

2023年政府工作报告研讨纪要 研讨会会议纪要(大全5篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

政府工作报告研讨纪要篇一

主持人：咱们重点发言就到这了。下面有自由发言。下面发言的统一我希望都谈关键。

xxx简单的说两句，听了大家的发言很受启发，但是网点立法很必要的，至于法是重点法还是什么我们还得考虑。因为我们国家现在的商业网点在这几年市场发展的提高很好。但是由于这个新的咱们的自由竞争的过程里他有些地方有一些问题，所以产生了一些问题。通过网点立法的规范来进行指导，这是很必要的。关键你这个指导思想，把指导思想给明确了，这个立法还是应该立。而且也不能通，现在来说，你要一个大法，你暴露不够，我们研究也不够，但是我觉得我们现在还是有条件抓紧这个力度，因为原来在内贸部的时候，对商业网点立法我觉得从思想上还是很重视的。我们从91年95的时候就有了规定，95年上海的政策规定研究网点有个规定。现在社会经济已经过了快8年，情况也起了很大变化，好多新的问题有谁先出来，这个已经基本上不大起作用了，我说现在这个问题就是抓紧用快的办法，他的忍受也不够，没有专门考虑这个问题，他们也没有来参加，光靠我们这些人也没有用，新的立法还是通过政府部门上去了，你这样还是不行。我现在这个问题首先一部分要受到重视。明鉴组织，确实是发挥这部分的自然，第二项咱们政策研究会得有研究，就是这些，人不够，要把这个要引起重视。咱们参加会的哪

一家报上去人家也不听你，首先要通过商业部管，要修改这个网点的管理条例，他叫规定管理，同时你不要分几个部署，同时报国务院联合计划。原来我们要其起草这个条例，这样才能联合在一起，那样没有用的。部里的规定也是有些东西还没有统一。如果有几个部门做的工商、建设、公安这都联合起来发那就基本上即国务院就差不多了。

xxx商业法是从74年开始的。

xxx那个不行，搞那么大有有什么用。因为咱们立法体系跟不上，商业法，你民法通则，商法，那不是经济法的范围，思想也不能统一在一块。无论现状也好，无论从城市的问题，从资金关系的也好都需要这么一个东西，要么这个真是浪费大了。你盖那么多东西你说以后真的连锁反应，整个的影响，投资也这个省市，我们要从保护投资者的利益，要提高居民的甚或质量这两个大问题我们来做。

xxx先说结论，我认为商业迫在眉睫，80年代已经吃亏了，90年代吃了亏了，上个星期参加的几次的论证，五万平米，市政府不知道，昨天参加了7万平方米的，市商委不知道，所以我认为商业必须现在立法。一个是立法的形态，立法形态我觉得现在先搞地方法规，你再搞行业规则，最后来讲搞部门立法，现在来讲搞部门法不具备条件。第二小点来讲，立法重点，立法重点就是规范咱们自己，不是规范外国人，外国人现在很规划，咱们有些用了汉奸太多，这是得规范咱们自己。第三个观点来讲就是立法的形态。立法形态先搞市场准入这部分法规，再搞市场的行为法规，最后来讲是市场的法制体系。只有按照这么三步走整个来讲商业法才能慢慢进入。最后一个店就是立法的依据，立法依据来讲我觉得应该有这三个依据，一个是市场的基本正能，他的职能是什么，你不能超出这个职能，要根据这个地方的经济发展水平，经济发展水平也是一个立法依据。最后是消费习惯，也就是经常我们听政制度要听消费者的意见，法国里讲300平方米以上就要报批，经过层层手续报批，咱们现在还讲昨天我参加7

万平米的有关部门不知道怎么回事，但是人现在已经集成了。

我是中国城市商业网点管理会的，上半年我们主要工作就是搞全国大中城市商业网点规划，应该说这个规划是国家经贸委抓经济的。从20xx年8月7日国务院经贸委下发的网络规划以后短短一年半下了三个文，大家知道现在国家经贸委包括商业的人员也少了，这么个情况他是三个文件下，其中是10月16日日发布的一个纲要，另外在大连搞了一个全国大中城市商业网点的经验交流会，这应该是政府主管部门看到这个情况的。第二个我的网点协会的会员，大部分是各地的商业网点管理办公室的他制定规划，上面他们工作也很大，也有一个横向交流，制定规划的城市他们希望把这些规划选编一下，我们网点协会开了一个会，最后决定搞这个规划，各地很配合，大家把规划报到我这来，我们看文件的话就看了半天，后来我们选了编了六、七万字。应该说到目前为止全国的新的规划我有最新的材料，在变化的过程中我们搞了一个研究。我们搞了一些调查研究首先认为现在立法实际很好，有很好的基础，主要是两方面，一个是各地要求立法和制定规划的呼声非常强烈，商业立法的要求十分迫切，各地还有主管部门联系的很紧密。各地有相应的条法对大法有个基础。第一个商业网点的步点无法，到成商业资源的浪费教训很大，去年搞调查我就不说了，今年我们还要搞调查，我简单举个例子，我们最近到南方一个大城市，在繁华市中心建了一个广场，是市政府的四大工程之一，四月份动迁花了50天，5月2日全部拆品□20xx年10月1日就开业，速度很快，这个商业广场的面积是19.7万平方米，内有室内广场3.5平方米，他的营业面积是原来城区商业面积的综合。他相邻的几个厂商其中一个厂商因为是中高档的，原来是中档以下到低档了，在繁华的中心你到低档挺麻烦的，其他几个商场马上就不行了，博弈的比较大。就是我是7月15日刚从南方一个小城市，也不大，东城商业街，一个是1月1日开街的，一个是1月18日开街的，这个例子也体现了一些问题。当然好的也有，是杭州搞的比较不错，我们原来一个商业街是放在他那的，市政府对它的商业街非常的重视，最近以条搞的不错，他的定位是

休闲、娱乐餐饮、他和其他的商业街进行错位了。丝绸五城他是搞丝绸的，这个搞的好的也有，去年的例子不就不举了，商业资源的浪费太厉害了。建成还有管理，现在管理的话也出现了问题，原来的话大家汇报，现在新的方向出来了这样要脱水，谁在管理，谁在进行，这些也出现了问题。第二个各地有相应的调法，行政体系，有些大法的基础，我那里的有一些规划，我看了选了一些，他总的规划下面有一些七八个专业的规划，和各五城区的商业规划，规划的话形成一个系统，包括上海的听政会的一些制度，这是一个城市。大连的立法，市里人大通过了，十六人大有通过了。另外像北京中关村的规划，还有沈阳商业街的规划。使城市也得到细化，基本上我看了从各地大城市的报告的规划来看已经形成一种体系，基本说明问题了，这块内容就这些。特别想提一提大家的规划通过了人大通过了以后各地的立法推动的各地立法层次，通过人大他就不一样了，这块推动的城市，要求呼吁国家大法的呼声也比较高了。第三个关于大连商业法的内容，我就不说了，这些材料报了以后我们可以资源共享，大家有兴许我们来看看，基本的内容都涉及到了。这还是商业立法当中一个成果，智慧的结晶。我看了一本书，60万字，实际上花的精力来说有一千万字。

xxx今天万老召开这个会挺重要的，三月份开“两会”的时候我陪着万老和王司长简单接触了一下，这个事还真是挺重要的，简单说观点，关于规划我表示怀疑，咱们的规划咱共产党进程50年都没有搞规划，规划到底起了多少作用，第一，至少没有得到认真的对待，根本没有把它当回事。在法制新新时期我更看中是集中力量攻这个大法，黄老师说的规划还是大的重点，规划至少在中国一看到规划两个字给人印象都不是很严肃的东西，可以不执行的东西，可以不认真的东西。搞了很多的规划，设计了很多美好的东西，最后回过头大部分没被执行，这也是一种资源浪费。大法抓住了他最主要的核心问题体现出来。我们怎么和中小企业的相衔接，中国现在反垄断还更主要是中国自己的土生土长的行政垄断，这种行政垄断的权利被用在哪呢？被用在一个给外资进

入中国流通业超国民待遇的权利，谁给的权利，这么干了。昨天沃尔玛我在他们超市周刊他们透露的消息，沃尔玛这次开这个店在石景山区，说是当地石景政府投资四千多万，为他创造条件，见了鬼了，我们国内的企业为什么享受不到这个待遇，而且那个什么前景还很难说，我就说这个事情，我们现在有好多资源委什么权利干这个事，我们居然能拿出四千多万为他创造条件。政府的钱是从这来的，凭什么用在这。大法我们现在也不能说是外资企业怎么样，而是我们有些政府主动就干这个知，我觉得这是非常不合理的，我们的大店法除了国外我们吸收经验以外，我们的重点应该放在规范各级政府的行为，你不能再这么做了，这不是你政府该做的事，另外就是说，规划的里边如果要搞规划也要对政府行为也要有一定的安排，因为现在政府再做规划，他做的时候把自己的不管合理不合理把自己的动作都装里了，这里好象有点说不清，我简单说还是赞成突出合法，对规划不太注意，这就简单说这么一个观点。

xxx□我挺受启发的，我想从刚才以上老师们讲的我挺受启发的。我想讲实际上立法，我们存在的问题很多，现在外资零售业大店也好，他讲的是连锁的地产商的概念不仅仅是商业，现在已经有很多进北京以来的店外资零售业都是完全自己的投入，重新开店没有利用原来的原有的商业措施，而且尽量不可你合作，自己建。黄老师知道商品是由厂家来铺垫，他在一段时间内就拿到地产。国内的一些大企业也再做。第二个我想作为立法，我觉得中国跟国外不同的中国是发展中国家，我们在城市化的过程中农民城市化，大城市国际化，小城镇城市化，都在变化，这个变化中势必有很多的就业在做中小企业，要不他就没有就业机会，所以我觉得做规范零售的小型网点也很有必要，不仅是大店。不同的层次有不同网点的需求 我们做法也好，管理条例也好，我统同意王老师说的，要不同时间的，不同阶段的去做，我们现在也不到位。第三个我觉得是我们有些概念确实要清楚，就像政法学员的赵教授讲的，我们这里讲的是大中城市，中国的大中城市中华人民共和国规定他500万以上的大都是大城市1000万人口的

大城市已经有三个，我们大城市500万城市有多少个，我们这里讲的是大中城市的概念是什么，他所需要的居住人口，商业是为人口服务的，商业立法以后他的城市规划是什么样，所以一定要根据城市整体的规划走，城市整体的比如十五的发展是什么样的，否则没有依据，法律也不能说服人。第四个问题我觉得立法还是要促进合理竞争，然后资源整合。尤其是中小零售业我觉得还是希望如果要是我们做这样事情的话还要讲一些支持中小企业。零售业的发展，尤其是零售点所的发展带动的是中小的工业，无名企业的品牌，就是企业创造自由品牌的时候他需要无名的小企业来给他贴牌。我们必须看到这网点的作用，所以在这个过程中我觉得像商业街的建设政府就是是要支持。我所说的商业街的建设就是在原有商业街的基础上如何把他作为配套的要怎么做，咱们现在自扫门前雪，我们整体的流通设施比较落后，工艺设施就更落后。计委正在做一个设施直接的投入，然后给需要的企业，就是公益性的比如说，农产品公益性的设施他不赚多少钱的他是为老百姓服务的，银行我给你你就没有风险了，国家贴息什么贷款都可以做了。在商业街比如说桥的建设，灯光的给予，还有一些相关的道路修复都一定国家给一等的支持，地方政府的，企业合作的，。我们再做法也好，条例也好，我觉得王总他是一个人代表，而且又之么年轻，他又是搞中小企业的，他的渠道很好，我们说的再多也没有用，王总他有机会，这个机会我们要抓住，要支持他把这个事情做好，不管他是发的先前的，我们要做，现在不做，以后迟早要做的，这个是很好的。另外我觉得我们做这个事情我节的是政府在简介的，我们做的法做的规定，不仅大点小点中国的企业还是外资的企业是通过商店的所有者来关系老百姓的生活，关心他所在地区的生活环境以及商店经营过程中那些方方面面的问题。这就变成企业为社会服务了，我觉得这是好事。

政府工作报告研讨纪要篇二

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

同志们：

刚才，大家围绕报告开展了热烈讨论，总体听下来感觉大家都讲的很好，提出的意见建议具有针对性和可操作性，听了之后也给我很多启发。应该说□xxx县长所作的政府工作报告是今年全县政府工作的指导性文件。整个报告贯彻落实党的十九大、*****、***经济工作会议和省市有关重要会议精神，尤其是与前不久召开的县委十一届xx次***精神一脉相承，符合xx当前发展实际。特别是报告着眼于实现xx经济社会高质量发展，提出了科学合理的目标任务，我完全赞同。希望各位代表认真讨论审议，使报告充分凝聚民智，更加符合民意，为推动xx各方面工作发挥更大作用。对于大家刚才在发言中提到的建议意见，请记录的同志做好梳理汇总，下一步县委县政府研究之后将把它充实到具体的工作中去。

xx是我的挂钩联系点，平时去的比其他镇（街道）要多，对镇情村情民情的了解也比其他镇（街道）要深。总的来说，去年 当前隐藏内容免费查看以来□xx镇党委、政府按照县委、县政府的总体部署，团结带领全镇干群齐心协力，真抓实干，经济社会发展势头良好，产业发展、民生改善、基础设施建设等各个方面都取得了明显成效，特别是在平和平静、平稳平安的氛围中，顺利完成乡镇xxx□进一步奠定了xx县域副中心地位。对大家的工作，县委是充分肯定的。新的一年，如何围绕《报告》提出的工作目标，结合xx实际，努力实现各项工作跨越发展，还需要大家的共同努力。下面，我就“如何做好乡镇xxx‘后半篇’文章”这一主题，谈几点想法和建议。

xxx的成效，最终要靠各项事业发展的成果来检验。要始终坚持项目为王，把项目建设作为高质量发展的“牛鼻子”，多抓一些带动能力强、技术含量高、引领示范作用大的优质项目，加快在手项目推进力度，夯实xx高质量发展的基础。要做大做强产业体系，充分发挥xx龙头带动和产业辐射作用，

力争在知名食品企业招引上取得新突破，培育发展现代服务业、现代旅游业、城市综合体、新能源等特色产业，构建“一特多辅”产业发展新格局，推动“产城融合”新跨越。要始终坚持平台打造，借助xx产业园纳入县经济开发区管理的优势，加速推动镇内各平台资源整合、深度融合，加快完善基础设施功能配套，加快推进产业分类集聚，着力打造一批特色园区，不断促进镇域平台间分工协作、优势互补，实现错位发展。要抓住行政管理体制改革试点机遇，大胆先行先试，创新体制机制，搞好下放权力承接，健全制度体系，规范权力运行，加速实现镇村政务服务一体化，为全县面上积累一些可复制可推广的经验。

xxx后的xx“副中心”特殊地位更加凸显，在规划建设时要重视处理好与中心城区“主与副”的关系，实现以副辅主、主副共兴。要围绕“统一规划、统一政策、统一标准、统一管控”的思路，科学修订新的经济社会发展、土地利用和城镇建设三年规划，着力打造规划衔接、融合贯通、互促共荣的有机统一体。要按照“非政府驻地只能加强不能削弱”原则，更加突出“全面性、广覆盖、高质量”，在基础设施建设、民生事业投入、公共服务提标等方面优先安排、优先保障。要大力实施农村康居工程，稳妥推进农民相对集中居住，坚持质量管控为先，实行全程跟踪监管，真正打造百姓放心工程。要深入学习借鉴xxx工程经验，大力实施农村人居环境整治三年行动计划，着力打造一批美丽乡村、特色田园乡村、精品乡村旅游线路，推动村貌、人貌、产业、收入四个变化，实现“活人”“活村”“活业”“活钱”。

民心是最大的政治□xxx成功与否，一个重要的标准就是群众的获得感是否增强。要均衡配置文化、教育、卫生、养老等公共资源，方便群众就近办事、上学、就医、养老，尽快让农村群众过上与时代同步的现代城镇生活。风险防范是我们当前和今后一段时期要做的重点工作，镇大矛盾多是xx镇必须要面对的现实，反映稍不及时就会酿成严重后果，要持续

强化社会治理，大力开展信访积案化解，常态化开展矛盾隐患排查化解和基层社会治理创新。春节将至，要精心组织开展走访慰问、送温暖等活动，切实解决好群众的实际困难和问题，把党和政府的关怀送到群众心坎上。

镇村干部直接联系服务群众，是农村政策执行的“最后一公里”，特别是当前xxx工作刚刚完成，各项工作任务十分繁重，抓好干部队伍建设显得尤为重要。要健全完善各项规章制度，合理交叉调整干部岗位，坚持用共同的纪律和规范来管人管事，用共同的目标来凝聚人心、支撑团结，加速推进干部队伍从事合、人合向力合、心合转变。要精准落实“三项机制”，严格执行《村（居）考核实施办法》，努力形成“管理有序、生动活泼、奋发有为”的干部管理格局，充分激发镇村干部活力。要加强基层干部队伍建设，吸引更多政治素质好、群众威信高、工作责任心强的优秀人才充实到两委班子，夯实基层基础。要深化党风廉政建设，教育引导党员干部提高政治素质和道德修养，低调务实不张扬，撸起袖子加油干，不断增强服务人民宗旨意识，始终保持廉洁自律行为品格，真正以务实拼搏、清正廉洁的干部队伍形象赢得人民群众的理解、信任和支持。

总之，希望xx镇认真贯彻两会精神，当好全县高质量发展排头兵、深化改革先行者、乡村振兴示范区，在产业转型升级、改革创新成果、区域融合发展等方面再创佳绩、再上台阶。希望xx在做好自身发展的同时，当好xx产城融合领头羊、特色小镇主力军，打破政企之间有形和无形之墙，更好的相互促进、携手并进。希望各位代表充分发挥桥梁纽带作用，当好服务群众联络员、政策落实监督员、经济发展引领员，忠实反映群众的呼声和意愿，认真宣传县委县政府的工作思路和举措，把广大干部群众的热情和干劲凝聚到推动全县高质量跨越发展上来，为xxx县发展贡献全部力量。

参加今天讨论的还有部分县直部门主要负责同志，希望大家

同样把思想和行动统一到会议的决策部署上来，围绕中心履职尽责，立足职能发挥作用，多为推动xx高质量跨越发展出谋划策、贡献力量。特别是对xx“副中心”建设，要加大在土地、建设、金融扶持、交通基础设施、城镇规划等领域的支持力度，探索财政收入超收奖励、规费和土地出让金留成等政策倾斜，帮助xx抢占先机、赢得发展。

时间关系，我就讲这么多，供大家参考，谢谢大家！

政府工作报告研讨纪要篇三

二、会议时间:xx年9月25日午时3点

三、主持人:李书记

四、参加人:全体党员和中层干部

五、主要议题及意见

院党总支专题学习《廉政准则》

9月25日午时，院党委召开中心组理论学习会，由副书记魏庄民结合自身的学习和理解，为全体党员和中层干部作了“《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》学习与理解”专题报告。会议由党支部书记李xx主持，全体党员和中层干部参加了学习。

李书记在主持学习会议时强调，解读新修订的《中国共产党党员领导干部廉洁从政若干准则》对于促进我院党风廉政建设和创先争优工作的重要意义，指出《廉政准则》体现了鲜明的时代特征，具有较强的兼容性、针对性和可操作性，号召党员干部认真学习、准确把握《廉政准则》的核心资料。

李书记在专题报告中，从六个方应对《廉政准则》作了详细

的解读。

一、主要资料。准则共3700字，总则加三章，共十八条。总则中强调：执政党的党风关系党的生死存亡，坚决惩治和有效预防腐朽，是党必须始终抓好的重大政治任务。第一章的廉洁从政行为规范中，详细规定了党员领导干部从政中的八项“禁止”，52个“不准”。

二、出台背景。重点分析了准则出台前后的国际、国内形势以及党风廉政建设和反腐败斗争形势。

三、地位和作用。指出准则具有效率高、适众对象重要、涉及资料宽泛全面等特点。准则在规范政策界限、明确他律标准、推动惩治和预防腐朽体系建设和树立党和国家良好的廉洁形象等方面发挥了重要作用。

四、立法思路。准则立意高，涵盖全面，妥善处理了准则和其他法规之间的关系，并且准确把握了立法尺度。

五、重点资料解读。在防止利益冲突问题、用权谋私问题、作风建设问题和落实科学发展观问题等方面重点解读《廉政准则》。

六、体会。经过学习，领导干部应做到“六个必须”，要“慎始、慎微、慎独”，要以《老子》的“知足不辱，知止不怠，能够长久”和《论语》的“吾日三省吾身”来勉励自我。

最终，李书记要求要认真落实好本次会议精神，一要认真学习，提高认识；二要边学边查，及时整改。三是要把廉政建设当作政治任务来对待，要增强职责意识，切实履行“一岗双责”职责。四要规范管理，实现制度管人、管事。落实准则，做到“八要”：信念要坚定；学习要刻苦；心态要健康；志趣要高雅；底线要守牢；欲望要节制；交友要慎重；知行要统一。党

员干部要继续以实际行动推动我院各项工作再上新台阶，为建设全国一流的现代化肿瘤专科医院做出新的更大的贡献！

政府工作报告研讨纪要篇四

会议介绍了新准则修订的背景。与会代表认为，随着收入确认的问题越来越复杂，现行的收入准则已经不能满足需要。20xx年7月，财政部发布财会〔20xx〕22号文，对《企业会计准则第14号——收入》进行了修订。

与会代表认为，收入是评估企业经营业绩的核心指标之一，我国与收入确认相关的会计准则是在20xx年发布的，与当时的国际财务报告准则保持了一致，而当时国际财务报告准则中收入确认的基本原则是上世纪80年代确立的模式，其规定也非常原则化。随着产业升级和业务模式创新，新兴行业和创新业务模式下的收入确认已经成为一个越来越复杂的问题，现行的收入准则已经不能满足需要，准则修订的必要性也越显突出。

在此方面，全球三大会计准则制定机构保持了基本一致的步调，国际财务报告准则理事会和美国会计准则理事会于20xx年联合发布了新的收入准则，并在20xx年分别进行了澄清和修订。财政部此次发布的新准则，其基本思路保持了与《国际财务报告准则第15号——客户合同收入》的趋同。

由于收入准则的影响非常广泛，新准则将分步骤实施：在境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报表的企业，自20xx年1月1日起施行；其他境内上市企业，自20xx年1月1日起施行；执行企业会计准则的非上市企业，自20xx年1月1日起施行。首次执行时不调整比较报表，累积影响调整首次执行当年年初留存收益。

新准则保持了与《国际财务报告准则第15号——客户合同收入》的趋同，改革了现有的收入确认模型，明确收入确认的核心原则是“企业应当在履行了合同中的履约义务，即在客户取得相关商品或服务的控制权时确认收入”，强调企业确认收入的方式应当反映其向客户转让商品或服务的模式，确认金额应当反映企业因交付该商品或服务而预期有权收取的金额。基于该核心原则，新准则设定了统一的收入确认计量的“五步法”模型，即识别与客户订立的合同、识别合同中的单项履约义务、确定交易价格、将交易价格分摊至各单项履约义务、履行每一单项履约义务时确认收入。

新准则对适用该准则的合同进行了界定。一般而言，收入确认模型适用于单个合同，但在满足一定条件的情况下，应将两份或多份合同合并为一份合同处理。对于合同的变更，新准则按照变更的内容是否增加了可明确区分的商品及合同价款，以及新增价款是否反映新增商品单独售价等条件区分不同情形，并对不同情形下的处理作出规定。

履约义务，是指合同中企业向客户转让可明确区分商品的承诺。一项合同中可能包含多项履约义务。由于新准则的核心原则是在履行了履约义务时确认收入，因此，在合同一开始就需要识别合同所包含的各单项履约义务，并确定各单项履约义务是在某一时段内履行，还是在某一时点履行，然后，在履行了各单项履约义务时分别确认收入。对于如何判断合同中的承诺是否可明确区分从而构成单项履约义务，以及履约义务是在一段时间内履行还是在一个时点履行，新准则均给予了明确的标准。

交易价格，是指企业因向客户转让商品而预期有权收取的对价金额。在确定交易价格时，企业应当考虑可变对价、合同中存在的重大融资成分、非现金对价、应付客户对价等因素。对于可变对价，新准则规定了估计方法、对估计金额的限制以及重新估计要求；对于存在重大融资成分的合同，新准则对融资成分的处理进行了规定，并对时间间隔不超过一年的

给予豁免；对于非现金对价，新准则明确其应以公允价值计量。

合同中包含两项或多项履约义务的，企业应当在合同开始日，按照各单项履约义务所承诺商品的单独售价的相对比例，将交易价格分摊至各单项履约义务。在此基本原则下，新准则对单独售价的确定方法、存在合同折扣和可变对价及可变对价后续变动的情况下如何分摊交易价格进行了规定。

对于在某一时段内履行的履约义务，企业应当在该段时间内按照履约进度确认收入，但履约进度不能合理确定的除外。确定履约进度时，企业应考虑商品的性质，采用产出法或投入法。对于在某一时点履行的履约义务，企业应当在客户取得相关商品控制权时点确认收入。新准则也提供了判断控制权转移时应考虑的迹象。

一是收入确认的模式和理念发生了改变。

现行准则区分销售商品、提供劳务、让渡资产使用权和建造合同，分别采用不同的收入确认模式。新准则不再区分业务类型，采用统一的收入确认模式。

现行准则在收入确认时强调“风险报酬转移”，而新准则强调“控制权转移”。

二是在具体运用方面产生的主要变化

新准则在很多具体运用方面发生了变化：

1、多重交易安排。

新准则引入了“履约义务”的概念，明确了如何识别是否存在多个“履约义务”，以及如何将交易价格分摊到多个“履约义务”。新准则比现行准则规定更加具体，且分摊方法也

发生了变化。

在具体实务中：

（4）积分计划，向客户提供忠诚度积分是提供给客户的重大权利。

（5）制造与安装为一项履约义务还是两项履约义务，应视实际情况和合同的约定加以判断。

对于交易价格分配，交易价格基于相对单独售价分配至单独的履行义务，例如，部分销售商品交易价格分配至运货服务、服务型质保、赠品等，按照单独售价的相对比例将交易价格分配至商品及服务各个忠诚度积分等。而现行准则下，企业一般只将合同的折扣分配到某些可识别的产品及服务。

2、基于控制权的转移确认收入。

现行准则收入确认模型侧重于公司，即在当“赚取过程”完成，即“风险与报酬”转移时确认收入。

新准则收入确认模型则侧重于客户及合同，即在履行了履约义务，即所承诺商品和服务“控制权”转移时确认收入。

判断履行履约义务是在某一时段内还是在某一时点，新准则规定了三个条件，满足其中任意一个条件就属于在某一时段内履行履约义务，否则，属于在某一时点履行履约义务。

企业应首先考虑履行履约义务是否在一段时间内得以满足：

（1）客户在企业履约的同时即取得并消耗企业履约所带来的经济利益；

（2）客户能够控制企业履约过程中在建的商品；

(3) 产出的商品具有不可替代用途，且企业有权就已经履约部分收取款项。是否有权收取款项，将在很大程度上取决于相关合同条款及所在国家和地区的法律规定。而上述第三项条件有可能改变目前定制部件及船舶/大型机械建造收入确认的方法。

- (1) 主体现时有权获得针对该商品的报酬；
- (2) 主体已转移该商品的法定所有权；
- (3) 主体已转移对资产实物的占有；
- (4) 客户已取得该商品所有权上的主要风险与报酬；
- (5) 客户已接受该商品。

新准则收入确认模型侧重“控制权”转移，有可能改变一些交易目前侧重“风险与报酬”转移而确认收入的时点，例如对经销商的销售、包含运货服务/风险的商品销售及已建成房地产的销售等。

3、交易价格的确定。

与会代表认为，可能对交易价格产生影响的因素：

(4) 非现金对价，按公允价值计量，如果公允价值无法估计，应当参照所转让的商品或服务的单独售价计量。

4、合同取得成本。

与会代表认为，企业为取得合同发生的增量成本(如销售佣金)预期能够收回的，应当作为合同取得成本确认为一项资产，采用与收入确认相同的基础进行摊销，计入当期损益；摊销期可根据合同产生收益的期限确定。在实务中，如果资产的摊销期为一年或更短期间，可简化处理，于发生时确认为费

用。无论是否取得合同均会发生的成本，则在发生时确认为费用。

5、“主要责任人”和“代理人”。

新准则明确了企业应该根据其在交易中的角色是主要责任人还是代理人，分别采用不同的方法确认其收入。

与会代表认为，在实务中，企业应识别向客户所承诺的“特定商品或服务”，并根据转让商品或服务前是否拥有该商品或服务控制权，来判断其身份是主要责任人还是代理人。主体可能既是某些特定商品或服务的委托人，又是其他商品或服务的代理人，如果控制不是显而易见和直接的，需要考虑三个因素：主要义务人、存货风险及定价权。

与会代表认为，新准则可能对房地产企业以下方面产生影响：

1、协作安排，如土地所有人和开发商合作开发项目。

2、可收回性，如卖家提供大额信贷。

3、如何区分履约义务，如土地、公共设施。与会代表认为，土地与地上建筑物具有高度关联性，不能作为可明确区分商品认定为单独履约义务；对于公共设施，由于客户能够从公共设施的使用中受益，且企业向客户转让住宅的承诺与提供公共设施的承诺能够明确区分，符合可明确区分商品的定义，应认定为单项履约义务。

4、预售合同是否有可能在一段时间内确认收入。与会代表认为，对于预售物业，若想在一段时间内确认收入，应当满足二项条件，一是物业具有不可替代用途；二是开发商有权就截至目前已履约部分收取款项。对于第一项条件物业是否具有不可替代用途，不同的人可能会有不同的理解。对于第二项条件，在没有约定理由解除合同的情况下，如果购房者想

解除合同, 开发商是否有法定权力要求对方付款及接收物业; 如果购房者全额预付了物业款项, 开发商是否等于有权就至今为止已完成的工作获取报酬, 对此需要获得法律意见的支持并考虑不同的实际情况。希望财政部在指南中对此有更清楚的指引。

5、已竣工物业在控制权转移收入确认模型下的收入确认时点。

6、应付客户的对价, 如税金返还。

7、可变对价, 如罚款安排。

8、重大融资部分, 如不同付款安排。与会代表认为, 如果开发商给购房者提供了重大的融资利益, 应对交易价格进行调整。但如果开发商采用预收款方式销售物业, 预收款项是否需要考虑融资部分; 如果考虑的话, 其相应的利息是否应予资本化, 与会代表有不同的意见。对此, 希望财政部在指南中有更清楚的指引。

9、履约进度计量。与会代表认为, 履约进度可以采用投入法确定, 也可以产出法确定, 无论采用哪种方法, 履约进度应当反映企业转移给客户资源的程度。在采用投入法确定履约进度的情况下, 大多数代表认为, 已投入成本和预计成本总额都不应包括土地的成本, 也不包括未安装的设备 and 材料。

10、合同成本资本化, 如销售佣金。

11、更多的披露。

与会代表认为, 新准则的发布可能对软件科技企业以下方面产生影响:

1、协作安排, 开发合作项目下哪些交易适用新准则确认收入。

2、服务硬件和云服务，是出租自有设备还是履行服务合同。根据数据中心服务类型及不同的合同约定，判断提供的云服务是否为客户提供特定服务器。如果提供的云服务是为客户提供特定服务器且符合租赁的定义，则适用租赁准则进行会计处理；如果提供的云服务是为客户提供特定服务器但不符合租赁的定义，或者不提供特定服务器且按量计费收取，则适用新准则进行会计处理。

3□网上广告资源互换交易。与会代表认为，如果此类交易具有商业实质，则适用新准则，按照公允价值确认收入；如果此类交易不具有商业实质，则不适用新准则进行会计处理。

4、履约义务的考虑，如虚拟商品□vip会员会籍、软件升级等。与会代表认为，在识别履约义务时，应当关注：相关合同是一项履约义务还是几项履约义务；不能返还的预付费是否属于履约义务，能否在收取时确认收入。

5、应付客户的对价，是作为销售费用还是抵减收入。

6、知识产权许可，于某一时点或一段时间内确认收入。与会代表认为，在知识产权许可构成单项履约义务的情况下，企业应判断知识产权许可的性质是一次性取得还是持续获取，如果是一次性取得，应在某一时点确认收入；如果是持续获取，应在某一时段内确认收入。

7、合同成本资本化，如佣金、渠道方支付。

8、更多的披露。

政府工作报告研讨纪要篇五

会议认为：今年以来员工素质提升工作总体进展情景良好。主要表此刻：素质提升工作领导框架和机制已经构成，认识得到提高，素质提升理念已深入人心，学习意识明显增强，

学习氛围日渐构成，逢会必考、逢训必考已成为制度，全体员工已适应了考试，对考试构成习惯，考试常态化已经实现；区分行新一届党委工作新理念、新思路得到各级行员工的广泛认同，学习的自觉性正在构成，工作态度、作风和责任心进一步增强；基础工作得到规范，岗位工作本事和制度执行力有所提高；案件防控不断加强，今年以来没有发生违规、违纪和违法案件；服务水平有所改善，工作效率和质量进一步提高。员工素质提升工作初见成效。

员工素质提升工作虽有行动、有效果，但与预期目标还有很大差距，工作深度不够。主要表此刻：地区和部门进展不平衡，仍有部分领导认识不高，抓的措施不力，推动工作不够，工作开展欠方法，奖惩力度不明显，没有在全行上下构成浓厚、热烈的氛围；学习、培训、考试针对性还需要增强；工作中缺乏积极性、主动性、创新性和前瞻性，办法少、措施不硬。

会议强调：实现三年发展目标，提升员工素质是关键，仅有员工素质真正得到提升，才能保证理性发展业务，才能到达全面的严谨规范，获得优良的工作业绩。所以，全行上下要将员工素质提升工作作为一项长期系统工程来抓，要持之以恒，坚持不懈、与时俱进，在发展中创新，在创新中发展；要继续强化对员工素质提升工作的领导，要鼓劲，不要松劲，更不能半途而废；要做到目标不能降，任务不能减，时间不能少。

会议要求：各级行要加强对素质提升工作的领导，切实提高对素质提升工作的认识，深刻理解素质提升工作的重大意义和作用。要按照三年工作计划和实施方案要求，全面推进员工素质提升工作，要迅速行动、加大力度、凸显效果。要树立任何一级领导都要重视素质提升工作、任何一级领导都有职责抓好素质提升工作、任何一级领导都要带头参与素质提升工作的强烈意识。

（一）对照检查，继续推进。各级行、各部门要认真总结素质提升工作开展情景，评价素质提升工作的效果，及时研究解决工作存在的问题和困难，安排部署下半年的工作。要对照实施方案资料逐项进行查遗补漏，没有完成的工作要尽快实施，确保工作任务的落实和完成。同时注意总结分析已完成工作还有那些差距，及时改善。将员工素质提升工作与严谨规范管理的要求紧密结合，经过“四位一体”基础管理体系建设，促进员工对规章制度的学习和执行。素质提升各项工作要及时跟进、迅速推进、务求实效。经过三年的不懈努力，使全员素质和基础工作上一个新台阶。

（二）领导带头，创新方法。各级行领导要带头推进素质提升工作，要高标准、高要求跟进区分行党委的步伐，而不是敷衍了事，碌碌无为。同时要创新方法，经过素质提升解决本单位、本部门、本岗位工作难点和存在的突出问题，经过素质提升推动各项工作的开展。要加强培训和学习，要不断的总结和创新学习方法和途径，重视向实践学习，向实践请教，不断提高解决工作中实际问题的本事。

（三）以考促学，大力推动。考试是推动学习的有效手段，是检验学习培训成果的重要方法，就像利润是衡量一个企业好坏最主要的指标。要充分认识到“不学不行、不考不行、考不好不行”，今后对考试必须进行奖罚，以推动学习。同时要解决好考的好但干工作差的问题。要用强有力的思想政治工作来统帅素质提升工作，营造积极向上、奋发进取的氛围，引导员工主动承担来自工作和学习的压力，充分认识到有压力才有动力，有动力才有成果。

（四）突出重点，有针对性。目前，提升员工素质的当务之急是尽快提升基层信贷管理人员的操作本事，区分行员工素质提升办公室与客户、信贷、风险部门要尽快制定快速提升基层信贷管理人员素质的方案，积极付诸实施。要结合本行、本部门的状况，有针对性的推进素质提升工作，要分析员工综合素质的个体差异，要研究员工队伍整体结构水平，因人、

因地制宜，有所区别，有所侧重，在操作和推动上要统筹兼顾。坚持与业务工作紧密结合，到达提高工作质量和效率的目的。

（五）强化考核，务求实效。尽快建立员工素质提升工作考核评价机制，不一样岗位要有不一样的素质要求，不一样阶段要有不一样的标准和目标，用完善的考核办法来检验成果、发现差距、落实奖罚，经过严格的考核评价来促进素质提升工作真正收到实效，力戒将员工素质提升工作表面化、形式化。做好信息宣传工作，典型引路，推广经验，引导员工素质提升工作向好的方向发展。要尽快建立师资队伍，各级部门负责人要钻研业务，既要做本专业业务能手，又要成为骨干师资力量，承担本专业培训授课的任务。

（六）下定决心，完成任务。各级行要深刻认识到自治区分行党委对员工素质提升工作的决心和信心，要将此项工作作为长期任务来抓。要正确处理和对待工学关系，学习是为了更好的促进工作开展，要把学习寓于工作之中，以学习推动各项工作的开展。要克服工作中存在的困难，提高工作的主动性、积极性和超前性，要以事关农发行改革发展的高度来重视素质提升工作，各级行领导要积极带头，一抓到底，抓出成效。