

2023年经济运行会议领导讲话稿(大全5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

经济运行会议领导讲话稿篇一

同志们：

网点转型是总行为提升邮政储蓄银行能力，打造现代化商业银行而采取的战略举措。今天，我们召开全省网点转型工作动员大会，目的是进一步落实《推进网点转型工作指导意见》（粤邮银发〔〕552号）以及《关于启动网点转型相关工作的通知》（粤邮银发〔〕597号）两份文件精神，再次强调网点转型的重要意义，总结启动网点转型工作以来各项工作落实情况，进一步明确网点转型的方向以及下一步网点转型工作时间表，以确保网点转型各项工作稳步推进，全面加快我省网点转型工作。下面我重点谈四方面意见。

一、网点转型的意义

（一）网点转型是邮储银行城乡协调发展的基础。邮储银行相对商业银行而言最大的优势是网络优势，由于这种网络优势，我们发挥了城市向农村资金结算的主渠道作用。我们在农村通过提供简单金融服务，充分发挥这种网络优势，使我们在20多年的发展中利用较低的成本取得了较高的市场份额。但在城市，由于居民对金融的多元化需求，简单产品与普通服务显然不能够留住客户，如果客户需要多元化产品而我们却不能提供，那么高端客户必然流失。因此从管理、营销、

服务等各方面做好城市网点的转型工作，对于邮储银行布局城乡的大格局，打造具有邮政特色的金融服务网络至关重要，这是打造邮储银行特色优势，办出一家特色银行的重要战略。

(二)网点转型是缩小与商业银行差距的关键环节。从目前商业银行来看，网点平均利润水平都在万以上，而我省网点收入水平在1000万以上的网点都屈指可数。这种差距是各方面因素综合形成的，我们应该看到无论是网点建设、信息系统等硬件设施，还是人员素质、产品种类、营销能力等软件条件都与银行有很大差距，如何在目前的基本条件下，通过在营销能力、服务能力、管理能力上狠下工夫，缩小与与商业银行差距，形成一批具有商业银行平均盈利水平的网点，是邮政储蓄银行在市场中立足的重要举措，也是下一步发展的关键环节。

(三)网点转型是改善客户结构的重要手段。我省目前业务发展最大的问题在于低端客户比重过大。就各省邮政储蓄银行比较而言，我省个人业务客户中，万元以上大客户比重为20%，仅为的一半。要改善这种客户结构，提升网点效能，必须在营销、服务、管理上进行转型，以建立起适应大客户需求的大客户分类管理体系、客户维护体系与客户开发体系，从而夯实我们作为一家现代零售银行的客户管理基础，缩小我们在客户深度营销上与商业银行的差距，这是提升我们在大客户细分市场上竞争能力的根本，也是提升邮政储蓄银行效益的重要保障。

二、网点转型的内容

网点转型工作涉及面广，核心是推广“两个模型、两个标准、三大机制”，加强网点营销能力、服务能力、管理能力建设，同时网点转型各项支撑工作基本到位。具体包括以下四方面工作：

(一)推广两个模型，增强营销能力。网点向营销服务型转型，

要针对不同区域网点特点，重点推广两个模型。在城市中心区域，按照总行示范网点建设思路，推广网点销售标准模型。按照数字管理、“大堂制胜”、交叉销售等理念及相关要求，建立一批规模、收入、利润等达到商业银行标准的网点。在其他网点，推广“好邻居”营销模式。重点是在现有基础上，酌情增配资源，在销售管理上统一标准、统一理念，探索邮储银行在社区、商贸市场等的发展模式。

(二)坚持两个标准，提升服务能力。要重点统一两个标准，一方面是统一网点建设标准，要不断完善vi形象设计，优化网点设计和功能配备，满足多层次客户服务与深层次营销的需求，打造邮储银行新形象。争取3年内，完成重点区域支行形象标准化建设。另一方面是统一网点服务标准，要按照“网点分类、客户分层、功能分区、业务分流”的理念，提高现场管理技能，增强非现金业务区的服务能力，并按照网点规范化服务礼仪要求，为客户提供一个清晰、高效、安全、舒适的服务环境。

(三)完善三大机制，提升管理能力。要使网点能力得到提升，必须从以下几个方面狠下工夫，使支行管理水平得到明显提升。首先是强化支行长管理机制。要根据支行盈利状况、业务规模等对支行长实行分类管理、要建设支行长人才梯队、建立支行长准入机制、退出机制以及相应培训制度，使支行长能力得到明显提升。其次要建立起支行资源配备和使用机制。通过推行支行损益核算，在成本费用支配、绩效考核指标、投资配置等方面核定网点的不同类别标准，给予支行长成本费用支配权和人员绩效考核权，对业务发展好的网点优先给予能力建设的支撑，建立网点成本标杆和盈利模式，发挥支行经营的主动性，实现网点由收入中心向利润中心转变。最后要完善支行绩效考核机制。按照商业银行模式，以收入、利润、发展水平为主要考量因素对支行的考核。

(四)做好三大支撑，提供转型保障。为确保网点转型顺利进行，各分行要从网点组织架构、产品研发、信息支撑四个方

面提供有效支撑。首先要参照商业银行运作理念，理顺网点组织架构。通过打造管理、营销、营业三个团队，使支行发挥最大的销售及赢利能力，逐步形成以客户为中心的岗位配置及职责分工。其次要加大产品研发。结合基层网点意见，针对重点客户群体的特点，整合现有产品、研发新产品，形成有针对性的产品包和特色产品，为基层网点营销提供有力支撑。最后要加强网点管理。要充分发挥网点视频监控系统、营销管理系统以及即将开发的网点服务评价系统、视频培训系统，提升对支行管理水平。

三、目前网点转型工作取得成效及存在的问题

省行在11月6日发出《关于启动网点转型相关工作的通知》(粤邮银发〔〕597号)之后，全省各二级分行均选定了试点网点，并成立了由行领导牵头的网点转型工作领导小组和工作小组。东莞、佛山、惠州、中山、广州五家分行按照省行人员配备要求为试点网点基本配齐了人员；广州、佛山、东莞三家分行还按照省行要求对试点网点员工进行了初步培训。广州分行更是在分行领导的主持下召开了网点转型启动大会，在金部成立了三人工作小组，对试点网点人员在全行范围内进行了公开招聘，不等不靠自行联系社会培训机构对员工进行了有针对性的培训，准备了一整套销售工具并付诸实践。但从全省工作推进而言，仍然以下问题，使目前工作进度与预想还存在相当大的差距。

(一)对转型重要性认识不足。从我们了解全省各地转型工作情况来看，除少数分行，大多数分行还是停留在成立领导小组和工作小组层面，很多实质性工作都没有实质性的进展，使工作机构成为虚设机构，从侧面反映出目前很多分行对这项工作的重要性认识不足，仅作为是省行布置的一项任务，没有从战略层面认识网点转型工作。

(二)对转型与发展关系理解不足。网点转型是业务发展的基础，是为了业务更好地发展，在转型工作中，必须将转型融

入业务发展整体考虑，才能实现转型的目的和意义。许多分行在处理转型与发展关系中，将二者割裂开来，为转型而转型，从而使转型与发展很难达到统一，资源也无法得到充分利用。

(三)对转型难度考虑不足。网点转型涉及到人事、财务、业务、渠道、科技等各方面的内容，是管理流程的再造，需要各部门在认识上保持高度的统一，在行动上保持高度配合，具有相当大的挑战性。部分分行尽管成立了领导小组和工作小组，但仍是业务部门单打独斗，由于缺乏各种资源性基础条件，使整个工作举步维艰。

(四)对转型关键点把握不足。网点转型的关键点，一方面是网点队伍建设上，要求试点网点必须具有管理团队、营销团队、服务团队，从而在队伍配备上达到银行网点基本要求；二是在网点管理方式上，要求在财务资源分配、人事考核等方面要有全新突破，才可能取得效果。只有把握了这两个关键点，网点转型才可能有实质性的突破。

四、下一阶段网点转型工作的要求

为加快全省网点转型工作进度，现对下一步全省网点转型工作提出几点要求。

(一)加强组织领导，落实工作时间表。网点转型是事关我行长期发展的一项重要工作，各单位要高度重视，加强领导，“一把手”亲自挂帅，分管领导负责，指定部门牵头，各主要部门和试点支行长共同参与。目前全省试点是推进网点转型最为重要的一步，各单位要高度重视试点工作的推进，要指定专人负责上下联系、督促、落实等工作。从目前试点工作来看，很多地市工作已经滞后原来时间进度安排，影响了全省整体工作推进进度。为确保网点转型试点工作推进按原计划顺利推进，请各分行尽快制定工作时间表，参照省行工作制度，建立领导小组、工作小组的例会制度以及相关工

作制度，并在15日前将试点工作时间表和制度安排上报省行工作组。

(二)要典型引路，避免“齐步走”。网点转型工作的推进要遵循市场规律，以客户为中心，坚持质量优先，要切实转变观念，避免传统的“齐步走”的做法，有选择、有步骤、有重点地分步推进实施。确保“建一个、成一个”，先保证质量，然后逐步扩大数量。省行考虑到工作难度，根据全省网点状况，重点从树立典型、抓重点的角度出发，提出了分层推进的思路，以总行试点网点、省行试点网点以及“好邻居”推广网点，分层推进，而不要求全省所有网点遍地开花。

(三)落实支撑政策，强化转型保障。以“提高网点销售管理水平”为目标，今天省行计划财务部、人力资源部、个人业务部等各部门将围绕网点转型工作需要，就损益核算、资源配置、销售规范、绩效考核、系统支撑等方面给全省提出指导意见。请各分行能在此基础上进一步细化，大胆探索，各分行要加大资源投入，按照总体的标准，保证对网点足够的人力、财力、资源配置，为网点营销能力的持续提升打下基础。请各分行12月20日前能上报相关政策实施办法和细则。

(四)强化执行到位，确保试点质量。网点转型不可能一蹴而就，总行、省分行研究形成的相关销售模板和配套政策要经历一段时间才能显现效果，各分行重点在于执行。对于上级布置的相关工作，要克服困难、坚决贯彻执行；在不折不扣执行到位的基础上，报上级批准后，可以在部分领域作出适当的改进。目前试点网点人员选拔工作进行非常不理想，关键在于各分行对网点转型重要性认识不足，没有从网点转型的战略高度，克服一切困难去执行。希望各分行能确保12月20日前能根据省行工作要求，强化执行力度，高质量完成试点网点人员选聘工作，以真正培育起能在市场种打拼的网点工作团队，为后续工作奠定基础。

同志们，网点转型是一项艰巨而富有挑战性的工作，是我行

网点能力提升的关键环节，希望大家打好这一关键战略，为将广东省分行建设成为现代化商业银行而努力奋斗！

经济运行会议领导讲话稿篇二

大家辛苦了！

今天，我和三位专家来到双沟酒业有限公司进行市长质量奖现场评审，窗外寒风凌冽，室内暖意融融，通过一天的评审，我们领略了双沟人火热的心情、聆听了董事长的经典语录、品尝了双沟的香纯美酒、参观了红火的生产现场、学习了企业的独特文化、听取了诸位的精彩介绍。我与三位专家共同见证了我们的双沟酒业股份有限公司实施卓越绩效评价准则所取得的丰硕成果，深深地体会到公司在对待市长质量奖评审方面做到了领导重视，不仅是公司高层领导，中层干部和一般职工一样重视此项工作。组织严密，一天的现场评审有七项重点工作，每项都做到了环环相扣。准备充分，这句话我在其他单位没有说过。再就是效果明显。我们三位专家的评审作风严谨细致一丝不苟，评审程序公开合理科学规范。

市长质量奖现场评审不只是一种形式，重要的是通过评审，挖掘亮点、查找问题、寻求对策、助企发展，双沟双沟，双向沟通，今天的评审达到预期的效果。

对于专家指出的下一步努力的方向和不足之处，希望公司要认真对待，并拿出具体切实可行的措施加以整改。

市长质量奖评审的目的是促进企业持续改进，提高企业的竞争力和整体绩效。创奖过程是企业学习提高的过程，也是追求卓越的过程。评奖的过程是大家共同学习促进提高的过程。

在这里，我更要感谢我们三位专家，27号就到我们宿迁来了，天气这么冷，他们不畏严寒连续开展工作，今天已经是第五天了，我都想家了别说他们了（教授你想家没有？笑）。我

提议，我们大家用最热烈的掌声来感谢以韩教授为首的三位专家。

今天是今年的最后一天了，明天就是新年了，我衷心的祝愿在座的各位新年快乐、和家幸福、万事大吉！

谢谢大家！

经济运行会议领导讲话稿篇三

整个季度以来，保监会系统认真贯彻落实精神，努力实践“三个代表”重要思想，进一步明确了监管工作的指导思想，把促进保险业发展作为监管工作的出发点和落脚点。下面是由心得演讲网为大家推荐的演讲稿范文，欢迎参考。

这次中资保险公司主要负责人座谈会今天上午就要结束了。会议期间，各公司负责人结合自身实际，总结了上半年深入学习贯彻党的精神和“三个代表”重要思想，认真贯彻落实全国保险工作会议任务的情况，分析了当前保险业发展面临的形势，并为做好下半年工作，完成全年任务，提出了很多好的建议和意见。会议达到了交流情况、总结工作、明确任务、振奋精神的目的。下面，根据大家讨论提出的问题和保监会党委研究的意见，我讲几个问题。

上个季度保险工作总体形势很好，主要反映在三个方面：

(一) 抗击斗争取得了阶段性重大胜利

在上个季度，正当我们认真贯彻落实党的和全保会精神，一心一意谋发展，扎扎实实干发展的时候，一场突如其来的疫情袭击了整个国家，也冲击了保险业的发展。在党中央、国务院的正确领导下，保险业从实践“三个代表”重要思想的高度，坚持一手抓抗击不放松，一手抓保险业发展不动摇。全行业上下一心，团结协作，不畏艰难，扎实工作，夺取了

抗、促发展的双胜利。

1、加强保险业自身防治工作。按照党中央、国务院的部署，保险业各级机构及时下发了防治工作的有关文件，采取了得力措施，认真开展防治工作。各级党委和公司领导把关心干部职工的身体健康作为头等大事来抓，克服了保险展业接触面广、流动性强、防治难度大的困难，确保广大干部职工及家属减少疫病感染。目前，保险业150多万从业人员除极少数感染外，绝大多数同志都安全地渡过了疫期。这个成绩来之不易，充分体现了保险业各级党组织对干部职工的关心和对广大人民利益的高度负责。

2、树立了保险业的社会形象。在这场特殊的斗争中，保险业站在服务国民经济和社会发展全局的高度，介入早，应对快，树立了负责任、献爱心的行业形象，得到了社会的普遍认可。温和黄副分别在保险业抗击情况的报告上作出重要批示，对保险业在抗击中所做的工作给予了充分肯定。在今后的工作中，我们要把这种精神不断发扬光大，使之成为指导保险业不断前进的行业精神，为我国保险业的发展提供强大、持久的精神动力。

(二) 保险业继续保持较快增长的良好势头

据初步统计，今年上半年，全国保费收入2154.3亿元，同比增长33.7%。其中财产险476.5亿元，同比增长12.3%；人身险1677.8亿元，同比增长41.4%。截至6月底，保险公司总资产达7782.6亿元，比上年末增长19.8%；资金运用余额6812.9亿元，比上年末增长23.2%。财产险业务发展平稳，总体运行情况较好。车险条款费率管理制度改革稳步推进。人身险不断创新产品，开拓市场，业务持续快速发展。

(三) 保险监管工作取得新成效

整个季度以来，保监会系统认真贯彻落实精神，努力实

践“三个代表”重要思想，进一步明确了监管工作的指导思想，把促进保险业发展作为监管工作的出发点和落脚点。重点做了以下几个方面的工作：

1、坚持推进市场取向改革。一是在全国范围内推行车险和航空险条款费率管理制度改革。二是继续推进行政审批制度改革，在去年取消58项审批项目的基础上，第二批取消行政审批项目28项，得到了国务院行政审批制度改革领导小组的充分肯定。三是积极支持国有公司股份制改革，经国务院同意，批准中国人民保险公司、中国人寿保险公司、中国再保险公司等3家国有公司成立了控股公司或集团公司，批准中国人保、中国人寿成立了保险资产管理公司，实现了控股公司框架下的多元化经营结构，为国有公司适应市场要求，进一步加快发展奠定了基础。

2、坚持防范化解风险。把防范风险作为监管的一项重点工作。一是在偿付能力监管上迈出实质性步伐，发布了《保险公司偿付能力额度及监管指标体系管理规定》，并采取了一系列落实偿付能力监管的具体措施。二是规范寿险新型产品健康发展，发布了《人身保险新型产品精算规定》。三是加强资金运用监管，发布了《保险公司投资企业债券管理暂行办法》。四是加强市场行为监管。保监会特别是各保监办结合各地保险市场特点，开展专项检查，突出重点，妥善处理寿险产品的投诉，严肃查处误导行为，维护了保险市场的稳定和投保人的利益。

回顾上个季度的工作，在疫情肆虐的特殊时期，保险业取得这样的成绩，确实来之不易。成绩的取得，得益于精神的鼓舞，得益于把发展作为党执政兴国的第一要务的指导思想。我们体会最深的一点，就是“三个代表”重要思想和全面建设小康社会的奋斗目标，极大地激发了保险业广大干部职工加快发展的积极性。发展是硬道理、发展是第一要务，已经深入到保险业干部职工的思想，并落实到行动中，大家一心一意谋发展，扎扎实实干发展，经过共同努力，实现了抗、

促发展的双胜利。对这样的好形势，对加快发展的积极性，保险业各级党组织和领导干部，要切实保护好、引导好、发展好。

在充分肯定成绩的同时，我们清醒地看到，当前保险市场也存在一些不容忽视的问题。主要反映在保险市场违规经营问题仍然比较严重，销售误导特别是寿险新型产品的误导问题比较突出，弄虚作假现象屡禁不止，经营效益有所下降，产品和市场结构仍然不甚合理。这反映出保险业在发展过程中，仍然存在法制观念淡薄，效益意识不强，内部管理薄弱等深层次的问题。这些问题必须引起全行业的高度重视，采取切实有力措施加以解决。

二、迅速兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮，推进保险业持续健康快速发展

兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮，是党的提出的一个重要战略举措，是学习贯彻精神的一项重要任务。最近，中央连续下发了两个重要文件，要求在全党兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮。当前，把“三个代表”重要思想学习好、贯彻好、落实好，是摆在全党和全国人民面前的一项重要任务。保险业各级党委一定要把兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮作为一项重要任务抓紧抓好。

(一)以胡同志重要讲话为动力，兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮

7月1日，胡在“三个代表”重要思想理论研讨会上发表了重要讲话。胡同志的讲话从全局的高度和战略的高度，深刻地阐述了“三个代表”重要思想的重大意义和学习“三个代表”重要思想的基本要求。“三个代表”重要思想在党和国家现代化建设的许多重大问题上丰富和发展了马克思主义，是面向21世纪的中国化的马克思主义。对这一点，我们在学习过程中一定要有深刻的认识。“三个代表”重要思想是引

导全党全国人民为实现新世纪新阶段的发展目标和宏伟蓝图而奋斗的根本指针，是全党全国人民团结奋斗的共同思想基础。我们要坚决响应党中央的号召，认真学习贯彻胡同志重要讲话精神，在全行业兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮，自觉运用“三个代表”重要思想武装我们的思想，指导我们的实践，不断推进保险业持续健康快速发展。

(二)兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮，要在“三新”上下功夫

进入新世纪，我们党和国家面临着新的国内、国际形势和新的任务。新任务是两个奋斗目标，一是经过20年的努力，全面建设小康社会；二是到本世纪中叶，基本实现现代化。这两个目标对全党和全国人民提出了新的更高的要求。新的时代呼唤新的理论，新的理论指导新的实践。“三个代表”重要思想深刻分析了国内、国际形势，立足于振兴中华民族的伟大奋斗目标，站在时代前沿，紧密结合新的时代条件，创造性地运用马克思主义的世界观和方法论，分析当今世界和中国的实际，为我们在新的时代条件下认识和把握社会发展规律、更好地推进我国社会主义事业作出了新的理论概括。

“三个代表”重要思想生动而具体地坚持和发展了马克思主义，赋予马克思主义新的鲜活力量，在推动马克思主义的发展中卓有成效地坚持了马克思主义，有着伟大的历史意义和深刻的科学内涵。我们必须深刻认识到，要通过兴起学习贯彻的新高潮，在对“三个代表”重要思想的时代背景、实践基础、科学内涵、精神实质和历史地位的认识上要达到新的高度，在认真贯彻“三个代表”重要思想的根本要求上取得新的成效。

1、在认识上要达到新高度。对“三个代表”重要思想的认识要有新境界，达到新高度。要把学习贯彻“三个代表”重要思想和保险业改革发展的实际紧密联系起来，通过学习贯彻“三个代表”重要思想，深刻理解和领会现代保险功能，

对现代保险在现代化建设中的作用进行深入研究。只有认清保险业在现代化建设中的功能和作用，我们才能更好地加快保险业发展。

2、在应用上要有新举措。学习的目的全在于应用。用“三个代表”重要思想指导改造主观世界和客观世界的实践活动，重点是解决两个问题，一是思想作风问题，二是当前保险业发展的突出矛盾。

我们所说的发展，有着深刻的内涵。一是要把中国保险业做大。这次疫情，引发了我们对保险工作的深刻反思。尽管保险业在抗击中发挥了积极作用，但总体来看，保险业发挥的作用还较小。在发达国家，一旦发生突发事件或重大灾害事故，在经济方面的补偿，人们首先想到的是保险公司，保险业对恢复经济，保障人民安全，维护国家稳定起着举足轻重的作用。而在我国，一旦发生重大灾害事故，人们很少会想到发挥保险的作用，而是主要依靠财政支持、优惠政策和社会救济等方式来弥补损失。这表明，我国保险业的发展与国民经济和社会发展很不相称，还远没有发挥出应有的作用，根本原因就在于我国保险业规模太小。当前，我国保险业发展的空间很大，人民需要的许多产品保险公司还不能提供。因此，必须站在实践“三个代表”重要思想、维护广大人民群众根本利益的高度，不断加快保险业的发展，扩大保险市场的规模。

二是要把中国保险业做强。大是速度和规模，强是质量和效益。做大和做强是辩证的统一。没有大，谈不上强；不能做强，大也没有什么意义。因此，在做大的同时必须做强。既要保持较快的速度，又要有较好的效益；既要不断扩大规模，又要有合理的结构和较高的质量。实现做大和做强的统一，关键是将思想统一到“三个代表”重要思想上来。特别是要加强诚信建设，在全行业倡导诚实守信的良好风气。诚信是保险业的生命线，越是加快发展，越是要讲诚信。当前，我国保险资源很丰富，但是，如果不讲诚信，就会破坏这些宝贵的

资源。要加强职业道德教育，对那些不讲诚信、破坏行业形象的行为，大家共同监督，要通过大家的努力，共同维护目前大好的发展形势。

3、在行动上要取得新成效。联系保险业实际，新成效体现在两个方面，一是保险业的经济效益，二是社会效益。保险不仅具有商业内涵，而且与国家和人民生活联系非常紧密。衡量一个保险公司经营的好坏，不仅要看利润指标，而且要看为国家和人民做出的贡献。实现人民的愿望、满足人民的需要、维护人民的利益，是“三个代表”重要思想的根本出发点和落脚点。想保险首先要想全局，只有想到全局才能做好保险。这就是我们经常强调的，要想全局、干本行，干好本行、服务全局。年，党中央、国务院在机构精简的情况下决定成立保监会，党的全会决定，保监会改为国务院直属正部级事业单位，这不仅是保险监管部门的事情，而且是全行业的一件大事，充分体现了党中央、国务院对保险业的高度重视和殷切期望，也对保险业的发展提出了新的更高的要求。我们必须站在政治的高度，切实增强做好保险工作的责任感和使命感。

(三)用理论指导实践，用实践发展理论

“三个代表”重要思想既是我们推动实践创新的根本指针，又是我们深化理论探索的崭新起点。当前，保险业发展面临新的形势，在保险业快速发展的过程中也出现了许多新情况、新问题，我们必须以“三个代表”重要思想为指导，坚持运用理论和发展理论相结合，不断推进保险理论创新；坚持学以致用，通过理论创新，推动制度创新，为加快保险业发展提供不竭动力。今年下半年保监会还将启动保险业中长期发展战略规划的研究起草工作。希望保险业界、学术界和社会各界共同推进我国保险理论的创新，不断丰富充实现代保险理论。

三、做好下半年工作的要求

保险业的发展是建立在国民经济发展的基础之上的，只有宏观经济保持健康运行，保险业发展才能有良好的社会基础和广阔的空间。因此，我们研究下半年工作，首先应该立足宏观经济发展的形势。从总体上看，尽管疫情不可避免地对中国国民经济产生了一定影响，但没有改变中国经济增长的基本格局，上半年国民经济保持了较快增长的良好势头。下半年，国家将着力扩大内需、调整结构，统筹兼顾、协调发展，深化改革、推进开放，促进就业、改善人民生活。特别是随着中国经济增长的内在动力不断增强，国民经济仍将保持持续健康快速发展。当前国民经济发展的良好形势，为保险业下半年工作乃至今后的工作提供了一个很好的机遇。

同志们!这次会议虽然时间很短，但是大家一致认为开得很好。当前，我们面临着很好的发展时机，胡同志在“三个代表”重要思想理论研讨会上发表了重要讲话，号召全党兴起学习贯彻“三个代表”重要思想新高潮。上半年我们取得了经济工作和抗击斗争的双胜利。下半年，我们的任务仍然十分艰巨，有利条件也很多，机遇与挑战并存。我们要认真学习贯彻党的精神，将思想进一步统一到“三个代表”重要思想上来，紧密团结在以胡同志为的党中央周围，艰苦奋斗，扎实工作，全面完成全保会部署的各项工作任务，促进保险业的持续健康快速发展，为实现全面建设小康社会的奋斗目标做出新的更大的贡献。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

搜索文档

经济运行会议领导讲话稿篇四

各位代表、同志们：

镇第xx届人民代表大会第四次会议，在市委、市政府、市人大的正确领导下，在全体代表和与会同志的共同努力下，顺利完成了预定的各项议程和任务，即将胜利闭幕。会议期间，全体代表和与会同志以饱满的政治热情、强烈的使命感和对我镇经济社会发展高度负责的态度，认真履行代表职责，心系发展稳定大局，积极建言献策，共谋民生之策。会议通过的各项决议，集中体现了全体代表的智慧，充分反映了全镇广大人民群众的共同利益和愿望，符合实际。在此，我代表中共镇委员会，向大会的圆满成功，表示热烈的祝贺！向各位代表并通过你们向全镇广大干部群众致以亲切的问候！

镇xx届人大四次会议是在全镇上下坚决贯彻落实中央经济工作会议精神，全力以赴为“ ”规划启动实施奠定良好基础，促进经济社会又好又快发展的形势下召开的一次重要会议。大会全面总结了20xx年我镇经济社会发展主要情况和基本经验，讨论确定了今年的工作目标和主要任务。会议开得严肃认真，紧凑热烈，节俭祥和，始终洋溢着民主和谐、求真务实、团结奋进的气氛，是一次提振信心、加油鼓劲、凝心聚力、攻坚克难的大会。这次会议的召开必将进一步动员和激励全镇广大干部群众，以更加坚定的信心、更加积极的态度，为实现经济社会又好又快发展作出更大的贡献。

过去的一年，是快速发展、取得丰硕成果的一年，全镇坚持“工业强镇、旅游兴镇”的思路，努力化解发展中的瓶颈，抢抓机遇，乘势而上，全镇“四个文明”建设得到健康、快速发展。这是全镇人民共同努力的结果，我代表镇党委向各位代表和同志们表示衷心的感谢。

今年，我们一定要深入贯彻这次会议精神，以勇挑重担的责任感，只争朝夕的紧迫感，争分夺秒抢机遇，扑下身子干工作，雷厉风行抓落实，在开放发展中加快后发赶超，实现新一轮的崛起。在此，我代表镇党委提出三点希望和要求：

一、解放思想、突出重点。

20xx年，我镇发展进入一个关键的机遇期，也是推进新农村建设的最好时期。站在新的历史起点，面临新的历史使命，要开好头、起好步，我们就要紧紧围绕“科学发展、先试先行”主题，按照市委提出要先行先试的要求，带头转变观念，带头解放思想，带头开拓创新，着力转变不适应、不符合科学发展观要求的思想观念，树立敢想敢拼敢赢的精神，切实增强贯彻落实科学发展观的自觉性和坚定性，用一流的干劲、一流的作风、争创一流业绩。项目开发上，要狠抓招商引资和项目建设，壮大产业规模，实现经济总量的快速扩张，努力提高经济运行的质量和效益。新农村建设上，要试点带动，加快新村建设，全力改善农村基础设施，健全村级民主制度，确保实现良好开局。民生上，坚持把最广大人民群众的根本利益作为一切工作的出发点和落脚点，把改善民生作为正确处理改革发展稳定关系的结合点，大力发展社会事业，进一步提升民生工程，努力使广大群众更多地享受改革发展成果，在改善民生中促进社会和谐。要实现这些目标关键在狠抓落实，以更加奋发有为的姿态，更加务实创新的工作，推动科学发展，促进社会和谐。

二、履职尽责，献计出力。

各位既是代表，也是模范，大家的作为体现着人民群众的愿望，也影响着人民群众的作为。人大代表在服务发展上，要始终保持高姿态，当好先锋军。立足于**镇情，着眼于推进事关全镇发展大局的重点领域和重点工作，立足于破解制约发展的突出矛盾，找准服务发展的切入点和结合点，把人大工作的重心集中到保障和促进发展的各项战略措施实施上来。

带头献良策。各位代表作为各村、各阶层人民群众中的优秀人才，社会影响大、号召力强、是大家学习的楷模，你们要做好全镇发展的引领人和宣传员。要充分发挥作用，积极为发展建言，为镇党委、政府筹策，特别是对于事关全镇长远发展的重大项目，要多调研、勤视察，及时发现问题，提出科学解决方案，为各项事业的健康、快速发展献计出力。

三、积极探索、求实创新。

项目开发、新农村建设是新时期的重大历史使命，人大代表要坚持改革创新，进一步完善人大代表选举制度、联系制度和活动制度，拓宽代表参政议政渠道，为代表履行职责提供更加有效的平台和途径，切实保障人大代表的知情权、参与权和监督权；要积极发挥作用，利用自身联系面广、群众基础好、号召力强的优势，密切联系群众，及时准确地反映群众意愿，把群众中蕴藏的创造潜能和热情充分激发出来，形成团结一心干事创业的良好局面；要正确处理好监督和支持的关系，监督过程中，要围绕核心，突出重点，创新方式，有效监督，对事关全局的重点问题、对关系民众利益的难点问题、对社会密切关注的热点问题，要及时交办、严格督办、紧抓不放。对政府工作中的问题，人大代表要与相关部门共同研究，议定措施，寓监督于支持之中、以监督促进落实，推动发展。

各位代表、同志们，宏伟的蓝图靠我们共同来描绘，美好的目标要我们一起去奋斗。让我们在市委、市政府、市人大的正确领导下，高举社会主义伟大旗帜，坚持以党的xx大和xx届四中全会精神为指导，深入贯彻落实科学发展观，解放思想，同心同德，扎实工作，为把打造成为一个经济强镇而努力奋斗！

经济运行会议领导讲话稿篇五

大家好，我是太原经销商晋杰副食商行代表韩鹏飞，首先要

感谢加多宝公司举办20xx年经销商会议，有机会与山西各位经销商同仁相互交流，从而与大家共同分享成功经验，更好的完成20xx年度的销售任务。

屈指算来，已与加多宝合作四年了，晋杰公司在这期间能飞速发展，很大程度上得益于加多宝的支持与发展，在此我对能与加多宝长期友好合作表示衷心的感谢。在这四年中我公司与加多宝一道成长，一起历经风雨，长期以来相互信任、相互支持、同舟共济、相濡以沫，携手并肩共同开拓太原市场，王老吉产品已在太原家喻户晓、遍地开花。王老吉销量是节节攀升，销量从20xx年太原城区的2.9万箱□20xx年太原城区的7.8万箱□20xx年太原城区的14.7万箱□20xx年太原河东的14.5万箱，在过去的四年中取得了可喜的成绩。

众所周知□20xx年金融危机、市场低迷，但加多宝公司是我们经销商强有力的后盾，其共赢的经营理念、新颖的销售策略、专业的销售团队、强势的媒体广告、雄厚的费用支持，让我感触颇深，同时也信心十足。作为经销商，我公司积极配合、全力以赴，在资金、配送、售后等方面不遗余力，于太原办紧密合作，真正做到相互理解、相互支持、相互协调，一起共同努力做大销量、做强市场，从而在20xx年克服了各种困难，很好的完成了公司下达的销售任务。

即将跨入20xx年，我司会一如既往、积极配合、不懈努力、再创辉煌，与加多宝公司共同发展，坚定不移完成20xx年度的销售任务。

最后，感谢加多宝公司给我上台发言的机会，同时再次感谢加多宝对我的支持与厚爱，祝愿加多宝公司不断发展、事业兴旺；也祝愿在座的各位经销商同仁生意兴隆、财源广进。谢谢大家。