

最新在学校的实践报告(通用8篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

在学校的实践报告篇一

国庆黄金周前后两周，我们03级材料学院的全体同学到学校的工厂进行金工实习。在为期十天的实习日子里，我们接触了车、钳、铣、磨、铸、锻、拆装、数控车、热处理等九个工种。每天，大家都要学习一种新的技术，并在每天七个小时的实习时间里，完成一件成品，从一个一无所知的白痴到到仅凭几个小时的培训就要独立完成作品的我来说，真有点难为人，但看到自己亲手做成的作品出来，虽然样子怪了点，但毕竟是我的劳动成果，心里顿时感到很欣慰。这十天的悲喜苦乐是无法用言语形容的，只能投身进去才体会到感悟到。在我看来，这十天实习让我学到技术以外的知识比技术本身还要重要。

以下说说最让我难忘的三个工种。

钳工

这是我们第一天实习的工种，大家都很有精神，觉得应该蛮好玩的。师傅是一位中年的大叔，看起来瘦瘦的，但很精神。他先给我们讲解工艺中应注意的地方，铸铁在什么样的温度下有什么样的颜色，以及教我们怎么把一根圆柱体的铸铁打成一个正六边型。我们组这边有三个男生和一个女生，一天就做一个正六边型，应该不难吧，我暗自庆幸。但事实把一根高达一千度的铸铁打扁一毫米是很难的事情哦，我们三个壮汉打了半天只打下了半厘米，还有几厘米要打，但我早已

腰酸背疼了。最后花了九牛二虎之力终于打好厚度了，下面要修边了，这是靠蛮力做不了的事情，我们狂打了几个小时，结果打出个圆型出来，如果要修成圆形我们组肯定是第一，但不是嘛，急得我们团团转，就快下课了，大家都弄好了，真丢脸。这时师傅走过来指导我们怎么打，并亲身帮我们打了一个角，果然是高手，看不出来，他那似乎不重得几锤下去，一个角就完美得呈现出来了，后来才知道是我们打锤时候铁块固定得不好，只要固定好了，锤准了，角很容易就出来了。

铸造

这让我想起了小时候玩泥沙时的感觉，把泥沙使劲往一个方盒子压，很好玩。但这次实习却让我对泥沙产生了恐惧。师傅说得很详细，还用粤语重点说了，搞到那些说普通话得同学一脸茫然。我也一步一步跟着做，不就是堆沙吗？为什么要我们实习呢？我当时真想不通。等我把沙堆满压实，把外盒小心揭开，却惨不忍睹，里面一盘散沙。为什么呢？我看到沙都堆满了，究竟为什么？我周围得同学都取笑我，丢脸啊！师傅说过得话我又重新回想一遍，发现问题了，原来我的地基打得不好，沙有点干，粘度不够。重新做一遍，果然成功了。虽然有点难看，但那个模型的大概样子总算出来了，余下的工作是我一遍一遍的修复工作，天啊，我真有点佩服自己，把那个模修复的跟原来的一模一样，虽然老师没有教我们这样做，但这也算我的发明创造吧。一件完美的作品就这么产生了。

车工

在车床上工作是最危险的了，听同学说早些时候有个同学就在做这个工种的时候弄断了手指，看来真得小心了。师傅说安全的重要性，还着重说注意的地方。我很小心做，但还是差点造成事故。原来用来人手转动飞轮的t型工具我忘记了拿开飞轮就开动了机器，这样飞轮转起来会把工具狠狠地射向

我的，轻则重伤，重则小命不保。按下按钮那瞬间我已意识到危险，我命忧咦，但奇迹发生了，机器并没有转，莫非我有神保佑？后来问老师，才知道原来老师早知道有些粗心的学生肯定做错，就改进了开关，只有转飞轮的工具放到原来的地方，机器才转动。这时的我早已一身冷汗。

下面，我结合实习期间遇到的一些困难、问题总结了以下几点：

第一，要了解一项工种，熟练车床的操作，光是靠啃书本是无用的，所谓实习就是要我们自己实际的去练习，去操作。要真正的能从书本的理论知识转到实际操作，实践中来。还有就是不能由着自己的性子来操作，一定要在师傅的指导，讲解下进行操作。严格遵守操作规程。不可自己要小聪明。比如，锻这一工种，看到师傅在熟练的演示之后，自认为还是很简单的，也就是那么“简单”的通过火钳夹，在空气锤下锻压的几步。然而真正的自己来操作时，才发现并不是那样的简单，要注意空气锤的力度、火钳的夹持方法、如何才能做到在把工件“换面”打击时缩短时间（火钳的使用）等等，这些问题都是只有在实践中才会发现的。

第二，在实习操作时，我们思想要集中，切不可开小差。如，在开车前，和同伴要相互呼应，避免造成事故。操作过程中也要做到细心、耐心。比如，在车手柄时就需要我们做到眼、手一致。车一段弧面时，注意到横向手柄、纵向手柄的进给。特别是精车时，稍有不慎则会影响到精确度。

第三，在实习期间，我们存在着一个很不好的现象。那就是工作态度问题。比如，有些同学常出现迟到的现象，及工作中偷懒、随便应付的现象。我想这不仅是态度问题，更重要的是在另一面反映了一个人的人品、素质。我们在毕业之后都要面对择业的。且不说专业知识掌握的如何。单是这种坏习惯、坏毛病，用人单位会怎样看待呢？最起码这是对师傅们的不尊敬。所以我认为实习期间很重要的一点是工作态度

问题，态度决定一切。只有树立正确的学习、工作态度，那才能真正的掌握和更深入的学习到专业知识。

第四，是合作。在实际操作中我们应该学会如何和同事合作、分工，以提高工作效率。合作之间其实并不是单纯的操作，相互呼应。还可以提高我们的实际解决问题的能力。增强合作，团体意识。

第五，金工实习中，我们在完成各项工作，掌握专业知识的同时，我们要试着在工作实践中有所创新、突破。比如，铸工中，对某一铸件进行造型，除了老师、书本上要求的造型方法。我们是否还可以用其他方法或者在造型过程中如何提高速度等等。这些问题都是值得我们去思考的。

第六，通过对各项工种的学习，我们应该学会把各项工种结合起来。比如，在这方面，校工厂就是通过制造小锤子的方法，让我们能把一道道工序结合起来。更深入的了解机械制造工业的生产方式和工艺过程。

这十天的金工实习带给我们的，应远非我们所接触到的那些操作技能，也不仅仅是通过几项工种所要求我们锻炼的几种能力，更多的则需要我们每个人在实习结束后根据自己的情况去感悟，去反思，勤时自勉，有所收获，并将这种感悟运用到我们生活和学习中去，学以致用。这才是金工实习的真正目的所在。

在此，我要衷心感谢带我实习的师傅们！

在学校的实践报告篇二

“环境”，离不开我们的生活，更是和我们的生活息息相关。作为一名学生，接触最多的除了家庭和社会环境外就是校园环境了，因此，近日，我对学校的环境展开了一系列的观察并形成报告，如下。

1. 还有很多同学没有养成良好的校园环境保护习惯，有随手乱扔小垃圾现象，如：操场、下水道、井盖等。

2. 食堂打饭时有插队现象。

3. “出口成脏”的不良风气有之。

4. 仍有一些班级的同学习惯性地把物品摆放到班级窗台上。

1. 物虽小，却也严重影响了学校的整体环境。

学校是学生每天生活的地方，它的环境影响着我们的生活，所以，希望学校多增加一些小垃圾桶，以便大家使用，也可以增加人手看管学校扔垃圾现象，更希望同学之间能互相监督，禁止在操场上乱扔垃圾。

2. 加强打饭时的插队管理，实行扣分制。

面对学校出现的插队问题，笔者更认为应该加强管理，从根本上解决问题，消灭问题。可以增添人手，对插队人员进行扣分。同时还要对学生进行思想教育。插队，插的不仅仅只是队，还有素质，为此，希望同学们能够严格要求自己，不插队，争做一个文明的人。

3. 加强对学生的语言文明教育。

众多的校园里都不乏“出口成脏”的学生存在，校园里总是能听到有的同学说话的时候吐出几个脏字，让人听了很不舒服。我们对于一个人的印象不仅仅是衣着外貌，还有更加关键的因素，那就是谈吐。一个人的谈吐，取决于一个人的文化素养，也影响着沟通和交往，所以，我们要严格要求自己，板正自己，养成良好的语言习惯。同时，学校可以利用班会、检查等等加强这方面的教育。

4. 利用班会，加强班级卫生及物品摆放教育。

班级是我们学习的重要场所，干净整洁的卫生环境可以让我们的的心情舒畅，进而提高学习效率。这就需要提高每个人的环保意识，可以召开一个主题班会，对学生进行教室环境重要性、环境养成自觉性的教育来完善班级的不足之处，也可以通过学生会等部门进行具体严格监督，督促大家保护好环境。

校园环境影响着每一位同学，这个大家庭需要所有人的维护，看似不起眼的随手一丢，却是整个环境的反衬，也是一个人素养的表现。同时，偌大的一个校园也需要全体同学的管理与监督。希望同学们看到有人随地吐痰扔垃圾时能够主动劝诫或阻止，又或随手捡起一片垃圾，随手擦擦窗台，不刻意不随意的去做侮辱环境的事情，那么，我们的校园就一定会变得更加美丽整洁，正所谓校园环境靠大家，保持需要你我他。

在学校的实践报告篇三

提高服务质量，则主要地表现为银行的全体从业人员要在作好本职工作的基础上，对自己提出更高的标准、更严格的要求，从而使自己为客户所提供的各项服务在质量方面“更上一层楼”。

听了这次讲座上的讲座让我受益匪浅，在日常生活中与人交谈无时不在，做一个有素养的人才会被人尊重，在讲座上的“与人交谈”、“接听电话”礼仪中，我们有则改之，无则加勉，交谈是一种艺术，关乎的是每一个细节，所以，不管是在语言还是在举止上都要多加注意让好的方面成为自己的一种习惯。

在沟通的时候一定要注意方式和方法。私人空间是不能轻易进入的，在正常的人际沟通中，应根据双方的身份、关系，

在不侵犯私人空间的前提下保持适宜的人际关系。在沟通的过程应该设身处地的进行换位思考，在与对方沟通时不要对对方进行讽刺、挖苦、嘲笑、对抗和伤害；顾及对方的感受，先对其进行认同、肯定，再进行客观的描述和观点的表达；不要忽略对方的情绪和感受；充分的尊重对方，设身处地的为其着想。而且在沟通中还要学会聆听，这样在沟通中才会对信息的反馈的更多。与上级的沟通最好能作到：以同情心摸清上司的意图；随手做记录，抓住重点，把笼统的事项分成几个步骤；在与同事协同协工作的时候，应能换位思考，摸清合作者的需求，用简洁、易懂的语言询问其是否听清楚，还有没有什么问题等。想达到有效沟通的关键就是：先处理心情，再处理事情；并强调重点；要双向沟通；建立同情心，建立信任度。

让我们从根本上了解什么是服务礼仪以及服务礼仪的重要性。简单的说，服务礼仪就是尊重别人和尊重自己。随着社会的日益发展，消费者不再只追求商品的质量，更注重服务的质量。所以，在保证商品质量的前提下，只有不断的提高服务水平，才能屹立在市场经济大潮的峰尖浪端。在此次培训过程中，我们对服务礼仪、从业素质进行了重点学习，包括见面礼仪、电话礼仪、办公礼仪、会议接待以及服务态度，并且通过组织对多家同业银行的调研，我真正认识到服务礼仪在日常工作中的重要性和必要性。此次培训得到了大家的高度评价和认可。我们每一位员工都懂得最基本的礼仪礼节，但在具体的接待服务工作中，不是我们淡忘了礼仪礼节，就是礼仪礼节做不到位，或者无法明显地表达出来。在这次培训中，老师们讲授了：学会去赞美、发现别人的优点，学会倾听和微笑；学会着装庄重，举止得体，彰显职业品味；了解交际要点，提高交际能力，把握每一个机会，不错失优良客户；提升职业公信度，赢得客户的信赖，增加客户；用包容的心态去看事物，通过塑造个人的职业形象，提升银行公众形象。总之，要设法使我们的礼仪礼节和良好的服务能够给客户留下美好的印象。

为了切实规范服务行为，我们必须按培训中所讲的服务礼仪要求，努力让自己的规范服务成为习惯，做到标准化、正规化，在为客户提供优质服务的同时，体现自身服务的价值，展示良好的个人修养，通过个人的专业形象与风度，加上周到的服务，提升客户感知的银行形象。统计学sas实习：运用统计学的知识预测企业或公司的发展趋势，首先要收集数据，然后是整理数据，最后是分析数据。

数据的收集数据的收集通常有全面观测、抽样观测与安排特定的实验三种方式。全面观测又称普查，就是对总体中每个个体都加以观测，测定所需要的指标。抽样又称抽查，它是指从总体中抽取一部分，测定其有关的指标值。

这方面的研究内容构成数理统计的一个分支学科，又称抽样调查。另外还有安排特定实验以收集数据，这些特定的实验需要有代表性，并且使得数据便于进行分析，这个里面所包含的数学问题，构成数理统计学的又一分支学科即实验设计的内容。数据整理目的是把包含在数据中的有用信息提取出来。一种形式是制定适当的图表比如散点图，以反映隐含在数据中的粗略的规律性或一般趋势。另外一种形式就是计算若干数字特征，用来刻画样本某些方面的性质比如样本均值、样本方差等简单描述性统计量。统计推断统计推断指根据总体模型以及由总体中抽出的样本，作出有关总体分布的某种论断。数据的收集与整理是进行统计推断的必要准备，统计推断是数理统计学的主要任务。统计预测统计预测的对象指随机变量在未来某个时刻所取得的值，或者设想在某种条件下对该变量进行观察时将取得的值，比如，预测一种产品在未来三年内的市场销售量，某个十岁男孩在三年后的身高、体重等等。

统计决策依据所做的统计推断或者预测，并考虑到行动的后果而制定的一种行动方案，其目的是使损失尽可能小，或反过数理统计在客观现实中的意义与作用分析数理统计需要运用到数学的理论和方法来分析、整理带有随机性的数据，对

所考察的问题做出推断，为决策和行动提供相应的事实和理论依据。

用数理统计方法解决现实问题的步骤用数理统计方法去解决一个实际问题时，一般有这几个步骤：建立数学模型，收集整理数据，进行统计推断、预测以及决策等。这些环节不能截然分开，也不一定按照这个次序来，有时候是相互交叉的。数据模型的选择与建立在数理统计学中，模型是指关于所研究总体的某种假定，一般是给总体分布规定一定的类型。建立模型要依据概率的知识、所研究问题的专业知识、以往的经验以及从总体中抽取的样本。

数据的收集数据的收集通常有全面观测、抽样观测与安排特定的实验三种方式。全面观测又称普查，就是对总体中每个个体都加以观测，测定所需要的指标。抽样又称抽查，它是指从总体中抽取一部分，测定其有关的指标值。

这方面的研究内容构成数理统计的一个分支学科，又称抽样调查。另外还有安排特定实验以收集数据，这些特定的实验需要有代表性，并且使得数据便于进行分析，这个里面所包含的数学问题，构成数理统计学的又一分支学科即实验设计的内容。数据整理数据整理目的是把包含在数据中的有用信息提取出来。一种形式是制定适当的图表比如散点图，以反映隐含在数据中的粗略的规律性或一般趋势。另外一种形式就是计算若干数字特征，用来刻画样本某些方面的性质比如样本均值、样本方差等简单描述性统计量。统计推断统计推断指根据总体模型以及由总体中抽出的样本，作出有关总体分布的某种论断。数据的收集与整理是进行统计推断的必要准备，统计推断是数理统计学的主要任务。统计预测统计预测的对象指随机变量在未来某个时刻所取得的值，或者设想在某种条件下对该变量进行观察时将取得的值，比如，预测一种产品在未来三年内的市场销售量，某个十岁男孩在三年后的身高、体重等等。

统计决策依据所做的统计推断或者预测，并考虑到行动的后果而制定的一种行动方案，其目的是使损失尽可能小。

期货实训，收获颇丰。不光掌握了基本的交易知识，更多的是学会一种新的人生态度。

小博大的代名词便是投机，一想到投机，大多数人对它的印象是负面的，甚至是鄙夷、看不上的；而在目前的市场经济大潮中，几乎百分之百的人都想赚钱。想归想，努力归努力，但事实是有的人确实赚了钱，有的反倒赔了钱。从客观上讲，这是很正常的事，人民银行印刷的钞票就那么多嘛。我们仔细分析一下，赚钱的人是怎么赚的呢？是上帝的恩赐？赔钱的人是怎样赔的？是上帝的惩罚？我想不是，其实道理很简单：大多数赔钱的人没有学会以小博大。所以小小的投机也不是所有人一下子可以做到、能掌握的。

期货交易是最后一个这样的领域。在这里，通过适度投资，一个人能够大量增加财富。毫不奇怪的是，虽然很多人失败了，但是还是有很多人去试。毫不奇怪的是，很多失败者责备这种挑战，而不是责备自己的错误。毫不奇怪的是，成功者常为风险所困。同时毫不奇怪的是，仅有极少数人了解期货。同任何其他新领域一样，无知是可怕的、棘手的和令人恐惧的。同大多数新领域一样，从事期货交易所面临的挑战是难以克服的并且充满了风险。由于这些原因，关于期货交易出现了很多的教条：你必须非凡的；你必须幸运的；你必须很专业的；你必须是一个赌徒；对于期货交易没有任何原因可以解释。这些教条是错误的。但这些教条常常被期货交易中因各种原因失败的人当作借口和托词，其中的一些原因并非个人的原因。也许这些人缺乏专注力或缺乏足够的分析能力；也许他们缺乏容易调节的个性、一个成熟的性情或一些商务训练。另一些人失败，是因为他们缺乏足够的资本；虽然资本是重要的，但是并不是个人交易失败的根本原因。

期货交易的成功取决于个人辨别和分析显著事实和统计资料的能力，这样才能得出给定产品中间价格或最终价格的一个理性观点。简言之，它取决于正确地衡量供给和需求的能力。因为只有花费多年的时间学习和实践，才能完全熟悉成功地进行期货交易的全部原理、规则、变量和例外，因此，很深入地探讨这些问题是不可能的。作为一名会计人员，我们不仅需要熟练地掌握各种会计理论知识，还需要我们能掌握一些会计岗位技能，这对于我们今后的学习工作都是有着很深远的意义的！

在未学习之前每到银行来办业务看到人家快速又准确的点钞我总羡慕不已。我觉定学好点钞这门基本功，因为在实际操作中为客户办理业务，点钞的快慢直接影响到客户对你个人甚至整个单位形象的看法。

点钞看似简单，实则是一项很有科学规律的业务技能，它要有节奏感，还要把握好准与快的关系，要眼、手、心和谐统一，每个环节都要认真研究、细心揣摩！可是时间一长，你会觉得每天千篇一律，周而复始，实在乏味，况且当时也缺乏经验，成绩始终上不去，于是我也渐渐的失去了对点钞的热情。有一次无意中我在网络上看到这样一个故事：给你一张足够大的纸，你所要做的是重复这样的动作：对折，不停地对折。当你把这张纸对折了51次的时候，所达到的厚度不是一个冰箱那么厚或者两层楼那么高，也不是青田到北京的距离，而是这个厚度接近于地球到太阳之间的距离。没错，就是这样简简单单的动作，是不是让你感觉好似一个奇迹？为什么看是毫无分别的重复，会有这样惊人的结果呢？换句话说，这种貌似“突然”的成功，根基何在？折纸，不是为了一遍遍的重复，而是要达到从太阳到地球之间距离般的厚度。脚踏实地不仅仅是为了一步地前进，而是不断地实现目标，进一步创造目标。而点钞就是这样，需要我们周而复始的练习，最终总会有突破。

学如逆水行舟不进则退，在这个充满挑战、充满竞争的学习

型社会里就是优胜劣汰。我将自己的点钞心得做了相应的总结，我希望有更多的人能将热情投入到学习业务技能上来。

我知道，我的未来不是梦，我也清楚，我们的脚下并没有坦途，前方的道路上遍布着金融风险的荆棘。我们没有退缩，我们创建着学习型组织，坚持与时俱进，奋勇向前，百折不回；我也不会低头，争当专家型职工披荆斩棘，勤奋争先。或许平凡的岗位无法使我们名垂青史，流芳百世，但我们同样在成功中收获喜悦，在付出中厚积薄发。

在学校的实践报告篇四

作为一名酒店管理专业的毕业生，应聘到××大酒店距今已经有了一段时间，回顾这段时日，这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了不同寻常的回忆。回想这次在酒店实习的点点滴滴，觉得从中获益匪浅，学到了许多在课堂和书本上都无法学到的知识。实习过程单位给予了我足够的宽容、支持和帮助，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步。

酒店开业时间20xx年11月2日，楼高15层，共有客房总数262间(套)，标间面积20平米。酒店所在区域人口密集，商业发达，交通便利，到火车站及汽车总站复杂，这是整个实习过程中最宝贵的一部分。整个实习历程，我不仅看到自己好的一面，也将我在各方面的缺点与不足毫无保留的放大出来，从而让我关注到自己未曾注重的东西。

通过这次实习，我比较全面地了解了饭店的组织架构和经营业务，接触了形形色色的客人，同时还结识了很多很好的同事和朋友，他们让我更深刻地了解了社会，他们拓宽了我的视野，也教会了我如何去适应社会融入社会。实习过程中，让我提前接触了社会，认识到了当今的就业形势，并为自己不久后的就业计划做了一次提前策划。通过这次实习，我发现了自己与社会的契合点，为我的就业方向做了一个指引。

(二)问题与不足 在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

最后不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

意见与建议

电子宾馆已经存在了比较合适的房态显示和处理系统，但是没有得到很好的应用。对于这个问题，我做了一个简单的分析。 问题： 在房间退房之后，一般情况客房服务员需要20-30分钟时间做房，这个速度是具有一定的随机性的，客人不同，做房需要的时间也不一样。现在的操作流程是：客人退房——房间查酒水——房态置ok房——准备新客入住。在很多情况下，客人的选择是具有集中性的，这主要是由于客人的选择具有趋同性，因此有些客房的入住率和新客更新率非常之高，这个现象是由客人习惯、房价、季节等很多条件共同决定的。在我们现有的操作流程中，没有给客房服务员预留时间做房，经常出现房间没有做完就通知楼层开房，然后客房服务员经常会有怨言。这样的情况很不利于客房服务质量的提高。因此，我提议，把现有的电子房态显示监控系统良好的有效的利用起来。 主要的做法有以下两点。

2、从退房到客房服务员做房，由客房领班查房之后再确定是否可以置ok房，这样的操作是为了避免上述情况。 另外，由于前台员工很长时间都是应用纸笔记录的方式进行房态管理，因此加强对电脑的使用可能需要比较多的培训和规定。这种转换可能会有一些难度。但是，相信只要管理层肯这样做，员工又可以提高工作效率，自然是会收到不错的效果的。

实习到现在将近结束了，这是一段令人难忘的日子，有欣喜、有汗水、有苦涩，很难用一言两语说得清楚。这几个月的时间是短暂的，但过程却是漫长的，我要好好地总结归纳一下，

将自己的不足之处进行加强，重新整理自己的信心，迎接新的开端。通过这次实习，我真的学到了很多实际的东西，而这些恰恰是在课堂上所学不到的。

以后的两年，我还将继续在学校中学习，这阶段的实习为我日后的学习至以后工作奠定了一定的基础。最后，感谢酒店的所有的同事和经理，谢谢你们对我这两个月的实习期间的关心和照顾，从你们身上，我学到了很多，感谢酒店让我在实习中增长了见识，体验了生活。我衷心希望酒店能够越来越好。

在学校的实践报告篇五

通过我们的努力，我们已最大可能的完成了实习大纲的要求，既充分巩固了大学前期两年的'专业知识，又对今后两年的专业科目学习有了新的理解，这次专业认识实习增强了我们的职业意识，并激发我们在今后两年的学习中根据实习的经验识时务的调整自己的学习方向和知识结构，以更好的适应社会在新闻传播领域，尤其是网络传播发展方向的人才需求。

在此不在作详细介绍，下面着重汇报一下我在此次实习中的具体实习内容以及我个人的实习体会。

在网络中心老师的安排下，实习期间，我共参与或个人承担了以下工作：电脑硬件组装，系统安装调试，专业网络布线□ ftp 信息服务器日常维护□ www 服务器日常安全检测、局部网络故障检测与排除、校内单位硬件更新等。

在做完这些工作后我总结了一下有这么几点比较深刻的体会：

第一点：激情与耐心

激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。

在中心时，老师就跟我讲，想做电脑网络这一块，激情与耐心必不可少，在产品更新方面，这一行业就像做新闻工作，不断的更新，这就需要你有激情，耐心的去不断的学习，提高自己的专业水平。在一些具体的工作当中也是这样的：记得前两天老师安排我整理一下仓库并且要求我在这堆报废机器中组装好两台能够正常运行的机器，说实话，当时我心里就有些不太情愿，太麻烦了，尽管这样，我还是一脸轻松的接了下来，接下来我就耐心的，按部就班的开始找有用的零件，把一个机箱拆的不能在拆，所有的零件我又对照书本一一的认了一遍，真正的弄清了各个零件之间的组合结构关系，最后拼凑出了两台机箱，仅这一项就用了整整两天的时间，通过老师的指导，自己的捉摸，调试，自此，我算是真正的搞明白的计算机的硬件安装，维护和更新，接着我又进行了各种计算机操作系统的反复安转调试，一遍又一遍的调试安装，自然有些烦，但我用我的热情耐心克服这些困难，问老师，查资料，一个个问题迎刃而解，自己在这方面的知识得到了充实。这些在平常的书本上仅仅是获得感性的认识在这里真的实践了，才算是真正的掌握了，也让我认识到了自己的不足，告诫自己，不管做什么，切忌眼高手低，要善于钻研。

还有我感触比较深的就是查看 log 日志记录，因为服务器的维护使复杂又艰辛的，既要保障物理安全又要保证系统安全，这就需要通过查询 log 日志记录，每一分钟的服务器状况都有 log 日志记录，而且它一是数据量大、二是有大量无用信息，所以查看 log 使非常“痛苦”的事情。像这些工作我熬深深地感觉到每有激情与耐心是做不好的。

第二点：真诚

你可以伪装你的面孔你的心，但绝不可以忽略真诚的力量。

第一天去网络中心实习，心里不可避免的有些疑惑：不知道老师怎么样，应该去怎么做啊，要去干些什么呢等等吧！

踏进办公室，只见几个陌生的脸孔。我微笑着和他们打招呼。从那天起，我养成了一个习惯，每天早上见到他们都要微笑的说声：“老师早”，那是我心底真诚的问候。我总觉得，经常有一些细微的东西容易被我们忽略，比如轻轻的一声问候，但它却表达了对老师同事对朋友的尊重关心，也让他人感觉到被重视与被关心。仅仅几天的时间，我就和老师们打成一片，很好的跟他们交流沟通学习，我想，应该是我的真诚，换得了老师的信任。他们把我当朋友也愿意指导我，愿意分配给我任务。

第三点：沟通

要想在短暂的实习时间内，尽可能多的学一些东西，这就需要跟老师有很好的沟通，加深彼此的了解，刚到网络中心，老师并不了解你的工作学习能力，不清楚你会做那些工作，不清楚你想了解的知识，所以跟老师很好的沟通是很必要的。同时我觉得这也是我们将来走上社会的一把不可缺少的钥匙。通过沟通了解，老师我我有了大体了解，边有针对性的教我一些知识，我对网络部线，电脑硬件安装，网络故障排除，工作原理应用比叫感兴趣，所以老师就让我协同他们或独立的成校内大小单位的网络安装与检修工作。

如档案馆网络故障检修、胜利楼若干办公室的网络故障检修等，直接或间接保证了校园网的正常运行和使用，在这方面的的工作中，真正学到了计算机教科书上所没有或者真正用到了课本上的知识，巩固了旧知识，掌握了新知识，甚至在实践中推翻了书本上旧有的不合实际的知识，这才真正体现了知识的真正价值，学以致用。此外呢，老师还特地带我们去参加了三次正规的讲座，分别是校园网使用网络计费、校园网电子政务、和网络安全三个主题。

在学校的实践报告篇六

我们的毕业实习分为校内模拟实习和校外实地实习。其中校

内模拟实习是通过构建模拟企业运作的'虚拟环境，从而达到在虚拟环境中运用已经掌握的专业知识，进行企业运作的模拟演练，进而熟悉企业的运作。

在校内组织企业运作模拟实习，除了可以解决财经类院校普遍存在的学生在实际企业实习无法接触核心业务，难以体现实习作用及实习基地不足的问题外，对培养和提高我们综合素质有着特殊的意义：第一，能检验和巩固我们的专业知识。第二，能提高我们的综合素质和能力。

1， 实习时间□20xx年12月7日-20xx年1月15日

2， 实习地点：校内

3， 实习内容□erp企业运作模拟实习

在一个月实习里，我处在b区税务部门□b区税务部门管辖b1□b2区的所有企业。其内设发票管理岗，纳税申报岗，税收缴纳岗，纳税检查岗等职位。

我是处在发票管理岗，负责发票发售和验旧供新，检查发票领购簿的填写情况和办理发票和发票领购簿的变更，缴销等工作。下面就我在b区税务部门的工作说说我的工作效果。

第一， 发票管理工作。从纳税人做好税务登记工作后，便要领购发票。由于大家都是第一次踏进“社会”，不懂得怎样领购发票，所以我预先在各公司区的宣传栏里张贴了《b区纳税人领购发票注意事项》，因此纳税人都能带齐资料前来领购发票，并且过程能很快完成。

第二， 纳税申报及税款缴纳工作。在每年的第一季度，我们税务部门的工作都十分繁忙。因此，我会主动帮忙其他同事进行纳税申报及税款缴纳的工作。由陌生到熟练，我的业务水平能得到不断提高，我不但减轻了其他同事的负担，也得

到了纳税人的赞许。

第三，纳税检查。在这一个月里，我还就增值税专用发票的使用情况对纳税人进行了专项检查。查获了2家企业不按照规定向第三方购买增值税专用发票，并对其进行行政处罚。

第四，沟通交流工作。平时我也会抽空到其他税务部门进行交流，取长补短，以不断完善我们局的税务工作。

在我们的共同努力下，这一个月里，我们局都取得了很好的成绩。

第一，采取有力措施，确保3年税收收入任务完成。全面落实税收计划。加强对税收计划执行情况的管理，认真进行收入指标考核，定期检查分析税收形势，努力提高税收收入预测水平。

认真做好税收征期申报，审核和税款入库工作。充分利用现有系统资源，做好数据的提炼与分析工作。要注重对纳税申报与征收管理，税源监控，税务稽查等税收信息的研究，强化申报指标的考核，不断提高申报质量。保证税款及时，正确，足额入库，严格入库级次，严防混库，错库。

进一步强化重点税源监控。落实税收管理员制度，结合实际创新出有效，有力的管理措施和办法，掌握工作主动权。及时掌握和了解企业生产经营状况，做到情况明，数据准，监控有力。

第二，完善基础工作，有效提高征管质量和效率。进一步明确税收管理员岗位职责，工作内容，工作要求及对其的监督管理。量力而行，因地制宜，科学界定税收管理员职责，完善税收管理员工作流程，提升税收管理员工作水平。积极探索有效的管理方式，建立科学的配套制度，提高税收管理员工作效率。

按照强化管理，优化服务，开展纳税评估工作，降低税收风险，减少税款流失，提高征管质量效率。制定纳税评估工作实施办法，业务流程和工作计划，开展税收分析，开展行业税负监控，建立健全分税种纳税评估指标体系和评估模型，明确职责分工，对开展评估工作情况考核评价。

完善税收分析制度，综合利用征管基础资料和各种数据信息，探索创新税收分析方法，制定税收分析规程，提高税收预测水平。

完善欠税公告制度，做好相关管理工作。严格按照规定和程序审批延期缴纳税款，加强对延期缴纳税款的管理。规范和优化纳税服务，健全纳税服务体系，保护纳税人合法权益。梳理征管工作流程，进一步清理简并报表资料，依法合理简化办税环节，减轻纳税人负担，提高办税效率。

第三，规范各项税收管理，切实提高征管水平。加强流转税的管理。做好增值税专用发票和其他抵扣凭证的数据传输，比对，核查，加强防伪税控稽核系统运行管理，完善增值税失控发票快速反应机制。将除商业零售业以外的增值税一般纳税人开具普通发票纳入防伪税控系统管理，并实行票表比对。

强化所得税管理。按照“管好税基，完善汇缴，加强评估，分类管理”的工作方针，促进所得税管理的精细化。在核实税基的基础上，完善企业所得税分类管理办法，强化各类企业管理。严格按照税收征管法的有关规定确定企业所得税核定征收范围，完善核定征收办法，确保核定征收效果。

加强出口退税管理。严格出口退税审核审批制度，规范出口退税管理流程，认真落实，严格执行各项出口退税政策及管理措施，依法审核审批，不断提高依法办理退税效率。加强出口货物退(免)税的日常管理，做好相关数据的统计，上报工作。加强对出口增长异常产品的退(免)税宏观监控，主动

评估，分析其出口态势及其对出口退(免)税政策的影响，发现问题，堵塞漏洞。

第四，规范执法行为，严格依法治税。加强税收执法监督，规范执法行为，正确履行职责。认真实施税收执法责任制，落实税收执法责任追究，对税收执法行为进行全过程监控与考核，规范执法行为。

大力整顿和规范税收秩序，坚决打击虚开和故意接受虚开增值税专用发票与其他可抵扣票进行偷骗税，利用两套账，账外经营及其他手段偷税等违法活动，集中开展税收专项检查和专项整治工作。

在这个短短一个月里，我的各方面水平有了很大的提高。1，工作能力 在实习过程中，我能积极肯干，虚心好学，工作认真负责，主动参与纳税申报，税款缴纳，纳税检查，发票管理等工作，同时认真完成实习日记。实习结果表明，我已具备较强的适应能力，具备了一定的组织能力和沟通能力，普遍受到纳税人的好评。我基本胜任工作，还给区长提出了一些合理化的建议，做了许多实际工作，为b区税务部门的发展做出了贡献。

2，实习收获 主要有五个方面□a□通过直接参与企业的运作过程，学到了实践知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，使理论与实践知识都有所提高，圆满地完成了实习任务□b□基本了解税务局的日常业务流程以及熟悉了相关业务表格□c□基本掌握的税收业务的运作，并能熟练地进行□d□学会了一些与人沟通的方法和技巧□e□提高了实际工作能力，为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验等。在这期间我不仅可以较好地完成自己岗位上的工作，而且能积极主动地配合其他同事的工作，还可以自己独立完成一系列的业务工作。

在取得成绩的同时也存在着不足之处，主要有：1，专业知识

的掌握还不够牢固；2，理论联系实际的能力有待加强；3，办业务的效率还有待提高等。

经过了一个多月的实习，我也有颇大的感想，那么我想借这次机会提两点想法：

一，外部机构的各项规章制度还有待完善。在这一个月以来，我们税务部门的业务量还挺大，但人手却不足，相比，某些外部机构又有较多的闲置工作人员。在日常的工作中，我们的工作划分比较混乱，有时会给人以忙且乱的现象。

二，应当对外部机构工作人员进行入职培训。在上岗以前可以对外部机构工作人员进行简单的业务培训，明确每个纳税年度的业务流程及对整个校内实习框架进行扼要的介绍，这样将有助于日后工作的顺利开展。

在校内实习以前，我在书本上学过很多税收理论，似乎通俗易懂，但从未付诸实践过。现在经过校内实习，我才会体会到难度有多大。我们在老师那里或书本上看到过很多精彩的案例，似乎轻而易举，但亲临其境或亲自上阵才能意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。实习的这个月里，我拓宽了视野，增长了见识，各方面表现良好。希望自己在日后工作中积累各方面的经验，为将来自己求职之路做好准备。

在学校的实践报告篇七

(一) 实习时间□20xx.11.15—20xx.4.30

(三) 实习单位兼职指导老师姓名及联系电话:孙建民陈有顺13872335025

(四) 学院专职实习指导老师及姓名:成汉华

(五) 实习的项目内容:

1、实习目的：

离开安静的教室，我怀着一份好奇，一份激动的心情走进了社会。第一次运用自己所学的理论，结合实际，亲自动手实践，在这次实习中给我提供了一个理论与实际结合的机会，同时也认识社会锻炼自身能力，以及更好的适应社会需要的机会。近些时间实践，收获应该是很多的，都得到较大的提高。五个多月的实习时间，很快就过去了，在斯维尔公司的这几个月里，学到很多东西。一直以来毕业都想过往销售这方面发展，所以很珍惜这次实习机会。特别是软件销售工程师这份工作给我更大的挑战。我希望自己通过销售这份工作提升自己的各方便能力，例如与人打交道、自身修养、勇气、积极乐观的态度。

2、实习单位性质：

首先我介绍我的实习单位：清华斯维尔软件技术有限公司于xx年5月，是由清华大学研究院投资，以建筑设计、建筑经济、项目管理等建设领域软件开发为主业的高新技术企业。公司是中国建设部“软件研发与产业示范基地”。

3、实习过程：

20xx年11月15日我正式到公司实习，在公司的第一个星期总经理给我们新人进行了培训，让我知道销售人员是多么伟大，销售人员是刚开始是会苦，但是更多的是用脑子。只有用脑子的人才会更轻松的去适应。11月22号我正式开始了第一天的销售亲身体会，一直都有人跟我说，做销售是很累的，这次真正的自己去感受一下，才知道做销售到底有多累。公司要举行发布会，我要给造价人员送邀请函，主要到房地产、建筑施工、造价事务所等。第一天到了汉口的一座大厦里，我需要进去把邀请函送到工程师的手里，可是在门卫那里给拦住了，门卫是位大叔看起来比较亲切，可是并不是我想的那样，他就是不让我进去。刚开始我就担心，说了几分钟还

是不行，准备离开，想想也不行，这也算是自己出来第一次面对挫折，也是销售中必备的一关，我给他讲到自己还是个实习生，当时还把学校系里面奖励的“三好学生”证书拿出来给门卫看，真的还有效果，门卫同意让我进去，接下来我面对了第一位客户，很轻松的送出去了第一份邀请函，当天总共送出去15份邀请函，签回执单9份。通过第一天的实践很快的适应了如何面对建筑行业这些工程师。连续的8天时间里，都到外面去送邀请函，共送出去了127份邀请函，95个回执单（公司要求达到60个）。八天的时间里让我对这份工作充满了信心。

12月5号，公司最重要的日子里，08新费用定额讲座也就是发布会了。这一天公司所有人都是西服领带的，自己也是头一次穿得这么正式，作为实习生能参加这样的场面是非常的荣幸，发布会也是公司宣传最好的一种方法，参加会议的人数多少体现出来我们前一两个星期的工作成果，更加体现公司在湖北的知名度。那种场面很激动，作为清华斯维尔一员，那时刻感觉自己就是主人。那次的讲座让我对公司充满了希望，清华斯维尔是个技术型，有未来的公司。更荣幸的是看到了我们的总裁，他的话是那么的有感染力，让人兴奋激动。未来两三年，斯维尔就是湖北建筑行业软件的冠军。

12月9号部门带我到了孝感，非常感谢公司对我的栽培与信任，我会永远记得。孝感那边的人更容易接近，也可能是我交流有那么一点进步。记得到孝感三航建筑有限公司，当时我根本进不去，管得比较严，但是我没有放弃，在那附近不停的找人交谈，结果真的有一个是那公司的部门经理，很荣幸的弄到三航建筑公司副董事长的电话号码，花费了两三个小时才成功，也让我深深的体会到，任何事只要想完成一定会有办法。公司有句名言”每件事不想就没有路，要想完成就有千万条路”。我深深的体会到了这句话。在外面我也是常常想到这句话。只要用脑没有什么解决不了。我是个爱挑战的人，越是难搞定的事，我越想征服他它。跑客户我也是相当的自信，征服不了的客户我会继续想办法。

12月17号我从孝感回到了武汉,在武汉大部分时间学习软件。看到新加入的实习生都不错,我也有一定的压力,但是我还是充满了自信,压力在我的眼里就是动力。任何事情失去了竞争,那就失去了向前的动力。11年12月份是我进步最大,领悟最多的一个月。从一个学生转变成社会人士的一个月。

20xx年1月8号,我又来到了荆州,对这个地方充满的好奇,因为自己是个三国迷,能看看古城是多么向往的事情。荆州两周的时间里自己回访客户达到32个,新客户24个。这次的荆州之行给我的教训有:到了一家潜在客户公司,在没有找到预算相关的工程师,千万不要说自己是销售什么产品的,我这次就吃了个亏,到一造价公司刚开始没把握好,后面再怎么说好话都不行;一个新的市场,不能放过任何一个潜在客户;陌拜容易,难的是没有客户地址。存在的这些问题也让我想到如何改善:到了一家公司直接说是给工程师送资料的,热情的与客户公司人员问好;有时候看到一家公司名称不像是搞预算的,但是你错过了就没有啦,再就是多问陌生人,每天和几十个陌生人谈话应该感到荣幸。陌拜是不难,难的是没有陌拜的机会,所以要想办法知道客户单位的地址,目前我的办法主要是问工程师及路人询问,他们给的地址我也很好的完成陌拜,但是资源还不够,网络信息没有利用好。

在学校的实践报告篇八

以x经济建设发展中的各个类型企业会计核算及的相关内容作为对象,进行实地学习与实践。运用所学习的专业知识来了解会计的工作流程和工作内容,加深对会计工作的认识,将理论联系于实践,培养实际工作能力和分析解决问题的能力,达到学以致用目的,为成功走向社会做准备。

实习时间□20xx年x月x日——20xx年x月x日。

实习地点□xx□

实习内容：初步接触会计工作和工商注册工作。熟悉会计工作作流程。学习报税，缴税，银行外汇开户，外汇许可证申请，代开增值税发票，申购发票及税控机，原始凭证分类及简单凭证的填制等内容。简单了解会计电算化。

20xx年x月x日，我正式以一个新人的面孔朝气蓬勃的站在x财务管理咨询有限公司总经理的面前，开始了我为期一个月的实习。在前一天的电话中我表现得很好，表达流利自如，一一陈述了我的学校，班机，专业名称，实习目的以及在校期间取得过的一些成绩，所以当我与总经理面对面进行二次面试时，我一点也没有紧张，相反，我相信我的谦虚与诚恳的态度一定能给总经理留下不错的印象。果然总经理顺利的同意了我的实习要求，并对我说：“在我们公司，你一定能够学到不少东西，好好干！”简短的一句话，给了原本对实际的工作还有些茫然的我很大鼓励。

第一天的实习，我有些拘谨。毕竟第一次坐在开着冷气的办公室里，看到别人进进出出很忙碌的样子，我只能待在一边，一点也插不上手，心想我什么时候才能够融入进去呢。虽然知道实习生应该主动找工作干，要眼力有活，可是大家似乎并没有把我当作一个迫切需要学习的实习生看待，每个人都在忙着自己的工作。这样的处境让我有些尴尬，当即有些气馁的认为，难道我就这样呆坐到实习结束？难道大家都信奉那句教会小的饿死老的那句话？可是一想到目前大学生的实习情况似乎都是这样时，我马上开始平静自己的心情，告诉自己，不要急慢慢来。之前在家我在网上曾查了一些资料，我想应该会对我实习有帮助。

过一会总经理拿来两本有关公司注册的书让我学习一下，并对我说公司出于经济原因，一大部分收入来源于工商注册，所以每个员工除了会计工作外还要会公司注册。现在是月初，而会计工作大部分集中于月底，所以我现在的任务是先了解注册工作，个步骤，全部记熟练。接下来的几天我一直在努力去学习工商注册的知识，一有空就整理那厚厚的两本书，

回家还查阅以前学过的经济法，上下班的车上也不停的背。其余的时间便是帮同事复印，收传真，跑银行缴税，交费。这些工作听起来简单，可对我来说都是新鲜的，把每一次工作都当成是锻炼我的机会，认真地去完成每件事。每天很早到单位，沏茶倒水，拖地，擦桌子，我都做得井井有条，因为我想得到大家的认可。

注册的工作其实不难，只是较繁琐较细。没过几天我已经能够流利的回答令总经理在午休间歇对我的快速问答。当然也有回答得模棱两可地方。总经理对我说工作中的问题一定不能马虎大意，绝对不能讲“应该”“可能”，而是知道就是知道，不知道就是不知道，否则模棱两可的答案可能给客户带来巨大的损失。听了这番话，我很惭愧，想起平时自己在学习时的态度总是马马虎虎，对什么都一知半解，以为只要考试过了分就对这门科目基本掌握了，其实差得太多了。我学的知识在工作中只能打分而已。

几天下来，我对公司的各方面业务渐渐熟悉了，和同事间也有了了解和沟通。我的认真和好学终于得到了大家的认可。总经理开始交给我新的工作，去外勤作报税申请等。虽然每天在路上的时间比在室内的时间长了很多，每天顶着烈日和桑那天穿梭于各各国地税所，可是我依然工作得很开心，毕竟我得到了么多：出现问题时如何与税务局的工作人员沟通，如何独立完成第一次接触的工作。当然了，这些经验除了我自己亲身经历的外，更多的是公司了前辈给予我的指导，有了他们的帮助我才能更顺利更有信心的完成各种工作。其中给我印象最深的那次是我在代开增值税发票时，为了分钱，一上午跑了三趟x区国税所。那一次是为一个小规模增值税纳税人代开增值税专用发票。尽管以前在税法课上详细的学过增值税，也知道和，的税率差别，可是当我到了国税所领到申请表时，依然晕了。拿着表，看着发票，我一下子连购货方与销售方都分不出来了，销售单位应填写不含税单价也忘了，甚至是税率也搞不清了。当时心里急得要命，心想，填不出来就这样回去问他们的话也太丢脸了。我拿着文件袋一

个人在大厅里问来问去，税务局的工作人员态度很差把我推来推去的，最后也没问出答案。也许我的问题提得太小儿科了。没办法，我找了一个角落坐下来，拿着一堆表心平气和起来，反复仔细地看了看这些表，回忆了一下脑海里星星点点的知识点，再与这些表格上要填写的内容联系立起来，终于，又算又写又改把它们填好了。把填好的表格交上去，当看到工作人员阴转晴的表情和盖在上面的红章时，我的一颗心落地了。

真正的麻烦出现在第二天，我去税务所取开好的增值税发票，交了手续费，领导发票看也没看得放进袋子就回去了。到公司把发票交给主管，主管接过发票当即说，不对，数打错了。我一听就傻了，主管怎么一下就能看出数不对呢，我却一点也没注意到，这个数还是我算出来我填的呢。主管说，原来销售的金额是xx元，它打的是xx元，差了分钱，拿回去让他从开，不然我们无法做帐。是呀，差一分钱也不行。可怎么会查出这分钱呢，难道是税务局打错了？我怀着好奇又郁闷的心情从回税所，可使税务人员重新录入后竟然说计算机打出来的就是这个数，所以没法改。我当即火了，哪有这个道理呀，计算机也是人设计出来的程序，我回去怎么交待！可抱怨有什么用呢，我只能在回去求助同事。

当时我的心情只有沮丧这两个字。回到公司，同事x帮我看了一下说可能是由于计算的过程不一样产生的数字误差，只要把单价多保留几位小数就可以了，增值税专用发票可以保留位小数。这个我还是第一次听说。用x的，我把数对上了，于是再一次返回税务所，终于把增值税专用发票准确无误地开出来了。对于我的失误，总经理并没有批评我，只是对我讲，做事一定要细心，对于工作还要讲方法，要学会处理别人处理不了的事情。这件事给了我深深的启示，我在工作中写道，今后的工作不只细心还要用心，不要为了完成工作而工作，要站在一个更高的角度去看待工作，提前想到会出现的问题。后来的工作一直很顺利，无论是银行，税务局还是外汇局，

我逐渐掌握了办事的技巧，待人处事成熟多了，看上去不再像一个新人。

快到月底时，公司的代理记账业务开始繁忙。总经理经理对我说，多学，多看，财务公司会接触不同类型企业的帐，如外资企业，高新企业，双软企业等。虽然我不能做真实务，但也会学到不少知识。我终于有机会看到真正的会计实务了。我一有时间就泡在一个老会计身边，把握机会要求给她帮忙，于是便有了自己动手的机会。开始的时候我帮忙钉凭证，这个工作不难，但要是定得漂亮整齐就得下一番功夫了。每次钉完一个凭证我就翻阅一下看看里面的凭证内容，和以前学的知识结合起来，又不懂的地方就问他们，他们不会一一告诉我，但我回家后就把手里的书拿出来查阅，这样既巩固了旧知识又学会了新知识。由于每天上下班我要做将近个小时的车，为了不浪费这么多宝贵的时间，我每天都在包里装一本《会计实务》，一上车就看书。一段时间下来，果然长进不少。其实会计凭证的填制并不难，难的是分清哪些原始凭证，就是各种各样五花八门的发票。我除了公共汽车票外一个也不认识，什么机打发票，手写发票，商业，餐饮，更别说支票和银行进帐单了。连写着礼品的发票我也不知道怎么走账。想像平时我们学习的都是文字叙述的题，然后就写出分录，和实际工作有着天壤之别。大家都很忙，一天做几家帐，没有人有时间交我辨认，于是我就去图书馆找这方面的书，找到一本《发票知识问答》，看完以后，再区分那些票据，思路清晰多了，后来我自己也练习了登记帐凭证，做完后让前辈帮我订正，几天下来，我的业务熟练了许多。

学习完制作凭证，学习编制报表，实习单位全部使用的是会计电算化，使用的是用友软件，于是在老会计身边也学了不少会计电算化的内容。如如何建账，制凭证，审核，出报表等一系列流程。为了达到理论联系实际，我还在图书馆借了些鉴辨真假账，筹税，电算化的书，帮助我更容易地理解一些业务。很遗憾的是一个月的实习很快就结束了，好多东西我还没有学到，比如做所得税报表，填总分类帐等等，太多

了。其实大学的结束，并不意味着学习的结束，相反，有更多的知识等待着我们去学习。实习结束后，我又有了大把的时间去看书，因为在实习的日子，每天下班回到家已经是点多，已经疲惫的很难有时间和精力再去学习了。

这一个月实习给我的感触太深了，仿佛一下子长大人，懂得了更多地做人与做事的道理，真正懂得学习的意义，时间的宝贵，和人生的真谛。让我更清楚地感到了自己肩上的重任，看到了自己的位置，看清了自己的人生方向。这次的实习经历让我终生受益匪浅。在最后一天，实习单位为我的离开进行欢送聚餐时，大家都对我说了许多祝福与希望，并且每个人都给了我很多的建议，总经理表示由于我的出色表现，他希望我后能继续回来工作。看得出大家对我的关心是那么真诚，没想到一个月的实习会让我们建立这么深厚的友谊。走向社会，人际关系有时真的比工作能力还要重要，良好的人际能给我们的工作带来顺利，带来成功，带来机遇。在工作中把每个人都当作良师益友，那么才有可能在工作中收获的更多。

文档为doc格式