# 2023年晨课阶段训练总结(模板7篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料,它可以促使我们思考,我想我们需要写一份总结了吧。什么样的总结才是有效的呢?这里给大家分享一些最新的总结书范文,方便大家学习。

# 晨课阶段训练总结篇一

读书是每个人每天必读的心得,古人曾说过"一日无书,百事荒芜"。对于现在的我们更应该多读书,读书越多课外知识就越广泛,知识面的大大增加对我们以后的读书层打下了良好的基础。

读书势在必得,多读一点书的好处: 1. 考试时经常会考到课外阅读,课外阅读面广的同学会在这儿一处占便宜,比别人得考分的这道题多得好几分,可不要小看这几分,如果你其它题全对,就只有这道题,那就太吃亏了。2. 现在找工作都要知识面广的,并且工作效率又快又好的。

这次胥老师发给我们了一本《小学生必做的50件事》(分男生版和女生版),这上面讲的是小学生的个人安全问题和行为习惯、应该改掉的缺点和应该怎样做一个好学生、好同学、好孩子。我在这里面特别看重关于健忘、写日记.....等问题,我个人就有健忘症,做的一些事情都需要同学、老师和家人的提醒才记起来或等一两个月才想得起来,我想了一个办法——把每一天发生的事情当日记写下来,每一天都看一两遍日记,这样就一箭双雕了!

看书的好处实在太多,说也说不完。"一日无书,百事荒芜",同学们好好读书吧,多多读书,加油!

## 晨课阶段训练总结篇二

6月26日公司下发了《关于认清当前及未来宏观经济形势盔一步做好本职工作和二期建设的通知》(以下简称xx号文件)。我分厂高度重视,张庆厂长在广西出差回来之后,组织工段长以上人员进行了学习暨一、二期合并定员的讨论会议。同时要求工段组织各班组认真学习,认清当前的经济形势,转变工作作风,提高工作效率,挖掘每一位员工的潜能,为公司稳步发展做出应有的贡献。

xx号文件首先给我们介绍了当前经济逐渐下滑的不争事实,用详实的数字说话,引用权威人士的分析与判断,条理有据。

坑着给我们讲明依托传统的"三驾马车"来拉动经济增长的作法已经捉襟见肘,"扩大内需、增大投资、增加出口"被经济学家称为拉动经济的"三驾马车"已经在当前复杂的经济形势下力不从心,并且种种迹象表明,未来宏观经济将加速下行。

然后给我们指出,在如此严峻的形势下,派生出来的社会问题日益凸显,企业面临的压力逐渐加大,就业现状惨不忍睹,省内两家企业前景堪忧。

最后给我们提出要求,希望每一位员工擦亮眼睛,认清形势,切实转变观念,改进工作作风,为公司一、二期建设作出应有的贡献。

xx号文件给我们的认识是深刻的,撞击是震撼的,在如此炎炎盛夏,无疑是一剂清脑明目丸,让我们懂得感恩,其实就是给我们一个工作的平台。

珍惜才会拥有,感恩才能长久。敬业爱岗,这就是对工作,对老板的最好感恩。一个人想在事业上有所成就,首先应该学会感恩,不懂感恩就等于遗弃了无数幸运。心怀感恩投入

工作的人,是最容易得到成功的机会的人。面对同行业兄弟企业的效益下滑,员工的收入大打折扣,甚至朝不保夕。而我们金泰氯碱员工的收入却从来没有受影响,这得益于我们有一个宽厚仁爱的董事长。反之,我们公司却在想方法地提高员工的福利与待遇,如给外地员工补贴调整,增加员工的用餐补助等一系列薪筹政策的调整;给员工新修宿舍楼,新添内部高标准的配置等福利,真正的把员工当做自己的孩子一样的爱护与关心,这样的企业真的是凤毛麟角。面对如此种种,我们没有理由不心怀感恩,更没有理由不努力工作。

可能我们还有一少部分员工不理解,"今天不努力工作,明天努力找工作"的真正含义,企业是我们的衣食父母,是我们养家糊口的地方,我们每一位员工都是金泰这艘大船上的一名水手,甚至是一名大副,而不是一名乘客,这艘大船航行的有多远,要靠我们每一位员工齐心协力地去划桨拉纤,而不是看客,责无旁贷地为企业的生存与发展分忧解难,在懂的感恩的同时,更要懂得担当。

心怀感恩,埋头工作,这是我们目前最应该具有的心态。心态调整好了,就意味着具备了能量,然后怎样开展工作,提高效率,又是一个方法问题。我聚氯乙烯分厂作为金泰氯碱的第一大厂,理应做的最好,因此我们也制定了一系列的改进措施与方案。

- 一、分厂内部成立考核小组,制定详细的考核细则,责任逐 层落实,压力逐层分解,提高工作效率。分别由生产、设备、 工艺厂长牵头,对各工段的工作进行考核评比,奖优罚劣, 每月一评,每月一兑现。
- 二、积极地进行一、二期合并定员与优化工作的深入与准备工作,反复与工段长沟通,动之以情,晓之以理,以公司利益的高度阐明此项工作的战备意义与积极作用。提前着手对相关岗位进行了合并,对相关岗位进行了一岗多能的培训与教育,为下一步工作的顺利开展奠定基础。

三、努力倡导勇于付出的心态,并不断引导这样的优秀员工 层出不穷。首先从厂长一级做起,影响工段长,带动班长, 直至要求全分厂的每一位员工。我聚氯乙烯分厂厂长连续3个 月不休假,工段长连续1个月不休假,班长10天不休假的例子 比比皆是,并不断加班加点,工作效率明显提高。

用感恩的心看世界,用感恩的心做人做事,你将获取无穷的力量。企业给予我们的不仅有物质上的,而且也有精神上的企业文化,"做人诚实、做事扎实、作风朴实",让我们受益无穷;而我们回馈企业最大的就是埋头苦干,扎实工作,勇于付出,勇于担当。

# 晨课阶段训练总结篇三

户来与自己面对面地交流,通过交流获得当事人的信任,接受当事人的委托,签下代理合同和委托书,并收到相应的律师费。既然目标很明确,就是要咨询者带着交易资料来律师事务所面对面地交流,那么方法就是多种多样的,律师与律师之间个人魅力上的差异也就是在这个时候显现出来了。

从上面这个简单的问题就不难看出,律师不仅仅专业人士,而且还是商人,律师的专业能力要通过高超的商人技巧才能 淋漓尽致地发挥出来。现在地大学中,法学院和商学院是分 开的,商学院必须要学法学院的课程,但法学院就未必去学 商学院的课程了。现在律师的商业意识很薄弱,做了律师也 不把自己当商人,由于不善于推销自己,再高的学识和才华 充其量也就是巷子深处的酒。

律师属于知识分子的范畴,中国知识分子历来重学轻用、重理轻行、重己轻人、重文轻商,这些知识分子的酸臭味在法学院老师不遗余力的言传身教下得以不断的发扬光大,使得现在有些法学院的学生到了社会上后,望着茫茫人海,不知所措,满腹经纶无处可泄。

作为一名律师,知识、学问、技能、经验也都不是你从娘胎 里带来的,执业律师要做的最重要的一件事就是把法律、法 规,法学理论、知识,自己和别人在学习、工作、生活中积 累起来的经验、技能、技巧贩卖给需要它的人,说白了就是 拿别人好的东西拿来贩卖,就足可以成名成家了。

律师等于商人加专家, 先用商人的大脑找到目标客户, 用商人的大脑谈成业务, 签订成业务签成单, 只有接受了当事人的委托后, 才有可能充分发挥自己的专业特长和业务技能, 否则再高深的学问和精湛的技能充其量也只是茶壶里的水饺——倒不出来。

就是结构层次非常明确,最后才是填充内容。律师两大基本功就是说和写,至于该说什么、不该说什么,该写什么、不该写什么、不该写什么、不该写什么,说到什么分寸,写到什么程度,这完全靠练,就像烧饭做菜一样,咸淡、火候只有多练几次才能掌握。在人际关系的培养上,最大的瓶颈是心理障碍,自我设限和对自我价值的定位过低。假如把一位刚刚从事律师工作年轻人与亿万资产的企业家,县处级以上的领导干部在一个桌子上吃饭,可能就会不知所措,甚至会惊慌失措。

年轻律师要注重培养自己的平常心,面对各种各样的场合,各种各样的人都要有一种平和的心态,做到不亢不卑、坦然自若。这个世界上没有什么事值得律师去大惊小怪的,大凡世界上所有的怪人和怪事,在律师经办的案件中都会出现。综合以上的内容,做律师首先是要接到业务,其次是接到什么样的业务,再者能接到什么样人的业务,最后是选择为什么样的人服务。一名律师只有具备了选择当事人的能力的时候,什么样的人有资格接受你的服务,做律师所有的学问大概都在这其中了。

做律师应该具备的几项能力

二、通情达理,这样容易被受众接受;律师要心思细密,善

于把握当事人的心理。

三、交际能力,个性长袖善舞八面玲珑未必是个好律师,但 是有着超强的交际能力无疑会为你带来更多渠道去接触到给 你带来案子的人。

四、写作能力,要求文字组织能力强,出稿快,文章说理性强。因为律师要求应变能力强,同时写作方面也要跟的上才行,律师在法庭上的基本功能就是说服法官,所以要求文字的说理性要强。

六、唯美追求,精益求精,法律文书、出庭发言要争取做到 没有一句废话,不说一句错话!

要做好律师要注意这几个方面能力的培养:

一、思辩的方法:要看出别人看不出来的问题,想别人想不出来的方法,找别人找不出来的道理,多角度思考问题,要是做不到这点怎么脱颖而出?平日读书最好是多读大家之作,不要浪费太多时间在无谓的争吵和聊天嘻嘻哈哈上。

必须有超越别人的本事,要舍得下一番工夫,除了常识性、 理论性、基础性的东

西外,要肯钻艰涩的专业书!!成不成才在自己,不行一定是决心不够。其实要做成功律师真的很简单:

战略上:一、眼界要开阔,一定多跟高层次的人交往,他们不仅可能给你带来高端客户,更有可能提升你人生的品位。(找配偶也一样,一定选最有潜力的绩优股或成长股)多参加各种研讨班、学术会从现在起你就该学着抓大放小,记住:律师要想作大作强最终要做高端客户的高端业务,起初的低端客户的低断业务只是为了练手,高端客户的低端业务也要做,为了将来做高端业务打基础。

二、努力要执着。要记得:失败得越惨烈,成就得越辉煌! 千万不要被一时的失意打倒,律师行业的规律就是这样一开始难得很,做顺了就好了。即使做顺了,也不是每月都保证有钱挣的,心态一定要特佳才行,永远自信!

四、目标明确后,有规划有过程。别和任何人比,心静如水!!人和人的情况不一样,机遇也不一样,永远和自己的计划相比。你要记住:积累得越深,成就得越辉煌!!!学习、发展潜在客户就是积累的内容!别急着挣钱,等积累到一定阶段,想不挣钱都难。

#### 战术上: 实习期间

- 二、多研究法律文书尤其是诉状的写作,一个没有庭审经验的律师想作好非诉讼的业务相当于痴心妄想。
- 三、业务上精益求精:
- (二)感动当事人:就是在费用上和工作中要尽量多给当事人行方便,替他考虑;
- (三)挑战极限、超越自我:对每一件案子都把知识、能力、 水平发挥到极限!!

四、没有事情的时候,学着找正经事情做。养成思考和动笔的习惯,律师不一定要能说,而是会说,有时无声胜有声!年轻的你很有正义感的,有时侯可能会多说,其实不一定会起到最佳效果,这个在实践中慢慢品吧,不是一两句说清楚的。还是慢慢来吧。

# 晨课阶段训练总结篇四

这次基层幼儿园教师培训,我们更进一步了解和掌握了新课改的发展方向和目标,使我的教育教学观念进一步得到更新,

真是受益匪浅。下面是我通过培训获得的几个方面的体会:

县幼儿园园长张梅霞在幼儿教育科学理论方面的阐述简要精辟,为我们的教学实践起了提纲挈领的作用,为我们的教育科学理论注入了源头活水,他们又结合幼儿园实际工作让我们了解如何在幼儿园进行教学工作。

幼儿园教育工作应该坚持体、智、德、美诸方面的教育互相 渗透,有机结合。遵循幼儿身心发展的规律,符合幼儿的年 龄特点,注重个体差异,因人施教,引导幼儿个性健康发展。 幼儿教育要面向全体幼儿,热爱幼儿,坚持积极鼓励,启发 诱导。合理地综合组织各方面的教育内容,并渗透于幼儿一 日生活的各项活动中,充分发挥各种教育手段的交互作用。 创设与教育相适应的良好环境,为幼儿提供活动和表现能力 的机会与条件。以游戏为基本活动,寓教育于各项活动中。

教师的职业是相通的,热爱事业,热爱孩子是第一位的。幼儿不同于小学,孩子的自我保护能力差,是一生品德行为形成的最佳时期,好模仿,是非观念在萌芽时期等特点要求我们幼儿教师要有更高尚的人格魅力,要正直,和善,温柔,可爱,要因可爱而美丽动人。我们既要做到母亲般的关爱,又要做到高于母亲的教育,从思想上、品质上给予渗透影响,教育他们使他们是非概念清晰,引导他们能关爱别人,带动他们积极乐观开朗,实事求是使他们诚实,幼儿教师要有"敬业、乐业、专业、创业"的精神,要公正地爱每一个孩子,我们带给他们的应该是最美好,最公正,最无私的爱。

这次的培训还给我们安排了县幼儿园部分骨干教师的示范课,跟着县幼儿园领导和骨干教师学习,我们获得了很大帮助。

康东芳老师的体育教育示范课让我们目不暇接。在她手里,简单的`一张报纸摇身一变就成了很好的教育资源,成了孩子们游戏的体育用品。一会儿让孩子们把报纸穿在身上跑,和报纸比赛,一会儿把报纸揉成小纸团投掷。孩子们玩的乐此

不彼。整个教学都在活动中完成,遵循幼儿的身心发展规律,符合幼儿的心理特点,值得我们去认真研究与学习。

白娟老师结合她自己幼儿园美术教育实践,给我们上了一节 美术示范课。使我们学到了一些幼儿园美术教学的方法、美术教学的手段,让我们知道美术活动是丰富多彩的,单单一 个制作画框就有很多讲究,例如画图的要领,颜色搭配等。

罗红梅老师的舞蹈示范课给了我们很大的启示,她结合舞蹈实例,边播放音乐边示范讲解,使我们在幼儿舞蹈方面拓展了视野,把握最新教学动态。

通过这次培训我知道了要转变教育思想、教育理念。先进的教育思想、理念是我们基层幼儿教师必须思考的问题。在活动中,教育思想直接促进或制约着我们教学方法的选定和设计,同时决定着活动的质量和效果。在设计活动的时候,往往我们考虑到的只是"我该如何教',而忽视了"幼儿如何去学"的问题。其实作为幼儿教师,引导作用是要充分发挥的,但引导的目的主要是为了幼儿,通过这种引导,让幼儿学会自己去学习,去探索。 有人说过: 开展好一次活动,不仅是知识信息的传播过程,更是一个心灵交汇的心理场。如果教师在活动中的表现只是平平淡淡,没有激情,那么幼儿的情绪也不会特别高涨。因此我觉得在活动中激发幼儿的情感,教师自我的情感体现是非常重要的,这直接影响到了活动的成功与否。

三天的幼儿教师培训结束了,但留给我的却是深深的回忆, 是一笔宝贵的财富。牛顿曾经说过:"我之所以成功是因为我 站在了巨人的肩膀上。"这些成功的经验为我今后的教育教学 奠定了良好的基础,缩短了探索真理的路途。

为基层创办幼儿园提一点建议:

1、 幼儿教育基本以活动为主,我认为必须配备专用的幼儿

活动场所。

- 2、提供一些适合幼儿身心发展的大型玩具,以及一些小型益智玩具。
- 3、适当的给幼儿提供一些课外读本。
- 4、我认为每个幼儿园必须配备一名专业的幼儿教师。

希望创办幼儿园的园长们能考虑我的建议,我也希望我能成为一名合格的幼儿园教师。

古语有云:"师者,所以传道授业解惑者也。"转眼间,走进幼儿园工作快一年了,一路走来,有泪水,也有欢笑;有迷茫,也有收获。刚刚回到离开多年的幼儿园之时,战战兢兢,教书育人,马虎不得更何况是这些懵懂的小孩子了。"他山之石可以攻玉",于是虚心向有经验的老师请教学习,学习他们教书之法,秉承他们的育人之德。一路走来,长进不少,成熟不少。我不敢说十分热爱这份工作,我更不敢说为之付出了多少,但正是在这平凡和朴实中,我用教师的职业道德诠释着一个普通幼儿教师存在的价值!

今年,我校开展了师德师风学习教育活动。通过学习,进一步明确了开展师德师风教育活动的重要性。作为一名幼儿教师,要忠诚党的教育事业,要有广博的知识、更要有高尚师德、优良的师风。陶行知先生说过:"学高为师,德高为范。"说的都是为师者不仅要有广博的知识,更要有高尚的师德。优良的师德、高尚的师风是搞好教育的灵魂。教师是幼儿的一面镜子,言谈举止,为人处世,衣着穿戴……都是幼儿私下议论的话题。为人师表不能说一套做一套,应严以律己,言行一致,表里如一,成为幼儿的表率。我面对的是一群五六岁的小孩子,我就是他们的榜样。孔子说得好:"其身正,不令而行,其身不正,虽令不从。"

一切师德要求都是基于教师人格,因为师德的魅力主要从人格特征中表现出来。我乐观向上,每天都带着一份好心情投入到工作中,带着微笑迎接孩子。看到家长放心的把孩子交给我,孩子在我的带领下玩的很开心,我觉的这就是我工作的价值和意义。可以说每天我都是以平和的心态、饱满的情绪,真诚的对待每一位孩子。排除追逐名利拈轻怕重心理,用平平常常的心态、高高兴兴的心情来干实实在在的事情。

有一种爱,叫无私,有一种爱,叫关怀,有一种爱,刻画着伟大的灵魂,有一种爱,歌咏着崇高的品质。那就是教师对学生的爱,简称为师爱,是师德的核心。幼儿园的孩子像刚出土的嫩苗,需要"园丁"的呵护和培养。我有一个7岁的女儿,作为母亲,我倾注了全部的爱心,关怀着她的成长,这种情怀是无私的、投入的。每当女儿在生活中、学习上取得了一些进步,我都会非常高兴,这种喜悦之情溢于言表,可以消除一天的劳累。每个孩子都是母亲的宝贝,工作中我也如同对自己的女儿那样对班里所有的孩子。这使我深深体会到,情系幼儿,像母亲一般热忱地爱每个孩子,这就是你工作的意义。幼儿身体健康、快乐、学习进步,你就会喜悦,就能感觉到工作的快乐。

良好的师德师风的形成,除了在制度约束的基础上,还需要我提高自律意识,自觉改正自己生活、工作中的不好习惯,在幼儿心中建立起良好的师德师风形象。

我认为要提高自身的师德师风要从以下几个方面下手,努力提高自身的综合素质。

1、爱岗敬业。首先,要热爱幼儿教育事业,要对幼儿教育事业尽心尽力。选择了幼儿教育事业,我对自己的选择无怨无悔,不计名利,积极进取,努力创新。认真设计每一节课,甚至一个小小的动作。不求最好,但求更好。只有这样幼儿才能接受老师的教育而愿意学习,不断进取。

- 2、尊重每一个幼儿。每一幼儿都渴望得到老师的爱和尊重。 要与幼儿平等相待,不能把幼儿当下级随便呵斥。只有把爱 传递给幼儿把幼儿看重,幼儿得到老师的尊重,他们才会尊 重老师喜欢老师,愿意学习这个老师所传授的各种知识。
- 3、努力进取。作为传道授业的老师,只有不断的更新自己的知识,不断提高自身素质,不断的完善自己,才能教好幼儿。如果自身散漫,怎能要求幼儿认真。要提高自身的素质,这要求自己不断的学习,积极探索,不断开辟新的教法。
- 4、以身作则。教师的言行对幼儿的思想、行为和品质具有潜移默化的影响,教师的一言一行,幼儿均喜欢模仿,这将给幼儿成长带来一生的影响。因此,教师一定要时时刻刻为幼儿做出好的榜样,凡要求幼儿要做到的,自己首先做到。坚持严于律己。

因此,师德——不是简单的说教,而是一种精神体现,一种深厚的知识内涵和文化品位的体现!师德需要培养,需要教育,更需要的是——每位教师的自我修养!我愿我的爱奉献在我热爱的工作岗位上,我愿我的爱能感化每一个我教过的孩子。在我的人生中,不需要轰轰烈烈,只要将作为教师的美德继续下去,让自己在不断自我剖析、自我发展、自我完善、自我超越中实现我的人生价值!

# 晨课阶段训练总结篇五

为期xxx天的xxx新员工岗前培训已经结束了,但我的心久久不能平静。回想起局领导在开班仪式上语重心长的教导,我的心里总会浮出一种深深地感动。

在培训的5天时间中,局培训中心精心编排了培训计划,在课程安排上,更是囊括了作为一名农电工所需具备的基本文化知识与业务技能。

- 1、培训中心李xxx的所讲授的《安全规程》这一科目,让我对《安规》有了更深一步的熟悉。李xx没有采用生硬的教条主义来教学,而是将学习光盘《不该发生的悲剧》从头到尾的给我们放映了一遍。李xxx讲得的未几,由于她知道鲜血铸成的悲剧对我们是一种的警示。
- 3、上岗之前我总在想,到了基层之后,我将面对的是新的工作新的环境新的同事。我怎样才能把自己的工作做好做强,怎样才能得到用户的理解与支持,怎样才能得到领导的认可与鼓励。面对我心里的疑难和困惑,农电治理中心的吴老师在她的课堂上,给了我逐一的解答。她用其丰富的业务知识与独到的见识,让我有了一种茅塞顿开的感觉,很多原来想不通的题目也迎刃而解。

通过这次培训,我的基础知识再一次得到了巩固,但最重要的是我学到了很多课本之外的知识。这对我来说无疑是一笔巨大的精神财富,它指引着我如何将今天的培训落实到明天的实践工作中。而我则将它视为人生新出发点上的一点洗礼,以崭新的面貌,百倍的信心,迎接新的挑战。

# 晨课阶段训练总结篇六

虽然已经接触会计这门专业知识有三年多了,但是很惭愧我们对于实际怎么建账、填凭证等都还很不明白,许多细节方面的知识都不是很清楚。还记得刚开始实习的第一天,老师要我们首建立总账和明细账,大家都不知道该如何下手。准备好一些基础工作后,在老师的指导下我们才开始了最初的工作,建立总账、现金日记账、银行存款日记账和各种明细账,接着再根据模拟的会计资料录入期初余额。每位同学都做的很投入,顾不上与身边的同学闲言碎语,也顾不上擦去额头上流下的汗水,深怕一个不留神就把数字给填错了。最后再试算平衡,要求全部账户的借方余额合计等于全部账户贷方余额合计;总账借贷方余额要与下设的相关明细账户借

贷方余额合计数相等,试算平衡之后才可以进行本期业务地登记。经过一两天地工作,大家都慢慢地进入了模拟实习的状态,我也发现了会计这项工作的确像别人说的那样很繁琐、很枯燥,需要有耐心,需要仔细认真。比如说建账的时候,我们不知道反反复复地写了多少个"期初余额"。

做完一些期初的工作后,我们进入了最主要的工作——填制 凭证。总共有79笔业务,分三次完成。原本以为这会是比较 简单的任务,只要通过原始发票判断这笔业务归属的会计科 目,再根据实际发生的金额填上数字就可以了。可是实际操 作起来却不像想象中的那么简单。比如说一笔涉及到两个以 上的账户时,怎样把它写出复合地会计分录才是正确的,又 比如说一些预提待摊的账户应该怎样分配金额;还有最麻烦 地计算分配和结转一些辅助生产费用、材料成本差异等等。 这些都要求我们对财务会计以及成本会计的知识掌握地很熟 练,这样才能够更好地运用到实践当中去。每完成一批凭证 后,我们都会做一次科目汇总表,虽然比较麻烦,但是等做 到最后把借贷方试算平衡后,我们的心情不知道会有多好。 还记得第一次科目汇总的时候,由于自己的一些小错误,怎 么也平衡不了, 真的差点就放弃了, 可是我告诉自己必须坚 持。反复地和同学对照了几次,终于找出错误之后平了。于 是我告诉自己,一定不能急躁,一定要静下心来,容不得有 半点马虎。虽然没有一次就把账做平,但是心里还是挺高兴 的。

在填完凭证之后便是登账了,必须根据每张凭证登记各种明细账、根据科目汇总表登记总账,虽然看上去有点像谁都会做的事,可重复如此大的工作如果没有一定的耐心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮擦涂了就算了,每一个步骤会计制度都是有严格要求的。例如数字写错了还得用红笔划去,再用黑笔把正确数字协商,最后还要签章。而且字迹还得清晰清秀,数字也不能写错方向。如此繁琐的程序真的让我不敢有一丝松懈,以致于每天在那坐上几个小时后汗水都能浸湿我的衣服。因为这并不是做作业时

或考试时出错了就扣分而已,要是在以后的工作中,这是关乎一个企业的账务,是一个企业以后制定发展计划的依据。

所有的账记好之后,接下来就是结账,印象最深的便是划两条红线,每一账页要结一次每个月要结一次,划红线划得手都疼了。而且结算那些数字是最容易出错的,必须反复地验证几次才能够确定是否正确。接着便是对账了,如果前面没有出现错误的话,这一步还害死比较简单的。

会计手工模拟实习心得 的延伸阅读——实习心得体会的基本要求

实习心得,就是把一个时间段的实习情况进行一次全面系统的总检查、总分析、总研究,分析成绩、不足、经验等。总结是应用写作的一种,是对已经做过的工作进行理性的思考。总结与计划是相辅相成的,要以实习计划为依据,订实习计划总是在实习总结经验的基础上进行的。

- 1. 总结必须有情况的概述和叙述,有的比较简单,有的比较详细。这部分内容主要是对工作的主客观条件、有利和不利条件以及工作的环境和基础等进行分析。
- 2. 成绩和缺点。这是总结的中心。总结的目的就是要肯定成绩,找出缺点。成绩有哪些,有多大,表现在哪些方面,是怎样取得的;缺点有多少,表现在哪些方面,是什么性质的,怎样产生的,都应讲清楚。
- 3. 经验和教训。做过一件事,总会有经验和教训。为便于今后的工作,须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中,并上升到理论的高度来认识。
- 4. 今后的打算。根据今后的工作任务和要求,吸取前一时期工作的经验和教训,明确努力方向,提出改进措施等。

## 晨课阶段训练总结篇七

孝顺,是中华民族的传统美德,是做人的本分,是天经地义的美德,也是各种品德形成的前提。因此,孝敬父母和长辈,历来受到人们的称赞。

五帝之一的舜,他家人多次想害死他:让舜补谷仓时纵火; 让舜掘井时埋土。事后舜毫不嫉恨,仍然对父亲恭顺,对弟弟慈爱。他的孝心感动了上天,在厉山耕种时,大象替他耕地,鸟儿代他除草。尧帝经过多年观察,把女儿嫁给他,并把他立为继承人。

汉文帝刘恒,是汉高祖的三儿子,为薄太后所生。他母亲卧床三年,他常常目不交睫,衣不解带;母亲吃的药,他要亲口尝过才让母亲服用。

闵损是春秋时期鲁国人,孔子的弟子之一。他生母早死,父亲娶了后妻,又生了两个儿子。积木经常虐待他。冬天,两个弟弟穿着棉衣,给他穿芦花衣。一天,父亲和他出门,衣服破了个洞,芦花也飞了出来,父亲才知闵损受到虐待。

儿女都要孝顺父母,我们不能忘记父母的养育之恩。我们有什么理由不孝敬父母?