

业绩对赌协议 业绩对赌协议合同(优质5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

业绩对赌协议篇一

不切实际的业绩目标

第一重风险：企业家和投资者切勿混淆了“战略层面”和“执行层面”的问题。“对赌机制”中如果隐含了“不切实际的业绩目标”，这种强势意志的投资者资本注入后，将会放大企业本身“不成熟的商业模式”和“错误的发展战略”，从而把企业推向困境。

急获得高估值融资

第二重风险：企业家急获得高估值融资，又对自己的企业发展充满信心，而忽略了详细衡量和投资人要求的差距，以及内部或者外部当经济大环境的不可控变数带来的负面影响。

忽略控制权的独立性

第三重风险：企业家常会忽略控制权的独立性。商业协议建立在双方的尊重之上，但也不排除有投资方在资金紧张的情况下，向目标公司安排高管，插手公司的管理，甚至调整其业绩。怎样保持企业决策的独立性还需要企业家做好戒备。

忽略对赌后果的严重性

第四重风险：企业家业绩未达标失去退路而导致奉送控股权。一般来说，国内企业间的“对赌协议”相对较为温和，但很多国外的投资方对企业业绩要求极为严厉，很可能因为业绩发展过低预期，而奉送企业的控制权。近日国内太子奶事件就是已出现了一起因业绩未达标而失去控股权的经典案例。

二、对赌协议的意义

通过条款的设计，对赌协议可以有效保护投资人利益，但由多方面的原因，对赌协议在我国资本市场还没有成为一种制度设置，也没有被经常采用。但在国际企业对国内企业的投资中，对赌协议已经被广泛采纳。在创业型企业投资、成熟型企业投资中，都有对赌协议成功应用的案例，最终企业也取得了不错的业绩。研究国际企业的这些对赌协议案例，对提高我国上市公司质量，也将有极为现实的指导意义。

三、避险三招

对已经签订对赌协议或者急融资不得不签类似协议的企业，应该有效控制这类协议的“魔性”。

首先要注意推敲对方的风险规避条款。“当事人在引入对赌协议时，需要有效估计企业真实的增长潜力，并充分了解博弈对手的经营管理能力。”在签订对赌协议时，要注意设定合理的业绩增长幅度；最好将对赌协议设为重复博弈结构，降低当事人在博弈中的不确定性。一些合同细节也要特别注意，比如设立“保底条款”。通常情况下，对赌协议会有类似“每相差100万元利润 \square pe(这里指市盈率，即股权价格)下降一倍”的条款，如果没有保底条款，即使企业经营不错 \square pe值(市盈率)也可能降为0。所以在很多细节上要考虑对赌双方是否公*。

对准备签订对赌协议的企业，要合理设置对赌筹码；确定恰当的期权行权价格。对融资企业来说，设定对赌筹码时，不能

只看到赢得筹码获得的丰厚收益，更要考虑输掉筹码是否在自己的风险承受范围之内。而对那些已经签订对赌协议的企业，则可以在出现不利局面时，申请调整对赌协议，使之更加公平。企业可以要求在对赌协议中加入更多柔性条款，比如财务绩效、赎回补偿、企业行为、股票发行和管理层等多方面指标，让协议更加均衡可控。

四、对赌协议启示录之一：签订前，认清对赌协议

1、对赌协议签署的动力

对融资方来说，上市冲动，或者遭遇到资金瓶颈都可能成为签署对赌协议的动力。而投资方签署对赌协议的原因则是来自对自己投资的保护。

2、对赌协议达成条件

(一) 拥有一批相对成熟的企业经营者。

(二) 企业经营者有高风险偏好。

(三) 股价应能够反映企业的价值。

(四) 对企业未来业绩的预期可以作为判断企业价值的依据。

3、对赌协议成立的前提

一是企业的股权能够反映企业的整体价值，而这一整体价值的评估则依赖企业未来的业绩；二是企业价值虽然是由品牌、技术、管理等多要素构成，但其最终将整体反映在企业未来的收益中；三是由未来无法准确预知，因此企业价值的判断有赖未来的实际业绩体现。

4、对赌协议该不该签

要决定对赌协议到底该不该签以及如何签，就要首先弄清楚对赌协议的本质及其潜在风险。对赌协议的签署一定回归到企业的基本面，在基本面出发，将慎重摆在第一位。

盲目追求更大规模的投资额及更高要价的企业，在缺乏客观判断的前提下，可能并没有意识到对赌协议的真正风险。因为，企业与出资方对风险的评估水*不对称。

要认真分析企业的条件和需求。企业可以优先选择风险较低的借款方式筹集资金，在不得已的情况下才选择对赌协议方式融资。

5、正确认识对赌协议的利弊

对融资方：

利：签订对赌协议的好处是能够较为简便地获得大额资金，解决资金短缺问题，以达到低成本融资和快速扩张的目的。而无须出让企业控股权，只要在协议规定范围内达到对赌条件，其资金利用成本相对较低。

弊：对赌协议很容易导致管理层不惜采取短期行为，使企业潜力过度开发，将企业引向过度追求规模的非理性扩张。对赌协议还可能在一定程度上破坏公司内部治理，使企业重业绩轻治理、重发展轻规范，从长期来看对公司的发展同样有害。

一旦经营环境发生变化，原先约定的业绩目标不能达到，企业将不得不通过割让大额股权等方式补偿投资者，其损失将是巨大的。

对投资方：

利：签订对赌协议的好处是控制企业未来业绩，尽可能降低

投资风险，维护自己的利益。

弊：相对要支出更多的资金。

6、对赌协议前的准备

企业在选择对赌融资方式时，通常还需要创造一定的条件。

其次，管理层是风险的偏好者，勇开拓；

最后，还应考察企业的市场价值是否反映了企业未来的经营业绩，否则，双方的预期就没有赖以存在的基础。

五、对赌协议启示录之二：签订对赌协议应注意的细节

1、合理设定对赌的评判标准

要想实现双赢，关键是要设定合理的对赌标准。

对赌协议之所以在我国遭到强烈的谴责，原因就是其对赌标准设定得过高，利益明显偏向机构投资者一方。由国内民营企业正处发展期，急需国际投资银行的技术和资金支持，导致对赌协议的签订往往缺乏理性的分析判断。所以对融资方的企业管理层来说，全面分析企业综合实力，设定有把握的对赌标准，是维护自己利益的关键渠道。企业管理层除了准确判断企业自身的发展状况外，还必须对整个行业的发展态势，如行业情况、竞争者情况、核心竞争力等有良好的把握，才能在与机构投资者的谈判中掌握主动。

2、对赌双方都要调低预期

尽管“对赌协议”不是导致企业败局的元凶，但在绝大多数情况下，“对赌协议”让输家(特别是融资方)雪上加霜也是不争的事实。因此，重新考量“对赌协议”的机制、作用并认真研判其中利弊，对求资若渴的本土企业来说也是异常重

要。

设置“对赌协议”条款的重要目的是给目标企业(包括企业原管理层)带来“激励效应”，但过分的激励也可能会让企业变得非理性甚至走入歧途。特别是对风险投资人，他们更加关注的是短期效益和自身安全撤退，这与企业追求长期持续发展的经营目标天然冲突，一旦二者不能很好调适和校正，一有变故必将伤筋动骨。

不管是原始股东，还是新进入的风险投资人，在“对赌协议”中一定要主动调低双方的预期，尽可能为目标企业多留足灵活进退、自主经营的空间才是明智之举。

3、精心设计和协商协议条款

对赌协议的核心条款包括两个方面的主要内容：一是约定未来某一时间判断企业经营业绩的标准，目前较多的是盈利水*；二是约定的标准未达到时，管理层补偿投资方损失的方式和额度。

首先要注意推敲对方的风险规避条款。当事人在引入对赌协议时，需要有效估计企业真实的增长潜力，并充分了解博弈对手的经营管理能力。在签订对赌协议时，要注意设定合理的业绩增长幅度；最好将对赌协议设为重复博弈结构，降低当事人在博弈中的不确定性。

对准备签订对赌协议的企业，合理设置对赌筹码；确定恰当的期权行权价格。“对融资企业来说，设定对赌筹码时，不能只看到赢得筹码获得的丰厚收益，更要考虑输掉筹码是否在自己的风险承受范围之内。”

对赌标的不宜太细。如果对赌标的很详细，到最后也很难判断是否合理，而且创业者往往为了这些条款，牺牲长远利益而保证达到眼前的要求。比如一个公司一年实际收入只有700

万美金、盈利100万，而对赌协议要求年终达到1000万、盈利200万，为了保证当年的收入，企业家就会做一些短期行为，做一些对业务发展不是那么契合长期利益的行为，反而影响公司长远的发展。

合同细节也要特别注意。比如设立“保底条款”。通常情况下，对赌协议会有类似“每相差100万元利润 \square pe(这里指市盈率，即股权价格)下降一倍”的条款，如果没有保底条款，即使企业经营不错 \square pe值(市盈率)也可能降为0。所以在很多细节上要考虑对赌双方是否公*。

4、从企业角度而言，要客观估量自己的成长能力，钱并非融得越多越好。对创业者而言，在与投资人签订“对赌协议”时应当注意以下事项：

从风险防范的角度出发，企业在同私人股权资本的谈判中应掌握主动权，把握好自己的原则和底线，要通过合理的协议安排锁定风险，以保证自身的对企业最低限度控股地位。

对融资企业来说，在设定对赌筹码时，不能只看到赢得筹码获得丰厚收益，更要考虑输掉筹码是否在自己的风险承受范围之内。这样不至自己饿着甚至死掉。

创业团队要对影响企业自身发展的内外因素如商业模式、人力资源、市场发展、竞争对手、资金、客户、原材料等作充分了解和合理分析，制定合理的发展目标。

配合投资人做好尽职调查。公开透明地向投资人开放信息，使投资人经过认真地尽职调查，在充分了解企业状况而不是仅凭“对赌”机制保护自身利益的情况下，与创业团队共同制定预期目标。

六、对赌协议启示录之三：签订后，应该如何实现双赢

对赌的两种结果____双赢或双输。

如果企业达到对赌标准,融资方自然是“赢”了,而投资方虽然“输”了一部分股权,它却可以通过企业股价的上涨获得数倍的补偿;如果企业没有达到对赌标准,融资方的企业管理层将不得不通过割让大额股权等方式补偿投资者,其损失不言而喻;而投资方虽然得到了补偿,却可能因为企业每股收益的下降导致损失。

因此努力实现对赌标准是双方利益的共同之处,也是融资方实现对赌目的的唯一途径,在决定是否采用对赌方式融资时,企业管理层应谨慎考虑各种因素,权衡利弊,避免产生不必要的损失。

1、努力提高企业的经营管理水*

对赌协议中的有些条款是国际大的投资银行作为投资的附加条件,硬性施加给企业的。有的企业在履行对赌协议时,为了达到协议约定的业绩指标,重业绩轻治理、重发展轻规范,结果导致对赌失败,或者虽然对赌成功,但企业缺乏后劲,影响了企业的长远展。对赌的投资方多为国际财务投资者,他们为企业提供资金,帮助企业上市,然后通过出售股权的方式套现,退出企业。因此,更长的路需要企业自己走,即使企业在对赌期间也要加强内部机制的治理,增强企业抵御风险的能力,不断增强核心竞争力。

2、不断增强企业抵御风险的能力

“对赌协议”往往是作为机构投资者进行投资的附加条件之一施加给企业的。有的企业在对赌期间,为了达到约定的业绩指标,重业绩轻治理、重发展轻规范,结果导致对赌失败,或者虽然对赌成功,但由对赌期间竭泽而渔,企业缺乏后劲,元气大伤,影响企业的长远发展。机构投资者的任务主要是提供资金,帮助企业上市,同时签订对赌协议保障自身投资利益。在企业

上市后,他们多数会通过出售股权套现退出。

外资对民营企业只是起到一种助推作用,更长的路需要企业自己走。所以在借力国际资本的同时,企业也要加强内部机制的治理,增强企业抵御风险的能力,避免过度依赖国际资本。

3、双方灵活协调处理危机

对那些已经签订对赌协议的企业,在出现不利局面时,申请调整对赌协议,使之更加公*。企业可以要求在对赌协议中加入更多柔性条款,比如财务绩效、赎回补偿、企业行为、股票发行和管理层等多方面指标,让协议更加均衡可控。

——版合伙投资协议书

业绩对赌协议篇二

乙方同意,当以下任一情况出现时□b有权要求乙方回购其持有的公司全部或部分股份,或由乙方指定的任意第三方受让b持有的公司全部或部分股份:

(1) 由于公司自身原因,在 年 月 日之前□a公司未能在中国境内实现ipo上市;

(2) 公司大股东或实际控制人出现重大个人诚信问题,尤其是公司出现投资方不知情的帐外现金销售收入或公司利益对外转移时。

b.回购时投资方股份对应的公司净资产(经审计的公司净资产)。

业绩对赌协议篇三

住址: _____

乙方：_____ 身份证号：_____

住址：_____

第一条 声明、保证及承诺

甲乙双方在此作出下列声明、保证及承诺，并依据这些声明、保证及承诺郑x签署本协议。

1、甲方承诺在乙方资金到位后按本协议约定回购转让给乙方的股权。

2、乙方承诺：_____出资人民币_____万元持有甲方转让的_____ %股权，并按本协议约定按时足额向甲方付清受让款。

3、甲乙双方具备签署本协议的权利能力和行为能力，本协议一经签署即对各方构成具有强制约束力的法律文件。

4、甲乙双方在本协议中承担的义务是合法、有效的，其履行不会与各方承担的其他义务相冲突，也不会违反任何法律之规定。

第二条 甲方公司的基本信息

截至本协议签订日，甲方持有下列二家公司股权：_____

第三条 转让股权、转让价格与付款方式

1、本协议所指转让股权(受让股权)是指甲方转让给乙方的股权，包括_____公司_____ %股权及甲方自收到乙方股权转让款之日起至本协议期限届满之日止投资的全部公司中甲方所持有的股权(甲方投资房地产、股票、保险、信托、购买理财

产品等除外)的十分之一(如出现本协议第十一条第二款之情形,则按重新确定的股权比例)的股权。

2、甲方同意将转让股权以_____万元人民币的价格转让给乙方,乙方同意按此价格和本协议约定的条件购买该股权。

3、乙方应当在本协议签订之日起5日内,将转让款_____万元人民币以现金或转帐方式支付给甲方。

第四条 甲方保证

1、甲方保证所转让给乙方的股权是甲方合法拥有的股权,甲方具有完全的处分权。该股权未被人民法院冻结、拍卖,没有设置任何抵押、质押、担保或存在其他可能影响受让方利益的瑕疵。公司不存在甲方未向乙方披露的现存或潜在的重大债务、诉讼、索赔和责任。否则,由此引起的所有责任,由甲方承担。

2、甲方在乙方所融得的全部资金,负责用于_____公司及甲方的其它投资项目。

3、甲方保证乙方享有对公司经营状况的知情权。

第五条 乙方保证

1、乙方在获得甲方转让股权后至本协议期限届满日,乙方将受让甲方的股权委托甲方代持,乙方不实际持有股份,不得要求办理股权变更登记等相关法律手续,不得参与甲方公司经营管理,不得干预甲方正常开展各项工作,若因乙方原因给甲方造成损失的,乙方负全部赔偿责任,并按本协议约定承担违约责任。

2、乙方在获得甲方转让股权后,除本协议约定外,不得将受让股权的任何权益部分或者全部以转让、赠与、抵押、质押

等任何方式进行处置，否则若因乙方原因给甲方造成损失的，乙方负全部赔偿责任。

第六条 股权转让款使用

甲方承诺将本次股权转让款用于_____公司及甲方的其它投资项目。

第七条 股权回购标的

股权回购标的系指本协议中乙方受让的甲方的股权，不包括乙方以增资扩股、转让、期权、衍生、质押或其它安排等其它方式获得的股权。

第八条 股权回购条件

- (1) 甲方公司及其它投资项目整体收益连续二年亏损；
- (2) 甲方公司及其它投资项目整体收益累计亏损_____ %以上。

乙方按前条约定要求甲方履行股权回购义务的，应向甲发出书面股权回购通知。

2、本协议期限届满之日，乙方有权选择持有转让股权或要求甲方回购本次协议所转让的股权，乙方应于本协议期限届满之日起一个月内向甲方发出书面股权回购通知或持有股权通知，通知自送达甲方之日生效，且不可变更或撤销。

3、乙方要求甲方回购股权的，甲方应在收到乙方股权回购通知后三个月内以本协议约定的回购价格进行股权回购。

4、如乙方于本协议期限届满时选择持有股权，则甲方将本协议期限届满之日甲方实际持有的股权转让十分之一(如出现本协议第十一条第二款之情形，则按重新确定的股权比例)给乙方，双方应在甲方收到乙方持有股权通知后三个月内共同办

理股权变更手续，股权变更所要求的各种法律手续完成后，乙方即取得转让股权的所有权。

5、如乙方于本协议期限届满时选择持有股权，则自持有股权通知送达甲方后，乙方无权再要求甲方承担股权回购义务，乙方持有的股权的转让按《公司法》的相关规定执行。

第九条 回购价格

1、甲乙双方约定：_____甲方以支付转让款加转让款溢价的方式回购本协议中所转让的股权，计算公式为：_____回购价格=转让款+转让款溢价。

2、转让款即乙方支付给甲方的股权转让款人民币_____万元；转让款溢价为转让款乘以溢价率乘以投资期间，计算公式为：_____转让款溢价=转让款*溢价率*期间。溢价率为每年_____%，期间为乙方转让款到甲方账户之日起至乙方要求甲方履行回购义务之日止。

第十条 优先权和共售权

1、在本协议有效期内，甲方如转让股权给第三方时，乙方有权选择受让甲方股权或与甲方一起转让股权。

2、乙方选择受让甲方股权的，受让条件不得低于甲方转让股权给第三方的条件，即乙方在同等条件下享有优先购买权。

3、乙方选择与甲方一起转让股权的，乙方可以同等条件将所持股权转让给第三方，第三方拒绝受让乙方持有的股权的，甲方亦不得转让甲方持有的股权。

第十一条 防稀释条款

1、本协议有效期内，若_____公司及甲方的其它投资项

目进行任何融资、增资扩股或新股发行，则乙方有权按本协议确定的转让股权的比例参与公司未来所有融资、增资扩股或新股的发行。非经乙方书面同意，未来甲方股权融资的价格不得低于本次股权转让的价格，即_____公司及甲方的其它投资项目估值不得低于_____万元。

第十二条 股权转让费用的负担

1、甲方将股权转让给乙方所需的全部费用(包括手续费、税费等)，由乙方承担。

2、甲方回购乙方股权所需的全部费用(包括手续费、税费等)，由甲方承担。第十三条 本协议有效期三年，以乙方持有股权或甲方完成股权回购后自动终止。本协议期限届满之日起，甲方新的投资项目与乙方无关，乙方不再对甲方的投资项目享有任何权益。

第十四条 甲、乙双方均不得单方面解除本协议，若因任一方单方面解除协议给他方造成损失的，违约方将按本协议约定承担违约责任。

第十五条 保密条款

1、甲乙双方都应对本协议中各条款以及保密。一方如果需要向包括任何第三方披露与本协议所述交易有关的任何信息，均须事先征得对方书面同意。

2、乙方对于获悉的甲方公司的客户信息、财务报表、甲方未公开的投资项目等商业秘密不得直接或间接向任意第三方披露。

3、甲乙双方于本协议有效期内及本协议有效期届满五年内均应遵守保密条款，如有违反将按本协议约定承担违约责任。

第十六条 违约责任

本协议对签约双方具有*等的法律效力，若任何一方未能履行其在本协议项下的义务或保证，除非依照法律规定可以免责，违约方应向协议对方支付违约金_____万元。

第十七条 责任免除

如因不可抗力或与国家政策法律法规的规定有冲突，致使本协议部分条款无法得到履行，则甲乙双方均无需承担违约责任。

第十八条 争议的解决

1、与本协议有效性、履行、违约及解除等有关争议，各方应友好协商解决。

2、如果协商不成，则任何一方均可申请仲裁或向有管辖权的人民法院提起诉讼。

第十九条 本协议经甲乙双方签字盖章后生效。

甲方：_____

乙方：_____

业绩对赌协议篇四

甲方：

乙方：_____投资管理有限公司

甲、乙双方经友好协商，根据_法律、法规的规定，就各方共同出资并由甲方以其名义享有目标公司股权，并作为发起人

参与目标公司的发起设立事宜，达成如下协议。

1、委托事项目标公司名称□ _____xx公司(暂定名) (以下简称_目标公司_)注册资本为人民币_1000_万元，分三个阶段募集，第一阶段300万元，第二阶段300万元，第三阶段400万元。

2、目标公司业务范围： 课业辅导、文化才艺、外语培训、*培训、职业技术培训、在线教育、私立中小学校和幼儿园等教育培训机构*台(以下简称_教育*台_)。

3、为实现教育*台之远大目标，目标公司通过领投加众筹募集资金的方式招募股东，引进战略投资合伙人。

4、目标公司委托乙方作为募集代理人，负责目标公司正式注册前的全部投资事宜。乙方在指定xx开设专门账户供投资人汇款。在目标公司账户正式使用前，乙方专门账户的款项不得作任何挪用或转移。

5、投资额和投资方式：

甲方的出资额为现金人民币_____万元，占出资总额的_____ %。甲方在募集资金的第二阶段和第三阶段有优先同比例投资出资权。

6、双方一致同意甲方用出资总额股权作为出资，参与目标公司的发起设立，持有目标公司股权。按其出资额占出资总额的比例分享共同投资的利润，分担共同投资的亏损。

7、甲方以其出资额为限对目标公司承担责任，并享有目标公司财产和权益。若目标公司的股权转让后，各投资人有权按其出资比例取得财产。

8、目标公司委托乙方代表全体共同投资人执行共同投资的日

常事务，包括但不限于：

(2) 在目标股份公司成立后，甲方行使其作为股份公司股东的权利、履行相应义务；

(3) 投资目标公司所产生的利息和费用，由目标公司负责承担。

11、乙方在执行事务时如因其过失或不遵守本协议而造成投资人损失时，应承担赔偿责任。

13、目标公司的下列事务必须经全体投资人同意：

(1) 转让投资于目标股份有限公司的股份；

(2) 以上述股份对外出质；

(3) 更换事务执行人。

17、投资人在目标公司登记之日起三年内，不得转让其持有的股份及出资额；目标公司成立后，任一投资人不得在三年内从共同投资中抽回出资额。

18、目标公司不能成立时，对设立行为所产生的债务和费用按各共同投资人的出资比例分担。

19、目标公司按照总出资款比列的2%作为乙方的募资费用和
目标公司前期筹备工商注册等代理费(不含实际产生的费用)。

20、为保证本协议的实际履行，乙方在目标公司正式注册成立前，自愿提供其所有的财产向其他投资人提供担保。乙方承诺在其违约并造成其他投资人损失的情况下，以全部财产向其他共同投资人承担违约责任。

21、本协议未尽事宜由共同投资人协商一致后，另行签订补充协议。

22、本协议经双方签字盖章后即生效。本协议一式三份，双方各持一份，另一份备案转移给目标公司。

甲方(签字)：_____ 乙方(签字)：_____

——离婚协议书律师版

业绩对赌协议篇五

乙方：_____

(一) 期限

本协议为期 _____年。有效期自 _____年 _____月 _____日起至 _____年 _____月 _____日止。

(二) 乙方工作目标内容

乙方的具体工作目标内容如下：_____

- 1) _____年年度销售额目标 万元，利润目标 _____%。
- 2) _____年年度销售额目标 万元，利润目标 _____%。
- 3) _____年年度销售额目标 万元，利润目标 _____%。
- 4) _____年年度销售额目标 万元，利润目标 _____%。
- 5) _____年年度销售额目标 万元，利润目标 _____%。

(三) 乙方期权股份收益

- 2) 每年度期权股份分红发放时间为甲方企业年度财务结算后一个月内发放；

3) 本协议期满后若甲方企业年销售额达成约定目标，则乙方享受甲方企业的期权股份立即转为甲方企业的注册股份，甲方按双方约定办理乙方的期权股份转注册股份相关手续，期限为服务期截止日后的一个月内。

(三) 乙方薪酬支付方式

乙方年薪方案设计(_____年度)

注：在实现 _____年度目标1亿的前提下提成总额30万元，但为鼓励乙方向更高目标冲刺，甲方还设定了冲刺目标，如实现冲刺目标再给予2%的提成比例。

岗位固定工资按月度发放，发放时间以甲方企业工资发放日为准。

_____年乙方的薪酬发放形式仍然按上述方法进行推算与发放，具体由甲乙双方共同协商。

(四) 甲方权利及义务

甲方权利

协议生效期间，甲方有权利对企业发展方向及企业战略、定位等做出最终决策。

甲方有权根据时间节点对乙方工作成果做检验。

甲方对企业重大事件决策拥有决定权。

甲方拥有对企业高层人员最终人事任免权。

甲方拥有对超过 万元(大写)的资金支出拥有审批权。

甲方拥有对企业年度规划的最终审批权。

甲方义务

协议生效期间，甲方需在包括但不限于企业管理、运营、营销、生产、财务等方面配合乙方更好的完成工作。

甲方需配合乙方完成企业中层及以下员工人事任免工作。

甲方有义务向乙方提供所有企业相关信息及资料。

(五) 乙方权利及义务

乙方权利

协议生效期间，乙方有权对甲方企业包括但不限于营销团队的编制调整、业务流程梳理、各类制度、企业文化、各岗位薪酬与考核等方面拥有调整与修改权(甲方拥有最终决定权)。

乙方拥有对中、基层员工招聘、任命、解聘权。

乙方拥有对企业财务所有情况的知晓权。

乙方拥有对企业新业务开展的参与和控制权。

乙方义务

协议生效期间，乙方需遵守甲方企业的规章制度。

乙方应利用专业经验和应有的职业审慎，对甲方企业进行全面有效的管理。

乙方不得以任何形式向第三方透露任何有关甲方企业的内部信息。

(六) 协议解除

具备以下情况，该协议可以解除：_____

企业销售额出现明显下滑且无任何提升改变(不含非抗力客观因素)，甲方可提前解除协议。

乙方出现严重违反企业制度并对企业造成重大损失，甲方有权提前解除协议。

甲乙双方经协商一致，可提前解除协议。

(七) 其他事项

乙方对甲方提供资料和信息承担保密义务，如需公开、援引或向其他第三方提供，需经甲方书面同意，不论本合同是否变更、解除、终止，本条款长期有效。

其他未尽事宜双方另行协商确定。

(八) 附则

- 1、 本协议自双方授权代表签字盖章之日起生效；
- 2、 本协议如有附件，则与本协议具有同等法律效力，自双方签字盖章起生效。
- 3、 本合同一式两份，双方各执一份，并具有同等的法律效力。

甲方：_____ 乙方：_____

签章：_____ 签章：_____

日期：_____ 日期：_____