

应急工作总结报告(优秀5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告对于我们的帮助很大,所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家带来的报告优秀范文,希望大家可以喜欢。

应急工作总结报告篇一

时光如天上流星一闪即过,我希望自己能抓住这一短暂的一刹那。不知不觉中已来**医药公司1个月了,回顾这段时间的工作,我作如下总结。

观念可以说是1种较为固定性的东西,1个人要改变自己原有的观念,必须要经过长时间的思想斗争。虽然销售是大同小义的事。但是,不同的产品面对的适应人群不一样,消费群体也不同。不同的公司销售模式也有差别。必须由原来的被动工作转变为现在的主动开发客户等很多观念。

作为一名销售业务员,自己的岗位职责是:

- 1、千方百计完成区域销售任务;
- 2、努力完成销售管理办法中的各项要求;
- 3、负责严格执行产品的各项手续;
- 4、积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导;
- 5、严格遵守公司的各项规章制度;
- 6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感;

7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量职工工作好坏的标准，自己在从事业务工作以来，始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一点一滴做起，严格按照职责中的条款要求自己的行为，首先自己能从产品知识入手，在了解产品知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其他区域业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，对领导安排的工作丝毫不能马虎、怠慢，在接受任务时，一方面积极了解领导意图及需要达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面在营销的模式上要积极思考并补充完善。

云在昆明只有1个客户在****作。3月份拿三件货；8月份拿三件货。硫普罗宁注射液在昆明也只、贵高原地区虽然经济落后。但是市场潜力巨大，从整体上来看贵州市场较云南市场相比开发的较好。云南市场：头孢克肟咀嚼片有1个客户在****作，就3月份拿了二件货。贵州市场：头孢克肟咀嚼片贵州遵义有3个客户在****，硫普罗宁注射液分别在贵州泰亿、贵州康心、贵州民生、以及遵义地区都有客户****作。其中，贵州康心全年销量累积达到14件，其它地区的销量也并不理想。从以上的销售数据来看，云南基本上属于空白市场。头孢克肟咀嚼片在贵州也基本是空白。硫普罗宁占据贵州市场份额也不到三分之一。从两地的经济上、市场规范情况来看，云南比贵州要有优势。从产品结构来看，头孢克肟咀嚼片走终端。

1、对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，做好客户关系。

2、在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息。

3、要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能相结合。

1、每周要增加两个以上的新客户，还要有3到六个潜在客户。

2、一星期一小结，每月1大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。

3、见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。

4、对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。

5、要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同行们交流，向他们学习更好的方式方法。

6、对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客户一好印象，为公司树立更好的形象。

7、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。

8、自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

9、和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。

10、为了今年的销售任务每月我要努力完成8到15万元的业务

额，为公司创造更多利润。

应急工作总结报告篇二

三季度以来，乡党委、政府坚持以保持共产党员先进性教育活动为载体，以农业增效、农牧民增收为落脚点，统筹安排，扎实工作，全力抓好乡各项工作：

（一）加强棉花田管，技术员季度工作总结。

于6月底7月初，乡政府及时组织召开了棉花田间管理现场会，认真总结了各村棉花科学田管的经验和不足，明确提出了棉花后期管理的具体要求和注意事项，并聘请农业技术人员，深入田间地头，加强了技术跟踪服务指导，取得了明显效果。

（二）加强了农业用水管理。

在指派专人，积极与石河子玛管处协调，请求增加水量的基础上：

二是动员各村党员、干部，24小时巡逻，查看水口，组织农户进行棉花浇水，既减少了水源浪费，又推进了棉花浇水进度。

（三）积极做好棉花测产和土地丈量工作，掌握第一手资料。

为彻底摸清各村农户耕地情况，为年底人均收入的测算打好基础，从8月底开始，乡政府组织了以农业技术人员、各村主任、群众代表组成的工作组，深入各村，对农户实际耕地面积进行逐块丈量、测产。

据统计，今年全乡棉花实际耕种总面积9300亩，平均单产270公斤，按5.00元/公斤计算，年底人均纯收入有望达5900元。

（四）认真搞好夏收工作。

乡政府及早动手，于8月初就对夏收生产、安全做了详细的安排部署。夏收期间，又组织人员，深入各小麦种植户，进行认真的检查落实。由于组织得力，措施到位，夏收工作进行顺利，没有发生任何不安全事故，共收小麦300余吨，超额完成了上级下达的夏粮收购任务。

（五）加强“三秋”工作管理，确保正常运行。

三是建立健全了周例会制度，并将先教工作例会与生产例会合二为一，共同布置，两不耽误，工作总结。

（六）做好拾花季节工组织工作，为群众排忧解难。

四是关心拾花工的生活，在榆树村专门开设了清真食堂，解决了民族拾花工的生活难题，受到了尼勒克县领导及拾花工的一致好评；与区文体局联系，每周巡回在各村放映一次电影，活跃和丰富了拾花季节工的业余文化生活。

中秋节前夕，政府又为拾花工每人送去了月饼、水果等节日慰问品，尤其是对有病的拾花工，政府、村领导给予了极大的关怀，带领就医、送水送药，使他们在异地他乡感受到了家的温暖和节日的气氛，纷纷深受感动。

五是成立了以乡派出所警员为主的社会治安管理工作小组，加强了对各村社会治安巡查和外来人员安全管理，到目前为止，全乡未发生1起外来人员违反社会治安案件和不安全事故，社会稳定，生产秩序良好。由于措施有力，管理加强，全乡棉花采收工作进展顺利，截止9月26日，共收棉花1500余吨，完成计划量的54%。

（七）乡农技站建设进展顺利，8月中旬破土动工，现主体工程已完工，即将进入内部粉刷，入冬前有望竣工。

（八）xx村防护林建设项目已完成80%的工作量。

（九）经乡政府领导与博湖苇业接洽，达成了大拐苇湖开发初步协议，使乡多种经营发展迈出了可喜的一步。

（十）顺利完成了“四五”普法先进乡创建工作，并通过了自治区检查验收。

（十一）以政府补贴形式，为榆树村农户购进了1台大马力拖拉机，提高了乡农机耕作效果。

（十二）先教工作取得显著效果。

通过广泛的学习教育，党员的宗旨意识、服务意识明显增强。据不完全统计，两个多月来，各支部党员共为群众办实事、好事50余件，真正达到了党员受教育，群众得实惠之目的。按照区先教办的安排，现乡先教工作已转入党性分析、征求意见阶段。

（一）采取有效措施，继续抓好棉花采收、销售及生产安全等项工作，确保农牧民收入不受影响。

（二）通过上级有关部门的支持，完成1万亩低产田改造工作和4000亩滴灌建设项目。

（四）组织专人，力争于10月底完成所有家庭农场土地管理费清缴工作。

（五）采取措施，加强组织，力争于年底完成乡镇企业改制工作，使企业沿着现代企业管理轨道正常运行，增强企业活力，提高企业经营效益。

（六）积极做好大拐苇湖冬季安全生产督促检查工作，杜绝火灾事故发生，保证人员、生产安全。

（七）认真搞好农技站、农户抗震房及xx村防护林等项目竣工验收工作，确保保质保量投入使用。

应急工作总结报告篇三

基层的锻炼是成长的必须，了解百姓所想、所思、所需才是整个社会的精神实质所在。为此，我会继续加强以下几点：

我知道在基层锻炼是成长的必修课。乡镇是整个社会的缩影。通过乡镇工作可以了解和熟悉社会，掌握生存和发展的能力。只有在基层，切实了解百姓的所思、所需，将来工作才能少走弯路，少出偏差。我要好好珍惜这宝贵的机遇，努力增加本领，通过实际工作来锻炼自己的意志，磨炼自己的品行，坚定信念，好好工作。我深知：只有面对着社会的惊涛骇浪，体味过生活的酸甜苦辣才能培养出过人的体能、坚毅的品格，培养出周到细致的办事能力和遇难则上的精神面貌，才有可能更好的为人民服务。

来到新的环境，清苦和寂寞总是难免的。“孤独刺痛心灵的同时，常常会引发思考的激情；寂寞渗透沉默的双眼，往往也会掘出生命的泉水”。我明白清苦与寂寞更是一个人对一系列的人生重大命题进行思考的最佳时期，是一个人在认识上、习惯上发生蜕变与进步的关键时刻。对这种关键时刻如果不好好把握而错过某种体会，也许花几倍时间都无法领悟。我会好好珍惜这大好时间，以苦为乐，与寂寞为伴，多思考、多充电，不断提高自己的思想境界和道德情操。同时，多读书、读好书，加强自身的业务水平学习，努力掌握行政公文的写作要领，不断丰富和发展自己的知识结构体系。现在，每天的报纸和新闻财经，成了我的必修课，国家的最新决策，市、区的最新政策成了我的关注对象。我会继续坚持下去，努力加强自身的政治修养，不断提高服务本领，快速的成熟起来。

态度决定命运，细节决定成败。汪中求先生的讲座让我感受

很深，他说过：“展示完美的自己很难，需要每个细节都完美，但毁坏自己很容易，只要一个细节没注意到，就会给你带来难以挽回的影响。”的确，人与人之间往往只有很小的差异，但这种小的差异却往往造成巨大的差异，小的差异就是态度上的积极和消极，巨大的差异就是成功与失败。现今社会上普遍存在着一种浮躁现象，由于浮躁，使人觉得自己是做大事者，而不屑于去做小事，由于浮躁，就不能冷静下来考虑一些细节问题，就不可能将工作提升上层次，工作质量也无法保证。细微之处见精神，我要以《把信送给加西亚》中的那个伟大的罗文上尉为榜样，咬定青山不放松，在工作中，拒绝浮躁，排除干扰，将细节的理念铭记于心，认认真真的做好本职工作，踏踏实实的完成领导布置的任务，讲究方法，提高工作效率，“不以善小而不为，不以恶小而为之”。同时，虚心向他人学习，总结经验和教训。少说话，多做事，切实为基层农民服务。

三个月中，多类别、多岗位的实践，让我受益匪浅。我深知，自身阅历浅、经验薄，还有很多不足需要完善。我会以时间的积累为载体，用坚定的信心当航标，以实干的激情作动力，脚踏实地的好好锻炼。不断学习，不断实践，不断进取，自强不息，奋斗不止，努力使自己快速成熟起来，做一个合格的选调生。

应急工作总结报告篇四

20xx年第一季度综掘队在矿党委及领导的带领下，通过全体职工的努力顺利完成了“安全生产首季开门红”的任务。w4202工作面下顺槽的施工任务也邻近收尾阶段，为完成xx年的各项生产任务开了一个好头。

进入二季度以来，我队主要的生产任务有：下山采区变电所施工、w4202工作面开切眼的施工、e4203工作面下顺槽的开口及顺槽施工等。面对紧张的生产任务，我们综掘队有信心

在保证安全、质量的前提下圆满完成生产任务。

我对将从以下几个方面开展第二季度的安全生产工作：

一、加强新工人的安全教育，强化安全管理

3月底，我队新分来127名职工，导致我队新老职工的比例严重失衡，同时这些职工中大部分人员没有井工生产的经验，给我对队的安全生产工作带来很大的压力。为了进行有效地管理，针对新职工安全意识淡薄的情况，提出“上好安全生产第一课”的目标，集中对新职工进行岗前安全培训，做到合格一名，上岗一名，并与老工人签订师徒合同，通过理论学习与现场的言传身教，使安全生产的意识深入每个新职工的心中。

设，做到工人三班倒，班班有领导，各级领导深入现场解决生产中存在的实际问题，严格质量考核，使每个人长期树立质量就是安全的思想，减少生产中的安全隐患。

三、狠抓顶板管理，向质量要安全

顶板管理是我队安全工作的重点[w4202工作面下顺槽顶板管理是威胁我队安全工作的最大隐患，由于顶板条件时好时坏，直接威胁着我队的安全工作。在下顺槽施工中，重点抓好顶板监测和工作面迎头管理，迅速组织实施锚索支护，发现顶板情况变化较大及时采取联合支护。同时积极总结在恶劣地质条件下施工的经验，为即将进行w4202开切眼的施工工作做好了准备。

四、开展劳动竞赛，激励员工的工作热情

针对艰巨的进尺任务，综掘队出台了明确、详细的班组劳动竞赛奖励办法，鼓励员工干标准活、放心活，在保证安全质量的前提下加快进尺速度，圆满、顺利的完成任务。

五、明确责任、实施施工现场安全第一责任制

施工现场是事故的多发地，我队实行设备、人员挂牌管理，料场物料、设备均挂牌分类码放在专用架上，每个工作地点均实行安全第一负责人挂牌带班制，使两人以上工作地点均有现场安全负责人负责现场的安全工作，做到防范与未然。

六、强化设备管理，向设备要效益

掘进工作面设备较多，抓好在用设备管理是保证安全生产及进尺任务能否顺利完成的关键。特别是绞车管理及电气设备管理更是重中之重。指派专人对所用设备进行检查和维护，设立设备检修、运行台账，并严格按照要求填写；加强操作人员自主保安教育，杜绝违章作业；提高操作人员的业务技能，作到及时、快速的处理设备故障，减少影响时间。

七、严格火工品管理，认真落实火工品清退制度

针对二季度的工作安排，我队在下山采区变电所及e4203下顺槽开口的施工中将采用炮掘作业方式，火工品的管理是安全工作的重点，积极组织爆破员学习作业规程及《煤矿安全规程》，严格按章操作，认真落实火工品的领用清退制度及拒爆、残爆的处理方法，杜绝爆破材料流出作业场所的现象，确保安全生产。

综上7个方面的内容，综掘队将继续发扬“铁军”特别能战斗的工作作风，圆满完成生产任务。

应急工作总结报告篇五

在过去的三个月里，在学校领导的领导下，在各位教师的大力帮助下，我始终坚持以“三个代表”重要思想为指导思想，不断加强学习，钻研教育理论和教学方法，提高教学水平，努力提高自身的思想素质和业务素质，敬业爱岗，勤奋扎实，

现将20xx第一季度的工作情况总结如下：

在过去的这三个月里，本人始终坚持学习党的教育方针和政策，坚持以“三个代表”思想武装自己的头脑，认真学习党的路线、方针、政策。在政治上、思想上、行动上与党中央保持高度一致。坚决拥护党的重大决策，反对民族分裂，在大是大非面前立场坚定、旗帜鲜明。从思想上，不断学习、不断进步、不断创新。

在思想上严于律己，认真学习《科学发展观重要论述摘要》，积极的参加学校的集体学习，并在课余时间进行自学，认真书写学习的心得体会，做好学习记录。积极参加学校组织的各项政治学习，认真贯彻落实上级主管部门的有关文件精神，服从领导安排，维护学校领导的权威，遵守学校的各项规章制度，严守工作纪律，始终以一个优秀教师的标准来严格要求自己，树立良好的师德形象。

在这三个月的教学中，我担任了14计算机2、3班的□officexp□课程，共完成了80课时。我严格按照计划要求来完成教学任务，为了在讲课时做到简单易懂，课余除了编辑好教案之外，还编辑了教学课件，尽量做到每位学生都能听懂；在上课之余，耐心的辅导每一位学生，对学生严格要求，制定出每一辅导任务的任务，并做出完成记录。但是鉴于该班学生素质参差不齐，学习态度不端正，再者可能本人在学生管理能力方面也还有所欠缺，造成学生学习成绩不佳。

在这季度里，做到认真备课、上课，及时批改作业、讲评作业，做好课后辅导工作；严格要求学生、尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高。从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟，并顺利完成教学教育任务。除此之外还能积极配合教务科安排的监考工作。

1、担任班主任方面：在担任班主任工作期间，努力配合管理科和教务科领导做好学生的思想工作，平常密切关心学生的

学习和生活。多次参加学校组织的打扫卫生活动，在这过程中监督学生劳动，力争达到学校的标准。参加班主任的值班，与管理人员一起参加晚上值班。虽在对学生的管理方面还很有很大的不足，但也尽了自己最大的努力把班级管理好。

2、管理机房工作方面：本人担任了管理2号计算机实训室的工作，在管理机房的过程中，主要负责配合计算机老师的上机课，尽量做到提前打开机房，让学生在上课前全部进到机房；督促机房的卫生情况，每天检查机房的设备工作情况，发现问题及时解决以免影响教师上课。

虽然我基本上完成了自己的教学工作，但我身上还存在许多不足的地方：

1、个人的教学业务水平还不够高，教学研究还欠深入，尤其在新课程的实践中思考得还不够多，不能及时将一些教学想法和问题记录下来，进行反思。

2、在管理、教育学生方面还有待提高，包括如何形成一个规范的管理模式，用什么方式来作学生的思想工作，学生出现问题时不能站在学生的角度去开导学生。

以上这些，都需要我今后好好地去努力，好好借鉴别人的经验，向他人学习，使我各方面的能力都能有所提高。在今后的教育教学中，我将更严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为美好的明天贡献自己的力量。