

# 2023年美容院年会演讲稿 美容院开业庆典演讲稿(通用5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 美容院年会演讲稿篇一

作为一个新开的美容院，首先最重要的就是要做好开业宣传工作，开业宣传作为美容院日后发展好坏与否是起着至关重要的作用的，也是美容院销售的关键所在，下面是本站小编给大家整理的美容院开业庆典演讲稿，仅供参考。

尊敬的各位领导、各位嘉宾、各位朋友：

你们好！

南江秀美辞旧岁，凯歌高奏迎新春。金牛奋蹄奔大道，乳虎添翼舞新春。在我们满怀喜悦辞别旧岁，欢欣鼓舞迎接新春之际，[mrnj](#)店，在各界人士的鼎力支持和各位员工的积极努力下，今天在这里隆重举行开业典礼仪式！在此，我代表公司对前来参加今天开业典礼仪式的各位领导，各位嘉宾表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢！

我们的事业是一个美丽的事业，是给我们人类社会的美丽事业。我们要立足于让我们的客户得到最大的满足和信任，他们是我们的上帝，是我们的衣食父母，是我们的兄弟姐妹。无论他们来自何方，只要能让他们毫无遗憾、满心欢喜的购买我们的产品，那就是我们唯一的目标。只要我们共同不懈

努力，我们的事业一定能做大做强。专卖店就会芝麻开花节节高。

朋友们，从今天起□mrnj店将满载社会各界的希望，满载广大客户的厚爱与期望，同时也满载我们公司全体员工的理想和信念，航船将扬帆起航，乘风破浪！公司今后的生存和发展，离不开大家的帮助和扶持，希望在座的各位领导和各位朋友在以后的日子里更加关注我们，更加支持我们，你们的每一份支持都将激励我们更加努力的工作，在这里，我郑重地承诺：我们将不负众望、不辱使命，以优质的服务回报社会，回报诸位的大力支持。我们将以专业的精神，敬业的态度，团结拼搏，迎接新的挑战。

万事如意！

尊敬的各位领导、各位来宾、女士们、先生们：

秋高气爽，时光鎏金，在这个值得纪念的日子里□xxx迎来了盛大的开业典礼。我谨代表名瑞化妆品公司总经理文丰，及名瑞公司所有员工，对本次开业盛典的举行表示最热烈的祝贺；向关心和支持美容院筹备工作的员工、业界同仁及社会各界人士表示最衷心的感谢；向参加美容院开业庆典活动的各位领导和贵宾表示最诚挚的祝愿！

美容是一个高尚的职业□xxx的老板带领她的团队一直在默默的付出，她们把美丽带给了xxx女性，她们将女性的青春再次延续，我相信xxx美容院在“服务第一、信誉第一”这一宗旨引领下，在社会各界朋友以及在座各位姐妹的信赖与支持下，经过自身不断的努力探索，在不远的将来，一定会更加的壮大。

爱美之心，古今有之，中外有之，人皆有之。美丽让女人为之自信，美丽是一道绚丽多彩的风景区，美丽仿佛雨后的一帘彩虹，让人惊叹，让人憧憬。美丽的女人是快乐的，是幸

福的，美丽需要不断的积累，同时也需要不断升华□xxx凝结了所有代理商对美丽未来的美好期望，同时也凝结着xxx美容院所有员工对每一位爱美女士的美好祝愿，相信我们，就是相信您自己，将您的美丽交给我们，交给xxx美容院，健康与美丽将与您相随。

最后，让我们共同来祝愿□xxx美容院的明天会更加美好、灿烂！。祝福在座的各位来宾身体健康，家庭幸福，事业顺意。祝福在座各位姐妹们的人生活的漂亮、活的精彩！

尊敬的各位领导，各位来宾：

大家上午(下午)好！

今天，是一个喜庆的日子：在各位领导、亲友的大力支持下，经过全体伙伴数月的紧张筹备，美容院正式开业了！首先，请允许我代表美容院向的到来致以最真挚的谢意！

美容是一个高尚的职业，为了让这个世界更美好，也为了让我们的容颜更年轻。经过跟小伙伴们的沟通，我们一直决定，本院树立“要多好美，就有多美”的经营理念，在未来的日子里，我们将以卓越的创新力，精湛的技术，齐全的产品，新颖的模式，独特的风格为这份美的事业贡献一份力量，也请在座的各位监督！

创业艰辛，守业更难，这是一种胆识的尝试，更重要的是要靠智慧、毅力、凝聚人心，开拓市场，勇于创新。希望我们的美容院视今天的开业庆典为万里长征迈出坚实的第一步，希望大家肩负使命，向做强做大美容院方向发展，打出我们自己的品牌。谢谢！

最后，祝各位领导及各位朋友身体健康，工作顺利，家庭幸福，万事如意！再次感谢各位的到来！

## 美容院年会演讲稿篇二

大家好！

大家下午好，首先我很荣幸能够代表xx美容养生会所在这里向大家致辞，感谢女士的到来，感谢在座的各位朋友们对“xx美容养生会所20xx年初答谢会品鉴奢华”会的光临与大力支持，今天我们在这里欢聚一堂，在这美丽的季节，大家穿着美丽的服装，带着美丽的笑容，怀着美丽的心情，来到这美丽的答谢会，请允许我代表xx全体员工对各位朋友的到来表示最诚挚的欢迎！今天，我们将与在座的各位朋友一起度过一段美妙的时光。美丽时尚，与您同在；青春健康，与您同行；您的美丽，我们的心愿；您的健康，我们的宗旨。让我们在温馨的时光里，接受我们真诚的问候！让我们在浪漫的气氛中，接受我们那颗——感恩的心：谢谢您，与我们一起走过四年、三年、两年、一年甚至一天的朋友们！

冰心老人曾说过：“女人比男人多些颜色，世界上若没有女人，至少失去十分之五的“真”，十分之六的“善”，十分之七的“美”！世界因女人而美丽，世界更因女人而精彩。美容是一个高尚的职业，为了让这个世界更美好，为了让我们的容颜更年轻。（接下来介绍你们公司的特色，你们在美容行业有别于其他美容会所的优点。比如一线先进的技术理念或者完善的某种设备和产品之类的）xx美容养生会所将始终以“服务广大爱好健康养生”为使命，积极开拓市场，更新健康养生美容理念，持续在市场竞争中寻找自身定位，居危思进，稳中求胜，我们将保持“专注事业，持续创新学习，精确责任管理，协同团结共创”的精神，坚持“主人翁精神、荣誉感、结果导向、客户原则”的核心价值观，一如既往的服务于广大客户，积极创建健康养生美容的第一品牌。我们将始终秉承“永远无成功，永远是起点”的发展理念，我们会更用心的去规划和经营未来。

这些年来我们一直在默默的付出，把美丽带给了盘锦女性，将朋友们的青春再次延续。我相信今天所有参加活动的女性朋友们，都是曾经或正在受益着的人！爱美之心，古今有之，中外有之，人皆有之。美丽不仅可以让男人为之愉悦，美丽更能让女人为之自信，美丽可以实现许多人生的梦想，美丽是一道绚丽多彩的风景线，美丽仿佛雨后的一帘彩虹，让人惊叹，让人憧憬。美丽的女人是快乐的，是幸福的！

传播美丽，播撒幸福，热情是金，诚信无价。xx全体同仁将永远维护这来之不易的品牌，继续秉承一贯的服务理念与宗旨，让在座的女士们更加健健康康、漂漂亮亮、锦上添花、美上加美！

最后，让我们共同来祝愿xx的明天会更加美好、灿烂！。祝福在座的各位来宾身体健康，家庭幸福，事业顺意。祝福在座各位姐妹们的人生活的漂亮、活的精彩！

### 美容院年会演讲稿篇三

你们好！首先，我代表美容院加盟店，对各位亲爱朋友的到来，表示最诚挚的谢意！

今天，是xx月xx日，一个普通的星期天，但是今天对于我来说，是一个十分特别的日子，因为今天，在全体伙伴们的紧锣密鼓的筹备之下，美容院加盟店正式启动，扬帆起航了！这不禁让我回想到五年前，当初的我因为偶然的进入到了美容行业，而经过这几年的风雨，我终于拥有了自己的美容院。虽然经受过挫折，经受过痛苦，但是这些让我在美业里茁壮的成长，让我更加的坚强！感谢你们，感谢我的朋友们，感谢一路有你们相伴！

美容，是一个创造美丽的地方，它是一个崇高的职业。为了让我们亲爱的顾客更让美丽健康，我们决定，让本院树立“给您毫无保留的美丽”经营理念，在未来的日子里，我

们也将以这为主题，不断的引进高端的技术，先进的仪器，优质的产品，特色的项目以及独特的风格，将无比至上的美丽与健康带给您。也请在座的朋友，监督我们哦！

今天，我们美容院加盟店开业了，但是这并不意味着什么，因为开业容易，守业才是最关键的。所以在今后的日子里，我们真诚的希望与你们相伴，希望和大家一起同行，向做强做大的方向发展，做出我们自己的品牌特色！

最后，祝愿各位来宾们，朋友们，身体健康，家庭幸福，事事如意！

## 美容院年会演讲稿篇四

### 本文目录

1. 美容演讲稿
2. 美容美体师三八妇女节演讲稿
3. 美容产品推销会上的演讲稿
4. 美容培训结业演讲稿

我叫###于xx年5月23日入职，现担任##三养美容会所店长一职，自从进入公司以来，在公司领导及大家的信任与支持下，不断学习，从一个对美容行业一无所知的门外汉，变身成为这一行业的新兴力量，更使自己的综合素质有了更进一步的提高。我在职期间，对自身严格要求，凡事起带头作用，待人正直，对事公证，本着严以律己，宽以待人的工作态度，坚持高标准的达成每一项工作目标。

作为一个美容会所的店长，既是管理者又是技术指导，有时还担负着决策者的重任，无论在专业上还是管理上都是一流的，在美容院内是典范，是所有员工学习的榜样，用一个比较形象的比喻来说，加入美容院是一列火车，那店长就是火

车头，正所谓“火车跑得快全靠车头带”，另外，美容院店长就像交响乐团的指挥一样，要调和所有声音，从而演奏出和谐优美的乐章。也就是说，要在实际工作中，店长既要对接美容院做出总体要求，又要协调员工工作并激发所有员工的工作热情；再者，店长是美容会所的灵魂，可以通过富有个性化的领导，赋予会所生命力，利用团队精神塑造美容院的特色，同时也可在困难的环境中，锻炼自己的工作能力，体现自身价值，使自己过得更加充实，所以，在美容院的经营管理中，店长起着举足轻重的作用。

近一年来，我如饥似渴地吸收新的知识，在小杨老师的培训中系统地学习了团队意识，顾问式销售等基础知识，力图尽快融入到白玫瑰这个大家庭的发展中去，对于这个新的环境和新的事物，我有较快的适应能力和学习能力，在这个陌生的县城里，利用王总的一切人际关系，与相关政府部门建立了良好的关系，为了更好的立足于孟县这块美丽的土地上，我每天与员工一起工作，并听取各项合理化建议，以应对激烈竞争的市场环境。我无怨无悔，每天与员工努力学习，开始了会所的征程。目前，美容会所不断的开店，面对这种环境，使今年任务的完成与提高是一种考验，为此，我们对员工们提出今年的工作中心是“以五星级的服务为每一位至尊级的会员服务”，以服务促业绩。半年来服务流程的规范，大家都不会忘记，这一条已经贯穿到会所每个员工的脑海中，只要做得好，就会吸引顾客，自从会所开始试营业，再加上白玫瑰在孟县九年来的声誉，一个集团化的公司在孟县脱颖而出，顾客满意了，成为我们的尊贵会员，员工的脸也充满了喜悦。去年完成总业绩万，今年会所业绩万，分为两组，每组每年任务指标万，每组每月万，每组每天\*元，根据小杨老师讲的层级系统管理“千金重担万人挑，人人头上有指标”让每一位员工给自己定计划、目标，针对自己手里的每一位顾客，分析透彻，要切合实际为顾客考虑，顾客所需要的产品会给她带来什么样的好转反应及效果，做到想顾客所想，想顾客所未想，绝对执行和完成公司下达的预期工作目标，只有这样才能更好的完成公司下达的各项任务指标。在

工作中和学习中做到谦虚敬慎，戒骄戒躁，对员工和顾客的良好沟通，为顾客和员工营造一个轻松愉快的工作环境与服务氛围，对于工作中的突发事件，还是做不到处事不惊，尽善尽美，我会在今后的工作中更加努力，将自己的工作推向一个新的台阶。

做为一个五星级会所的店长，在工作中要扮演各种角色，首先是会所的代表者，店长代表公司与顾客，社会有关部门建立联系，还有就是员工，店长是员工利益的代表者，是员工需要的代言人，所以店长必须对会所的运营了如指掌，以便在实际工作中做好安排与管理，发挥最大的实效，这点我要向刘店好好学习。接着是会所政策的执行者，店长必须对活动政策、经营标准、管理制度、经营目标、忠实地执行，并且善于运用所有资源，创造利润。再者是店面的总指挥，安排好每位员工的工作，使顾客得到满意贴心、人性化的服务，另外店长应具有处理各种问题的耐心与技巧，在顾客、员工、公司和其它之间协调好关系。还实时应用各种方式激励店员保持高昂的工作热情，形成良好的工作状态，让大家人人都具有强烈的使命感，责任心和进取心，还要不断的对员工进行业务考核，以促进服务水平的提高，还应适当授权，以此培养下属的独立工作能力，并在工作过程中耐心地予以指导，并且还要做到对经营业绩的实时分析，找出好或不好的原因。我们在王总的带领下，在小杨老师的帮助下，我们逐步地完善了公司的制度，例如：考勤制度、卫生制度、宿舍制度及宿舍卫生制度、财务制度等。

针对会所常规工作，整个会所的卫生清扫与检查，设施设备的维护与保养，及所有员工的激情，整个会所的服务氛围，都要做到尽善尽美，对员工的管理，每一位员工有独立的人格，要器重她们的才干，推崇她们所做的事，鼓舞她们的工作情绪，还要确确实实知道每一位员工一天标准的工作量，避免强迫过度的工作，针对这一点，我们适当地调整了倒班时间，还要激励每一位员工了解美容院对她们的期望，并且要让每一位员工了解如何适应环境，完成当日业绩要奖励她



们，未完成要鼓励她们，启发她们，如果未达到标准，鼓励又不生效时，迅速采取惩戒行动，防范惰性和不守纪律风气的发生和蔓延。征求员工改进服务意见，给每个员工交新的工作时，要给予员工信心，培养对专业技能的荣誉感，要合理安排员工工作计划，才不至于发生劳逸不均的失调情形，我们的工作方法还要不断的改进。对员工的关心，信任将是人才“精髓”。一个成功的经营者应该了解员工的需求，包括经济、自我肯定、能力认同三个方面，其中又以经济方面最直接影响到工作的状况，如能满足员工这些需求，员工在无后顾之忧的情况下，必能全力以赴。我想针对店里普通话而言，我清楚的知道普通话的训练难度是很大的，但我不会灰心，从一开始员工与员工之间的沟通都说不好，直到员工和顾客之间的沟通也同样用普通话，我已很感动，我相信在我的带领下，在全体员工齐心协力下，在未来的一年里，要求会所所有员工都能按照标准，讲一口标准流利的普通话，与顾客沟通，交流，并且达成销售，并且还可以让每一位到店的顾客感觉到这里的服务人员都是外聘的美容师，或是感觉去外地大店的感觉。公司的小事再小也是大事，个人的事情在打也是小事。一切以公司为载体，一切以业绩为导向，一切为完成工作目标为目的，我要带领我们的团队，紧跟王总的步伐，圆满完成工作指标。我想每一个人工作的目的是为了赚钱，但是首先要公司赚到钱，个人就不会赚不到钱的，我的工作任务就是尽最大能力为每位员工创造一个轻松愉快的工作氛围，必然每个员工就有一个好的心情服务于每一位顾客，只有这样才能圆满完成公司下达的各项业绩任务。

通过这次竞聘，我更加客观的看到了自己岗位的重要性和自身不足，与此同时也是我对前段时间工作的一个很好的总结。在今后工作中，我要做到经常反思和审视自己，不断提高自身能力和素质，以适应公司发展的需要，适应形势任务的需要。还要时时告诫自己，要想在美容行业立得住脚，自身素质的强弱是关键。想做一名优秀的店长，要善于发现工作中的问题，并且及时解决，做员工的榜样，指导员工出色的完成各项工作，不断激励做大家的拉拉队长，挖掘员工的内在



xx年王小燕女士获得创业女标兵奖

xx年1月王小燕女士获得自治州城乡妇女建功先进个人荣誉称号

同年3月又荣获中华养生美胸名店奖

最后：我代表王专业养生馆祝在座的各位事业辉煌有势头，幸福永远无尽头！

我的演讲完了 谢谢大家 鞠躬致谢

美容演讲稿（3） | 返回目录

在坐有很多对我们公司都不是很了解，娜由我来介绍下我们xx公司，成立于1993年，其前身为美容化妆品经销有限公司，也是大连地区最早的专业美容用品经销之一。经过了十多年的风雨历程，现已成为一个以代理专业美容产品为核心，以营销教育为依托，一品牌加盟店为网络。拥有3家分公司，商学院教育，业务遍及东北三省的终合性美容集团公司。

扁鹊回答：长兄最好，中兄次之，我最差！

文王疑惑，又问：那为什么你最出名呢？

这个故事呢告诉我们”事后卜如事中控制，事中卜如事前控制；可大多数人都匀未体会 这一点，等到错误造成了严重性在寻求弥补，而到最后呢，怕是于事无补！

这个故事的意义大家明白了嘛》？好！进入正题，

一 趋势：现在欧洲八成以上女性都在口服胶原蛋白，中国台湾·香港60%的人口胶原蛋白，胶原蛋白的作用，功效早已深入人心，大环境势不可挡。

二 定义：有这么一句话“物以稀为贵”，健康，驻颜，归属于“稀有”的一族，贵在于稀有的身份。xx年，isoi小分子胶原蛋白肽为人类尊享，尊贵典范赋予人类黄金般的传奇色彩！在这里isoi不仅仅是一个名称，一个品牌，而是一个阶层，一个身份，一种生活方式，一个不老的传奇。

#### 四 与人体关系：

2胶原与血管 胶原含量的多少与血管疾病之间有着十分密切的关系，胶原蛋白是构成血管的主要成分；胶原蛋白的不足会导致血管弹性变差，并影响血压稳定性，甚至导致各种心脑血管疾病。

3胶原蛋白与骨骼 女性在20岁胶原蛋白已经开始老化、流失；25岁则进入流失的高峰期；40岁胶原蛋白含量不到18岁的一半！女性由于月经、生育等生理因素的影响，胶原蛋白流失量是男性的2.5倍。随着年龄的增长，易导致骨质疏松、骨折等老化现象的就是女性。骨骼中胶原蛋白的含量以骨中总蛋白质的量来计算，有80%是胶原蛋白，胶原蛋白是维持骨结构的完整，防止骨质疏松，保持骨髓柔韧度的关键，摄入足够的胶原蛋白肽，能保证正常机体钙质的摄入量，胶原蛋白就像骨骼中一张充满小洞的网，会牢牢的留住钙质，免于流失，身体中一旦缺乏胶原蛋白，即便是补充了足量的钙，也会白白流失！

#### 美容演讲稿（4） | 返回目录

但是我很喜欢这份工作，所以我还是以这个工作为目标，开始自己找工作，一次偶然的机会我看到了妮丝的店面，第一印象是感觉这个店环境很好，通过咨询我又知道了妮丝是怎样的一个企业，它的正规化，它的专业化，都深深的吸引着我。

所以我选择了妮丝。我现在是妮丝西安第十梯的其中一名成

员。刚开始那天去总公司面试的时候，马老师主要给我介绍，她说刚开始的训练很苦，但是以后会有争取上升的平台。听马老师给我介绍完后，我更加确定了我要加入这个团体。

第一天培训的时候，感觉很无趣，因为周围的人都很陌生，上课时我还有一种跟不上调的感觉，不过跟同事，老师混熟后就有好自在，好亲切的感觉。刚来的时候我想着毕竟我干过美容这个行业，学起来应该不会很难，可就是在我第一次学手法的时候，我知道我想错了，我第一感觉就是妮丝的手法好细好多哦，不管是哪一个部位都有不同的手法去做、我不再那么自以为是的以为自己能行，开始真正的抛弃以前接受现在，，，每次下午练完手法下班时，每个人的身上都会出好多的汗，我感觉好苦，而且每天都要考试，没有一天可以轻松，虽然累，可是我感觉每天都很充实，我心里偷偷下决心。我一定会努力，努力，再努力。

有一天中午我发烧了，很难受很难受，老师就很担心我，尽管我总说自己没事。可最后老师还是心急的领我去医院了。人生病的时候总是脆弱的，抽血时我哇哇的大哭。紧紧的抱着老师，老师就像是妈妈，也像是朋友那样的哄我，逗我笑。虽然我知道那样子有些小孩了。可是生病时有人关心的那种感觉真的可好。

这些虽然都只是很小的事，但是却都会是我很珍贵珍贵的回忆。我感谢老师，感谢我的同事们，在妮丝让我坚定了我的目标。老师的鼓励与关心。同事的团结与互爱。都是我前进的动力。我会努力，第十梯的全体学员也都会努力。我们一起加油，加油。加油。。

## 美容院年会演讲稿篇五

大家好，下边我想演说的题型是开朗的生活观念。

曾看了那样一句话：鸟儿说：我在天上中掠过，但天上中沒有留有我的印痕。泰戈尔说，天上中沒有留有我的印痕，但我已掠过。一样的情况，却有二种不一样的心态，坚信后面一种的心态更能获得大伙儿的认同。我觉得衣食住行是一个门面，你对他笑，他就会向你外露笑容，你对它哭，那麼你最后总是感受消沉的情绪。

反过来的，如同人们熟识的林肯汽车老先生，在遭到24岁做生意不成功，26岁恋人去世，27岁精神错乱，中老年时期数次竞聘参议员和副总统，却均以不成功结束的，可应对这般的严厉打击与艰难困苦，他自始至终沒有舍弃自身的希望，只是以积极主动的生活观念解决这种不顺心，最后他变成英国第十六任总理，更是这积极主动开朗的生活观念，让林肯汽车最后保持自身的理想化。

教育培训机构演讲坚信，倘若沒有积极主动开朗的生活观念，摔残身体的桑兰，高位截肢的张海迪，性命中有光明与黑暗的海伦—凯勒，她们一样不容易有灿烂的人生，也就不容易获得大家的重视与赞扬。

亲爱的朋友们，尽管人们没法预料一瞬间会产生如何的事儿，但坚信要是人们持这种积极主动开朗的生活观念，人们衣食住行始终是开心的。因此，即便有一千个理由抽泣，还要给自己找到一万个理由笑容，那样，我们的日常生活就会填满大量的太阳和开心。