

2023年人性的弱点讲读后感 人性的弱点 读后感(精选6篇)

读后感是种特殊的文体，通过对影视对节目的观看得出总结后写出来。读后感书写有哪些格式要求呢？怎样才能写一篇优秀的读后感呢？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

人性的弱点讲读后感篇一

假期在新华书店买了三本书，《羊皮卷》《人性的弱点》《鬼谷子》，其中人性的弱点令我印象最深，里面的一句话一直浮现在我的脑海里，先做一个有意思的人，再做一个有意义的人。这里讲的有意思不仅仅是笑话那样逗人开心，而是借助丰富的人生经历和充沛的学识眼界，构筑一个令他人感觉轻松愉快的相处环境。

来三重小学工作一年，发现有趣和有意思两码事，一个靠表情，一个靠内心，合理的幽默建立在健全的人生和一颗善心之上。有趣的人不少，但是做到“有意思”的人却不多。

读《人性的’弱点》的时候，就像一个充满人生感悟，慈祥的老爷爷在二两烧酒下肚，和你语重心长的说写人生法则。他说的都是对的，但是做好确实不容易。

就像《后会无期》里说的：我们听过无数的道理，却依旧过不好这一生。但起码读完这本书之后，只会让你变得更好，不会更坏。

成功的人生是无法复制的，只能参考。这个观点我很赞同。我喜欢在读书的时候把那些我不认识的历史人名记在纸上，读罢一章，再去细究这些人物背后的故事。看一看在什么环境让他们做出何种决定，而不是只看他的一份善举。很喜欢

书中连锁百货公司的创始人约翰沃纳梅克的那句话“30年前，我就明白指责别人是愚蠢的做法。上帝赐予人类的智慧是不平等的，我能克服自身缺陷就已经不错了”人无完人，我觉得这就是书里那些小案例人物的真正人格魅力。

我们生活在和平年代，人性不像战争年代会经受那么大的考验，只有在极端极致的暴力环境下，人性的小闪光才会格外显眼。修养内心，提高修养，对一切未知报以好奇，对一切不同持以尊重，这可能就是我们普通人最大的闪光了。鸡汤虽浓，但又无毒，何不趁着天色尚早，抱书入房。

人性确实是有其弱点的，这毋庸置疑。如果我们利用这些弱点以达到自己的目的，便有了厚黑学的味道。即使你告诫自己，要真心诚意的对待他人，也不过是一种心理上的高尚伪装罢了。我们都相信一个人的美是由内而外的，外表固然重要，但是心灵美才是真正的美，每一个人可以不漂亮，但一定不能不善良，因为相由心生。善良的人总会透漏着别样的光芒，就像荷花一样出淤泥而不染，有着它们的超凡脱俗。

你给我一个拥抱，我还你一个微笑，你给我一滴水，我倾其一片大海，播种善良与诚信，这个世界才会变得更美好！将爱心、耐心、细心融入到自己的教学当中，始终坚信“态度决定一切，细节决定成败”

人性的弱点讲读后感篇二

知道卡耐基的人，都知道他写了一本堪称“心理学之巅”的作品——《人性的弱点》。

我可以肯定地讲：“这本书是心理学、教育学、成功学、文学的合体金装版，也是继《人性的优点》的升级版。”它完美地诠释了人性本色，“针针见血”地用每一个文字告诉我们如何做人、如何社交、如何与他人合作……书中有一句话使我印象深刻：“你给予他人一个鼓励要比一个斥责要好一

万倍。”

为什么这么讲呢？从心理学的角度来讲：“若甲斥责乙，乙会对甲产生厌恶、反感，也会对甲进行提防，严重的话还会有‘不是不报，时候未到’的想法。即使甲是真心想让乙变得更好，那么没辙，因为‘人性如此’。”

但，若是甲鼓励了乙，情况就截然不同了。“乙会视甲为知音，在乙眼里（人性）：甲能在自己迷茫之时帮助我。他不会懈怠，而是会产生压力，因为甲认可他，认为他能够做好，若是自己还是没有做好，那可是损灭了甲对自己的认可，从而产生压力，会尽力做好用结果证明甲的鼓励是正确的。”

上述一段话可以说是卡耐基社交之精髓，下面我们来看看卡耐基与他人的合作，让我们成为合作共赢时代的领跑者。

马云说：“你能给予人多少利益，就会有多少人、怎么样的人跟随你，替你卖命。”

大家不妨看看，如今的多数推销者倾尽所有心血在马路上吆喝，却没有多少人买他的货。又有多少企业出师则败。再看看世界上最伟大的推销员乔·吉拉德。他们都有一天24小时，都是人，有何区别？可能乔·吉拉德的效率、行动速度要比一部分推销员慢，但他做到了在自己在世的时间里平均每一天卖出6辆汽车。可能大家会说：“这有点不切实际。”但的确是真事。做到这点很简单，作为一名推销员，你是要考虑卖家能够得到多少利益，而不是自己，要懂得站在他人的世界思考问题，才能够赢得合作的机会。

在美国南北战争末期，北军在一场大战中大破敌军，时任美国总统林肯下令：乘胜追击，包围南军主帅李将军，取得分裂战争的胜利。的确，在那个时候最好的军事策略。但是北军追到山谷之时，北军将领们却开了一个军事会议，拖延了时间，导致没有把李将军捉住。林肯写了一封斥责书，但始

终没有发出去，因为他遇刺了，但他在遗信中写道：“我不责怪我的将军，可能当时的情况所致。”这，成就了一个有作为的总统林肯。

在这个大千世界里，生活着形形色色的人们，他们有一个共同点——都是人（人性），所以在今后的日子里，处理事务需要多方面思考，不可逞一时口舌之快，要站在全局观、他人的`角度思考问题才会使你成为一个优秀地、社交能力强的海中学子。

人性的弱点讲读后感篇三

戴尔·卡耐基所著的《人性的弱点》是一部极好的心理学著作，书中论述了与人相处的基本技巧，平安快乐的要诀，如何使人喜欢你等10个方面的问题，富有哲理的讲述，生动的实例，给人以深刻的启发。

- 1、“一个人的成功只有15%归结于他的.知识，还有85%归于他表达思想、领导他人及唤醒他人热情的能力”。
- 2、真诚的赞美他人。这是自己最缺乏的，越是最亲近的人，自己觉得越没有必要赞美。现在看来应当学会赞美他人，真诚的赞美他人。
- 3、不要指望别人感谢你。不管你怎样帮助他人，都是自己自愿的，或者说是心甘情愿的，因此他人没有必要感谢你，你也不要指望别人的感谢，只有这样才能心情愉快。
- 4、不要忘记微笑。我是一个不善微笑的人，过去有人说我深沉，现在看来应当学会微笑的艺术。
- 5、保全他人的面子。说话直率、待人真诚，现在看来也有负作用，保全他人的面子其实真的很重要。

6、学会喜欢你自已。 喜欢自己、欣赏自己、赞美自己，时刻保持良好的心态，真的很有必要哟！

人性的弱点讲读后感篇四

1、在别人做错事时，不要果断去批评和讽刺他人，我们要再对方的立场上去想，要学会真诚的赞赏他人，这并不是拍马屁和献媚之类的话语，要诚恳，真诚待人，人性的弱点观后感。不要只想到他人的缺点，要想到他人的优点。

2、自己做的事情不要说总是对的，不要总是自己没错，想象自己，每日三省吾身，要再正确的角度来看。

3、每个人都有欲望，而心里欲望最强，大致分为：

一、健康和生命的保护，

二、食物

三、睡眠

四、金钱和金钱能买到的东西

五、生命的后顾

六、性生活的满足

七、子女们的健全

八、自重感

4、左右逢源，在我们需要他人为我们做什么时，不要老是把自已放在第一位，我们要了解对方需要什么，来进而打成我们的愿望，我们要了解对方：谈论他们想要的，而且告诉他，

杜荷才能得到他。

明天你要劝说某人去坐件事，在你尚未开口之前，不妨先问自己：“我如何能使他做到这件事”

5、如果我们只想使人注意，市人民让你对我们发生兴趣，我们永远不会有太多真诚的朋友.....真正的朋友不是那样造成的。

6、一个不关心别人，对别人不敢兴趣的人，他的生活必会遭受重大阻碍、困难，同时替别人带来极大的损害、困扰，所有人的失败，都是由于这些人而才发生的。

7、如果我们要别人对我们发生兴趣时，我们先要对别人发生兴趣，而为人处事的最大规则：真诚的对别人发生兴趣。

8、记得使自己每天保持微笑，不要因为自己的不高兴而影响别人的心情，微笑是最大的人格魅力。

9、而健康的生活是保持一种正确的心里状态、诚实和乐观。

10、善待自己身边的每一个人，时间匆匆而过，我们要学会善待自己和他人。

人生最大的失误是：在自己身边的看不见，而看见的却离自己很远，请善待爱你的人，而人性最大的弱点是不知道抉择，什么都在自己一念之间，外围的观点不能代表核心，一个人的心最重，人性往往很悲惨，这本书的重点是：请在他人的角度来看事情，如果你掌握了他，那么就是你一生地转折点，人们打电话老爱说我，自己往往是重心，又怎么会谈别人的感受，请珍惜身边无时不刻关心和爱你的人，每天保持微笑，善待爱你的人，请珍惜现在拥有的，失去就不再拥有，世界没有绝对，只有绝对的心。

人性的弱点讲读后感篇五

最近，我阅读了卡耐基的《人性的弱点》这本书，有一些小小的体会，希望与大家一起分享。

人性的弱点读书笔记好句摘抄：

- 1、人不是因为信念而失败，而是因为不能把信念化成行动，并且坚持到底。
- 2、心灵的成熟过程是持续不断的自我发现、自我探寻的过程除非我们先了解自己否则我们很难去了解别人。
- 3、天下最悲哀的人莫过于本身没有足以炫耀的优点，却又将其可怜的自卑感，以令人生厌的‘自大、自夸来掩饰。

人性的弱点读后感心得体会：其实，这本书，在我读大学的时候就听当时学校的老师介绍过，是一本好书，一本对自己真正有用的好书，最近正好有机会一读，读了这本书，我觉得有这么几点感觉颇深：

- 一、想要成功，与人沟通很重要；
- 二、多替别人着想，更容易达到双赢；
- 三、想要得到尊重，首先得尊敬他人；

在书中，作者用了大量的案例，都是为了说明，在生活中，如果我们想要去做成一件事，与对方的沟通是至关重要的；而沟通，讲究沟通的方式方法，怎样有效地与人沟通，是一门学问，包括在沟通中学着换位思考，多替对方着想，谈论对方感兴趣的话题更容易打开对方的心扉，以及认真地倾听别人，当然，还有真诚，真诚地对待沟通者，当我们做好了这些，即使我们不说出自己谈话真正的目的，往往也会达到

最初我们想要的结果。

人性的弱点讲读后感篇六

- 1、与人相处的技巧；
- 2、平安快乐的要求
- 3、如何使人喜欢你
- 4、如何赢得他人的赞同
- 5、如何更好的说服他人
- 6、让你的家庭生活幸福快乐
- 7、如何使你变得更加成熟
- 8、走出孤独忧虑的人生
- 9、不要为工作和金钱而烦恼
- 10、防止疲劳，永葆活力

有关于家庭的、有关于工作的、有关于人生的，包括了很多的领域在这些文字的深处，都和作者产生了非常强烈的共鸣，这就是大家喜欢这本书的最大原因。“你如果关心别人，在两个月内所交的朋友，就比一个需要关心他自己的人，在两年之内所交的朋友还要多。”——这是《人性的弱点》中的一句话。友谊是我们每人都需要的，常言道“团结就是力量”。只有在朋友、亲人的帮助下，才可能把事情办好。

《人性的弱点》就告诉了我们如何赢得朋友并建立良好的人际关系。

对于人生的感悟更是这样，每个人都有每个人的自己的人生道路，世界上没有绝对的成功学，成功只能学习，并不能被复制。首先，我要改变我自己，要学会以快乐的态度对待生活、工作。书中说：“不要忘记，快乐并非取决于你是什么人，或你拥有什么，它完全来自于你的思想。”我相信，快乐源于心。爱默生说过：“我遇见的每一个人，或多或少是我的老师，因为我从他身上学到了东西。”谈论别人的是非对错，为什么就不能对照他们，审视一下自己呢？别人做的不好时，是否自己做的就完美无暇呢？当你认识到自己也会犯错误的时候，你又会上升到一个高度，总结出一个亘古不变的真理：“人非圣贤，孰能无过？究竟病源是因为人们之间缺少理解和宽容。

读完《人性的弱点》让我懂得太多太多。

“在人类的天性中，最深层的本性就是渴望得到别人的重视……”。