

最新销售工作检讨书自我反省 销售工作检讨书(汇总6篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

销售工作检讨书自我反省篇一

尊贵的朋友：

您好！

您拍下的99元货品，为什么我们无法再优惠些？因为我刚“入行”，很多方方面面考虑的还不周到，如宝贝价位定的太低（一般只在成本上加多几元），运输公司收费也不是很清楚，导致我们不挣钱，而且还有很多是亏本，如：我们的第一客户，买了价钱是15元的宝贝（成本13元），我们定的普通包裹是：5元，结果去邮局寄时才知道要买包装盒5元+运输费4元+回音卡1元+手续费1.5元=11.5元，这笔下来我们亏了4.5元，为了留住客人，亏我们也做了！您定的三个宝贝，我一共才有9元的利润空间，15元的普通包裹费，我们真的还很难保证足够我们的邮寄+包装费+其它这费、那费，所以我一直无法给您优惠的原因就在此，还希望您能谅解。

当时让您先拍下宝贝，我是真心的想同您做成生意（您要的那样多宝贝也是我们开张来比较大的单），我们非常的珍惜，我发誓绝对不是为了炒作，我也同门市部、厂里的仓库沟通，想让他们能帮我、帮您找到宝贝，找了有2天，最后还是没有找到它们，我也时刻盼望您上“旺旺”好给您一个交代，但总是没有看到您上线。

以上是我们对您的检讨，希望您能原谅我们这次犯的错，愿我们合作愉快，我渴望您能给我们“好评”，您知道“好评”对我们店铺以后的命运非常重要，如这封检讨书还无法让您原谅我们，就算您给了我们“差评”我们绝对还是会给您“好评”的，因为从头到尾都是我们的错。

XXX

20xx年xx月xx日

销售工作检讨书自我反省篇二

尊敬的销售部经理：

非常抱歉！让您在百忙之中抽出时间批评教育我。此刻，我已深深认识到自己错误的严重，我错了！

我在近一个月的销售手机工作期间存在工作懈怠、疏忽大意、工作积极性不高等问题。这些问题直接导致了我没有完成销售业绩，而且我没有完成的不是一点两点，而是很多额度没有完成。公司下发我这个月完成两万元的销售额，我仅仅完成一万一千多元，还有很大一部分额度没有到限。

面对错误，我感到深深的自责、懊悔，我真的觉得很惭愧，对不起经理日常对我的关心和照顾。经过面壁思过，我已经深刻地决定了，我不能够忍受其他同事对我‘吃闲饭、吃底薪’的诋毁，我一定要有所行动：

首先，我要痛下决心，悬梁刺股地提高自己的销售工作积极性，从内心迸发强大的工作热情，全心全意地投入手机销售工作当中。其次，我要向经理表示一下道歉，就前一阶段拖累大家后退的事情向部门同事道个歉。再有，我要吸取教训，总结经验，吃一切长一智，端正工作态度，改进工作方法，争取创造优良的手机销售工作业绩。

以上就是我的手机销售业绩没完成的检讨书，欢迎批评指正！

检讨人□xxx

日期□20xx年xx月xx日

销售工作检讨书自我反省篇三

尊敬的领导：

您好！感谢您在百忙之中抽空看我写的检讨书。

我不想再为自己的错误找任何借口，那只能让我更加惭愧。自己在平时的工作当中没有好好的认识工作的责任心，从而给公司造成了严重的不良影响。写这份检讨书，向您表示我对此次错误行为的深刻认识，我下定决心，不再犯类似错误。我已经深刻认识到此次事件的严重性，我一再告诉自己要深刻认识并改正错误，不能辜负领导和同事对我的一翻信任。

经过两天的反思，我对自己这些年的工作成长经历进行了详细回忆和分析。记得刚上班的时候，我对自己的要求还是比较高的，时刻都遵守公司的相关规章制度，从而努力完成各项工作。但近年来，尤其是领导对我的关怀和帮助使我感到温暖的同时，也慢慢开始放松了对自己的要求，反而认为自己已经做得很好了。因此，这次发生的事使我不仅感到羞愧，更为重要的是我感到对不起领导对我的信任，愧对领导的关心。

如今，大错既成，我深深懊悔不已，自己深刻反思后错误有以下几点：

- 1、思想觉悟不高，对重要事项认识严重不足。对公司规章制度遵守不严，虽然思想认识到一些，但也没能重视起来，在行动上没有真正实行起来。

2、思想觉悟不高的根本原因是因为对待工作的思想观念不够深刻、不够负责，没有认识到现在找一份合适的工作是多么的难得。

3、自己在工作责任心上仍就非常欠缺。这充分说明，我从思想上没有把工作的方式方法重视起来，这也说明，我对自己的工作没有足够的责任心，也没有把自己的工作做得更好。

所以，我决定做出如下整改：

1、对自己思想上的错误根源进行深刻反省，并认清其可能造成的严重后果。

2、认真克服粗心大意的缺点，努力将工作做好，以优秀的表现来弥补我的过错。

3、经常和同事沟通，保证不再犯类似错误。

此外，我也看到了这件事的恶劣影响，如果在工作中，大家都像我一样，那怎么能把工作干好呢？同时，如果在我们这个集体中形成了这种目无组织纪律观念，不良风气、不诚信的表现，我们工作的提高将无从谈起，服务也只是纸上谈兵。因此，这件事的后果是严重的，影响是恶劣的。此时此刻，不能表述我对自己的谴责，盼望领导能给我改过自新的机会。如果公司能给我改过的机会，我绝不在同一地方摔倒，以后我会努力工作，认真负责，争取为公司的发展做出更大的贡献。我要感谢领导让我写了这份检查，是领导让我认识到自己的错误，给了我改过的机会。说真心话，在公司工作这么多年真的很开心很愉悦。发生这件事后，我知道无论怎样都不足以弥补自己的过错。因此，无论领导怎样从严从重处分我，我都不会有任何意见。同时，我请求领导再给我一次机会，使可以通过自己的行动来表示自己的觉醒，以加倍努力的工作来为公司做出积极的贡献，请领导相信我。

检讨书□xx

20xx年xx月xx日

销售工作检讨书自我反省篇四

尊敬的单位领导：

在此，我就在机票销售期间与客户发生的争执向您递交这份检讨书，以深刻反省我的错误，恳请您的原谅，并且尽我所能地认知错误、反省错误、改正错误。

回顾本次错误，由于当天我情绪比较低落，出于一些私人原因心情比较烦躁，遇到这个客户又多番咨询问题，没有一个清晰的询问脉络，这导致我最终难以忍受，显得脾气有点火爆不耐烦。就此，我们产生了争执。

通过这次错误经历，让我懂得了一个道理：身为服务人员，必须深刻懂得行业规范，尤其是对于顾客的服务态度一定要始终如一，不能有丝毫的怠慢与松懈。作为一名机票销售人员，以自己良好的态度赢得客户认可，这是自己的本职。工作期间需要耐心、贴心，要尽量清楚地解答顾客咨询的问题。而此次我就做的很不应该了，一来没有一个耐心工作态度，二来情绪也比较激动，对客户态度比较不好。

在领导的批评教育下，我已经醒悟了，知道错误了。在此我要郑重地向领导表达歉意，并且对于我的行为给单位造成的不良影响表达愧疚。从今往后我一定要认真面对自身缺点，认真弥补不足，争取达到一个良好的工作素质状况。

检讨书□x

20xx年xx月xx日

销售工作检讨书自我反省篇五

尊敬的销售部经理：非常抱歉！让您在百忙之中抽出时间批评教育我。此刻，我已深深认识到自己错误的严重，我错了！

我在近一个月的销售手机工作期间存在工作懈怠、疏忽大意、工作积极性不高等问题。这些问题直接导致了我没有完成销售业绩，而且我没有完成的不是一点两点，而是很多额度没有完成。公司下发我这个月完成两万元的销售额，我仅仅完成一万一千多元，还有很大一部分额度没有到限。

面对错误，我感到深深的自责、懊悔，我真的觉得很惭愧，对不起经理日常对我的关心和照顾。经过面壁思过，我已经深刻地决定了，我不能够忍受其他同事对我吃闲饭、吃底薪的诋毁，我一定要有所行动：

首先，我要痛下决心，悬梁刺股地提高自己的销售工作积极性，从内心迸发强大的工作热情，全心全意地投入手机销售工作当中。其次，我要向经理表示一下道歉，就前一阶段拖累大家后退的事情向部门同事道个歉。再有，我要吸取教训，总结经验，吃一切长一智，端正工作态度，改进工作方法，争取创造优良的手机销售工作业绩。

以上就是我的手机销售业绩没完成的检讨书，欢迎批评指正！

此致：

非常抱歉！

尊敬的领导同志：

您好□xx有限公司在此怀着无比愧疚和遗憾的心情向您递交这

份工作管理失职的检讨书，自xx事件发生以来，公司从上至下进行了认真的反思和深刻的自剖，公司领导层高度关注此事，当即从各管理层中抽调人员，成立了xx专案事件调查小组，对该事件的起因和处理进行了细致的调查和研究，深入地反思了公司在日常经营管理工作中的不足，全力以赴填补公司管理漏洞并提出长期可行的解决方案。在此，我公司谨向各位领导作出深刻检讨，并将这段时间以来反思结果和补救措施向领导汇报如下：

致了在公司人员管理工作中，特别是在市场业务员中，对于其应当遵守市场经济规则，恪守商业竞争道德缺失了应有的教育和监督，古人有云：君子务本，本立而道生，公司长期以来的认识疏忽和管理空缺成为xx事件产生的诱因，公司对此难辞其咎，我们感到了深深的愧疚和不安，更为重要的是对不起领导长久以来对我公司的信任，愧对领导的关心。

“见兔而顾犬，未为晚也；亡羊而补牢，未为迟也”，在深刻反思之后，公司迅速开展相关的惩戒和补救工作，经公司研究认为，对于xx这类为追求片面销售业绩，罔顾市场竞争秩序的行为，不仅会扰乱正常的市场经济活动，也对我公司乃至本土医药销售行业的形象带来不良的后果，鉴于此，公司决定将xx开除，终身再不录用。另一方面，通过此事公司也发现到了本身管理问题的严重不足，从公司基层经营管理者乃至公司领导层，对于如何建立商业道德操守、合规矩办事、守纪律经营是有所欠缺的，同时公司也认识到，凭自身的自查自纠力度是不够的，为防止本事件成为一次突击式的整顿活动，杜绝该类事件的发生，公司专案调查调查小组与公司上下达成一致意见，作出以下补救方案，在此请各位领导批评、指正：

一、对于本事件，公司认真遵守省xx厅及各相关监管单位的要求和指导，积极配合各级监管机构的监管工作，响应国家及地方的相关政策，将事件影响降到最低，公司成立合规部

门，专人专事，为公司今后的经营活动获取监管部门的监督和指导实现无缝对接，第一时间与各级监管机构取得联系。

二、引入了独立第三方风险管理机构进驻公司内部，进一步加强内部控制工作、完善公司合规运行机制；依托专业人员为公司日常经营活动提供专业管理咨询意见，开展培训讲座，反省xx事件的不良后果，力求在行业内树立公司商业道德规范，成为有序进行市场竞争行为的典范。

三、邀请xx律师事务所律师团队到公司对xx事件进行解析，制作培训课程，利用一个星期在公司由上至下开展了专题整顿活动。我们请求在条件允许情况下，也邀请监管部门领导对公司所有成员进行教育培训，对公司的各类活动进行业务指导，以此杜绝业务员的不正当行为，更要对公司各类经营活动都做到未雨绸缪，统一规划。对这种必要的培训，我公司将做到长期化、规范化。

XX-XXX-XXX-XX

销售工作检讨书自我反省篇六

尊敬的销售部经理：

非常抱歉！让您在百忙之中抽出时间批评教育我。此刻，我已深深认识到自己错误的严重，我错了！

我在近一个月的销售手机工作期间存在工作懈怠、疏忽大意、工作积极性不高等问题。这些问题直接导致了我没有完成销售业绩，而且我没有完成的不是一点两点，而是很多额度没有完成。公司下发我这个月完成两万元的销售额，我仅仅完成一万一千多元，还有很大一部分额度没有到限。

面对错误，我感到深深的自责、懊悔，我真的觉得很惭愧，

对不起经理日常对我的关心和照顾。经过面壁思过，我已经深刻地决定了，我不能够忍受其他同事对我‘吃闲饭、吃底薪’的诋毁，我一定要有所行动：

首先，我要痛下决心，悬梁刺股地提高自己的销售工作积极性，从内心迸发强大的工作热情，全心全意地投入手机销售工作当中。

其次，我要向经理表示一下道歉，就前一阶段拖累大家后退的事情向部门同事道个歉。

再有，我要吸取教训，总结经验，吃一堑长一智，端正工作态度，改进工作方法，争取创造优良的手机销售工作业绩。

检讨人：

xx年xx月xx日