

史记伍子胥列传读后感 史记刺客列传读后感(大全5篇)

读后感，就是看了一部影片，连续剧或参观展览等后，把具体感受和得到的启示写成的文章。读后感对于我们来说是非常有帮助的，那么我们该如何写好一篇读后感呢？下面我给大家整理了一些优秀的读后感范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

史记伍子胥列传读后感篇一

人类的最高追求是对自我价值的认可。在相对和平的现代，寻找个人价值认同的过程相对容易，我难以想象混乱的时代连展现自己个人价值的机会都是奢侈的。但这种时代真是存在过：比如中国的“春秋战国”。

我想，可能大多数民族的特殊价值观和道德观是在乱世中形成的，其中我印象最深的莫过于“士为知己者死”的名言，只有在乱世才会有人没有机会证明自己，而如果有人愿意承认他们的价值，那么就是满足了他们最高尚的欲求，他们定愿为贵人、伯乐做牛做马，甚至奉献出生命，那个时代在人情方面和现在相比，是多么可爱呀。现代社会欺骗和背叛屡见不鲜，珍贵的知己难寻。那样的时代已经过去，我们再找不到愿为“恩情”拼命的人了。

但我并不认可所有刺客“士为知己者死”的“侠义”，因为我觉得，做正确的事远比把事情做正确更重要和神圣，如果事情本身性质错误，那么将事情做得越正确就越谬误，比如聂政刺侠累看似是一次成功的刺杀，可聂政自己却家破人亡，荆轲刺秦王也加速了燕国的毁灭。

如果燕太子丹听从鞠武所说的：“疾遣樊将军入匈奴灭口。西约三晋，南连齐楚北购于单于”。燕或许就可战胜秦国，

即使无法战胜也可存活较长时间，可丹采用的方式却是简单粗暴的刺杀秦王，就国家利益而言，这不仅不会得到收益，反而会招来秦国的报复，还损失了两个人才，那么，这么愚蠢的行为是什么导致的呢？让我们来分析燕太子丹的初衷是什么？“丹质于秦，秦王之遇燕太子丹不善，故丹怨而亡归。归而求为报秦王”。（引用原文后，需要转述原文为白话文，以方便读者阅读。）太子丹的初衷就是报一己的私仇，他仅为一己之私而动用大量财力、物力行刺秦王，最终将国家推向灭亡。象太子丹这种人，他的行为看似仗义，可就整体来看，却处处纰漏，比如收留樊於期，我第一次也被丹的“善”所撼动，可长远考虑还是那句话：这除了招来秦国的怨恨还有何用？象这样的冒险的行为他自己却浑然不知。丹的人品也是值得怀疑的，丹对鞠武所说的是私人恩怨，而对田光所说的是：“燕秦不两立，愿先生留意也。自己站在道德的至高点上将歪理说得名正言顺。他是一位“优秀”的政客。是值得尊敬的“正人君子”他反抗秦国深恶痛绝的掳掠，直至人头点地。

我个人认为在刺客中值得称许得是曹沫，他即没有伤害他人的肉体也没有残身苦行，他用和平的方式解决了国家大患。

我也不能对刺客的意义过多妄加评论，他们没有降福于大多数人，可却得到了自我实现，这不能怪他们，只能怪那样的时代塑造出那样的规则，让他们只知道把事情做正确。我为自己生活在一个和平的年代而庆幸，因为我可以通过正常的求学、升学实现自身的价值。

史记伍子胥列传读后感篇二

《史记货殖列传》是一篇极有政治、经济价值的文章。

商人，在中国古代常常是被压制、歧视的一个阶层。孔子说：“君子喻于义，小人喻于利”。士大夫以道德君子自居，对商人不屑一顾。司马迁却能给他们列传，肯定他们对社会

的贡献，赞赏他们的才智。更难能可贵的是，司马迁对人的逐利之心给与肯定，认为这是人的天性。春秋战国以来，”百家争鸣“，社会风气宽容、自由、开放。所以能培育出司马迁这样自由的思想家。

《货殖列传》的一开篇，司马迁就引用了老子的一段话：”至治之极，邻国相望，鸡狗之声相闻，民各甘其食，美其服，安其俗，乐其业，至老死不相往来。“明显，司马迁是反对老子的观点的。他说这是”堵塞人民的耳目“，是行不通的。司马迁说的还算客气。我倒觉得这是一种愚民的政策。至于其中的”邻国相关，老死不相往来“，让人想起了清朝的闭关锁国政策。清朝有康乾盛世，社会有了一定的发展。但是满足于自给自足的小农经济，排斥外界、自我封闭，施行”闭关锁国“，带来了严重的恶果。

第二段中，司马迁讲述了人的各种欲望。并表示道德教化是不能压制人的欲望的。所以，司马迁主张顺其自然。司马迁认为”最高明的办法是听其自然，其次是诱导他们，再其次是教育他们，又其次是（用典章制度来）束缚他们，最愚蠢的办法是与百姓争利。“可惜，后来的统治者，采用的都是下策。比如重视道德教化、用典章制度束缚民众等。各种道德、各种规章制度束缚了人的思想，使得社会长期停滞不前，以致于最后远远的落后于西方。

司马迁说，”人们各自以自己的才能来行事，竭尽自己的力量，以此来满足自己的欲望。因此，物品价格低廉，商人就会把商品销售到可以贵卖的地方；物品价格昂贵，商人就会从价格低廉的地方运来销售。各自勤勉而致力于他们的本业，乐于从事自己的工作，如同水向低处流，日日夜夜而永无休止，他们不待召唤自己就赶来，物产不须征求而百姓们自己就生产出来。“这其实是在论述”市场“这一无形之手的巨大力量。司马迁在两千多年前就能了解”市场“的作用，并具备现代经济学的基本思维，实在是让人吃惊。

司马迁对于人的逐利之心，给与了肯定。他说：“求富，是人们的本性，用不着学习，就都会去追求。”对这种逐利天性的肯定，具有巨大的意义。《国富论》作者亚当斯密认为，人人追求自己的私利，能够极大的促进经济的发展、社会的繁荣。可惜后世的中国越来越重视道德教化，轻视人的逐利之心。

司马迁后来遭遇凄惨，被汉武帝处以宫刑。这是一位专制独裁君主对一位自由思想家的残酷迫害。汉武帝这样的独裁君主，最热衷的是权力，最痛恨的是自由。他“罢黜百家，独尊儒术”；设置内朝，收回大臣权力。这些专制君王对思想的控制、对绝对权力的追求，是中国社会发展的最大障碍。而司马迁这样的自由思想家，是中国最宝贵的财富。

史记伍子胥列传读后感篇三

中华民族几千年积累下来的商业文化可谓是博大精深，在悠久的商业历史中逐渐培育出了商人自有的经营谋略，而这些经营谋略同样适用于当代的各种商业经营者。

（一）、知地取胜，择地生财

兵法有云：地形，兵之助也。料敌制胜，计险厄，远近，上将之道也。知此而用战者必胜，不知此而用战者必败。可见，地形是决定作战胜败的一大关键，作为一名领兵作战的将领，必须深谙此道。古有云商场如战场，商场上的经营者就如同指挥千军万马的将帅，智慧的将帅往往能抓住有利时机，占据有利地形，最终取得战争的胜利。

作为春秋战国时期大谋略家的范蠡，更是深谙此道。他以谋略家的眼光，认为陶地为天下之中，诸侯四通，是理想的货物贸易之地，所以把陶地作为营销点，果然，十九年间他三致千金，成为市贾。陶朱公的美名也由此而饮誉古今，留名青史。

《史记“货殖列传”》中所载，秦国灭了赵国之后实行了移民政策，当时有许多人贿赂官吏，不愿搬迁，要求留在原地，唯独富商卓氏要求迁往较远的汶山之下，他看中那里土地肥沃，物产丰富，民风淳厚，居民热衷于买卖，商业易于发展。几年后，卓氏成了远近闻名的世富。这种不惟任时，且为择地的观念已为后世商人所接受，并有了较好的发展。

（二）、时贱而买，时贵而卖

魏文侯时，国人注重农耕，而白圭却乐于观时而变。粮食丰收时他买进谷物，卖出白漆，待蚕丝上市时他就大量收购蚕丝，售出粮食。他曾说：“我做买卖，就像伊尹和姜太公那样有谋略，如孙臆和吴起那样善于判断，还能像商鞅变法那样说到做到。有些人的智慧不能随机应变，其勇敢不能当机立断，其仁爱不能恰当地取舍，其倔强不能坚持原则。所以这种人跟我学经营之道，我也不会教他的。”这段话，把他掌握贱买贵卖时机的“时断”与“智断”阐述得淋漓尽致。白圭的经商原则和经验，都被后世商人所称道。他凭着自己的这套经营谋略，精心经营，以至家累千金。

（三）、见端知未，预测生财

春秋时期的越王勾践，为雪亡国之耻，终日卧薪尝胆，励精图治，当得知吴国大旱，遂大量收购吴国粮食。第二年，吴国粮食奇缺，民不聊生，饥民食不裹腹，怨声载道，越国趁机起兵灭了吴国。苦心人，天不负。越王终成霸业，跻身春秋五霸之列。这里越王勾践作的是一桩大买卖，他发的财不是金银财宝，而是一个国家和称雄天下的霸业，是商贾之道在政治上运用的成功典范。

《夷坚志》载，宋朝年间，有一次临安城失火，殃及鱼池，一位姓裴的商人的店铺也随之起火，但是他没有去救火，而是带上银两，网罗人力出城采购竹木砖瓦等建筑材料。火灾过后，百废待兴，市场上建房材料热销缺货，此时，裴氏商

人趁机大发其财，赚的钱数十倍于店铺所值之钱，同时也满足了市场和百姓的需要。管中窥豹，略见一斑，敏锐的观察力和准确的判断力是经商者财富永不干涸的源泉，也是经商者必备的能力之一。

（四）、薄利多销，无敢居贵

我们在曼昆所著的《经济学原理》中有学到，当需求曲线富有弹性时，价格下降，总收益增加，则富有弹性的商品可以薄利多销。

先秦大商理论家计然认为，贵上极则反贱，贱下极则反贵，主张贵出如粪土，贱取如珠玉。司马迁说过：贪买三元，廉买五元，就是说贪图重利的商人只能获利30%，而薄利多销的商人却可获利50%。

汉高祖刘邦的谋士张良，早年从师黄石公时，白天给人卖剪刀，晚上回来读书，后来他觉得读书时间不够用，就把剪刀分成上、中、下三等，上等的价钱不变，中等的在原价的基础上少一文钱，下等的少两文钱。结果，只用了半天的时间，卖出剪刀的数量比平日多了两倍，赚得钱比往日多了一倍，读书的时间也比往日多了，所以民间有句谚语：张良卖剪刀——贵贱一样货。

由此看来，致富并不靠固定的行业，而财货也没有一定的主人，有本领的人就能够集聚财货，没有本领的人则会破败家财。

史记伍子胥列传读后感篇四

读完某一作品后，大家一定对生活有了新的感悟和看法，是时候静下心来好好写写读后感了。但是读后感有什么要求呢？以下是小编收集整理《史记·列传》读后感，仅供参考，

大家一起来看看吧。

伯夷列传:夷齐让国的事迹因孔子闻名，七十列传中的众多人物也会因太史公之笔而名垂千古！司马迁有这个自信，也有这个责任！

管晏列传:管仲为相的齐国，政令不唱高调，政策与人民好恶相同，不别出心裁。知道执政者给老百姓的好处，其实就是给自己的好处；晏婴顺便搭救越石父且延为上宾，并能推荐自己的司机做官，而司马迁落难之时竟无人能施以援手。难怪司马迁感慨愿意给晏婴当司机了！

老子韩非列传:老、庄、申、韩四位大思想家生平一笔带过，却将韩非《说难》全文照录，可知司马迁认为让当政者明白，甚至接受自己的意见太难了！韩非毒酒逼死，自己蚕室受辱！

司马穰苴列传:立军威敢拿国君之宠臣开刀，用实际行动说明了“将在外，君命有所不受”的道理！

孙子吴起列传:孙武用吴王阖闾宠妃的生命，说明了兵者，国之大事，死生存亡，不可儿戏！孙臆用围魏救赵和减灶假象两场战役，实现了庞涓“遂成竖子之名”的嗟叹！吴起辗转多国，在卫母丧不归，与曾子分道；在鲁杀妻求将，名声扫地；在魏镇守西河，谏在德不在险，却与田文论功；最后相楚，实行变法，为他人作嫁衣裳！感觉兵家诸公，多工于谋国，拙于谋身！

伍子胥列传:在“不为节操而轻死，不为天年而苟活”的人生信念上，伍子胥和司马迁可谓前赴后继！伍子胥不应诱诏，弃蝼蚁之死，经宋，郑，晋曲折至吴，历昭关险渡，街市乞讨，乡野躬耕，宫闱惊变，最终联唐蔡，间郢随，破郢都，鞭王尸！若此前所谋，皆为一己恩仇，则以后所虑，关乎一国兴替！不料竭忠尽智，换来属镂之剑；伐梓做器，眼看头颅高悬！司马迁一介文人，忍受宫刑之耻而苟活，成就太史

之书以不朽！若苟活，为一己湮没而名不称，今书成，以一家之言而续《春秋》，笔做枪，史为弹，褒贬今古，臧否人物，终为武帝所忌，杳然不知所终！壮哉，悲夫！

仲尼弟子列传：孔子可谓是先秦时代文化的集大成者！以孔子为枢纽，串联出术业专攻，性格迥异的弟子们！只言片语间，众弟子音容笑貌跃然纸上！颜回“不迁怒，不贰过”的修养；子骞“如有复我，必在汶上”的决绝；子路“食其食者不避其难”的忠诚；子夏“绘事后素，礼后乎”的领悟；子贡“一使而五国变”的大气；曾点“春服既成，浴乎沂，风乎舞雩，咏而归”的散淡；宰予“三年之丧不亦久乎”的愚钝；司马牛“斯可谓之仁乎？斯可谓之君子乎”的执拗！

《史记》第一次完整记述孔子的生平事迹，系统梳理众弟子的师承源流，对于后世诸儒，深刻理解孔子及思想居功至伟！

商君列传：相对于后世众多变法人亡政息或中途夭折的结局，商鞅变法无疑是成功的！在战国这个大争的时代，他通过铁血政令和铁腕执行，使秦国短时间内建立起强大的国家军事机器，为秦始皇一统天下奠定坚实基础！

商鞅本身则具有浓烈的悲剧色彩！客观因素，先是在嫉贤妒能的公叔痤手下长期雪藏；以贵族身份不得已通过宦官景监引荐才得以出仕；怀揣帝道、王道、霸道，三易其稿才摸透秦孝公的用意；不惜得罪太子等宗室贵戚，陷自身极度危险之中以成投名状！主观因素则是性格上刻薄少恩，冷酷无情，政治上贪位贪名，排斥异己，生活上奢侈铺陈，膨胀越礼！最后作法自毙也是应有之义了！

不过商鞅更深层的悲剧在于，他不过是秦孝公统治国家的工具和棋子而已，他所坚定推行的制度，他自身也逃不出请君入瓮的宿命！

苏秦张仪列传：班固在《汉书·司马迁传》的“赞论”中说：“其文直，其事核，不虚美，不隐恶，故谓之实录。”

扬雄在《法言》中先肯定司马迁实录精神，又提出“子长多爱，爱奇也”的观点！《史记》关于苏秦、张仪的人生记录和言论多采用《战国策》的文本，导致词赋化倾向明显，史实相对弱化的情况！

通过苏秦张仪列传，让我们充分见识“一怒而诸侯惧，安居则天下息”的纵横家的风采！苏秦张仪都是社会底层小人物，凭自己对时局的理解和能言善辩的才华，纵横捭阖，任意挥洒，深刻影响了历史走向，标志着中国社会文化主体由贵族阶层逐渐走入平民世界！

当初苏秦被兄弟嫂妹妻妾嘲笑，到后来身披六国相印，周显王恐惧，除道，使人郊迎；张仪被人诬陷，侮辱，毒打，到后来将楚怀王君臣玩弄于股掌之间。这其中经历了多少传奇不由得令人惊叹！但成为萧何，败也萧何，苏秦张仪的人生始终浮沉在政治的漩涡和权势的倾轧中，波诡云谲的局势，翻云覆雨的君王，都让他们如履薄冰！最后结局能免于刑戮已属善终！

难怪庄子拒绝楚庄王的高官厚禄：“子独不见郊祭之牺牛乎？养食之数岁，衣以文绣，以入大庙。当是之时，虽欲为孤豚，岂可得乎？”

苏秦张仪列传：这两个纵横家的代表人物，除了以口吐莲花的辩才，江山在心的谋略，穿梭于国际政治外交舞台之外，私下里的小花絮也特别有意思！

苏秦回邯郸复命途中，顺便回洛阳老家显摆一下，嫂子前倨后恭的表现，让苏秦感慨万千：当初假设我有二顷好地，估计也不会出来奋斗，也就不会有身披六国相印的事儿了！看来有时候成功真是逼出来的！

当初苏秦去燕国求功名的时候，借了别人一百块，现在发达了，把那人找来，还了一百万块钱！看看，苏秦很有情有义

吧！

当随从们都得到奖赏之际，有一个人却被苏秦晾那了，找苏秦理论。苏秦平静的说：在我徘徊易水河边，那可是我最困难的时候，好几次你都要弃我而去，让人刻骨铭心，所以让你久等了！这事用“睚眦必报”好像不太妥当，但和鲍叔宽容管仲的境界就不可同日而语了！

张仪学成先去了楚国，想在贵族聚会上混个脸熟，倒霉催的碰巧主家一块玉璧丢了，转一圈就张仪穿得寒酸，那偷东西的就你了，打了一顿也没承认，回家赶紧问老婆看舌头还在不？老婆笑着说还在，张仪这才放心的说了声“足矣”！妥妥的“一技在身，走遍天下”的节奏啊！

史记伍子胥列传读后感篇五

《货殖列传》是司马迁为先秦和西汉前期著名的工商业者所立的类传，分析了工商业的发展状况，记述了各地经济贸易特点，介绍了著名商人的事迹，阐明了作者的经济观点。

《货殖列传》虽然排在《史记》末篇，一定程度上反映出商业在那个时代和作者心目中的位置，但肯定了商业在国计民生中的必要性、重要性，明确指出了人们追求财富、追求美好生活都是事势的必然，“善者因之”才是最好的方法，字里行间隐藏着诸多迄今为止仍很重要的商道，能够带给我们重要的启发，具有重要的现实意义。

文章开篇即指出，《老子》“至老死不相往来”的乌托邦式的陈旧观念，已经成为“涂民耳目”、“几无行矣”的陈腐理论。“天下熙熙，皆为利来；天下攘攘，皆为利往”、“夫千乘之王，万家之侯，百室之君，尚犹患贫，而况匹夫编户之民乎”？由于各地物产不同，社会人群也有所分工，因此必须“商而通之”、“商不出则三宝绝”，商业“上则富国，下则富家”，直截了当地指出了商业的重要

性。

文章不仅用常见的经济现象揭示出一般的经济规律，“原大则饶，原小则鲜”、“物贱之征贵，贵之征贱，各劝其业，乐其事，若水之趋下，日夜无休时，不召而自来，不求而民自出”，而且明确指出，经商不是愚者而是智者的行业，“贫富之道，莫之夺予，而巧者有余，拙者不足”，还赞扬了弃官经商的人，称其为“贤人”，“贤人深谋于廊庙，论议朝廷，守信死节隐居岩穴之士设为名高者安归乎？归于富厚也”，给予商人应有的社会地位。

值得一提的是，文章用较大篇幅、用赞赏的口气介绍了范蠡、子赣等人的事迹。范蠡帮助勾践复仇之后，明智地选择归隐经商，“治产积居，与时逐而不责于人”，“此所谓富好而行其德者也”。子赣“废著鬻财于曹、鲁之间”，在孔门弟子中“最为饶益”，不仅自己“结驷连骑”、与国君分庭抗礼，受人尊重，而且对孔子扬名天下也提供了很大帮助，属于“得势而益彰者”。范蠡、子赣均为当时代的精英，在从政、做学问上均有较大成就和建树，两人又同为商界成功人士，在历史上树立起了儒商典范，成为此后我国商界的楷模和榜样。

司马迁写作《货殖列传》，距今已经2100多年，但文章中体现的商业思想和基本原则，大部分是正确的。现代商家如果认真体会和灵活运用，仍然有所裨益。

一要准确研判市场。计然是春秋战国时越国的谋臣，又是一名经济学家、商界理论家。据说，勾践成功复国、范蠡成功经商都是在计然的理论指导下实现的。《货殖列传》大幅引用计然的话，说明审时度势、研判市场的重要性。“知斗则修备，时用则知物，二者形则万货之情可得而观已”，“旱则资舟，水则资车，物之理也”、“论其有余不足，则知贵贱”，“贵上极则反贱，贱下极则反贵”，“贵出如粪土，贱取如珠玉”。一个成功的商业企业，既要深入调查研究，

把握经济大势，掌握行业供求信息，又要系统思考，迅速反应，果断采取行动，才能在市场竞争中立于不败之地。

二要孜孜不倦地追求利润。文章引用《管子牧民》篇“仓廩实而知礼节，衣食足而知荣辱”后，论述道：“礼生于有而废于无”、“故君子富，好行其德；小人富，以适其力”、“人富而仁义附焉”，多处论及财富的重要性。文章讲到，逐利是人的本性，是推动各行各业发展的动力，“富者，人之情性，所不学而俱欲者也”，从“壮士在军”、“赵女郑姬”，到“弋射渔猎”、“医方诸食技术之人”，“农工商贾畜长，固求富益货也”，“此有知尽能索耳，终不余力而让财矣”，肯定了商人逐利的正当性。作者褒扬了从管仲到曹邴氏等人发家致富的行为。认为管仲在整顿经济秩序，帮助齐国复兴、齐王称霸的同时，自己发家治富，富比君王，是有能力的表现。鲁人曹邴氏“富至巨万”，仍然“父兄子孙约”，定下“俯有拾，仰有取”的家规，也是受人称道，值得世人学习的。

三要勤劳节俭，薄利多销。文中论及商道时，认为勤劳治富是正确道路。一方面讲到，“夫纤啬筋力，治生之正道也”，赞赏著名商人白圭“能薄饮食，忍嗜欲，节衣服，与用事僮仆同苦乐”的行为，也肯定了郅氏、浊氏依靠磨刀、卖羊肚等小技能、小生意勤劳致富的做法。另一方面，多次强调“廉贾归富”，清廉、不贪一时之利的商人，终归能够获得更多的利益。“贪贾三之，廉贾五之”，贪婪的商人居奇惜售，货物滞销，资金周转不灵，所得利润仅为十分之三。薄利多销的商人，财物流通无滞，所得利润可达十分之五。这些道理，直到今日，仍然值得我们学习领会和借鉴实践。

《货殖列传》是一篇传记，但仔细阅读后，能够体会出不少与现代商业理论相一致的观点，对现代商业管理具有指导意义。

一要加强成本管理。文章引用谚语述及控制运输成本的重要

性，“百里不贩樵，千里不贩余”，多处讲到各地风土人情、物产分布、交通情况，都是在提醒世人，运输成本是影响商品价格的重要因素。文章讲到“以物相贸易，腐败而食之货勿留，无敢居贵”，讲到“积著之理，务完物，无息币”，牵涉到库存和资金管理问题。在讲述经商致富案例时，讲到一个名叫刀间的商人，特别偏爱收留、使用“奴隶”，“使之逐渔盐商贾之利”，终于依靠这些人的力量发家致富，财产多达数千万。这实际上是一个使用廉价劳动力的案例，涉及到人工成本问题。

二是承认资本经营的合法性。《货殖列传》记述的是秦和西汉前期工商业者的事迹。那个时代，多数上层人家是依靠官职俸禄或爵位封地显贵于人的，但也有些人是通过工商业积累资本、发家致富，从而跻身上流社会的。作者给这样的人家起了个名，叫“素封”。说，“庶民农工商贾，率亦岁万息二千，百万之家则二十万，而更徭租赋出其中，衣食之欲，咨所好美矣”，可以“不窥市井，不行异邑，坐而待收，身有处士之义而取给焉”。文章不仅认可资本经营，而且肯定了巴郡一个叫“清”的寡妇继承和享用祖上遗产的合法性，指出货币资金的重要性，讲到了“财币欲其行如流水”、钱能生钱等道理。

三要重视“实体经济”。由于历史原因，我国社会长期崇尚以农为本，认为依靠农业生产致富为上等，依靠工商业致富为次等。我们不能奢望《货殖列传》在这方面有历史性的突破，但不妨把彼时代的农业比作现时代的“实体经济”，同样有所启发。文中讲了一个有意思的案例。楚汉相争之际，宣曲一个姓任的富人，准确判断战争将会造成土地荒芜、粮食涨价的形势，在别人争夺金银珠宝的时候，他用地窖储存粮食，然后高价卖出，发了大财。经商发财之后，“富人争奢侈”，而任氏不仅“折节为俭，力田畜”，而且在购置田、畜的时候，“独取贵善”，结果任家“富者数世”。任氏“以末致财，用本守之”，在经商致富之后，用农耕本业——彼时代的“实体经济”保家守财，成为民间的表率，甚

至受到了朝廷的表扬。

“五富无经业，则货无常主，能者辐凑，不肖者瓦解”，“千金之家比一都之君，巨万者乃与王者同乐”。《货殖列传》，值得细读。