

# 公司总监年会演讲稿 销售总监年会发言稿 (实用5篇)

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

## 公司总监年会演讲稿篇一

x个月前的今天，我正是加盟了xx公司。通过我对全国市场的了解，对行业的了解与分析，对部分市场的实地走访，结合我们公司xx产品本身品质、口感的魅力，更加坚定了我们打造xx行业第一品牌的信心！今天的会议将会成为我们xx公司发展的重要里程碑。我们要改变以前完全以销售主义为导向的销售行为；以销量为导向的销售理念；以冲量为主的销售促进。我们要推行以品牌建设为导向的营销行为；以建设、掌控为主导的营销理念；以产品推广为主的营销促进。通过近来在企业一线的深入走访，和企业的王总，赵总的深入交流。确定以了人为本的企业经营理念，以企业文化建设为核心内容，培养一支具有超常战斗力的学习型的'营销组织队伍。

落实务实科学的发展观念，整合社会资源实现企业集约化，滚动式发展的目标！我将和大家一起经历，从现在的以产品为导向的经营模式向以市场为导向的经营模式迈进，再以市场为导向的模式向以满足消费需求为导向的阶段跨进，以满足消费为导向的模式向创造消费为导向的阶段跨越，始终保持企业能持续稳定的发展，在不同的阶段都有不同的新的增长点！

我将铭记今天，我将履行我的职责，我将会和各位共同打拼！希望大家能够和我一起和企业共同亲历企业的每一个重要成长阶

段！谢谢大家！

## 公司总监年会演讲稿篇二

今天是年会，我说“八个字”，即感谢、提醒、感悟、希望。

首先，是感谢。感谢大家一年里支持和配合我的工作。过去的一年，我们单位政工工作总的来说，大家做得比较好，能按制度上班签到，请假有请假手续，该扣的钱都扣了；科室内外地面很少见到烟蒂和垃圾；办事效力提升了；能积极参与献血等公益活动。

其次，是提醒。去年12月30日贴出的放假通知，上午11点多时还贴着，下午2点10分却被人撕下扔在考勤桌上。我认为，如此举动，撕下的不仅仅是一个通知，而是一种不满的发泄，是道德缺失，是小人行为。有什么不满不如意的，可以公开反映，通过正大光明的渠道解决，有多好。

第三，是感悟。前些天，我读到一微博，说的是一个店老板远近看到办公室主任，就“某某主任长某某主任短”地喊着笑着套近乎，再次看到不是办公室主任的“主任”，店老板却视而不见地擦身而过。从这一微博中，我悟到了一个道理，那就是“过手三分利”。也就是说，你与哪个行当来往多，哪个行当的人就会热忱你买你的帐，因为需求双方都能收益。就我而言，我与媒体记者接触比较多，免不了要宴请或给些礼物。因为任何一个单位都有瑕疵可挑剔。

第四，是希望。希望大家在新的一年里一如既往地做好“防火防盗保安全和维稳”等工作，远离“黄、赌、毒”，努力摆正位置，学会尊重、学会沟通、学会交流、学会自省、学会自重、学会自尊、学会换位，逐步形成“热爱单位、热爱本职，维护形象、维护团结，提升素养、提升质量”的氛围。

最后，我祝福大家羊年吉祥、身体安康、家庭幸福！

## 公司总监会演讲稿篇三

20xx年即将到来到我们眼前，万象更新，最是盘点规划时，播种新的希望之时！今天我们大家聚集在这里召开20xx年度年终总结大会，主要目的就是深刻的总结20xx年，展望和规划20xx年，而我们今年的主题是：站在新起点，迈向新征程！

发展要有新的思路，工作要有新的目标。20xx年已经来临，站在这一新的起点，我们必须以新的目标为航向，以新的目标为动力，把企业的各项工作推上一个新的征程。抓实管理基础，理顺管理流程，逐步构建高效运作的生产运营管理机制，打造适应现代化生产企业发展的管理团队；开源节流，努力提升工艺技术，完善配套设备及设施，提高生产效率，缩短制造周期、降低成本，不断提高产品质量，努力为客户提供优质的产品和服务，抓住二级、三级城市厨具市场兴起的机遇，拓展销售模式和渠道，打破销售瓶颈，努力开创公司新的局面。

20xx年是我公司非比寻常的一年，为什么这样说呢？通过生产部的总结，我们知道今年我们的生产量增加了40%，销售量增加了30%，可是大家都知道今年是我们公司人员流失最严重的一年，在这样的情况下，取得如此非凡的成绩，是多么的难能可贵！这一切都离不开在座各位主管的正确领导和各位员工的辛勤努力，在此，我向大家说一声辛苦了，谢谢了！我们大家的辛苦也换来了20xx年美丽的春天，今年1月我公司参加广州的国际酒店用品展非常成功。回顾展会情景可谓感慨万千，展位在去年18个展位的基础上增加到24个展位；展馆装修气势磅礴，是展会中最显眼的一座宫殿，更是同行企业中的楷模。相信大家都看到从展会前一个月就有客户陆陆续续来到我公司参观，洽谈新一年的合作。在展会上亮相的新产品更是获得全国各地经销商和同行朋友们的赞赏，这说明了我们的辛苦是值得的。我们应该对我们的公司，我们自己充满信心，应该为我们成为康庭的一员而自豪！

## 公司总监年会演讲稿篇四

首先我感谢所有黑马摄影的客户，他们有政府官员，有民主人士，有国外的，有国内的，有重庆的，有其他省份的，有城市的，有农村的，他们也许不是最富有的，也许不是最宽容的，但是他们选择我们就是相信我们。他们也许是相信我们黑马这个品牌，也许是相信我们的技术，也许是相信我们的销售人员。也许是相信他们的朋友……不管怎样我们都要感谢他们，没有他们就没有黑马的今天。

我要感谢我们的供货商，如果他们沒有好的信用，没有持续经营的精神，没有良好的服务，没有他们的支持，我们就沒有好的保障，他们也许不是最便宜的。他们也许不是最有实力的，但是对黑马绝对是最耐心的。在此，我感谢他们。

我最应该感谢的是黑马团队的每一个伙伴，今天早上看到你们忙着排练的可爱的样子，我内心深处突然升腾一阵阵热浪，此刻的你们是快乐的，黑马的2017年是成功的，可以让我们团队的每位伙伴如此幸福，我想你们的演出不仅仅是为了奖金，我想更多的是想证明一下自己和自己的团队，就这点，在上次的秀展就已经淋漓尽致的展示了，黑马是很具有竞争力的一个团队。2017年年会致辞2017年年会致辞。我期待你们精彩的演出，请大家给予他们最热烈的掌声。

## 公司总监年会演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同事大家上午好：

很高兴做为代表站在这里发言。同时，也感谢领导给我这次难得的机会，让我与大家一起交流、学习。

岁月荏苒，光阴如梭。不知不觉中我在公司已步入第7个年头。在过去的6年是公司腾飞的6年，我很高兴能作为这段时期的见证者、参与者。我们完成了从初出茅庐时的青涩到可以独

当一面的蜕变。这一转变意味颇多，心情很是感激也很是激动。但是激动和感激之余，感受最多的还是紧张，因为我深知责任的重大。

作为一名项目总工，怎样当好项目总工，如何抓好质量、技术工作、如何为领导提供准确的基础数据?我想和大家分享以下几点自己的看法:

1、作为一名管理者，要人尽其用：支持项目经理的工作，并能带领全体施工技术人员做好质量技术工作。项目总工是项目经理部的领导之一，不是一个单纯的技术人员，总工的职责更多地要放在管理上，总工既要自身过硬，以身作则努力地工作，更要能带动大家共同负责。

2、要会沟通：与甲方、监理、材料供给商、施工队伍等处理好关系。能针对工作中的质量技术问题与各个方面进行有效地沟通。要想做到有效沟通，自己就应该专业、内行，就要具有过硬的专业知识。

3、岗位职责、工作内容，了然于心：项目经理部的任务是完成合同的工期目标、安全目标、文明施工目标、质量目标，同时完成公司的成本目标。项目总工的职责不仅仅与质量目标有关，项目管理的各项目目标都牵涉到总工的工作，项目总工应该明白自己在项目管理中的作用，做好自己的工作，为完成工期、安全、成本、质量等控制目标而努力。

4、要开展好经常性的技术工作：组织人员熟悉图纸，并对图纸中的问题与建设单位、监理单位协商并办理书面手续;具备编制施工组织设计及专项施工方案的能力并进行交底和落实;监督检查施工记录、材料试验记录、施工试验记录的管理情况。

5、做好物资管理：除了要把好材料的质量关，还要会提出正确的材料计划，以保证工期的顺利进行。

所以前方还有很长的路需要我们去走，未来还有很多事情需要我们去做好，公司还有很多责任需要我们去担当。正所谓“进无止境”。公司给了我们空间，给了我们舞台。公司领导为我们搭好了梯子，铺好了路，我们应当趁着这大好时机，赶快行动，在各方面得到充分的发展。未来的路还很长，但是我们坚信，和各位同事一道努力，我们一定能完成共同的目标，将我们的公司发扬光大!今天，我们以作为海泰人感到自豪;明天，我们必将是所有海泰人的骄傲!

请允许我代表员工承诺，我们一定紧随公司领导的步伐，恪尽职守、敬业实干、勤勤恳恳做好自己的本职工作。海泰宏图已绘就，号角已吹响，壮志在心头，扬鞭在脚下。让我们以满怀豪情再创海泰新的辉煌!

最后祝愿大家在即将到来的羊年，吉祥如意、阖家欢乐、身体健康、万事如意!祝愿公司的明天更美好!谢谢大家!

1. 公司年会发言稿
2. 2015公司领导年会演讲稿
3. 公司董事长年会致辞
4. 2015总经理年会发言稿精选
5. 2015年春节年会发言稿
6. 房地产2015年会发言稿
7. 销售经理2015年会发言稿(2)
8. 2015新任村长发言稿

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档