

加油演讲题目 加油站演讲稿(汇总6篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

加油演讲题目篇一

大家上午好！

我是来自高二257班的肖佳锐，今天我国旗下讲话的主题是：期中考试学习中的加油站。

只要我们摆正自己的学习态度，找到适合自己的学习方法，积极进取、坚持不懈的去学习，再有一颗平常的心去对待考试，面对考试不慌张不害怕，就可以在考试中取得好的成绩了。

一，做好课前预习。在你认真投入学习之前，先把要学习的内容快速浏览一遍，了解新知识的大致内容及结构，以便能及时理解和消化学习内容。当然，预习也要注意轻重详略，在不太重要的地方可以花少点时间，在重要的地方，可以稍微放慢学习进程。预习有利于弄清重点、难点所在，便于带着问题听课与质疑。注意力集中到难点上。这样，疑惑易解，学习轻松有趣，思考顺利主动，学习效果将会更好。

二，抓紧课堂学习。学习成绩的提升在很大程度上得益于在课堂上充分利用时间。课堂上集中精力，认真听讲，及时配合老师，认真做好课堂笔记帮助自己记住老师讲授的内容。好的课堂笔记有助于课后复习，起到消化巩固之效。

三，定期回顾以前的知识。课堂上做的笔记要在课后及时回顾，不仅要复习老师在课堂上讲授的重要内容，还要复习那

些自己仍感模糊的知识。如果坚持定期复习笔记和课本，并做一些相关的习题，这样就能更深刻地理解这些内容，记忆也会更加持久。

四，学习要做到劳逸结合。学习效率的提高最需要的是清醒敏捷的头脑，所以适当的休息、娱乐是有好处的，而且也是必要的，是提高各项学习效率的基础。

同学们，“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。”只有付出辛勤的汗水，才能获得丰富的回报。最后，希望每一位同学在考试中取得优异的成绩！

我的讲话到此结束，谢谢大家！

加油演讲题目篇二

大家早上好！

我是德育处主任詹益华，上周一，团委副书记吴朝君老师国旗下讲话的主题是《为高三学子加油》，她用三句话勉励大家：第一句话：满怀信心、圆梦高考；第二句话：把握当下，奠基人生；第三句话：冷静睿智，迎接成功！说得非常好，满满的正能量。今天我想对初三及高三的学子再次加加油、打打气、提提醒、建建议。

首先针对学习的细节与方法提三点建议：

第一：保持题感。俗话说：打球要有球感、解题要有题感，只有每天每科坚持做一定量的练习，才能保持对题目中关键信息的敏锐度，计算的准确度和熟练度。才能保证知识储备充足和答题技巧娴熟。

第二：回归基础。中高考考题70%以上都是基础题，回归基础的目的就是确保该拿的分不丢掉，在这个时间节点再盲目去

攻难题是很不明智的，只有多花时间厘清基础，才能保证考卷中简单题的得分率。

第三：关注旧题。从某种意义上说，备考的过程就是一个不断减少错误的过程。从错题本中找出那些曾经做错现在又没印象没思路的题目重新做一遍，弄清出错的原因和正确的解题策略及过程，避免重复出错，积累考试经验，坚定考试信心。

其次学习之外再提三点建议：

第一：劳逸结合。每天保持6-8小时的充足睡眠，另外加上一个小时的有氧运动（最好方式就是傍晚散步）。万一睡不好也不要太在意，顺其自然就好。

第二：注意安全。特别强调三种安全：1饮食安全：天气炎热，坚决不吃变质食物，不吃隔夜饭菜，尽量在家里吃，记住：妈妈的味道才是最安全，最美的味道。2交通安全：往返学校严格遵守各项交通规则，不骑不乘违规及不安全的交通工具。3运动安全：不做剧烈运动，如打篮球，万一受伤，影响考试，得不偿失。

第三：稳定心态。中、高考的结果无非三种：1发挥正常；2发挥失常；3超水平发挥。而稳定的心态可以让你至少做到正常发挥。在此给大家编一个口诀：高原现象不要急，心理疲劳要休息，害怕考试真不必。高效备考心如一，非常时期，非常乐观，非常坚持，非常毅力相信自己，不断超越，决胜高考，舍我其谁。

最后特别提醒大家：无论是考前、考中还是考后，请遵守国家的法律法规和学校各项纪律及规章制度，为学弟学妹做榜样和表率。请记住，无论你在哪里，都有无数双眼睛（含监控探头）在默默地注视着你。

同学们：今天你以二中为骄傲，明天二中因你而自豪。预祝大家中考、高考取得圆满成功。谢谢大家！

加油演讲题目篇三

大家好！今年岁，这年的工作中，把自己的青春奉献给了咱们石油行业，这些年来我辛苦工作，历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。来自一线，多年从事加油站工作，这些来，先后从事过油库计量员、加油站计量员、润滑油门市、液化气站站长、加油站站长等职位，今天，能来参加中石化石油站站长竞聘报告，主要具有以下优势。

一）有很强的沟通能力日常工作中，服务好新用户的前提下，本人拥有很强的沟通能力。

二）良好的人际关系工作已经有年了这些年来，至今为止。

三）安全教育方面为了能提升安全性能，深知加油站安全工作的重要性。

一）稳定客户。

推行容美茶水服务，落实五项便民措施。形成员工与顾客浓浓茶水情。

长期会员，建立用户会员制。资源紧张时享受优先权。

帮助联系修车，发放救援联系卡。送配件，送润滑油，解决用户困难。

中油脱销时抓好服务，抓住资源。做好宣传加油站经理竞聘报告争取用户。

准确把握对方销售节奏，解对方的经营情况。做到心中有数。

二) 强化服务。

及时导入现代营销理念，市场竞争如此激烈的今天。以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则。

三) 抓规范化服务。

规范化服务的好坏，加油站是中石化对外的形象窗口。直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。

作为这次加油站站长竞聘稿的积极参与者，各位领导。希望在此次竞聘中获得成功。但是绝不会回避失败。不管最后结果如何，都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我加油站的发展做出积极的贡献。

加油演讲题目篇四

尊敬的领导、老师，亲爱的同学们：大家早上好。

又是一年秋冬春夏的轮回，又是一个那明媚阳光足以照亮心房的季节。

今天在这里，我们谨代表高一二班全体师生为即将参加高考的学弟学姐们送上最真诚的祝福。

人们都说，凡是经得起高考的高中生都是勇敢的，是的！你们是勇敢的战士，你们是骄傲的一中人！曾几何时，当我们

懂得人生的成长是一次次从此岸到彼岸的跨越时，我们便想去拥抱那无限的挑战，那温柔的黎明。回首向来萧瑟处，每一次日出、每一层涟漪都是那么的美丽动人；每一袭风浪、每一片乌云都因你们曾经的执与坚韧消去了锋芒。

相信你们一路走过，留下无尽芬芳。或许有过挫折和打击，想过放弃，但是所有这些都化成前进的力量，成为奋斗的精神食粮。你们用信念和毅力克服了所有的阻碍，正是一次次的挫败到再站起来的过程塑造了如今的你们——要昂首冲上天空的雏鹰，创造一飞冲天的辉煌。

一捧虔诚，一腔热血，你们用辛苦的汗水换来收获的芳香；一路走过，一路高歌，你们正踏上人生新的起跑线，你们是清晨那轮最美丽的朝阳。

辛苦的日子，未曾有语，只因情到深处，你们的苦他们看在眼里，疼在心里；看一看眼中充满崇敬之意的学弟学妹们，他们也将在心里为你们送去最诚挚的祝愿。

高三的学哥学姐们，是你们，让我们明白了什么是书山高峻、顽强自有通天路，学海遥深、坚毅恒存顺风船。

加油，为了你们青春的誓言！为了一中今夏的辉煌！我们和你们一样坚信：沧海横流，方显英雄本色！

高三的学哥学姐们，加油吧！我们会永远支持你们！让我们一个个甜蜜的微笑送去真挚的祝福，让我们一席席温馨的话语传达深情的关爱，让我们的祝福和掌声成为你们通向成功的动力，我们期盼，我们坚信，静候你们的佳音！

加油！高三学子，六月因你们而绚烂，世界因你们而精彩！一中因你们而扬名！

最后，祝所有高三同学：

超越自己，金榜题名。

我们的演讲到此结束，谢谢大家！

加油演讲题目篇五

尊敬的领导、老师，亲爱的同学们大家早上好。是一年秋冬春夏的轮回，又是一个那明媚阳光足以照亮心房的季节。

今天在这里，我们谨代表高一二班全体师生为即将参加高考的学弟学姐们送上最真诚的祝福。

人们都说，凡是经得起高考的高中生都是勇敢的，是的！你们是勇敢的战士，你们是骄傲的一中人！曾几何时，当我们懂得人生的成长是一次次从此岸到彼岸的跨越时，我们便想去拥抱那无限的挑战，那温柔的黎明。回首向来萧瑟处，每一次日出、每一层涟漪都是那么的美丽动人；每一袭风浪、每一片乌云都因你们曾经的执着与坚韧消去了锋芒。

——要昂首冲上天空的雏鹰，创造一飞冲天的辉煌。

一捧虔诚，一腔热血，你们用辛苦的汗水换来收获的芳香；一路走过，一路高歌，你们正踏上人生新的起跑线，你们是清晨那轮最美丽的朝阳。

辛苦的日子，未曾有语，只因情到深处，你们的苦他们看在眼里，疼在心里；看一看眼中充满崇敬之意的学弟学妹们，他们也将心里为你们送去最诚挚的祝愿。

高三的学弟学姐们，是你们，让我们明白了什么是书山高峻、顽强自有通天路，学海遥深、坚毅恒存顺风船。

加油，为了你们青春的誓言！为了一中今夏的辉煌！我们和你们一样坚信：沧海横流，方显英雄本色！

高三的学哥学姐们，加油吧！我们会永远支持你们！让我们一个个甜蜜的微笑送去真挚的祝福，让我们一席席温馨的话语传达深情的关爱，让我们的祝福和掌声成为你们通向成功的动力，我们期盼，我们坚信，静候着你们的佳音！

加油！高三学子，六月因你们而绚烂，世界因你们而精彩！一中因你们而扬名！

最后，祝所有高三同学：

超越自己，金榜题名。

我们的演讲到此结束，谢谢大家！

加油演讲题目篇六

各位领导、与会代表：大家好！

我是来自基层的一名普通员工，没有教师有着“人类灵魂的工程师”称呼的职业那样光辉，他可以让心灵去远航；也没有护士有着“白衣天使”美名的职业那样闪耀，她让生命续航。或许在我们身上能用上的形容词估计就只有普通二字，但是我们凭着一双勤劳的手，一颗乐于扎根基层的心，在普通而平凡岗位上也有着自己的辉煌。

记得两年前，我站销量不足300吨，随着公司改革的不断深入，管理体系日趋完善，在上级领导的指导和关心下，通过全站员工近两年的不懈努力，去年完成销售指标的150%，历史性的突破1500吨。估计有人会笑、会摇头。为什么呢？1500吨是辉煌吗？是的，1500吨的销量的确对于大加油站不算什么。但是要知道这1500吨来得是那么的不容易。

加出去的一公升油付出的都要比别人多很多。

即便如此，我们还努力挖掘潜在市场，通过各种渠道，各种方式联系和发展客户，定点客户从无到有，目前已与13家定点客户建立长期稳定的合作关系，年销量达到500吨。“边建公司”是我们定点其中的一个大客户，有一个较大的修路工程队，以前都是在私人加油站加油，由于私人加油站比我们每公升少0.1元，所以多次登门拜访都以失败告终，但是我们始终没有放弃，逢年过节给他们打电话、发短信，每当经过我站的时候给他们打招呼，请他们到我站参观，终于还是被我们的真诚感动，选择了我们。我们深深的明白，迎来大客户难，要建立客户的忠诚度——留住现有客户更难。于是我们定期不定期的组织大客户开座谈会，了解他们想要的，并且请求他们对我们日常工作中存在的问题提出意见，对我们工作不周到的地方提出建议，我们能够满足的尽量满足他们，于是到现在定点客户一个不流失。

栏，把公司里的先进事迹，先进经验在宣传栏里面展示，定期的学习。全站上下心往一处想，劲往一处使，才使得短短两年多的时间，销量从不足300吨的油站实现销量1500吨蜕变。这里面当然也有随着经济的不断发展，人们生活水平提高带来的自然增长。但是两年翻5倍，纯粹的自然增长的说法是不切实际的。那靠的是什么？靠的是上下一心，靠的是兢兢业业，靠的是敢打敢拼、勇于创新的那股精神！

现有的4名员工中，没有一个员工叫苦叫累，相反，我们却乐在其中，把加油站里的事业当成自己的事业经营得红红火火。在站里感受最深的就是那中其乐融融的家庭氛围，他们早就把油站当成了自己的家，这也是全站员工能够乐于自己所处工作岗位的原因之一。长期以来，每当有员工遇到困难，我们像家人一样帮助、支持他，过年、过节、过生日都聚在一起，真正的把员工看成是自己的亲人。加油员忙的时候只要谁有空，肯定是第一时间冲出去帮忙，缓解劳动强度。站上的销量在不断的提高，而站内的环境也日益美化，春天我们利用仅有的闲暇时间在灌区和生活区的草地上种下花种，夏天，站里开满各色的鲜花，连内地的游客都被美丽的鲜花所

吸引。面对赞赏，我们没有骄傲，而是以更加饱满的精神，更温暖的微笑去迎接每一位顾客。

历史的车轮又向前推进了一步，我们又站在了一个新的起点上，等待我们的是机遇、是挑战、更是新的考验，我们将一如既往的秉承奉献能源，创造和谐的企业宗旨，用我们普通而勤劳的双手和积极向上的心态，谱写属于我们的辉煌，让雄伟的布伽雪山下，美丽的布托湖畔那颗宝石花开得更加绚丽。