

# 公司十周年庆典董事长致辞(汇总5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

## 公司十周年庆典董事长致辞篇一

最新关于张朝文在大众网菏泽站成立五周年座谈会上的讲话  
(全文)

尊敬的林总、尊敬的`王部长，各位来宾：

大家好！

转眼间大众网菏泽站在菏泽建站已经五周年了，在这里我代表花冠集团，对大众网在菏泽蓬勃的发展表示热烈的祝贺，对大众网五年来对花冠集团的宣传支持表示衷心的感谢！

从建站之初，花冠集团就和大众网建立了良好合作关系，花冠集团大大小小的活动，大众网都给予了大力支持。通过大众网传播，让花冠“实实在在做人，认认真真酿酒”的核心价值观及“创新超越，和谐共赢”的经营理念深入人心，让花冠这个品牌通过新媒体平台不断深入人心，特别是历年的花冠九九储酒节，大众网都是在活动结束后第一时间发出报道，让市民及时了解储酒节盛况。今年更是发挥其全媒体优势，利用网络直播平台，足不出户就能看到晚会现场盛况。

近几年，大众网不但对花冠集团白酒板块给予大力宣传报道，还对花冠集团金融投资板块、房地产板块、印刷板块、“花冠酒庄”及新收购的澳大利亚贝尔维德尔酒庄红酒板块给予全媒体宣传，让菏泽百万网民更全面地了解花冠集团发展。

五年来，与大众网的合作，可谓珠联璧合、相得益彰。

五年来，广大的菏泽网友共同见证了花冠集团的良好发展历程。

展望未来，希望与大众网的合作更进一步！最后，再次对大众网菏泽频道建站五周年表示热烈的祝贺。希望在座的各位心想事成，鹏程万里！

## 公司十周年庆典董事长致辞篇二

各位领导、各位来宾，朋友们：

今天，我们假座东莞东城国际酒店召开“××××××用户座谈暨订货会”。首先，请允许我代表×××对各位的到来表示最热烈的欢迎；对多年来一直关心、支持和帮助我们的公司领导和广大用户，表示最衷心的感谢！

刚才××先生就××××公司1-10月份××的生产经营工作向各位作了介绍，关于这方面的工作我就不重复谈了。应该说，在20前三个季度里，我们××公司在塑料树脂的生产经营方面取得了前所未有的良好业绩。但我们非常明白，这些业绩的取得，不仅是我们××公司全体员工辛勤劳动的结果，同时也是我们供需双方公平、公正、互惠、互利合作原则的真实体现。我希望这种合作基础在今后能得以继续巩固和发展。

下面，我想就今年宏观市场的特点和当前形势下在市场操作方面产生的一些新问题、新矛盾与大家一起作一个分析和探讨；然后就明年经营方面的工作谈一点想法。

### 一、今年石油、乙丙烯单体、塑料树脂宏观市场分析

今年以来，国际原油价格持续在高位运行，尤其是进入10月

以后，油价一路飙升，曾一度突破55美元/桶，涨到来的最高点。高企的原油价格引起多方面的关注，石油价格又极易受到供求关系、政治局势、军事冲突、恐怖袭击和投机炒作的影响。今年原油价格的大幅上扬达到历史新高，造成价格上扬的因素是相当复杂的，推动价格的上扬的力量也来自多方面的。

首先，全球经济强劲恢复并带动原油消费和需求是推动价格上扬的原动力。自去年8、9月份后，美国经济走出了熊市，摆脱了9·11事件和公司会计丑闻的阴影，进入经济运行的快车道。特别是日本经济从低迷期中走出，中国、印度经济持续高速增长，使世界经济逐步出现强劲的复苏。全球经济的明显好转，刺激世界石油的消费和需求的激增，据预测年全球石油日需求量达到8060万桶，比日需求量7860万桶，高出200万桶，增长速度达到2.5%，创下以来的新高。

其次是美元贬值的作用。自20美元指数大幅下挫以来，以美元标价的石油价格可以说在此获益匪浅，作为一种商品，美元的贬值抬高石油价格是必然的。在美国经济强劲复苏背景下的美元贬值，对石油价格的推动是更为有力的。

第三，欧佩克为了降低美元的贬值，对其收入带来的损失和担心高油价区驱动其出口国大幅增产或超配额生产而导致油价暴跌，并于年11月和2004年4月两次减产，同时欧佩上调了石油价格的波动区间，加大了供需矛盾。

第四，各能源消费大国对能源安全相应调整的能源政策作用。其主要表现为9·11事件以来，美国政府将其战略石油储备有计划的扩大至7亿桶，甚至10亿桶，同时由于消费的激增，使商业库存的大幅减少。中国、印度于20开始的石油战略储备计划，争夺市场上有限的石油资源，驱动石油价格上涨。

原油价格持续上扬导致其下游产品猛涨，今年乙烯单体价格曾涨至1200美元/吨，丙烯单体价格曾涨至1100美元/吨，再

加上50美元/吨的转化费，乙丙烯单体价格达到了近年来的最高价。

当前的塑料产业链，如同一条绷得紧紧的弦，一个环节发生震动，就会引起整条产业链的震荡——受上游原油以及乙丙烯单体高价顶托，下游市场需求拉动，使得塑料价格创出了有史以来的最高价，近期五大通用塑料价格全线突破万元/吨，而这条产业链上利润分配呈现出极端不均的特点：上游利润丰厚，下游微利经营，极度的利润分配不均，使得下游加工厂家在心理上不认同。塑料产品作为行业与行业的连接产品，正承受着多重压力。

## 二、市场操作和把握上出现的新问题、新矛盾

各位来宾，朋友们！刚才我就今年石油、乙丙烯单体、塑料树脂宏观市场情况作了简要分析。之所以我要作这样的分析，目的是为了让我们对当前在市场操作和把握上出现的新问题、新矛盾引起足够的重视。

这些新问题和矛盾主要来自两个方面。

一是来自企业生产上的压力。原油作为最重要的能源和原材料，其价格不断上涨给众多生产企业造成了或多或少的成本上的压力，但受制于产品价格传导能力，各个行业所受的影响各不相同。对于象我们上海石化这样产品价格传导能力较强的企业，因乙丙烯单体价格上涨而形成的生产成本增长部分，有相当一部分可以向下转嫁，其受到的负面影响相对于下游加工企业要小。压力最大的还是那些传导能力弱的下游加工企业，虽然销售收入增长，但由于高成本下的盈利能力下降直接导致经济效益下滑。2004年中报显示，随着石油价格的不断上涨，塑料加工行业所受到的负面影响已经充分体现出来。今年上半年，塑料加工行业上市公司平均销售收入同比增长36%左右，但平均主营业务利润增幅只有0.8%左右，主要原因显然是原材料价格的大幅上涨，还有就是电力供应

紧张所致。总体而言，原油价格的高企对化工行业的负面影响要略大一些。

二是目前高价位的塑料市场已是相当脆弱。当前的塑料市场已经理性缺失，以线性塑料为例，去年“非典”时期，每吨6000元，大家对疫情对市场影响到底会持续多长时间把握不准，生产商采取贴近市场销售、全产全销，下游加工厂家同样采取了用多少买多少的策略，都在降低库存以规避市场经营风险。非典疫情受到控制以后，塑料行情一路上扬，到去年底达到8000元/吨，到今年8月，突破了1.2万元/吨。面对步步升高的价格，下游厂家不敢轻易建立库存，使中国塑料产业链基本呈现出了“口对口”连接，上游产多少，卖多少；下游用多少，买多少，形成了对当期市场的过度依赖，整条产业链像一根紧绷的弦，增高了市场风险。同时，塑料价格已经与石油价格产生敏感联动，经不起任何风吹草动的原油市场，无时不在影响着塑料市场，石油价格的震荡日益加剧，势必也将导致塑料市场的同步波动。

针对以上一些情况，我希望我们供需双方加强沟通，让市场的真实情况充分反映出来，以便我们能对市场有一个准确的判断，从而及时出台相应的对策措施。

### 三、明年经营工作的一点想法和要求

对于明年的工作，可以这样概括“市场方面机遇和风险并存，体制方面面临重大变革，操作方面将更加规范。”

明年的市场之所以机遇和风险并存，主要是因为市场的有利因素和不力条件各占一半。

，物价随即下降；塑料市场整体价格将随贷款利率的提高而调整下行的行情。同时，今年后几个月至明年，扬巴、齐鲁、大庆、赛科、茂名、中海油一壳牌、兰化等，预计到明年年末将有350万吨产能的新装置进入投产期，大量的产品集中投

放市场，必定会给市场形成巨大的冲击。

其次，高价位对市场需求的抑制作用不可忽视。从今年来看，塑料制品价格的上涨远远滞后于原料价格的上涨，如果后加工产品在明年仍不能跟上原料价格的上涨，那么必将影响到市场的有效需求，这样不管原油价格出现什么样的走势，合成树脂继续上涨的空间已经被封杀。

第三，进口关税将进一步下调。根据wto多边协议的承诺，进入年后，许多产品的进口关税将继续下调，其中包括pe产品，当然还有部分非关税壁垒的解除，这些都将或多或少地影响到国内塑料市场的价格波动。

明年塑料市场也不缺乏有利因素。

首先目前塑料市场的最大支撑点依然是原油价格的居高不下，从而使得相应的衍生产品成本不断上升，因此也直接导致了外盘报价的走高；自去年年初以来，外盘与内盘的价格始终处于倒挂状态。本月初，布什在竞选中获胜，连任下届美国总统，分析家预测由于布什推行强硬的中东政策和热衷于增加战略石油储备，明年的石油价格将继续在高位震荡。而外盘与内盘价格倒挂的状况会继续延续，因此在未来很长一段时期里，进口数量仍会相当少，社会资源仍将偏紧。

其次，世界经济从去年开始进入了新一轮景气周期，不管是美国、欧盟还是日本，包括东南亚以及印度等，均发展势头良好。尽管油价高涨会对世界经济起到一定的抑制作用，但总体增长的趋势不会改变，包括imf在内的许多权威机构对明年的经济增速都作了乐观的预期，这样作为拉动我国经济三引擎之一的出口，仍有望开足马力。

第三，石油化工行业仍处于景气周期。目前石油化工行业正处于非常好的发展时期，根据预测，这种景气周期有望延续到以后。

尽管明年市场资源紧缺的矛盾有望有所缓解，但总体偏紧的格局仍将延续，加上原油价格可能会继续有所上升，因此在成本因素推动下，2005年的塑料市场仍有可能保持稳中有升的局面。

2005年，×××公司塑料树脂的销售体制上将进行重大变革。首先是大的环境上，明年×××公司将对塑料树脂的销售进行集中管理在一些具体操作方面，随着×××公司erp系统的正式运行以及财务结算实行一级管理，也将发生一些变化□  
□erp由经营处介绍，财务结算中需要用户注意的事项，我向财务处了解后补上）我希望在座的各位来宾，各位朋友能多了解一点这方面的内容，以便在明年的工作中能尽快适应这些体制上变化。

各位来宾，朋友们！中国有句谚语：“民无信不立”。现代市场经济已经进入诚信时代，诚信已经成为企业的立足之本，发展之源；对于我们供需双方来说，诚信乃是企业品牌的重要组成部分，关系着企业的美誉度，更是“取胜之道”和立足之本。因此，在此我向在座的朋友们承诺，我们将以不断提高我们的产品质量，提高我们的合同履行率，提高我们的服务质量来体现我们××的诚信，来提高我们××的信誉度。我也希望大家能够作出积极的呼应，在资质认证上，在资金回笼上，在合同履行方面给予我们更多的支持！因为，提高企业、公司的信誉度是市场经济发展的必然。只有按法律法规办事、按制度规则办事，才能赢得诚信，取得收获。

各位来宾，朋友们！东莞是在改革开放大潮中崛起的新兴工业城市。在短短的20多年时间里，东莞就完成了西方发达国家曾用100多年、亚洲“四小龙”曾用40多年才完成的工业化，迅速从一个农业县发展成为一个以国际加工制造业闻名的新兴城市，创造出令世人瞩目的“东莞奇迹”。我们今天有幸相会这里，共商合作事宜。再过两天，我们又将各奔东西，为各自的事业去奋斗。我真诚地希望在座的各位，明年相会时，都能创造一个属于自己的“奇迹”！

最后，祝大家能满载而归！祝大家在东莞玩得开心！

谢谢大家！

## 公司十周年庆典董事长致辞篇三

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

各位来宾，同志们：

大家下午好！

今天我们在这里举行座谈，共同庆祝xxxxx有限公司成立20周年。在此，我代表一航局一公司领导班子及xxxxx有限公司董事会向xx公司表示热烈的祝贺！向各股东方、全体职工、离退休职工及家属表示衷心的感谢！

从成立以来□xx公司每一步发展与壮大都离不开改革。从股份制改革起步，紧随公司南征北战、进军海外，业务领域和规模不断扩大□xx的快速发展和一公司综合实力的提升做出了不可替代的贡献。特别是2020年以来□xx公司持续“改革攻坚”，明确“转变、融入、奋进、协同、创效”改革路径，推进“专业化改革”，在生产组织、技术创新、设备设施、文化建设、人才培养等方面，都取得了新成绩。

每次到xx调研，我们都能感受到班子成员和干部职工强烈的争优意识与浓厚的进取精神，如今的xx公司战斗力更强、凝聚力更强。

对历史最好的纪念，就是创造新的历史；对成绩最高的肯定，就是创造新的成绩。在此，我衷心希望xx公司以成立二十周年为契机，继续做好四方面工作。



一是要创建党建标杆。今年以来□xx公司党建工作在考评会中获得4次“优秀”，是一公司目前获得“优秀”最多的党支部，宣传工作呈现出新活力，党建工作与生产经营结合比较紧密，应该说取得的成效比较突出。今后□xx公司还要更加积极地响应创建党建标杆任务，紧扣“阵地型”党组织建设要求，做好与相关方的党建联建，推进党建工作与生产经营双融双促，聚焦公司部署、改革举措在xx的落地见效，在加强思想引领、营造改革氛围、打造企业品牌上下功夫，打造特色鲜明、作用显著的党建标杆。

二是要强化外营开拓。近年来，公司大力支持xx公司开拓外部市场，制定了优厚的激励政策，港航的外营产值也在不断创新高，年年上台阶、一年一大步。接下来，港航要在做好对内营市场服务保障的同时，利用法人公司优势，充分享受一公司政策红利，激发自主经营积极性，加大对外营市场开拓力度，开辟新的经营领域，实现更好的业绩增长。

三是要加强人才培养。多年来□xx公司向公司乃至集团内输送了一大批优秀人才。此外，近三年xx公司一建通过率分别为17%、24%、43%，2020年通过率比一公司高15%。目前24人共持证38本，最高达到一人持三证，展现出逐年攀升的良好势头。这些数据都说明，无论是过去，还是现在□xx人才培养底蕴深厚、氛围浓厚。今后，港航要继续保持优势，鼓励优秀人才在一公司内部流动，依托“李江锋技能大师工作室”“xx市就业见习基地”等载体，为一公司输送更多管理人才、技能人才。

四是要提升发展质量。这两年，随着集团和局对一公司的考核发生了不小的变化，人均劳动生产率等指标的“含金量”越来越高。可以说，人均创效很大程度上反映着公司的发展成色。今后，希望xx公司继续推进“改革攻坚”，在提高人均劳动生产率、利润率等关键指标上取得更大突破，进一步做大外营市场增量、提升发展质量。

最后，祝xx公司二十周年生日快乐，在未来继续创造新辉煌、谱写新篇章，为各股东方创造更加丰厚的利润回报！为一公司重回集团基建板块三级子公司排头兵做出新的更大贡献！

## 公司十周年庆典董事长致辞篇四

关于王勤在大众网菏泽站成立五周年座谈会上的讲话（全文）

尊敬的.王部长、林总，各位领导：

大家上午好！我叫王勤，是大众网菏泽论坛版主、大众网菏泽拍客团顾问。非常荣幸能在这样一个特殊的日子向各位领导汇报工作。

我和大众网结缘，源于大众网组织的一次活动——美女赏车。第一次与大众网人打交道，发现这帮人有事业心、有正能量，从此，便和大众网结下不解之缘。

五年来，大众网始终为网友着想，通过各种活动活跃网友，丰富网友生活。特别是“大众网有看菏泽”系列活动，走访了政府机关部门、大企业，不仅开拓了网友视野，更让政府部门走好了群众路线。

4月，我代表大众网友，受邀参加了全市新闻媒体座谈会，听取了市委书记孙爱军的重要讲话并回答了书记的提问，回来写了一篇《听市委书记谈话有感》的帖子发表在菏泽论坛，浏览量达72224，回帖131。

作为一个大众网友，一个论坛版主，我在大众网的引导下，先后就关爱环卫工人、东明西瓜、电轿治理等发表贴文，每篇贴文的浏览量都在3万左右。20在市委宣传部、市文明办和众多媒体开展的“倡导文明，杜绝陋习”活动中发表的帖子浏览量达33680，引起众多关注，从而获得二等奖。年5月，我代表大众

网友参加了团省委举办的网络教育论坛座谈会,被共青团山东省委聘请为山东共青团网络宣传引导专家团成员。

五年来,之所以选择与大众网同行,是因为这是一个有责任、有担当的媒体,大众网菏泽站十分注重对网友的引导,多年前就提出“向善、向上、包容”的网友文化,“明理懂事、内外兼修”的行为规范,引导网友爱生活、爱菏泽,这与孙书记、王部长对网民的要求高度契合。

最后,祝福大众网菏泽站越办越好!

## 公司十周年庆典董事长致辞篇五

随着社会一步步向前发展,能够利用到讲话稿的场合越来越多,讲话稿是指把在一定场合下所要讲的话事先用文字有条理的写出来的文稿。还是对讲话稿一筹莫展吗?以下是小编为大家整理的公司十周年庆典座谈会上董事长的讲话稿范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

尊敬的各位来宾,朋友们:

大家好,

今天是20xx年2月28日安迪普公司十周年的生日,是值得所有安迪普人庆贺的日子。公司成立十年来,在公司领导和员工的大力支持下,安迪普由小到大,这是我们大家共同努力的结果,也是对全体安迪普人辛勤付出的最好回报!今天,我们在这里欢聚一堂,隆重庆祝公司成立十周年,在此我谨代表公司管理层向各位领导和全体员工表示热烈的祝贺和衷心的感谢!

十年来公司蓬勃发展,硕果累累,特别是我们每个员工都得到了锻炼和提高,目前公司的发展进入了一个关键阶段,既

充满了机遇，又面临着挑战，但总的来讲，机遇大于挑战。困难毕竟是前进道路上的困难，我们要克服种种困难，迎难而上齐心协力、开拓进取、再接再厉，共创辉煌，使企业的发展迈出更大的步伐。我们坚信，在大家的齐心协力，安迪普在未来的征途中必将会取得更大的成就。荣誉承载过去，开拓旨在未来。过去的十年只是一个逗号，“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，我相信，只要我们立足优势，创新理念，整合资源，打造精品，形成人才和产品优势，就一定能开拓出一个更为广阔的新天地！

最后，我代表公司管理层再一次向大家表示衷心的感谢！祝大家身体健康、工作顺利、万事如意！

谢谢大家！