

2023年英语研究生专业实践报告(优秀5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇报告呢?下面是小编带来的优秀报告范文,希望大家能够喜欢!

英语研究生专业实践报告篇一

一、立题依据(科学意义及国内外现状分析及参考文献)

恶性黑色素瘤是一种高度恶性且最具侵袭性的癌之一,多发生于皮肤,早期发生血行转移。对放、化疗不敏感,在世界范围内发病率增高,人们一直在期待着可以征服恶性黑素瘤的新的疗法的出现!

最近大量的数据表明恶性肿瘤的发展与t-钙粘蛋白的表达变化相关.t-钙粘蛋白已在乳腺癌、前列腺癌、肝癌、肺癌[1-3]、胃癌、胰腺癌、卵巢癌[4-9]等多种恶性肿瘤中被检测到表达减少.最近的研究表明t/h—钙粘蛋白在乳腺癌中的重新表达能抑制肿瘤细胞的生长,降低体外培养的肿瘤细胞的侵袭潜能[1].t/h—钙粘蛋白这个新型钙粘蛋白分子在人类许多癌细胞中表达都降低表明它或许在肿瘤细胞的侵袭和转移[10]及维持正常细胞的表型中起重要作用[11].

t/h—钙粘蛋白与肿瘤的发生、发展有着密切的联系,也许它将为肿瘤的诊断和治疗带来新的契机.

t-钙粘蛋白是否对恶性黑色素瘤也有作用,目前还没有相关研究的报道,所以本实验将进行相关方面的探讨性研究!

二、研究内容及预期成果(说明具体研究内容、创新点及拟解决的关键问题、预期成果及提供形式)

研究内容:

第一部分: 正常表皮组织、痣细胞及黑色素瘤细胞中t-cadherin表达情况

第二部分t-cadherin基因克隆和真核表达载体的构建

第三部分t-cadherin基因的真核表达及生物活性分析

创新点: 首次将t-cadherin基因转染黑素瘤细胞

拟解决的关键问题: 通过rt-pcr反应扩增出t-cadherin的基因全长。

预期成果及提供形式:

观察t-钙粘蛋白在正常皮肤组织细胞、痣细胞及黑色素瘤细胞中的表达情况!

进一步阐明t-钙粘蛋白作用机制

t-钙粘蛋白基因转染入黑色素瘤细胞后观察对其增殖和转移活性的抑制情况, 探索临床诊断和治疗黑色素瘤及其它肿瘤的方法!

三、研究方案(包括研究方法、技术路线、研究进度安排)

研究方法:

第一部分: 正常表皮组织、痣细胞及黑色素瘤细胞中t-cadherin表达情况

免疫组织化学和免疫细胞化学

1. 材料：从正常人皮肤切取的痣组织，人黑色素瘤细胞株

2. 主要试剂和溶液

(1) 第一抗体：兔抗人t-cadherin抗体

(2) 第二抗体：生物素标记羊抗兔igg

(3) “三抗”：链亲和霉素标记hrp

3. 设备

4. 方法

(1) 冷冻切片的免疫染色程序

(2) 活细胞的免疫染色程序

5. 荧光显微镜检

注意：为保证结果的可靠性应该同时设有对照

阳性对照(正常组织)；

阴性对照(pbs代替一抗)以证明抗体的特异性。

第二部分t-cadherin基因克隆和真核表达载体的构建

1. 材料：

(1) 组织和细胞

(2) 菌株与质粒

(3) 工具酶

(4) 试剂

(5) 仪器

2. 方法

(1) 引物的设计

(2) 总rna的提取：异硫氰酸胍-酚-氯仿抽提一步法

(3) 甲醛变性琼脂糖凝胶电泳分析其质量，观察所提rna有无明显降解；

(4) 逆转录rt反应：为了证实rt反应的成功设管家基因gapdh为内对照

(6) pcr产物的回收、纯化

(7) pcr产物的`克隆

(8) dna序列测定

(9) 真核重组表达质粒的构建

(10) 阳性重组质粒的鉴定和筛选

(11) 质粒的大量提取

(12) 转染黑色素瘤细胞

第三部分 α t-钙粘蛋白基因的真核表达及生物活性分析

1. 材料

2. 方法

(1) 转染细胞的培养

(2) western印迹法检测转染后蛋白的表达

(3) 流式细胞周期分析

(4) 凋亡的检测

技术路线图：

研究进度安排：

20xx.9——20xx.7学习学位课程，查阅文献，完成课题设计

20xx.9——20xx.9基本完成实验研究工作

20xx.10——20xx.3完成实验补遗工作并进行统计分析，撰写论文

20xx.4——20xx.6论文答辩

四、经费预算

试剂费用：15000元

br组织及细胞：1000元

文献资料费：500元

论文打印费：1000元

答辩费：1500元

总计：19000元

五、课题可行性分析

实验在导师的指导下进行，导师段昕所教授、主任医师对黑色素瘤的诊断治疗、检测方法和研究进展有深入的了解，对本课题的研究设计及实验有重要的指导意义。

已完成黑色素瘤及t-钙粘蛋白研究最新进展的文献检索和综述报告工作。

所有实验均在承德医学院附属医院皮肤病研究室和中心实验室完成。实验室的老师实验技术熟练，在细胞培养、免疫组化及分子生物学等方面都可给予指导；实验所需的科研仪器设备实验室均具备。

参考文献：

2.lee,s.w.,,2:776—782

3.zhong,y.,o.,,etal2001clincancerres.

9.lee.s.w(1996).,2,776—782

英语研究生专业实践报告篇二

今年的这个暑假对于我来说注定是沉甸甸的——假期中所有的感悟与思索让我坚定了一个信念：一定要做一名好老师！

放暑假前，当得知疯狂英语夏令营在我校招聘英语助教的消息后，我便按捺不住内心的激动，跃跃欲试。经过提交个人简历、两轮面试、课件考核、培训等环节，我幸运地被录用

了！从那刻起，我便想象着在疯狂英语夏令营的10天“美好”生活——每天带着夏令营里的学生在户外、室内边做游戏边学习，轻松而快乐。在那里，通过疯狂英语这一桥梁，与一群素不相识的人朝夕相处，建立友谊。而我，也一定会以十足的信心与耐心做得非常出色。这必将是一段和谐而难忘的生活！就是带着这样的憧憬，我开始了长达10天的暑期社会实践助教之旅。

直到见到学生的那一刻，我才真正意识到自身身份的转变：我不是以大学生的身份出现在他们面前，而是一名为人师表的老师。这样想着，我的言行就不禁有板有眼起来。严肃的自我介绍、夏令营流程简介以及班级规划管理介绍等便成为实践第一天我给学生的“见面礼”。然而，一切都没那么简单。本以为简简单单的自我介绍硬是被“羞羞答答”地拖了许久；本以为着重强调的集合整队纪律不会出现差错，却硬是在第一天偷偷溜走了俩孩子；本以为课堂气氛一定会异常活跃，然而任凭你怎么想法子，整个课堂气氛却总像老牛拉破车一样行进困难。我们四位助教高涨的热情在第一天就被狠狠地浇了冷水，难道我那美好和谐的助教生活就要这样被扼杀在摇篮里了吗？我开始抱怨，这些初二的孩子根本没有我们想象中那么听话懂事，也根本没有我们认为的那么机灵活泼。这第一天我们对学生的“当头棒喝”没有起到丝毫作用，却把我们膨胀的自信硬生生地打压了。

在疯狂英语的夏令营活动流程中，有五级通关测试一项，每次过关的同学将得到一个手环以示鼓励。我暗自想着，终于有机会整你们了！于是，我采取“鸡蛋里面挑骨头”的策略，第一次测试，学生统统没有过关。两次、三次、四次、五次??我窃喜。有一个男生，有一处发音问题，是受方言影响，我坚决不给他手环。就这样，一次不过两次，两次不过三次，三次不过四次??直到第25次，看着他始终坚毅的神情，我怔住了。他似乎在告诉我，我是不会被轻易打败的，你尽管放马过来吧！

这种表情唤起了我最初那份饱满的热情，在夏令营开始之前，我曾下定决心，即使遇到再大的困难也绝不退缩，我可以征服一切阻力！然而，回首这几天自己的表现，我暗自摇头。许多次给学生纠正发音，我脸上流露的不耐烦与学生脸上的挫败感始终萦绕在脑海，这令我惭愧不已。他们都还是初一的孩子，需要精心呵护，耐心引导，来到这个英语夏令营本身就是为了提高自己的学习兴趣，况且在任何时候，强制都有可能抹杀一个人欢乐的天性，更别谈“提高”二字。而我来到这里的目的地不就是希望能够影响他们向着更好的方向发展吗？但是这几天我都干了什么啊，竟然在和这些学生斤斤计较，实在不应该。

愈想愈愧疚，于是我制定了一份爱心计划，争取让班上每一名学生在10天后不仅能够发音更标准，还要积极自信，以饱满的热情迎接生活，克服万难。为此，我全力以赴，认真对待每一名学生，认真利用好课上课下的每一分钟来帮助他们提升口语发音技巧。

之后的特色感恩课上，当孩子们大声喊出“老师辛苦了”的时候，我潸然泪下；每天过关考核时，看到他们用心地一遍遍纠正错误发音，直到条件反射式地突破难点，我欣慰的同时总会向他们伸出大拇指说，“你是最棒的！”；拔河比赛上，看到孩子们齐心协力，使出浑身解数对抗比自己大两岁的对手时，我声嘶力竭地为他们加油打气；最后一天的终极测试上，他们用完美的行动证明了自己10天的收获与成长，那一刻，我热泪盈眶。

英语研究生专业实践报告篇三

__年7月2日，经过多方接洽，我终于得到来上海惠迅电子科技有限公司进行为期一个月实习的机会。虽然我实习的是销售部门，跟我平时所学专长无多大关系，但还是很兴奋，毕竟能够在公司里感受一下上班族的生活也是一个不错的体验。第一天出门的时候我便告诉自己，我可要认真一点，真真正正

正学一点对我有用的东西。

刚开始几天的适应期，其实比自己想象的要好的多，因为跟部门的负责人之一正是我的校友，而我的任务便是协助他做好公司产品的市场销售工作。

以前都以为销售是一个再简单不过的岗位，然而此番亲身体验让我不得不对它做出一个最新的认识。因为，它并不是想象中的那么简单。其实大家都知道，一个产品的生长到最终获得收益，当中的每个流程都是非常重要的，销售这一环节当然也不例外。实习刚开始，面对每天不断的电话资讯，我都有点慌乱了，实在是应接不暇，而且开始几天对公司的整个业务以及产品的一些特性都不是很清楚，然后便每每搞得自己焦头烂额，幸好这时领导及时给予了指导，我也开始耐心的搜集、阅读一些相关的资料，不清楚的地方也不厌其烦的问身边的同事，慢慢的便开始掌握了一些门路，不到几天我已经能够应对自如，面对来自各式各样的客户的电话，我都能够应付自如、处乱不惊。大概十来天之后，实习开始进入正轨，每天熟练的处理公司分派的任务，都算比较顺利，偶尔被难倒了，在同事的帮助下也都能够迎刃而解，慢慢的，感觉自己就真的像是公司的一员一样，其实在当时自己确是把自己当成了公司的一员，而且是重要的一员，因为我知道我每天都实实在在的在为公司做事。

当然，事情不可能总顺顺利利、波澜不惊。那天，经理忽然分给我一个任务，就是跟一个比较大的客户单独面谈。可想而知，当时自己是挺紧张的，因为之前都是在电话里跟客户交谈，电话通常都较短，谈的也是表面层次上的事情，比较容易应付。但是面谈就大为不同了，初生牛犊怎能轻易将一个老江湖摆平呢，况且这次对方还是公司的一个大客户，事关重大，万一一个闪失，对公司的影响可不小。

这时，经理似乎看出我的紧张心态，就拍拍我的肩膀，一脸微笑的说：没事的，你来公司就是要来锻炼的嘛，要多给自

己一点信心!

看经理一脸期望值颇高的表情，我知道这回我可是真的要上前线了，于是，楞是挺了挺胸脯说：好，经理，我一定不会让你失望!

第二天，传说中真正的考验便来了，对方是一个五十岁上下先生，姓陈，举止颇具绅士风度，这让我紧张的心稍微松了一点。经过一番简单的沟通之后开始进入正题，刚开始我应对的很流利，把之前了解的公司信息以及熟记在心的产品功能非常清晰的描述了一遍。看得出来陈先生对我的一番话非常满意，除了微笑便是点头。正在我以为这次我必将轻松搞定的时候，他忽然问了一个我平时没有注意到的细节，而被问起之后我便知道了这个细节有多重要，正当我表情开始陷入尴尬不知道所措的时候，他仍然保持着微笑的脸庞，并替我情况分析了一下，我不好意思的不住点头，最后告辞的时候，他对我说：我再给你答复!简单的几个字让我的心情跌到低谷，我想，这下真的被我搞砸了，可不知怎么像公司交代呢。

搭车回到公司的时候已是晌午，心里一直不能平静，尽在责怪自己之前怎么没有好好把问题弄清楚，否则也不会当场出漏子。

回到办公室，一坐下来便开始发呆，一会经理从身边走过，我抬头看了一下他，他只是像我点头微笑，之后便径直回自己的办公室了。我忽然想起来，我还没去汇报呢。于是便敲门进去。未等我先开口，经理却先说话了：呵呵，我都知道了，怎么样，这就是真正的考验，虽然这次你没有成功，但相信一定长了经验，失败乃成功之母，不管做什么行业都不能害怕失败，等你积累了足够的经历，将来便都能够应付自如了。另外告诉你，今天这位陈先生是老客户，其实他的订单早就签好了的，今天只是让你去锻炼一下而已啦。听到这里我才恍然大悟，心头的石头也终于能够放下来了。正如经

理所言，失败并不可怕，多锻炼多积累经验才是最重要的。真的很感谢公司安排给我一次这么好的锻炼机会。

不知不觉，一个月的社会实践工作也接近尾声了。能够在公司里发挥自己的能力，并通过努力实实在在的做事，为公司创造一定的价值，不管多少，都是非常有意义的事情。

通过这次实践，使我很好的锻炼了自己的才能，加强了自己的自信心，同时锻炼了自己的人际交往、团队合作、与人交流沟通的能力。又提高了自己在实践中发现问题、解决问题的能力，丰富了自己的工作经历，为将来的就业做好了准备。

虽然说一个月的时间很短，但对我来说也是相当重要的，在这过程中不仅培养了自己认真负责的工作态度，也培养了自己的耐心和韧劲。相信此次的社会实践会对自己今后踏入工作岗位带来很大的帮助。在这期间所积累的宝贵的工作经验将会是我一生的财富。很高兴，自己最终很好地完成了这次富有意义的暑期社会实践的工作。

最后，感谢在这次社会实践中热心给我提供帮助的每一位朋友！

英语研究生专业实践报告篇四

推荐:1月8日，“走近潇湘、服务湖南”北京大学研究生湖南社会实践团一行9人来到湖南省长沙市开展社会实践活动。湖南省委常委、长沙市委书记陈润儿、长沙市委副书记何寄华，中南大学党委书记高文兵、党委副书记徐建军，国家级长沙经济技术开发区管委会主任李科明，湖南团省委副书记陈雪楚、颜海林，湖南省高级人民法院副院长杨翔，北京大学湖南校友会会长邓映如等分别与实践团的北大师生进行了座谈和交流。

8日上午，北京大学研究生赴湖南社会实践团启动仪式在湖南

团省委召开。国家级长沙市经济技术开发区管委会主任李科明、湖南团省委副书记颜海林、北京大学湖南校友会会长邓映如及中南大学、科立远集团的代表出席了启动仪式。仪式由湖南团省委常委、实践部部长廖良辉主持，北京大学研究生赴湖南社会实践团团长，北京大学教务部副部长、新闻与传播学院党委副书记孙华老师介绍了此次实践团的目的和行程，并就实践团的调研活动同与会领导们交换了意见。湖南团省委副书记颜海林对实践团提出了三点希望：

一、调研主题集中；

二、调研成果具体化；

三、与北京大学建立起长期社会实践的合作关系。

8日下午，北京大学研究生湖南社会实践团来到中南大学。中南大学党委书记高文兵、党委副书记徐建军，校团委书记张宝、副书记杨飞龙、胡扬以及洪战辉等中南大学创业就业优秀学生代表与北大师生进行了交流和座谈。高文兵书记饶有兴趣地向同学们讲起曾国藩的务实精神，从湖湘文化到中南大学校训，提出了“经世致用、实业报国”的理念，给实践团的成员们上了生动的一课。随后，实践团与中南大学的师生代表就大学生创业就业的话题展开了深入交流。

9日上午，北京大学研究生湖南社会实践团师生与北京大学湖南校友代表畅谈。北京大学湖南校友会会长邓映如，8级法律系校友、湖南省高级人民法院副院长杨翔，9级社会学系校友、湖南团省委副书记陈雪楚，8级物理系校友、湖南华菱钢铁集团有限责任公司总经理曹慧泉，85届法律系校友、湖南校友会秘书长毛爱伦等校友出席。各位校友向团员们讲述了自己在湖南生活、工作的切实感受。校友们在鼓励学弟学妹的同时，不忘告诫同学们作为北大人要坚守道德底线，懂得换位思考，善于融入社会，希望此次实践团团员要以学生的身份、以学习的态度多观察、多了解、多思考，通过了解、观察更

理性更客观地分析社会、认识自己。

9日下午，北京大学研究生湖南社会实践团来到长沙市委市政府座谈。湖南省委常委、长沙市委书记陈润儿、长沙市委副书记何寄华、国家级长沙市经济技术开发区管委会主任李科明、长沙市市委副秘书长周辉等与北大师生进行了交流。座谈会上，82级北大地质系校友、长沙市委副书记何寄华向实践团介绍了长沙的历史发展和两型社会建设规划，并就加强长沙与北大的合作提出了殷切希望。湖南省委常委、长沙市委书记陈润儿向北大师生详细介绍了长沙市人才发展战略，并提出了长沙市与北京大学合作的几点建议，一是加强技术研发合作，二是推进教学实习基地的建设，三是联合进行课题攻关。实践团成员还就城市发展、成长成才等问题与陈润儿书记、何寄华副市长进行了深入的交流和探讨。

20xx年学生就业创业主题，充分发挥北京大学研究生的学科优势和人才优势，促进北京大学和湖南省的沟通与合作。接下来的几天时间，实践团成员们还将参观三一重工、山河智能、远大、长海、科力远等知名企业，与管理人员、科研骨干、一线工人进行交流，围绕产学研一体化、大学生就业创业等议题展开调研。

英语研究生专业实践报告篇五

优秀作文推荐:珠江三角洲地区包括广州、深圳、珠海、佛山、江门、中山、东莞和惠州市的惠城区、惠阳、惠东、博罗，及肇庆市的瑞州区、鼎湖区、高要、四会等地。全区面积占全省总面积的23.4%，人口占全省总人口的31.4%(1994年)，近年来实现国内生产总值占全省国内生产总值的70%左右。珠江三角洲是全国经济发展最迅速的地区之一。随着经济的快速发展，该地区的社会发展呈现出农村工业化程度高、城乡一体化进程快等特点。

珠江三角洲地区各级团组织以当地整个经济社会发展为背景，

根据当地青年的实际情况，就如何推动共青团工作发展进行了积极的探索和实践。办公厅赴广东调研组对该地区进行了调查研究，调研中感到，珠江三角洲地区团组织近年来为适应市场经济发展所作的探索，从思路上可以归结为：社会化运作，事业化发展。

1980年到1996年，珠江三角洲地区实现国内生产总值年均递增17.8%，不仅高于全省14.5%、全国9.7%的同期平均增长速度，而且高于亚洲“四小龙”经济起飞阶段的平均增长速度。

2. 外向型经济总体水平较高。珠江三角洲地区充分发挥毗邻港澳的地缘优势和侨胞遍及世界各地的有利条件，以国际市场为导向，以国内市场为依托，推动外向型经济高水平、快速发展。1994年，珠江三角洲地区出口贸易总额高达384.6亿美元，占全省当年出口贸易总额的76.6%；实际利用外资87.98亿美元，分别占全省、全国当年实际利用外资总额的68%和24%。

3. 产业结构优化合理。珠江三角洲地区已经完成了从传统的农业经济向重要的制造业中心的转变，并成功实现了第二、第三产业双重主导的经济社会全面联动发展。珠江三角洲地区第一、二、三产业占国内生产总值的比重，从1980年的25.8：45.5：28.9发展为1994年的8.8：51.2：40。总体上看，珠江三角洲地区的产业结构已经基本实现了从传统农业到工业化，再到产业多元化发展的转变。

4. 农业产业化格局基本形成。改革开放以来，随着农村城镇化进程的加快，该地区农业的市场化、社会化、集约化生产经营格局很快形成。在生产经营活动中，形成了以国内外市场为导向、以经济效益为中心、以资源开发为基础、以种养业为支柱，农工技贸一体化、产加销一条龙的专业化生产、社会化服务、企业化管理的农业产业化发展模式。

5. 城乡协调均衡发展。改革开放以来，随着农村工业化的发

展，珠江三角洲地区加速城镇化。70年代末只有几十个城镇，80年代中期增加到200个，1992年达到406个，1994年达到597个。15年增长近10倍。中山、东莞两市，只辖建制镇，而没有县和乡的建制。1994年，珠江三角洲地区非农业人口占总人口比例为45.2%，比全省比例高出16个百分点。现在，该地区平均每65&127;平方公里就有一座城镇。珠江三角洲地区在城镇化过程中，将现代城镇的服务功能优势与现代乡村的田园风情优势相互补充、结合，推动了城乡协调均衡发展，形成了富有特色的融合区。

6. 社会流动走向健康有序。珠江三角洲地区是全国最大的外来工聚集地。现在，在该地区就业的外来务工者有数百万，形成了规模庞大、富有特色的外来务工人员流动群。这种社会流动符合现代市场经济的逻辑，是人力资源优化配置的自然体现。经过多年的探索和努力，政府有关部门和劳务机构对外来务工者的管理，已经基本上实现了依法管理，使社会流动从无序走向了有序。

珠江三角洲地区青年群体由本地青年和外来务工青年两部分组成。据1997年底的统计，广东省青年总数为1589万，全省外来务工青年有500多万。外来务工青年主要集中在珠江三角洲地区。在珠江三角洲地区的一些城镇，外来务工青年与当地青年的数量基本相等。有的城镇或行政村，外来务工青年已经超过当地青年的几倍，甚至十几倍、几十倍。如，广州市东山区有外来务工青年6000多人，占全区青年就业人数的65%。又如，深圳宝安区有外来务工青年90多万，是当地常住人口的四倍多；福田区皇岗村有外来务工青年15000多，是本村青年的40倍；龙岗区爱联村有外来务工青年近3万，而本村村民只有2907人。

2. 青年群体分化明显。总的看，珠江三角洲地区的青年分为当地青年和外来务工青年两个基本群体。随着市场经济的深入发展和社会联络的日益广泛，珠江三角洲地区青年群体的整合与分化也在加深。其中，“三高”青年和“四不”青年

是两个引人注目的群体。“三高”青年是指高学历、高职务、高收入的青年。这部分青年是青年中的“精英”，他们的行为方式在青年中有明显的导向和示范作用。“四不”青年是一个在农村城镇化过程中出现的特殊青年群体。

这部分青年不学习、不读书、不经商、不做工，主要靠出租自有物业生活，具有明显的寄生性。根据当地团组织的调查分析，从职业分类角度看，青年工人主要追求收入稳定，青年职员一般向往体面和荣耀的生活，知识分子重在谋求发展机会。其中，随着改革开放进程中各类金融机构、管理机构、新型公司的出现和迅速发展，青年职员群体迅速壮大。他们的知识水平、社会地位和经济收入都比较高，其生活方式和行为方式与青年中的其他职业群体相比，有明显不同。总之，不同职业青年群体的利益要求与精神追求存在着明显的差异。而且，这种需求的多样化引导着青年群体的分化。

在珠江三角洲地区，青年中基于共同爱好与兴趣而自发成立的专业社团比较发达，其活动表现出明显的群体特征。