

最新建设银行工作总结 建行安全工作总结 (汇总10篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇一

虽然没有赫赫显目的业绩和惊天动地的事业，但我们尽心尽力，忠于职守。我们用这**淡淡的生活，**淡淡的工作勾画出生活的轨迹，收获着丰收的喜悦。这一年里，我始终保持着良好的工作状态，以一名合格的合作银行员工的标准严格的要求自己。立足本职工作，潜心钻研业务技能，使自己能在*凡的岗位上默默的奉献着，为合作银行事业发出一份光，一份热。

作为储蓄岗位一线员工，我们更应该加强自己的业务技能水*，这样我们才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。以客户满意、业务发展为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。众所周知，在xx支行辖内□xx分理处是比较忙的一个点。每天每人的业务量*均就要达到一百多笔。

。一年中始终如一的要求自己，在我的努力下□20xx年我个人没有发生一次责任事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在会计工作中的经验来帮助其他的同志，思想汇报专题同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向其他同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人

行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。储蓄乃立社之本□20xx年，在上级领导的关心、支持和同事们的协助下，我积极努力地开展工作，较好的完成了各项工作任务，全年个人累计吸储150多万元。

一年里，我积极参加政治理论学习和业务知识学习，能自觉遵守法律法规和单位的各项规章制度，同时刻苦钻研业务知识，不断提高自己的工作技能。回顾这一年来的工作，我是问心无愧的，在工作中，我是忠于职守，尽力而为的，银行属于服务行业，工作使我每天要面对众多的客户，为此，我常常提醒自己善待别人，便是善待自己，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好微笑服务，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重。回顾检查自身存在的问题，我认为：一是学习不够。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新情况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世。面对严峻的挑战，缺乏学习的紧迫感和自觉性。理论基础、专业知识、文化水*、工作方法等不能适应新的要求。二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自己政治素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。针对以上问题，今后的努力方向是：一是加强理论学习，进一步提高自身素质。转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合领导和同事们把工作做得更好。新的一年我应加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战，总结过去，是为了吸取过去的经验和教训，更好地干好今后的工作。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇二

1、帐户年检。接到上级年检通知，对营业部所有性质为正常的帐户共418户做了年检工作，在时间紧、任务重的提前下，及时通知全部企业前来看年检，并要求提供最新、最准确的单位信息资料，并对全部资料在人民银行帐户二期系统中做好

登记。

2、新旧帐户变更。由于系统升级，系统要对所有xx年前老帐号进行变更，这就需要与相关企业做好口头解释与书面交接工作。除为每户填写帐户变更告知书，还将基本户及预算专户的开户许可证收回，待变更。

3、电子开销户登记本。由于开销户登记本为连续使用，帐户年久使用已残损，故将所有开销户信息形成电子版本，待日后使用。

在思想上□xx年部里的活动也很多，自己尽了最大能力完成了所有任务，如手机银行、短信签约、利得盈、姚明卡等等。虽然不是很突出，但我都是积极参与。如今，面临自己的是xx年大干一季度活动，首先在存款上，自己会努力广泛开拓资源，挖掘客户，争取起到党员带头作用。其次是信用卡、基金等营销活动中，也会严格要求自己，迅速提高增长量。新的一年，我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更加的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战，明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里暗暗的为自己鼓励，要在竞争中站稳脚步，踏踏实实，目光不能只限于自身的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展，我会向其他同志学习，取长补短，相互交流工作经验，共同进步，争取更好的工作成绩。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇三

一、勤奋努力，爱岗敬业。

在担负储蓄工作时，坚持逐日营业终了做到帐实符合、账款符合。能够认真办理人民币大小票币、损伤币的兑换业务，整点时做到点准、墩齐、挑净、捆紧，盖章清楚。对客户普通话、三声服务，细致地解决客户题目，面对个别客户的无

礼，奇妙应对，不伤和气，面对客户的称赞，谦虚谨慎，不骄不躁。经过不断努力学习，在实际工作中延续磨练，现在已熟练把握了相干业务及规章制度，逐渐成为一位业务熟手。随着业务的发展，窗口的业务爬升，我不断总结经验，进步速度，单月业务量接近__笔，日均业务量近__笔。这迫使我不断提示自己要认真再认真，严格依照行里制定的各项规章制度操纵流程来办理各项业务，并连续数月无过失。

二、团队协作，共同进步。

银行工作需要的是集体合作，一个人的气力是有限的。所以不能仅仅满足于把自己手中的工作干好，还要与同事相互帮助。与同事交换经验，向他们学习，也将自己的经验毫无保存地告知他们。只有整体的素质进步了，支行的业务水平才能上一个台阶。

三、强化业务学习，进步本身综合素质。

我积极参加金融业相干各项考试，考取了__。拓展业务知识，利用休息时间来柜面学习把握会计柜业务。在同事的帮助下，我学了很多东西，真的是“三人行，必有我师焉”。

固然各方面取得了进步，但我依然存在着不足，如点钞虽将达标，但是还需要继续努力，不断进步。

总而言之，在这一年工作中，我严格遵守__银行各项规章制度，严格要求自己，对客户服务热情、对同事关心友爱、和同事关系__能够精诚合作、对领导交代的工作能够认真完成。在不断进步工作技能的同时，积极学习金融业理论知识，并参加相干考试来努力充实自己。感谢这一年多来领导和同事的关心和帮助，我会在20____年的工作中再接再厉，与__银行共同成长，谢谢！

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇四

1、立足当前，抓好各项阶段性工作，在这一年打下的基础上，下一年全面启动。

下一年，我们要做好信贷各项业务的安排和落实，对于这一年已有意向的项目，下一年力争做好、做实，例如要做好xx的商品房按揭工作，做好大户回访工作，加强贷款企业的资金回笼款统计工作，巩固老客户，发展新客户，全面开展信贷营销工作，努力完成信贷业务各项指标任务。

2、做好企业信用等级评定工作，为信贷决策提供科学依据。

认真调查核实企业情况，开展企业信用等级评定工作认真学习、深刻领会有关文件和总行信用等级评定与管理办法的基础上，严格按照总行规定的统一标准和计算办法，确保客观、公正、准确地评定企业的信用等级，真实地反映企业的经营管理、财务状况和信誉程度，为我行衡量开户企业风险承受能力、实行信贷准入机制建立基本依据。

3、总结经验，切实加强管理。

进一步加强信贷基础管理工作，按照总行信贷处检查要求，加强信贷档案完整性、准确性、合规性和保密性的管理，建立健全信贷业务台账、授信台账、抵质押品台账和不良贷款监管台账。确立支行经营和管理目标的最佳组合，确保支行资产质量始终保持稳定状态。

这一年各项工作虽然取得了一定的成绩，但距行领导要求还有一定的距离，我们冷静分析了存在的不足。一是业务规范化管理工作有待进一步加强，要将制度规定全面落实到业务工作的各个岗位各个环节中去；二是业务开拓范围还需不断扩大，涉及的领域要更广，更深，以促进业务快速持续发展。以上问题将是我行以后工作完善和改进的重点，今后，我们

将严格加强管理，不断开拓业务新领域，高标准严要求，在行领导和信贷处的正确指导下不断改进，不断提高，努力做好下一年各项工作任务。

时间飞逝，转眼我已经与xx银行共同走过了三个春秋□20xx年x月我怀着满腔的热情和美好的憧憬走进xx银行的情形油然在目。入行以来，我一直在一一线柜面工作，在领导和同事的帮助下，我始终严格要求自己努力学习专业知识，提高专业技能，完善业务素质在不同的工作岗位上兢兢业业，经验日益丰富，越来越自信的为客户提供满意的服务。三年来，在xx银行的大家庭里，我已经从懵懂走向成熟，走在自己选择的路上，勤奋自律，爱岗如家，步伐将更加坚定，更加充满信心。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇五

本人于20xx年7月毕业于xxx学校□20xx年取得邢台职业技术学院工民建专业大专学历，目前就读于河北建筑工程学院土木工程系（函授）本科，将于20xx年毕业□20xx年11月被评为助理工程师。毕业后我首先从事工程项目施工管理工作而后又从事预结算和招投标工作。在此期间，我努力钻研专业技术知识，在施工现场技术管理过程中对科技创新和技术进步倾注了满腔热情，先后在xxx公司职工集资3、4、5住宅楼工程中担任施工员。在施工一线锻炼的几年中，通过理论联系实际，在学校所学的专业知识迅速转化为业务能力，作为公司的技术和质量骨干，在公司经理和公司总工的直接领导下，对技术管理一丝不苟，对工程质量从严控制。经过数年的努力，我已具备了一定的施工技术管理能力和经验□20xx年10月至今，在xxx公司先后事过施工管理和预算、招投标工作。

20xx年11月在xxx4#学生公寓楼工程中担任技术负责人。工程质量是建筑施工企业的生命，而要获得好的工程质量，就

要求技术管理人员要具有优良工程的良好意识。作为工程的技术负责人，由我牵头，首先着手建立、健全项目部的有关技术、质量的管理规章制度。按照项目工程施工方法，将工程质量目标分解到各个专业技术岗位，在按照技术岗位的要求组织施工，先后建立了技术复核制度，工程质量检查制度、隐蔽验收制度以及质量通病控制措施和成品、半成品的保护措施等一系列有益于保证工程质量的管理制度。建筑材料是建筑物的基石，建筑材料质量的好坏，直接关系到建筑质量，所以在施工中严把材料入口关，除检查出厂“三证”以外，严格按照规定抽样检测，杜绝劣质材料进场，同时加强检查砂浆、混凝土配合比的执行情况，从源头上把工程质量抓好。在施工中结合以往的工作经验，不断改进优化施工方法，大胆采用新技术。根据本工程混凝土浇筑量大这一特点，模板支撑选用工具式快撤体系，配合使用覆塑竹胶合大模板，保证竹模板间隙不大于1毫米，表面平整度不大于2毫米，既可以节省水泥用量，又可以彻底根除顶棚抹灰空裂的质量隐患，取得了经济效益和社会效益双丰收。内外墙瓷砖表面平整、洁净、色泽一致、接缝填嵌密实、垂直、宽窄一致。屋面防水层细部均经过精心处理，做法规范美观。门窗表面洁净、无划痕硬伤。墙漆表面光滑、平整、厚度均匀、无气孔、线条顺直。施工过程中严格按照设计施工图和国家规范、规程和通用图集的要求施工，精心完成每一个分项工程。实现了“创高标准优质工程”的质量目标。通过对该工程技术工作的直接参与和控制，使该工程的质量、进度和效益都收到了较好的效果。

根据工作需要，我于20xx年10月调入经营科工作，负责工程预结算和招投标文件编制工作。面对市场激烈的竞争，经营科的工作直接关系到公司的效益，工作的调整是领导的重视，也是对我的又一次考验。对于经营科工作虽然比较熟悉，但是丝毫不敢懈怠。我以极大的热情投入到工作中去，广泛搜集市场信息，和投标报价资料，学习评标办法，摸索规律。资格预审文件的编制，相对来说较容易一些，只要把资格预审文件内容吃透，包括隐含内容，逐条响应就可以了。关键

是投标报价和施工组织设计的编制，确定投标价格首先要了解评标办法。通过参加一段时间的投标会，我逐渐找出了一些报价技巧。施工组织设计作为技术标在评标中占有很重要的分值。凭借我的施工经验，再加上*时资料的积累，把施工组织设计中一些相似的内容：施工人员、机具配制、质量技术保证措施、工期保证措施、安全保证措施、文明施工保证措施、冬雨季施工保证措施都编制下来存入电脑资料库，一旦接到新的投标项目，只做局部调整，就很快编制出来。把大部分时间、精力放在现场*面布置图和施工组织方案上。结合现场情况绘制出合理的现场*面布置图，根据工程情况编制出最佳施工组织方案，从而增加技术标的分值，提高中标率，如□xxx村改造一期1#—3#、9#—11#住宅楼xxx校区44#、45#学生公寓楼□xxx探测站□xxx食堂等工程。提高了公司知名度，为公司创造了效益，受到领导的好评。

现代社会的发展日新月异，知识更新十分迅速，假如不及时补充新知识，不经常进行学习和交流，就不能适应企业技术管理工作的需要，就要被淘汰。为此，我利用一切机会参加各种培训班，技术交流活动。先后获得施工员、质检员、安全员、造价员等岗位资格证书。通过各种积蓄再教育培训，使我始终保持着旺盛的求知欲，同时也使我的专业技术水*不断地得到提高。

以上是我从事的技术工作的主要情况，通过从书本上学习，从实践中学习，从他人那里学习，在加之自己的分析和思考，确实有了较大的收获和进步，成绩和不足是同时存在的，经验和教训也是相伴而行的，我将继续努力，吸取教训，克服不足，谦虚谨慎，把自己的工作做得更好。

xxx公司□xxx

年月日

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇六

20xx年是我人生旅途中的一个重要转折点，是不平凡的一年，是丰收的一年，我走出了校门，步入了社会，来到了建设银行。

从刚开始的青涩，对银行业务的一无所知，渐渐地我变的.成熟起来，对人，对事，对工作都有了自己的见解。在刚刚过去的几个月里，我学到了很多，从简单的存取款，到稍微复杂些的开销户，再到基金，保险，理财产品的营销，每一天我都在进步。

银行工作严谨而又细致，因为账务性工作容不得半点马虎，细微的疏忽有可能造成很严重的后果，因此工作中我努力培养自己认真细致，一丝不苟的工作态度。作为一个新人，一开始我做事总缺乏计划性，不能很好的分清工作的主次关系，由于自己的粗心，也出现过几次错误。但经过这几个月时间的锻炼，和在同事主管的帮助下，我清楚的认识到了自己所存在的问题，坚持在开展工作之前做好个人工作计划，分清工作的主次顺序，一项项及时完成，以达到预期的效果，保质保量的完成工作，提高工作效率，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己。在接下来的日子，我要保持良好的工作态势，加紧学习，更好地充实自己，以便能够更好地去用胜任这份工作。

1自觉加强学习，向理论学习，向专业知识学习，向身边的同事学习，逐步提高自己的理论水平和业务能力。

2克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己。

3继续提高自身文化的修养，努力使自己成为一名优秀的工作人员，争取在更短的时间里胜任自己的岗位。

新的一年，愿自己能更进一步，工作更上一层楼。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇七

为了抓好扶贫工作，学校成立了领导小组，由何建荣校长任组长、左佳佳任副组长，各班主任、广大教师积极响应，明确思路，有步骤的实施。做好宣传工作，在教师例会、学生班会上做好了动员，发动广大师生参与到这一活动中来，争当扶贫帮困的积极分子，同时，在师生中征集扶贫帮困的好点子，广集思路，共同搞好此项活动。

对于扶贫帮困工作，学校做了详细的分工。学校每学期都班主任及全体教职工负责对贫困生进行摸底，尽可能的解决实际问题，在贫困生摸底工作中，摸清贫困生家庭状况，做到每个贫困生都有人关爱，每个贫困生都能感受到学校的温暖；为他们解读帮扶政策，送去书籍、学习资料和学习及生活用品等，鼓励他们刻苦学习、报答社会。

学校在每年的“扶贫帮困”活动中号召全体学生“节约一天零花钱，少举办一次生日会、少买一件玩具、少吃一个雪糕”扶助贫困学生的捐款活动，全体学生踊跃捐款，纷纷掏出自己的零花钱，献上一片爱心。扶贫帮困关系到千家万户，关系到教师学生的生活，关系到和谐社会的创建，我校力求在各级部门的领导下，在全体师生、社会热心人士的帮助下，将这项工作做得更好。

常宁镇中心小学 xx年10月15日

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇八

自从今年5月份某公用事业单位委托珠海工行、建行代收费用以来。前来该局各营业所以现金缴纳费的客户的数量正渐渐减少。从6、7月两个月的统计分析。前来该局各营业所以现金缴纳费用的客户平均占16%。银行收取现金费用的收入

占某公用事业单位费用现金收入的40%。数据表明该局推出的银行代收费用政策已初见成效。基本上达到了第一阶段的宣传目的。

据统计。目前有约15000户客户仍然不愿意到银行交费。常到各营业所以现金缴纳费用。这些客户占缴费用户总数的4%左右。此数量虽然不算很大。但是。仍然有必要提高警惕和重视。想方设法鼓励他们到银行交费。

因此。为了进一步深入持续推行银行代收费用政策。加快减少某公用事业单位各营业所窗口人工收费的压力与降低经营成本开支。提高服务质量。本方案提议举行“交费到银行”为主题的调查宣传活动。

了解仍然不愿意采纳到银行交费方式的用用客户的原因。为下一步工作提供第一手参考资料。再次宣传“交费到银行”的政策。鼓励人们“交费到银行”。

xxx年x11月

交费到银行真安全又方便

仍然不愿意到银行交费的15000户客户。

向不愿意到银行交费的客户发送调查函。了解其不愿意采纳到银行交费方式的原因。并向回函的客户赠送礼品。

以邮资信封装置调查函。向15000户客户邮寄。

以邮资片制作调查回函。客户填妥调查回函。无须粘贴邮资可直接邮寄回某公用事业单位。

邮资封片即邮资明信片 and 邮资信封。是在普通明信片和信封的基础上发展起来的。其直接将邮资印在明信片和信封。极

大的方便寄信人。并在指定的位置可发布企事业单位的广告。是一种新型的广告媒体。邮资封片是邮政部门的专营业务。任何单位与个人不得随意经营。

邮资封片的特点：

- 1、权威性：由国邮政局统一发行。具有防伪功能和一定档次。
- 2、广告性：可在指定的位置发布企事业单位的广告内容。
- 3、方便性：含有邮资图案。免去粘邮票的麻烦。
- 4、收藏性：精美的邮资封片还是集邮爱好者的收藏品。
- 5、纪念性：为重大事件发行的邮资封片还具有纪念历史的作用和意义

制作15000枚调查函（邮资片）

规格：正副片均148x100毫米

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇九

（1）完成了xx工程设计。入职公司的第二天，我接到了公司领导安排的第一个项目xx工程设计，总面积平方米，对xx温室工程进行了建筑、结构、水、电、暖布置设计，以及配套设备、骨架、玻璃设计，并对除电以外的料单进行了清算。由于本人缺乏温室设计的工作经验，因此在整个工程设计中，遇到很多困难，小到图纸的格式，大到温室结构尺寸，但是通过公司领导、同事的热心帮助指导和自己的努力，这些问题都得以解决。从中也让我意识到，温室工程的设计是一种综合型的设计，需要设计人员持有严谨、认真、细心的态度去对待，同时还要求设计员拥有扎实的温室结构设计基础和敢于创新的设计理念。

(2) 参加了xx工程设计。在完成xx温室工程设计之后，我跟随公司部门的同事参加了xx工程的设计项目。在这个过程中，我温故了xx工程的设计方法，推敲温室结构设计原理，检查了温室骨架的设计尺寸，进一步验算温室材料清单。同时，学习了xx的设计原理和设计方法。以xx为研究对象，计算了作用在其结构上的荷载和最不利荷载组合，并针对电机驱动骨架安装在后屋面和脊顶处的日光温室结构进行了受力分析，进行强度、刚度和稳定性校核，确定了xx日光温室合理的结构尺寸，验算了电机驱动骨架安装位置的合理性，为xx工程的设计提供理论基础。

(3) 完成xx工程布暖设计□xx总面积平方米，根据当地的气候条件，对温室室内进行采暖负荷计算，并布置了温室内采暖管道，给出了采暖设备的材料清单。通过这个设计，让我对温室设计有了进一步的掌握，特别是对采暖的设计原理和设计方法。

二、存在问题和下一步工作打算

由于本人工作经验欠缺，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高；缺乏设计经验和现场施工经验，导致在工程设计中某些概念模糊，设计效率低；自己的理论水平还不太适应公司工作的要求。在后面的工作时间里，自己决心认真提高业务工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：把自己的工作做好做扎实，在保证自己工作很好的完成的同时，还要为公司的创新发展尽绵薄之力；加强学习，拓宽知识面，努力学习温室工程设计以及其他方面的知识，尽早、尽快地掌握温室设计方法，加强周围环境、同行业发展的了解、学习，为公司带来效益和利益。

三、个人建议

设计工作是一个精细、重要的工作，需要工作人员有一定的设计经验和施工现场经验，它不但关乎着人们的生命财产安全，而且还关系到公司的利益与信用、名誉，所以，希望公司能给予工程部充分的重视，增强设计员个人设计能力，提高工作效率，更好地为公司创造财富，希望能委派设计员去周围地区的温室施工现场学习。

建设银行工作总结 建行安全工作总结篇十

自从今年5月份某公用事业单位委托珠海工行、建行代收费用以来。前来该局各营业所以现金缴纳费的客户的数量正渐渐减少。从6、7月两个月的统计数据分析。前来该局各营业所以现金缴纳费用的客户平均占16%。银行收取现金费用的收入占某公用事业单位费用现金收入的40%。数据表明该局推出的银行代收费用政策已初见成效。基本上达到了第一阶段的宣传目的。

据统计。目前有约15000户客户仍然不愿意到银行交费。常到各营业所以现金缴纳费用。这些客户占缴费用户总数的4%左右。此数量虽然不算很大。但是。仍然有必要提高警惕和重视。想方设法鼓励他们到银行交费。

因此。为了进一步深入持续推行银行代收费的政策。加快减少某公用事业单位各营业所窗口人工收费的压力与降低经营成本开支。提高服务质量。本方案提议举行“交费到银行”为主题的调查宣传活动。

了解仍然不愿意采纳到银行交费方式的用用客户的原因。为下一步工作提供第一手参考资料。再次宣传“交费到银行”的政策。鼓励人们“交费到银行”。

xxx年x11月

交费到银行真安全又方便

仍然不愿意到银行交费的15000户客户。

向不愿意到银行交费的客户发送调查函。了解其不愿意采纳到银行交费方式的原因。并向回函的客户赠送礼品。

以邮资信封装置调查函。向15000户客户邮寄。

以邮资片制作调查回函。客户填妥调查回函。无须粘贴邮资可直接邮寄回某公用事业单位。

邮资封片即邮资明信片 and 邮资信封。是在普通明信片和信封的基础上发展起来的。其直接将邮资印在明信片和信封。极大的方便寄信人。并在指定的位置可发布企事业单位的广告。是一种新型的广告媒体。邮资封片是邮政部门的专营业务。任何单位与个人不得随意经营。

邮资封片的特点：

- 1、权威性：由国邮政局统一发行。具有防伪功能和一定档次。
- 2、广告性：可在指定的位置发布企事业单位的广告内容。
- 3、方便性：含有邮资图案。免去粘邮票的麻烦。
- 4、收藏性：精美的邮资封片还是集邮爱好者的收藏品。
- 5、纪念性：为重大事件发行的邮资封片还具有纪念历史的作用和意义

制作15000枚调查函（邮资片）

规格：正副片均148x100毫米