

2023年工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结(大全9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇一

1、知我者，谓我心忧，不知我者，谓我何求。

（诗经王风黍离） 2、人而无仪，不死何为。（诗经风相鼠）
3、言者无罪，闻者足戒。

（诗经大序） 4、他山之石，可以攻玉。（诗经小雅鹤鸣）
5、投我以桃，报之以李。

（诗经大雅抑） 6、天作孽，犹可违，自作孽，不可活。
（尚书） 7、满招损，谦受益。

（尚书大禹谟） 8、从善如登，从恶如崩。（国语） 9、多行不义必自毙。

（左传） 10、居安思危，思则有备，有备无患。（左传）
11、人生得意须尽欢，莫使金樽空对月。

天生我材必有用，千金散尽还复来。李白《将进酒》 12、人生愁恨何能免，销魂独我情何限！李煜《子夜歌·人生愁恨何能免》
13、人有悲欢离合，月有阴晴圆缺，此事古难全。

苏轼《水调歌头·丙辰中秋》 14、人生如梦，一尊还酹江月。
苏轼《念奴娇·赤壁怀古》 15、人生自古谁无死？留取丹心照汗青。

文天祥《过零丁洋》 16、少年不识愁滋味，爱上层楼。爱上层楼，为赋新词强说愁。

而今识尽愁滋味，欲说还休。欲说还休，却道天凉好个秋！
辛弃疾《丑奴儿·书博山道中壁》。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇二

一、优秀班主任要学会帮学生树立自己的人生目标：

一个成功的人通常都有很明确很远大的人生目标，很难想象一个处于开启状态积极进取的人只是漫无目的地过日子而没有目标。一个有着坚定不移的人生方向的人，才有可能克服不断出现的困难和阻力，而永远保持积极向上的精神状态。教师不但要帮助学生树立目标，更要让学生自己学会制定目标。让学生自己学会激励自己，自己学会调整自己。

二、优秀班主任要努力改变自己的形象：

三、优秀班主任要让教育形式更能贴近学生，提高教育的效果

班主任老师做学生的思想工作时，会不会有这样的感觉？大道理已经说尽，学生却已经厌烦。归根结底，是我们的道理太过枯燥，缺乏有血有肉的内容。

我的班主任工作的经验表明，通过讲故事说道理，学生一般都听得很认真，也能把道理说的很透。因此，我平时比较注重收集一些这方面的故事，以备不时之需。学生通过故事会以一种积极的心态接受教育，效果自然比较明显。

四、优秀班主任要摆正自己的心态：

怎样才是一个优秀的班主任?仅仅是各项活动拿第一?错!我在和学生交流的过程中才知道，一个优秀的班主任应该是懂得付出，并在付出中感到快乐的人。付出是一件快乐的事，当我们在帮助别人的时候，不应该去希求回报，而是享受这份付出的快乐，在海边看见一个小男孩把一条条搁浅的小鱼仍回大海，就说：这么多鱼，你怎么能救得过来?没人会在乎你这么做的。“那小男孩拣起一条鱼说：”这条在乎“，又拣起一条说：”这条也在乎。朴实的语言中，却表达了小男孩对生命的珍视。作为一名教师，一位学生的前途于我们似乎是无关紧要的，但是，对那位学生呢?所以，我们不能轻易地放弃任何一位学生。学生在成长的过程中，犯各种错误都是有可能的，更可能的是出现反复，作为教师，一要付出，二要有承受打击的心理准备。当你全心付出而没有得到预期的回报时，你能够扪心自问：我无愧于良心。这就够了吧。

以上是我自己这学期班主任工作的一些收获和心得。学生的成长过程不会是一帆风顺的，他们常常有成功、有失败，有高潮、有低潮。在学生情绪变化最激烈的时候，教育的时机也就凸显得最明显。当时机出现时，平庸的教师可能会火冒三丈，或者牢骚满腹;而高明的教师则是高瞻远瞩，胸有成竹。正确把握教育的时机，是我们教师必须修炼的一项内功。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇三

一、加强业务学习，提高业务素质

通过公司精心安排、组织的新员工培训，充分了解公司的基本状况。结合自己工作岗位，通过公司内部网、互联网以及领导、同事的介绍，学习相关行业知识、公司等，为以后的实际工作做准备。期间，在部门领导的指导下，编写了《浅议与管理咨询》，并作为项目组成员参与编写了[]xx公司管理咨询建设项目[] []xx公司管理咨询建设项目调研方案及调研提

纲□□□xx公司企业文化建设项目调研提纲》等相关文件。

二、改变思想，转换角色，严于律己

一位优秀的管理咨询顾问，不仅要掌握各行各业丰富的理论知识和实战经验，还必须能从中提炼出其精华之所在，同时结合客户的实际状况，提供整体解决方案。从自身角度考虑，一要改变思想，采取“空杯理论”的工作态度，不断提高；二要转换角色，尽快的进入工作状态；三要严于律己，不仅要遵守各种规章制度，也要把公司的企业精神、工作作风融入日常工作，并严格执行。

三、体会与感悟

公司从上到下全体员工的工作精神，使我感受颇深，正所谓：一言九鼎德胜。平时领导的指导与支持，方法方式独具匠心，恰到好处。给出了思路与方向，耐心观察，并及时指导，但不大包大揽，亲历亲为，培养后备人才。作为管理咨询顾问，对于客户企业，不是代替他们去做，而是引到思路，塑造其行为规范，并形成管理制度甚至员工习惯、企业精神。

总之，工作上虽有不足，但在公司领导及同事的关怀与呵护下，不断提高、成长。对于接下来的工作，充分信心！

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇四

人生如白驹过隙，死不足恨，但夙心往志，不闻于没世矣。

——《魏书·列女传》

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。

——《忆秦娥·娄山关》

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。

——屈原《离骚》

千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金。

——刘禹锡《浪淘沙词九首·其九》

千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。

——郑燮《竹石》

老牛亦解韶光贵，不待扬鞭自奋蹄。

——臧克家《老黄牛》

（化用：关山初度尘未洗，策马扬鞭再奋蹄）

黄沙百战穿金甲，不破楼兰终不还。

——王昌龄《从军行》

此外，说到工作总结的质量，尤其不能忘的要属诸葛亮的《前出师表》。逻辑清楚，论据充分，有态度、有计划，既有历史功绩，又有未来展望，堪为范本！

臣本布衣，躬耕于南阳，苟全性命于乱世，不求闻达于诸侯，先帝不以臣卑鄙，猥自枉屈，三顾臣于草庐之中，咨臣以当世之事，由是感激，遂许先帝以驱驰，后值倾覆，受任于败军之际，奉命于危难之间：尔来二十有一年矣。

先帝知臣谨慎，故临崩寄臣以大事也，受命以来，夙夜忧叹，恐托付不效，以伤先帝之明。故五月渡泸，深入不毛。今南方已定，兵甲已足，当奖率三军，北定中原，庶竭弩钝，攘除奸凶，兴复汉室，还于旧都，此臣所以报先帝而忠陛下之

职分也。至于斟酌损益，进尽忠言，则攸之、祗、允之任也。

愿陛下托臣以讨贼兴复之效，不效，则治臣之罪，以告先帝之灵，若无兴德之言，则责攸之、祗、允等之慢，以彰其咎；陛下亦宜自谋，以咨诤善道，察纳雅言，深追先帝遗诏。臣不胜受恩感激。

最后，顺便问下：你的工作总结写好了吗？

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇五

1、重点旅游区(点)接待情况

遵义会址旅游区(包括红军烈士陵园)共接待游客3.67万人次；赤水旅游区共接待2.28万人次；遵义动物园接待1.57万人次；盐津河旅游区接待0.32万人次；水晶温泉接待0.84万人次；乌江旅游区接待0.69万人次；雅泉乡村旅游接待1.62万人次。

2、重点星级宾馆酒店接待情况。大世界酒店、东方建国酒店、中悦大酒店共接待了3612人，客房平均出租率均在60%以上；遵义宾馆、京滕丽湾酒店、广电酒店、港澳酒店共接待2371人，客房平均出租率在55%左右。

二、特点及变化

游客以散客为主。省内外游客主要来自重庆、四川、贵阳、广东、广西、云南、湖南、浙江、江苏、成都、福建等地。

自驾车游增多。外地自驾车游主要来自重庆、四川、广东、广西、云南、湖南、浙江、江苏等地，其次为本地、贵阳及周边。

游客以探亲访友、休闲度假为主。

城乡互动游增多。

5、红色旅游持续增长。其中以家庭为单位来参观遵义会议会址大幅度增加，成春节黄金周旅游新亮点。

6、温泉休闲度假游大幅度增长。

7、城郊游、乡村旅游持续增长。

8、过夜游客量大幅度增加。

9、游客人均花费有较大增长。

三、原因分析

1、旅游营销宣传效果凸显。我市加大对重庆、四川、贵阳等中短程市场的宣传推介力度。同时在北京、郑州、太原等地开展旅游宣传活动。在中央电视台、四川电视台等新闻媒体上投入旅游宣传。

2、举办丰富的旅游节庆活动。市政府启动东线乡村旅游大型活动;举办20__中国(遵义)酒类博览会、娄山关、海龙屯国际户外挑战赛等系列活动，对外产生了极大影响，预热了旅游市场。

3、旅游产品建设步伐加快。加快了遵义会议会址、娄山关、四渡赤水纪念馆、生态旅游、酒文化旅游、温泉、全国工农业旅游示范点、乡村旅游等重点旅游产品建设，形成点多面广的旅游线路。

4、南北大交通及景区交通改善。

5、旅游配套服务设施加快改善。20__年我市新增17家星级酒店，其中四星级酒店3家，三星级2家，二星级12家。目前全市有近50家四星级、二星级标准的中高级宾馆酒店投入经营。

之外，还有近200家经济型酒店开展经营。

6、各地营造浓郁的节日气氛。市委、市政府举办20__年迎春晚会，红花岗区举办迎春音乐晚会，此外，各地举办迎春书画展、猜灯谜等丰富多彩的活动。

7、天气晴好，适宜出游。

8、节前准备工作充分。各级假日旅游协调机构加强领导，精心组织，周密安排部署春节黄金周旅游各项准备工作。有关职能部门各负其责，开展以旅游安全、旅游市场秩序为重点的检查整治，排除安全隐患，规范旅游市场秩序。

9、各级旅游部门坚守工作岗位。坚持24小时值班，及时为游客提供咨询、投诉等方面服务。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇六

本学期我继续担任班主任工作，班主任工作细致、认真与否，直接影响一个班级的班风、学风和学生的健康成长，我自认为我是比较认真的，对于班级中的大小事都不懈怠。下面我就从几方面来说说我的班主任工作。

1、抓好常规训练，促进养成教育；

2、培养班干部的主人翁意识；

3、关注后进生；

4、心理健康教育。

一、抓好常规训练，促进养成教育

由于二月份是当刚开学阶段，学生经过了一个寒假各方面(卫生、文明礼貌、三戴……)都有所退步，这个时候，最重要的

就是要先养成良好的日常行为规范，形成良好的学习生活习惯，这样才能为专心学习打好基础，作好准备。学校通常在开学初期都要用大量时间狠抓学生常规，可见，只有有了“规矩”，才有了“方圆”，才可言其他，诸如学习知识，发展智力，培养能力等等；才能够保证孩子们会有所进步。抓好常规训练是实施班级管理的首要前提。

根据学校学期初的工作要求，针对该班孩子智力能力水平发展较均衡的特点，我大胆地制定了我的班级管理计划：从小处进行管理，抓好各个方面，让学生尽快适应学校的新生活。如：抓好值日，认真排好值日表，要做到一天两次有值日生打扫，而且各项任务都要落实到个人，并要确定比较负责的学生为组长，同时设立一个班级的卫生监督员，对打扫好的教室和包干区进行检查，以确保各个值日生的工作是认真的负责的。这样长期下来，慢慢就能培养学生的劳动意识，责任意识。可到现在为止，大部分的学生都能及时，负责地打扫卫生，但个别学生仍会出现忘记打扫的情况。再比如最近一直强调“见到老师要问好”，可我班学生在这方面做得不够，使得多次被扣分，之后我就进行教育，每次下课、放学我总是提醒他们这件事，不断地强化，经过一星期左右，我班的学生见到教师都能主动问好了，效果比较好。在严格要求的前提下，尽量对他们的行为不约定俗成，充分自主，体现主体性。学生独立完成事情，更不会对他们的创造性活动加以限制。

二、培养班干部的主人翁意识

新学期开始的第二天，我班就重选了班干部。雄赳赳气昂昂的小干部们选出来了。我告诉他们，这可不是戴个标志牌那么简单，凡是有为班集体抹黑的，将一票否决无条件进入干部队伍，并提出两周考察时间。让小干部产生“忧患意识”，这是走向主人翁的第一步。两周过去了，我开始给干部们进行细致的分工，并陪着他们开展工作。我教卫生委员如何合理安排清洁；教学习委员怎样组织早读；教组织委员如

何班队活动;教小组长如何收发作业本。处处要求到细节。

发现漏洞，马上补，发现错误，马上改，因为分工细致，小干部任务明确，所以，他们很快就形成了自己的工作习惯，基本上能独立开展工作。应该说小班干部的工作现在很有实效。因为我现在早上都在上剑桥少儿英语，我班的学生没有人管，处于真空状态，而且我班的班干部大部分都去上剑桥少儿英语了，要想纪律好，完全得靠学生自己，当然，在整个早自修过程中，我班的语文课代表发挥了很大的作用，不仅能以身作则，而且能带领好其他的同学。晨读纪律还不错。不可否认的是有一个阶段我班的学生自觉性比较差，晨读纪律不是很好，这与班主任、班干部都有一定的关系，以后班主任在带领小班干部时要注意一下。“火车跑得快，全靠车头带”，小干部的积极性感染着同学们，榜样的作用激励着同学们。相信只要小班干部们的主人翁意识强了，班风一定会更好。

三、关注后进生，促成全面进步

虽然是刚开学，但我不能让后进生落在起跑线上，况且他们也不是天生的。他们中有的受不良社会风气的影响;有的是父母离异，不正常的家庭教育造成的;有的是身心发展中各种消极因素恶性膨胀的结果。由于后进生存在不少的缺点和错误，因此经常受到老师们的批评，家长的指责，同学们的白眼。他们往往在同学中抬不起头。他们需要的是老师的关心，家庭、集体的温暖。实践证明，要转化后进生，只有使后进生动情。我们只有用心灵的温暖去医治他们心灵的创伤，用精神的甘露去洗涤他们精神上的污垢，只有消除了后进生对老师、家长、同学的对立情绪，才能开展转化工作。日常生活中，我从各方面去关心他们：在学习上热情地给予指导，遇到困难时给予真诚的帮助，有了点滴进步及时鼓励，犯了错误进行耐心地教育，使他们时时感到老师的爱护与关心，使逐步改正错误和缺点。

四、心理健康教育

现在学生的心理健康教育是学校工作的一个重点。根据学生的工作要求本学期制定的班队活动中有四次是关于学生心理健康教育的。分别为正确地认识自己的错误、正确地交友，不能结小团体，歧视外地学生、勇敢地面对生活中的困难、克服考前的焦虑。到现在前者已经完成，取得了一定的效果。如以前我班的学生经常会对一个外地学生说，你又不是我们这里的，而且经常害我们班级被扣分，你就回你的四川吧，你滚！为了这些话，那个外地学生还真夺校门而去。

为此，我就计划了这么一个班队活动中，在活动中让学生明白在一个教室就是一个集体，需要彼此关心，不能因为他是四川的就歧视他，每个人都会犯错，不能因为这点错误就否认他。如果别人这么对你，你会开心吗？我们每个人都应该想想别人的难处。活动后，许多学生都向那位同学道歉，从此，再也没有出现过这种事。当然，这种心理健康教育一定要继续开展，这样，我们的学生才能健康成长。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇七

1、计划落实早、措施实20__年初，我司经理室就针对__地区保险市场变化及20__年全年保费收入状况进行综合分析，将上级公司下达我司的各项指标进行层层分解，把计划分解成月计划，月月盘点、月月落实，有效的保证了对计划落实状况及时的进行监控和调整。在制定全年任务时充分思考险种结构优化和业务承保质量，进一步明确了考核办法，把综合赔付率作为年终测评的重要数据。

2、抢占车险市场，加大新工程、新项目的拓展力度，坚决的丢弃“垃圾保费”今年来，我们把稳固车险和企业财产保险，拓展新车市场和新工程新项目作为业务工作的重中之重，在抓业务数量的基础上，坚决的丢弃屡保屡亏的“垃圾”业务一是确保续保业务及时回笼，我们要求各业务部门按月上报

续保业务台帐，由经理室督促考核，并要求提前介入公关。一旦出现脱报，立刻在全司公布，其他人员能够参与竞争，从而巩固了原有业务，大大减少了业务的流失，保证了主要险种的市场份额占有率。二是与地方政府有关部门建立联系网络，提前获悉新上项目、新上工程名录，并和交警部门、汽车销售商建立友好合作关系，请他们帮忙我们收集、带给新车信息，对潜在的新业务、新市场做到心中有数，充分把握市场主动，填补了因竞争等客观原因带来的业务不稳定因素。三是已失业务不放下。我们不仅仅对20__年业务台账做到笔笔清晰，并要求业务内勤把20__年展业过程中流失的业务列出明细，并分解到相关部门，要求加大公关力度，找出脱保原因，确属停产企业、转卖报废车辆的，由经办人带给确切证明；属竞争流失的，我们决不消极退出，而是主动进攻，上门听取意见和推荐，改善服务手段，逐个突破，全面争取回流。四是大小齐抓，能保则保。

因为企业改制、转产、资金等因素对企业财产保险构成了较大的冲击，加之竞争等因素，使的展业难度和展业成本大大增加。针对这些状况，我们充分动员，统一思想，上下构成合力，迎难而上。做到职责到人，对保费在5万元以上的实行分管经理介入，共同公关。

务更加人性化、亲密化，公司经理室成员年初就对县属各大系统骨干企业实行划块包干，进行了多次回访，请他们对我司工作提出意见和推荐，这一举措得到了企业的充分肯定，他们认为公司领导主动登门是人保财险的优质服务的充分体现，使客户对我司更加信任。四是要求所有中层干部走出办公室，对所有中小企业务必亲自上门拜访，对所有新保客户务必当面解释条款并承诺服务项目，与企业进行不断的联络，实行零距离接触，只要客户需要务必随叫随到，带给各方面服务。五是按照向社会服务承诺和行业禁令，严格内部管控，以理赔和承保两大服务部门为切入口，全面提高公司整体服务水平。

4、以分散性业务为突破口，加大市场占有率

根据__当前阶段的保源状况，年初，经理室经过仔细的分析研究，确定今年把摩托车保险、家庭财产保险、学生以及人身意外险作为今年零散性险种突击，首先与交警、城市执法部门联系，请他们帮我们代理摩托车保险业务；同时与县教委取得联系，班子成员多次与分管教育的副县长、教委主任协调，最终取得他们的信任，才使我们的学平险业务有所突破。

5、开展劳动竞赛，促进“两险”业务健康成长今年以来，我们根据上级公司有关竞赛要求，用心配合开展了首季度“岁岁如意”贺岁保险、“幸福家庭”、“合家欢乐”等劳动竞赛活动，并自行组织了摩托车、职责险、意外险等突击活动，从而营造了一种健康活泼、你追我赶、团结奋进的业务发展氛围。个性是在年末开展的“幸福家庭”突击中，我公司顶住家财险滑坡和年末保源少的劣势状况，合理分解目标，层层落实，自加压力，跑企事业单位，跑个人家庭，一笔笔、一份份，最终以140%的好成绩超额完成市公司下达的任务。

6、狠抓理赔和防灾防损质量的提高。公司从狠抓第一现场的查勘率入手，坚持实事求是、“迅速、及时、准确、合理”的原则。只要接到报案，无论事故大小，无论白天黑夜，始终坚持赶到第一现场，掌握第一手资料，严格按照快速赔付流程，为客户带给力所能及的方便。一是坚持双人查勘，双人定损，交叉做案，限时赔付，不断提高服务质量；二是坚持24小时值班制度，用心参与“三个中心”建设，以进一步提高服务水平；三是加强考核、加大督查力度。对理赔过程中出现各种问题一经查实，轻者批评教育，重者严肃处理，决不姑息；四是用心做好防灾防损工作。在分管领导的负责下，防理部门主动与各业务部门联系，及时拟订了重大客户防灾防损工作预案、夏季防汛安全检查办法、冬季防火防爆安全检查办法，始终做到提前把握，提前介入，用心会同相关业务部门对预案执行状况进行检查落实，对可能出现的问题及时采取措施，以减少损失，增强防范风险的潜力。我们先后

到有安全隐患的__纸业、__药业、__公司等重点客户单位帮忙整改隐患，制订防灾预案，深受客户的好评，收到良好的社会效果。

的大胆尝试，也是转变思想的实验性思路。正是由于我司员工勇于承担重任，善于开动脑筋，充分调动用心性和创造性，做到人人有担子，个个有职责，因而，在强大的外部竞争中，我司上半年不仅仅没有丢失任何阵地，巩固了我司财险市场龙头老大的地位，还实现了新增业务的突破。

三、以新的考核办法指导工作，规范经营，提升管理水平，突出业务重点保险竞争越来越激烈是不争的事实，加之上市后应对的新形势、新体制、新模式、新战略，必然要求我们在公司管理上全面提升水平，如何在竞争中学会竞争，在竞争中独领风骚，从而在竞争中发展，在竞争中前进。我司除了继续巩固和采用过去行之有效的办法外，并逐步建立起全县企业信息网络，加强与保户的接触和沟通，提升公司管理水平。上半年我们按照上级公司有关规定引进和采用了科学的管理体系，出台了一系列管理规章制度、考核办法。在日常管理中能够认真严格的按照上级公司《财务管理规定》、《单证管理规定》和承保相关规定，用心有效的开展工作，严格把关，认真审核，正是由于他们负责的工作态度，使得我司在上级公司组织的业务台帐专项检查、单证管理验收、单证装订、应收保费管理等多项检查中得到了市公司的好评。

今年，公司经理室在下达全年任务计划时，遵循总公司突出效益第一、长期盈利潜力评价的经营绩效考核原则，努力施行从规模型发展向效益型发展的转变，加大了对赔付率和费用指标的考核力度，坚持走低成本发展路子，把赔付率考核与承保质量挂钩，彻底打破“只重保费、不重质量”的老套思想，实行新的考核机制，拿出个人工资的一半作为此项考核的浮动工资，做到有奖有罚，从而很好的树立了全员注重经营效益的观念，确保了资源的有效配置和盈利水平的提升。

会，广泛征求意见。并注重宣传工作，我们在《广播电视报__专刊》上开辟了“走进__人保财险”系列专栏，并在车站候车大厅不间断的投放流动字幕广告，《以诚信拓宽企业发展路》等通讯被《__日报》采用，《__支公司抓住车辆年审时机宣传车险新费率》等新闻在省公司内部网上交流。

五、存在的问题1、公司疲于市场竞争和业务发展，对理论学习和业务学习有所放松。2、应对强大的市场竞争压力，有的同志出现畏难情绪，少部分员工有思想惰性，缺乏市场发展前瞻性，主动出击少，被动挨打的多。造成了少部分业务的流失。

六、20__年的基本工作思路随着市场变化和竞争的激烈，就__而言，要牢牢地把握市场的主动权，务必加强争夺市场的力度和加快抢占市场的速度。一是转变思想观念，用心适应股份制改革后新的管理模式和展业模式，继续加强竞争意识和危机意识的教育，加强并运用数据管理，引入激励机制，全面调动员工的用心性和主动性。二是正确处理规模与效益、当前与长远、做大和做强的关系，加强整体公关力度，注重业务承保质量，以最快速度和最优的质量挑选并占领市场。三是继续加强与公安、交警、教育、卫生等部门的沟通，争取他们的协助，努力提高五小车辆、学平险、校园方职责险、医疗职责险的承保率。四是强化理赔服务工作。努力提高现场查勘率，采取人性化服务，区别对待，加快理赔速度，提高服务质量，改善外部展业环境。五、针对竞争，密切注意同行业发展举措，加大公关力度，采取用心有效的方法，参与竞争，巩固原有险种的市场份额，用心拓展新业务、新保源。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇八

20__年11月我加入了鑫宇豪，这是我在鑫宇豪工作的第一个月，到现在时间虽然不长，但在领导的指引下学到了很多行政人事方面的知识，在这之间也犯了很多错误，幸运的是都

在领导以及同事的帮助下顺利完成了工作。

我很自豪能加入鑫宇豪这个团结向上的集体，虽然大家所处的岗位不同，工作内容不一，但大家都为了同一个目标而努力，那就是怀着道德智造、服务致胜、感恩回报的经营理念，把杨中记百姓百亿百年的精神传到每家每户，以优质的服务鼎力于桶装水行业。要达到这一目标，需要各部门共同努力，人资部更应该与各部门做好配合，支持各部门的工作。在本月，人资部与各部门互相配合有条不紊的开展各项工作，得到了大家的支持与鼓励，为了总结经验，继续发扬成绩的同时也为了克服工作中存在的不足之处，下面我将对人资部工作进行总结，恳请领导批评指正。

一、11月份工作总结

（一）工作回顾

公司现有人员状况：公司现有在职人员45人，其中企管部1人，综合部13人，业务部28人，市场部2人，大客户部1人。

（二）人事档案管理做好内部资料保管工作

1、11月份应聘人员有40人，新入职员工有7人，分别是：综合部人资专员王华华，财务部库管卓晓辉，客服部话务调度员冯丽玲，运营部水递业务信息员周恩泽，推广部品牌推广员裴殿强，销售部销售业务员郭清山，业务部业务内勤庞君兰。在新员工接受培训期间，让新员工尽快熟悉企业文化、品牌与产品知识，加深员工对企业的认同感，融入鑫宇豪团结的气氛中，为新入职员工办理入职手续，及时进入工作状态。

2、11月份离职人员有1人：综合部人资专员卫文杰。收集反馈离职员工离职的原因，做好离职前沟通、离职手续的完整办理，避免公司财产、声誉受到任何损害。

3、对员工档案进行整理，严格与各部门实际在职人员进行核对，建立和完善公司员工花名册、人事档案明细等。

4、收集整理员工资料，并归类存档备查，逐步使公司人资档案体系建立健全。

11月份在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的管理、扩展和效益的目标上，人力资源部紧紧围绕重点展开工作，紧跟公司各项工作部署，注重发挥行政部承上启下、联系左右、协调各方的中心枢纽作用，为公司圆满完成年度各项任务目标作出积极贡献。

二、12月份工作安排

12月份主要以科学化、规范化、正规化、人文化进行体制改制：

（二）、强化培训教育，使员工尽快适应企业发展及本岗位要求：

（三）、人员定岗、定编，结合运营实际，细化分解目标任务，优化考核体系；规范考核制度，加强员工业务考核，做到目标明确、方法可行、激励到位、考核有效。

在这一个月当中，我学到的不仅仅这些，我相信在公司领导的指引下，人力资源部会更好的发挥作用，与各部门相互配合、及时沟通，为公司各部门提供行业精英，发挥员工最大潜力，为公司创造佳绩。

工作总结常用古诗有哪些 古诗词工作总结篇九

教材分析：

《山行》一诗写的是诗人在山中小路上行走时所看到的深秋时节的枫林景色，描绘了一幅由“寒山”、“石径”、“白云”、“枫林”等构成的山林秋色图，表达了诗人对大自然美景的热爱之情。在这首诗中，作者以丰富的想象，生动的描写，凝炼的语言使这首诗的意境之美跃然纸上。我们可以在观赏胜于二月春花的火红枫叶的同时，感受秋日山林的勃勃生机。所以这是一首秋的赞歌，能够激发学生对大自然的热爱和了解大自然，渴望走进大自然的愿望。

教学目标：

- 1、学会本课生字，理解由生字组成的词语，重点理解诗句中“远上”、“斜”、“生处”、“坐”、“爱”、“于”的意思。
- 2、能正确、流利、有感情地朗读和背诵古诗。
- 3、通过对诗句的诵读感悟，体会诗中描绘的浓浓秋色和诗人抒发的感情，感受诗歌美的意境，并培养学生丰富的想象力和语言表达能力。

教学准备：

多媒体课件、教学挂图。

教学重、难点：

第 1 页 情，感受诗歌美的意境。

设计理念：

唐诗是中国古代文学史上的一颗璀璨的明珠，它的语言精练、意境优美、节奏明快、读起来琅琅上口。本课教学目标的确定牢记一个“实”字，遵循诗教规律，以人为本，关注生命，

引领学生一步一趋地进入诗的意境，走进诗人的生活。在教学中通过多种形式组织学生学习，整体读、理解读、想象读、延伸读、布置选择性作业，由浅入深，由表及里，为学生营造一个美读、读美的学习环境，让学生入情入境，充分展开想象，开拓学生的思维空间，激发学生的情感。

教学过程：

一、整体读——感知美

1、激情导入

2、今天，让我们走进唐朝著名诗人杜牧的诗中，感受杜牧眼中的秋天。

3、师配乐读

4、揭题解题

板书：行，谁能用“行”字组一个词语。

板书：山行，读题，说说知道了什么。

第 2 页

5、谁能为大家介绍一下作者？

6、深秋的一天，杜牧乘着马车，顺着山路而上，山上美景让他流连忘返，他情不自禁挥毫写下了这首流传千古的绝句。——播放音乐，引导学生自读，读到琅琅上口为止。

【设计意图】教学伊始，结合季节特征，选择悦耳的音乐，配乐朗读，意境更唯美。让学生介绍作者是考察学生课前搜集信息的能力，课外鼓励学生大量搜集资料，阅读资料，使学生对离我们生活较远的古诗和诗人有更多的了解，拓宽语

文学习的空间，培养了学生有效利用语文资源的意识。再次配乐地朗读，关注学困生，要求人人熟读，为理解打下基础。

二、理解读——领略美

(一) “扶”学第一句。

1、先运用不同手段突破“远上”、“斜”、“寒山”这三个难懂词的意思。

(“远上”：用“联系实际，展开想象”法。“斜”：用“简笔画演示”法。“寒山”：用学生“介绍”法。)

2、指导学生串讲句意。注意调整说话顺序。

3、总结学习方法：“先解字词，再串句意。”

第 3 页 的方法，培养学生的自学能力。

(二) “半扶半放”学第二句。

1、指导学生看图启发想象，出示训练：“几户人家在白云_____的地方”来突破“生处”这个难点。并结合讲解“生处”的写法。

2、让学生试着自己串讲句意，教师点拨纠正。

【设计意图】“生处”这个词最容易写错。在教学中通过想象重现诗中画面，对“生”与“深”的区分在赏画品诗中明晰。

(四) “放手”合作学习三、四句。

在学习小组中说说你读懂了什么，还有什么不懂，做上记录，请教老师和同学。

【设计意图】三年级的学生已掌握一定的学习方法，形成了一定的基础，先引导学生尝试学习，开动脑筋积极思维，理解能独立学懂的知识，并发现疑难。这首诗的一、二两句中生僻词多，学生理解起来难度较大，估计在“尝试”中学懂的人不多，所以要采用“扶放”结合的教学方法，针对“尝试”学习所反映出来的疑难问题对学生进行“解字词，明诗意”的指导。这样就是送给学生一把打开知识门户的钥匙！

(五)、请一个学生把整首诗的意思串起来讲一遍。

【设计意图】阅读是个性化的行为，对诗的理解感悟，第4页不同读者，不同年龄，不同阅历的人都存在着差异，不同的学生，课堂上允许学生存在这种差异，尊重学生独特的心理体验，不求统一，鼓励学生做学习的探究者。

三、反复读——品味美

(一)想象意境

2、学生自由朗读，然后谈谈自己的看法。

4、各种形式朗读古诗。

【设计意图】意境优美是古诗的特点，想象是古诗的主要表现形式，在想象的漫游中引导学生走进古诗，受到美的熏陶和感染，也为有感情朗读打下基础。

(二)体会情感

1、我们常说，诗以言志。诗中的色彩，描写的景物都和诗人当时的心境有关系，心情好的时候，笔下的景物都那么有生气，那么明丽；悲伤忧愁不得志的时候，笔下就显得萧瑟灰暗。所以了解诗人写诗的背景，就能更深的体会诗人的情感，更好地读懂一首诗。

2、多媒体出示《山行》的写作背景。学生自由朗读

第 5 页

3、读了这些资料，你能体会作者当时的情感吗？用心读读好。

4、再次多种形式朗读，配乐读。

【设计意图】情感是古诗的生命，通过了解背景体会诗人的情感，进而使古诗的学习进入了更深的境界。理解一次比一次更深，学生也一次次受到了情感的熏陶，情感达到了高潮。

(三) 朗读比赛。

2、风景这么美，语句这么美，怎样才能读的美呢？比一比，赛一赛，谁最有杜牧的气质。

【设计意图】欣赏意境是学生在理解诗意的基础上的进一步提高，是古诗教学的关键。学生一般都能进行正确地朗读，但往往读不出意境，读不出美感。这一环节我引导学生多层次，多角度的朗读古诗，有个别读，小组读，分角色读，范读，配乐朗读等，强化了学生对古诗内容的印象，受到了美的熏陶和教育。

四、延伸读——升华美

第 6 页 首诗，《秋词》和《临平泊舟》，可以四人小组合作学习。

2、汇报学习成果。

3、总结：这节课，我们重点学习了《山行》，拓展学习了两首诗，我想同学们一定掌握了古诗学习的方法吧！

学生总结，并板书：理解诗意

想象诗境 体会情感

【设计意图】学生趣味正浓时，教学不应戛然而止，教师应趁着这股东风，帮助学生学习与课文相关的知识，扩大课堂知识的容量，教会学生学以致用。对于这两首诗的理解感悟也不求人人深入，旨在培养学生学习古诗的兴趣，提升自身的文学素养。

五、选择作业——表现美

让我们走进作业超市，学了这首诗，你想选择什么作业呢？

- 1、写一写：想象这首诗所描绘的景色，写下来。
- 2、画一画：把这首诗描绘的景色用多彩的画笔表现出来。
- 3、找一找：收集杜牧的其它诗作或搜集与秋天有关的优美句段和诗词，与同学交流。

【设计意图】本环节把寻美、赏美有课内延伸到课外，提升了学生的审美情趣，提高学生创造，美的能力。而选择性作业，给学生一个选择的机会，有利于因材施教，有利于学生多元智能发展。