

社区工作人员自我评价(精选5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

社区工作人员自我评价篇一

从20xx年x月我转岗成为社区网格管理员以来，在社区领导及同事的帮助下，自己的工作能力和业务水平得到了锻炼和提高。社区工作事无巨细，紧张而繁琐，做的都是最基层的群众工作。网格管理员岗位虽小但我们的工作体现了政府关心群众，服务群众为群众办实事的宗旨，当自己的工作得到群众的肯定时，一种自豪油然而升。半年的社区工作使我受益匪浅，现将半年的工作总结如下：

通过上门登记、入户核查、日常巡查，掌握所管辖区内的基本情况。

我是张家坡社区5号网格员，管辖范围为东山大道285号—东山大道287号，共有居民楼9栋，居民住户322户，居民人数723人，门面36间，市场1家。通过上门入户我对辖区的情况有了个基本了解，使居民对我们社区网格员也有了个初步的认识，并在每栋楼推举出一名热心居民担任楼栋长，方便以后我们更好的.在群众中开展工作。

及时解决群众反应的矛盾，排查化解群众纠纷。

委会协调，并将此事上报到矛盾化解平台，得到的街道和城管部门的支持最终为居民维修了下水管道。半年来共化解下水道堵塞、油烟扰民、垃圾扰民、家庭纠纷等社会矛盾12起。

为下岗失业人员办理就失业证，组织就业困难人群参加职业技能培训现场招聘。

给年满60岁的老年人办理老年证，对家庭收入发生变化的低保户，进行上门核查及时上报。统计辖区内60岁以上老年人xx人，并对老年人对社会养老进行问卷调查，了解老年人对养老服务的需求。

对辖区内的门面进行流动人口清查，并为流动人口办理流动人口婚育证明。组织辖区内育龄妇女参加计生服务站的“三查”。申报辖区内企业退休人员的“独生子女”奖励金。摸排孕妇及新生儿的信息采集。

社区网格员工作虽然繁琐，但只要本着服务群众，为群众办实事，办好事的思想。乐于奉献，甘于吃苦，立足本职，干一行爱一行，在群众中树立良好的形象把自己的本职工作做好。

社区工作人员自我评价篇二

最后一学期的毕业实习在不知不觉中结束了，我在正因社区外进行了为期为一周的实习，在短暂的时间里，我认识 and 了解了真正的社区社会工作。

实习的开始我和同学与社区的负责人联系，开始通过短暂的接触，与社区的负责人建立关系，建立关系的方式很多，包括聊天和谈话。随后社区的负责人给我们介绍社区状况，带我们参观了社区的状况，在参观的同时，社区的负责人的还给我们介绍了目前社区状况，比如社区外的沟渠疏通清理问题。了解社区工作的方法很多，开始接触的实地观察就是一个方法。透过仔细的观察，能够洞察通过口述阐述的问题。

我们通过自己的观察，知道正因社区住房出租收入、餐饮娱乐等收入是当地居民的主要收入。但是在当地居民追求经济

收入的时候，一些细节被忽略了，给社区管理造成了一定的难度。如西南石油学校侧门外的同心路，是以小吃、超市、文具店等为主的街道，外来零散的摊贩，散布在各个角落。走到同心路，摊位之间的空隙不大。这样，各个摊位之间，卫生的界限不分明。尽管社区每天都有专人打扫、清理垃圾，可是，摊位每天乱弃堆放的纸屑仍旧不少。卫生是社区环境清洁重要的任务。

在社区实习的过程中，我们也要征询社区工作人员良好的建议与意见。我们在社区人员的指导下，制订了一份针对社区卫生、治安、社区工作人员工作态度满意情况的调查。而后，我们访问了正因社区的居民，根据调查问卷的内容随即调查了一些店铺，我们通过分析得出了一个简单的调查报告，把我们在本科中学的社区调查和社会统计相关的知识和内容用在了实习中。

而后，刚好碰到社区统一地缴纳社会保险费用社区工作，我们也随即参加了解社区的日常工作，社区的工作人员给我们讲解了社会保险的缴纳的困境，让我们的社会保险开办情况有所了解，也增加了社会保险宣传和收缴的知识。

作为社会保险工作，这是关系居民切身福利的一项工作，其包含的内容和任务多样，包括收缴失业保险、养老保险、生育保险等等。社区工作人员要开展收缴工作和服务内容的咨询，每一天社区工作人员都会接待来咨询的居民。社区工作人员往往会反复地宣传国家政策和方针。

毕业实习结束了，回过头来反思自己的实习所得，我发现专业课程中有一小部分内容可以运用在实践中，理论和实践结合起来，让我们更加深刻地理解专业工作的内涵。而且，在参观实际的工作中，我发现社区工作考验的是工作人员的一种耐心引导的态度，某些简单的社区事务可能不需要很多的技巧，但它需要更多良好的态度去引导居民认识自己的社区和自己肩负的权利和义务。在实际的工作中，社区工作人员

不能以自己的专业背景和社区地位、职权自居，要积极地与居民融合，保持良好、融洽的社会关系才能把社会政策、方针、规章等落到实处。社区工作注重与社区居民关系的建立。

同时，现在的社区还是以传统的社区行政模式为主，通过行政命令来传达上级的指示，如何实现社区工作人员与上级工作人员以及社区居民关系的协调发展，如何从行政化的指令传达工作模式转向以人为本的服务型模式仍是一项我们值得深思的内容。

社区工作人员自我评价篇三

作为一名社区基层工作者，还有什么岗位和工作能为我提供这样的经历，能让我深入基层扎扎实实为老百姓服务。我曾经埋怨过自己的命运为何如此多舛，生在农村伏在基层。但通过实际工作使我的想法渐渐发生了改变，我为自己生活在这样一个互助友爱的大家庭感到自豪，为自己所拥有的一切感到幸福，为自己每天节约一度电、一滴水、多办一个证、多向居民解答一些疑惑感到开心，更为自己拥有一颗能懂得理解和帮助别人的诚心而感到快乐。

经过在基层锻炼的这段时间，我最大的体会是：能从自身做起，从自己平凡的岗位做起，从为居民服务的件件小事、点点滴滴做起，用自己的热情、汗水和辛勤来关注民生，服务居民。给居民露一张和气的笑脸，送一个亲切的问候，给一个满意的答复，给困难家庭解决一个生计问题，化解一个居民反映的难点问题，让我感受到了作为一个街道社区工作者平凡的快乐。

通过街道社区这个小窗口，通过自己的一言一行、一举一动，用平等互助、诚实守信和温馨便民的服务理念，拉近政府与群众之间的距离，将党的方针政策传递到千家万户，让居民群众享受到优惠的政策，这些都使我感受到作为一个社区工作者的自豪。

为此，在今后的工作中我将更加努力用发展的眼光看问题，用科学的思想武装自己的头脑，用饱满的激情，扎实的作风和脚踏实地的工作精神，为推进街道社区工作的长足发展，和谐发展和科学发展贡献自己的力量。

社区工作人员自我评价篇四

以思想解放、体制创新为动力，以增加农民收入为切入点，以构建和谐社区为根本目标，为我村经济发展创造良好的内、外部环境条件，引导村民牢固树立符合时代要求的市场意识、竞争意识、风险意识等，积极投身于社会主义现代化建设的大潮中，为我村社会经济的发展 and 构建和谐社区做出贡献。带领全村人民与时俱进，开拓进取，扎实工作，圆满地完成今年的各项目标和任务。总结如下：

年初支部开展保持共产党员先进性教育活动已进入第三阶段（整改提升），对无职党员依据村务工作需要设岗定责，搭建我村无职党员展示才能的平台，充分发挥党员队伍的群策群力作用。通过岗位的功能作用，开辟了培养入党积极分子的途径，增强了党员教育培训的针对性、实效性，健全了党员队伍的动力机制、自我纯洁机制。利用“七一”建党83周年庆祝活动，拿出办公经费，定制宣传品，同时召开党员大会，吸收4名同志为新党员，培养发展对象3人，从递交入党志愿书要求入党的4人中确立了3名入党积极分子，并通过学习反腐系列案例使全体党员得到教育。党建台帐、规章制度、党员发展程序规范，对流动党员进行制度化管埋。

我们克服“三村合一村”两委换届磨合的影响，村务开展有序，经济稳中有升。一是全部取消税费后，大幅度减轻农民负担，同时发放粮补、退耕还林、生态林、高标无性系茶园建设等多项补贴，人均gdp达到4000元，年人均纯收入增加200元；二是村集体收入得到巩固和加强，茶山发包按合同规范执行，整修装潢村党员活动室、会议室、计生服务室，集体资产得到保值增值；三是自筹资金30万，上级投资80万

元投资动工黄树段村级路路面水泥化“村村通”工程，带来经济、社会效益，磊鑫石材厂在老岩矿山开采花岗岩石材，处于资源储备期间，等待时机开采，促进经济发展；四、发展高标准无性系茶园在继去年82亩后又发展46亩，争取县乡补贴5万余元；五、今年全村发放粮补资金1.5万，全村退耕还林600亩，发放财政补贴资金12.6万，公益林补贴1万余元。

一年来，我们始终把加快农村产业结构调整作为增加农民收入的主渠道来抓，通过加强领导，加大宣传，加大投入，争创品牌，使支柱产业不断发展壮大。一是大力发展茶产业，全年发展高标准无性系茶园46亩，抚育苦丁茶基地30亩，低改茶园200亩，茶叶价格较去年有所提升，人均茶叶收入1000元□xx茶厂选送的“岳西翠尖”样品在安庆茶业博览交易会上受到与会专家的好评，并荣获银奖；竹山茶厂选送的“岳西翠兰”、“岳西翠尖”样品，在安庆茶博会上荣获金奖。二是狠抓林果竹产业，抚育栗园、大雪枣、山核桃、杉木、枫香树林，村集体准备发包已嫁接、抚育、改造的栗园，已和广州客商意向达成协议；全村年产板栗100吨，产值30万元，人均收入近300元；毛竹垦复200亩；三是高度重视劳务经济，组织外出务工人员320人，创收入200余万元，劳务人均收入1300余元；四是支持发展养殖业，全年生猪饲养量500头，耕牛饲养量100头，家犬48只，家禽800只，猪、牛养殖大户分别在竹山组、猪草组。组织注射防疫疫苗，牲畜防疫密度达100；五是积极引导农民发展中药材、食用菌和卫生香生产。卫生香加工户18家，年产量200吨，产值85万元，利润30万元以上，安置就业近百人，促进了交通运输等产业的发展，并且培养锻炼了一批经纪人队伍，全村有20多人常年从事卫生香及木粉的营销，还成立了卫生香协会，有组织的销往合肥、六安、安庆等地。

2006年我们争取“村村通”工程在我村第一批第一个实施，资金80万；争取高标准无性系茶园46亩建园补贴5万元；联系争取扶贫结对户、贫困学生资助1000元；争取选派单位市委党校办公电脑补贴2000元。各级领导给予我村高度重视、关

注和支持：市委党校校长朱英武（副厅长），副校长聂亚文（正县），岳西县委副书记殷宝龙（副县），市委党校办公室主任唐贻生（副县）等，先后来我村指导工作，对村两委班子工作予以肯定，给予极大的精神鼓舞和智力支持作用，增加我村的社会知名度，今年省、市电视台、市县党报对我村有过多报导。以上等等有力地推动了我村经济发展和基础设施建设，提升了我村的社会声誉和影响。

一是全面完成了农业综合开发项目工程，完成了水利兴修，维持正常的人畜饮水工程；二是对两条村级道路进行维护和整修；三是整合并村的集体财产，装修了大会议室、计生服务室，改善了办公条件，制做新的规章制度上墙，营造一个好的工作氛围。四是贫困建档、三项救助工作经民主推荐、表决得以正确实施，实现了动态管理。

实施危房改造工程，加大了扶贫解困的力度，村民生活日益改善，新建楼房10余幢，农民人均纯收入2800元，比2005年增长10。

科技事业发展较快，科技兴村工作扎实推进，由于无线电话的应用，电话普及率进一步提升；素质教育进一步加强，“两基”成果得到巩固，教学条件得到改善，教学质量明显提升，创历史最好水平；稳定低生育水平，计划生育率100，争做小康示范村；推行新型农村合作医疗制度，农民参保率达100，实现了大病统筹；信用社在支持我村建设，发展农村经济方面发挥了重要作用；文明创建、依法治村工作全面推进；民主法制建设进一步加强，社会治安综合治理力度加大，争取模范村；民政、武装、土地、粮食、供销、团妇、关工委等各项工作都取得了新的进步。

依据中央农村经济工作会议精神和省、市、县、乡的要求，对扶贫开发工作提出了更新的要求，要求我们掀起新一轮扶贫开发的热潮。开展“一对一”结对帮扶活动，我主动联系社会帮助四个特困生支付每年的200-400元费用和给予其它帮

助的办法，一直负责帮助该生完成小学或中学学业。认真仔细做好贫困人员的摸底建档、三项救助工作，按照县乡建档标准进行全面调查摸底，以组为单位确定建档对象，进行民主评议，举村张榜公布，做到客观公正，不偏不漏；深入开展进村入户结对帮扶工作，继续开展结对帮扶活动，依据建档标准调整结对对象，以增加贫困户的收入为目标，制订切实可行的帮扶措施和计划，努力改善贫困户的生产生活条件；把扶贫开发工作的重点转向提升人口素质，着力加大以文教、卫生为重点的社会事业投入力度，继续开展文化扶贫和“三下乡”活动，提升劳动者的科技文化素质；进一步加强社会扶贫工作，加强同扶贫单位的联系，争取更多的支持，加大扶贫的综合投入。

加强廉政建设，认真仔细落实责任制，深入开展反腐败斗争，严格执行日考勤、月考绩制度和 work 规则，认真仔细执行首问负责制、责任追究制和服务承诺制，实现“村财乡管”，在乡设立专门帐户，明确专人报帐，经村负责人核准后，到乡财政所报销，进一步压缩村日常支出。为民服务全程代理制得以切实履行，设有专职代理员。制作完成，我村的政治、经济、文化得以最广泛的宣传。第六届村委换届选举，是在xx□黄树、龙岩三村合并半年后的第一次换届选举，村委组合式竞选，支委两推一选，实现书记主任一人兼，村、支委交叉任职，换届后，深入开展解放思想大讨论和村民评议活动，推进了村委职能、工作方式和工作作风的转变，经过两年的磨合，村干找准自己的位置，进入各自的角色。村两委自身建设得到加强，领导水平和执政能力都得到进一步提升。

今年又受台风影响，不亚于去年的台风“泰利”，我村受灾损失也是前所未有的，但在村两委的精心组织及时转移下，没造成人员伤亡，财产损失降到最低限度。灾后进行认真仔细如实的查灾、核灾，造册、公示、上报灾情，并组织村民开展生产自救，不等靠要，在坚持“先通后畅”的原则指导下开展线、路的修复工作，并争取各级支持。

过去的一年，全村社会经济发展取得这样的成绩，确实来之不易，得益于乡党委的正确领导，村代表的认真仔细监督和人民群众的共同努力！在充分肯定成绩的同时，我们也清醒地认识到，我村经济社会发展中还存在着矛盾和问题：一是财政收支矛盾比较突出，负债较重，消化债务难度大；二是产业结构调整的步伐还不够快，农民增收的渠道还不多，部分群众还比较贫困；三是各村民组工作力度不一样，发展不平衡；四是村委自身建设还有待加强，村、组、部门干部作风还有改进空间，抓工作的落实力度不够；五是集体经济发展还不够快，招商引资环境还有待进一步优化。

社区工作人员自我评价篇五

1. 根据公司与工厂之间订立的生产合同里的客人要求的交货期来安排船期。
2. 根据船期，提前两周写好书面订仓纸(有时也可以是电脑里写订仓纸)，对于在节假日之前更要提早和船公司联系订仓，以免爆仓，订不到仓位。订仓纸里的具体内容大致包括：抬头 (shippingadvice)□船开截关日，目的地港，所订的柜型(一般就是20尺寸的小柜或是40尺寸的平柜或是40尺寸的高柜)，货物的品名，每种货物体积，数量，总货物体积(以此来确定柜型)，客人的公司名，我方代理公司名，最后就是公司的联系电话，传真号码。
3. 写好订仓纸后就是传真给船公司，快的一般就是当天可以拿到进仓单(shippingorder)了，进仓单里一般包括仓库地址(会有画好的一个地图)，旁边写着何时之前要将货物送到指定仓库，何时要将所需单证寄到船公司等;接着仔细些就是在进仓单旁边的空白处写好每一个货物工厂联系人，货物的箱数，以便工厂那边确认!然后就是对工厂发传真的了，货物多的要仔细，一个一个传过去。
4. 有些货物是国家法定检验货物，我方外贸公司还需要安排

作商检，这个一般是要求工厂去做的；有些货物如木盒子之类还需要作熏蒸，拿到熏蒸证书。

5. 工厂那边收到进仓单后，顺利的话就直接送到船公司指定仓库；如果货物怕摔什么的，船公司那边又没有拖车了，还需我方外贸公司自己另行安排拖车公司去拖柜，在这个过程中，有时会遇到些数据的变化，比方说由于运输问题，最后实际进仓货物箱数与原来的不符，这就要求我们随时同工厂和船公司的人联系，跟踪货物的进仓进度，随时采取应变措施，确保货物顺利进仓！

6. 对于没有进出口经营权的外贸公司还需自己制作一份货物明细表(包括发票号，船公司名，船公司联系人电话和传真，开船日，货物的品名，数量，美金单价，箱规，每种货物的箱数，毛重，净重，贸易术语[hS编码等)，然后传真给代理公司，让代理公司做一份单证，一般包括(装箱单，商业发票，报关单)，之后要求代理公司把全套的单据寄给船公司去报关，从中可寄两份空白单据，以便船公司把数据打印上去。为什么要两份空白单据呢？我前面所说的五点里有时货物实际进仓货物箱数与原来的不符，那么我们及时的得知箱数变化，就可以及时联系船公司重新打印数据。

8. 然后我们就可以要求船公司把做好的提单样本传真过来，作确认，如果有什么不对的地方还可以回传改的；提单确认之前，可以把提单样本传真给客人看一下[付30%定金的，客人会把余下的款项打到代理公司的账户下，因为我外贸公司无进出口经营权，所以客人的钱都是进了代理公司的账户。

9. 提单确认了以后，只要把运费和相关杂费付清就可以拿到正本提单，公司拿到正本提单后就可以立即寄给客人，我方是用dhl[哈哈~~只要打个电话，人家就会过来取件的哦。

10. 寄了提单之后，1~3个月里催要核销单，这个是要去催的，不然这么多外贸公司，人家是不可能主动记得给你的，核

销单也是给财务的，公司可以凭着核销单去退税的，到这里基本上就是出货工作结束了。

11. 最后，那就是每次出货之后的文档归类保存了，日后对于相关的货物可以查查翻翻作参考的。