

最新见识读后感悟(优质8篇)

范文范本能够为我们提供一个规范和标准的写作模板，帮助我们更好地组织和展开文章。2. 在写范文范本时，我们应该从多个角度进行思考，以便给读者提供更全面和准确的信息。小编为大家准备了一些范文范本，供大家参考和学习，希望能给大家带来一些启发。

见识读后感悟篇一

一个人的见识有多重要？

在一次阿里巴巴内部展开的中秋抢月饼活动中，四名程序员修改脚本，瞒着公司多刷了124盒月饼，被公司无情开除。某城市机场有位老人为了祈福平安，起飞前向飞机的发动机里“撒币”，导致整个航班延误；一女子为了等候迟到的丈夫，强行在站台阻止动车发车导致发车晚点.....

社会上总是不断发生这样的事情，难免让人无奈和愤慨，究其原因就是很多人缺乏最基本的见识。

一个人的见识，很大程度上决定了我们的思维方式和行为准则。

一个有见识的人，最起码不会因为一点点个人好处和私心，破坏社会的规矩，损害其他人的权益。

一个有见识的人，通常都会具备良好的个人素质，既通情达理也遵守规矩，更会时刻在意周围的环境，尊重别人的感受，考虑做事的后果。

这一类人得到他人的尊重和喜爱，收获事业和商业上的成功，成为一个有价值和影响力的人，可以说是名至实归。

最近推出自己《见识》一书的吴军老师，就是一位知行合一的有见识的人。

吴军老师曾就任于谷歌和腾讯，是全世界著名的自然语言处理和搜索专家，硅谷风险投资人，“得到”专栏作家，曾出版过《数学之美》、《文明之光》和《浪潮之巅》等畅销书。这本最新的《见识》，是吴军老师希望通过自己多年的所见

所闻，以及他身边那些行业大师的经验，和读者分享看待商业和人生的不同的视角。

这本书想要传达一个重要的信息：一个人想要改变自己的命运，首先要提高自己的“见识”。

吴军老师相信，中国现在处在一个最好的时代：在这样的大环境下，只要拥有好的专业知识和思维方式，懂得洞察商业的本质，成为一个有见识有行动力的人，成功是一个大概率事件。

他相信无论一个人的起跑线如何，人生都是一场长跑。那些能够笑到最后的，一定是那些不断自我精进、学习和成长的人。

《见识》告诉你的“商业的本质”

大部分人总是在商业的发展中跟风 and 随大流。而那些最有见识的人，总是能够看透商业的本质。吴军老师总结到：

“世界上每过一段时间，就会诞生一些新的商业概念，比如前几年火爆的“互联网+”“o2o”“p2p”等等，最后大家发现炒完概念后剩不下什么东西。其实无论概念怎么炒作，商业的本质上千年都没有什么改变。”

像是最近很火爆的“共享经济”、“人工智能”和“区块链”，许多创业者和投资人在没有充分了解这些行业的前提下，就匆匆忙忙随大流加入，各种追捧和加注，生怕错过了风口少赚了钱。

但是他们不知道的是，没有专业知识、充分准备和风险意识的入场，结果往往是铩羽而归的。而那些通过炒新概念、夸大数据和卖情怀来骗投资人的钱的公司，就是商业道德有问题了。

根据吴军老师的洞见，商业的本质一定是创造更大的市场，更多的需求，让消费者多花钱，而不是省钱。

就拿“共享经济”来说，除了网约车、共享单车和房屋短租以外，很多其他形形色色的“共享”服务，例如共享充电宝、共享雨伞和共享专家，只不过是共享经济理念一种廉价和不动脑筋的复制。

如果对共享经济做过一些功课的人，就应该知道共享经济早在2000年左右的美国就出现了，例如当时出现的共享电动工

具的公司，共享个人时间和专业技能的公司，但是它们最终都以失败告终。

究其失败的原因，是因为这些产品和服务都没有通过共享创造出更大的市场，更多的需求，没有让消费者“多花钱”。如果大家都不去买东西和花钱，经济就会萎缩，这样的共享经济是一定发展不起来的。

在谈到创新和创业的时候，吴军老师总结到：“创新中的从0到1只是完成了万里长征的第一步。真正的创新是要走完从1到n的全过程。这不仅需要有原创的发明，更需要有足够的耐心和智慧。”

那些被认为是硅谷用来改变了世界的科技产品或者发明，其实绝大部分都不是诞生于硅谷地区的。比如说计算机诞生于宾夕法尼亚大学，晶体管诞生于贝尔实验室，智能手机诞生于日本电信子公司。

这些发明只是完成了从0到1的事情，但是硅谷的创业者们，将它们通过不断地改进和迭代，真正的应用到了实际生活，并成功地实现了商业化和产业化，实现了从1到n的突破。

吴军老师给所有创业者的建议是：一个人想要做改变世界的事情，需要能够发现新需求和新技术；更重要的是要有足够的耐心、执着和智慧，克服一个又一个困难，走完从1到n的漫长路程。

一个创业者不应该一开始就想着创办一个新的腾讯或者阿里巴巴，打造一个新的微信或者是淘宝，而是必须先从最基础的脏活和累活开始做起。

在技术飞速发展的智能时代，只要认准了未来商业的趋势，保证在一个专业化的细分领域做到最好，未来一定有实现成功的机会。

一个有见识的人，往往能看透商业的本质，在激烈的竞争中从容不迫，不断的自我成长和迭代，成为行业的领先者。

见识决定了一个人最终能走多远

而一个人对待生活的态度，决定了他的命运。

吴军老师在书中有一个很形象的比喻，如果有一个人在大街上扇了你一个巴掌，你会何反应呢？

有些人会不假思考一巴掌扇回去；有些人会认怂捂着脸走开；还有一些人会冷静的分析自己为什么会被扇耳光：如果是自己的问题，那么就要接受教训，避免下次再被扇耳光；如果就是倒霉遇到了混蛋，那么要么去找警察，要么以后时机成熟再找机会让他吸取教训。

这个扇巴掌的比喻，形容的就是我们生活中遇到的各种各样的打击、困难甚至不幸。

要知道命运有时候会捉弄一个人，但是绝不会故意捉弄一个人。每个人都会在人生不同的阶段，面临各种各样的困境和选择。

而对待这些“巴掌”的态度和行动，很大程度上决定了一个人的命运。

吴军老师非常欣赏的一个人和他的人生态度，来自硅谷著名的癌症研究公司grail的创始人杰夫·休伯[jeffhuber]

杰夫曾经在他的一段著名的演讲中提到过，当他遇到人生中的“巴掌”，他的应对方法是找到“更好的办

法”(thebetterway)

当他身为农场少年无法摆脱家庭的束缚时，他选择奋发读书，勤工俭学考上大学；当他被易趣无情解雇的时候，他转身投抱了初创时期的谷歌，创办了著名的谷歌实验室；当他的爱妻因为癌症不幸去世的时候，他毅然谷歌离开创办了预测癌症的生物公司grail给全世界癌症的预防带了希望。

这个世界上真正的英雄，是那些拥有坚韧的意志和强大的心脏，能够在生活和命运的打击下站起来，找到更好的办法和坚持前行的人。

庄子在他的《秋水》一文中，描述了一个关于见识的富有哲理的故事：

百川汇于大河，河神觉得自己很了不起；然而当它看到了大海，才知道自己的渺小，于是只能“望洋而兴叹”。

很多时候我们能看的多远，走的多远，取决于我们的见识。而见识的高低，取决于我们的环境，和不断突破自己现有眼界的追求。

你会发现，我们身边总有一些勤奋上进，虚怀如谷和心怀远

方的人，他们的见识，会随着时间的沉淀，变成他们构建人生智慧、幸福和成功的阶梯。

愿你的心中有星辰和大海，愿你的见识能带你走向人生的高峰，梦想的彼岸。

见识读后感悟篇二

珍妮咕咚谷

工作这么多年，最大的困惑在于，职场中的自己完全找不到感觉，今天有幸读到吴军的《见识》，才发现我的职业生涯也有天窗，有愿景，有希望。一切优秀都需要指导。

01. 见识很重要，你的见识就是你的职场愿景

前段时间，有幸参加了ja青年志愿者活动，发现很多毕业生对未来充满了迷茫，作为一名志愿者老师，看到大学生们的困惑也不由想到年轻的自己以及现在的自己。感慨自己因为刚好大二碰到了一位导师，带同学做项目，所以自己很快通过这个平台找到工作。今天同学找工作面临的各种迷茫很常见，是因为没有看到那个美好的画面。所以，需要有人指导。

然而，在之后的六年工作中，我又一次迷失了自己。因为没有这样的榜样和标杆，没有美好的愿景画面在我面前，所以糊里糊涂就是六年。人生有几个最关键的六年呢？原来，并不是自己不努力，而是努力的方向不对，一切没有为人生大目标服务的付出，都有可能浪费生命。

《见识》一书吴军告诉我们，漫长的人生旅途，需要寻找机会增长自己的见识，可以选择古代圣贤，也可以选择当代科学家。

首先谈一下，能够走多远，最大的差距在哪里？一定是见识。

如果把见识拉长到整个人生，吴军告诉我们可以从爱因斯坦身上找差距。

爱因斯坦和我们普通人的区别有三点，大家可以靠努力追赶上。

第一，爱因斯坦是一个持续提出问题的人。一个能够善于提出当下最重要问题的人，一定要比善于解决问题的人在大方向上成功更多。他们从自己感兴趣的点出发，找题目，做研究，不受外界干扰。

第二，爱因斯坦爱做白日梦。大脑不受限制胡思乱想各种场景，然后总结规律，但是很多人都会受知识和周围人思路影响。

第三，非常有恒心的人。他的恒心在于愿意花一辈子去验证。统一场论的假设至死没有完全明白，60年后被几位科学家证实。

虽然，已经在学业上不可能深造，但是可以学习他们的知识，见识，勇气，做事方法，漫长的人生还是有希望做出成绩。

从《庄子》中找指引。

成败的高低，取决于见识，见识的高低取决于环境。

《庄子》逍遥游提到北冥有鱼，起名为鲲，鲲之大，不知其几千里。

《秋水》夏虫不可以语于冰者，笃于时也。曲士不可以语于道者，束于教也。环境限制了人的见识。

年轻人，没有见识，有时候还自己自我满足，故步自封。真

应该抱着开放的心态去接受新事物。

不论做什么事情，自己总是入场很慢，半天弄不清楚小窍门和规则，最主要是还不主动咨询别人，后来我才理解了，因为你和高手之间永远没有交集，彼此虽然物理接触，但是思想处于平行线，所以差距越来越大，突然有一天，我开窍了，开始主动咨询身边的任何人，最后才发现真是天外有天，望洋兴叹，庆幸自己终于心态开放。同样的感受在工作中体会更明显，不主动请教的傲慢的年轻人，会失去很多机会，迟早会被淘汰。环境决定见识，见识决定成败。

02. 认清现状-伪工作者和10000小时误区

程序员总是很忙，但是效率却低下，这就是伪工作者。什么是伪工作者呢？

- 1) 既不能给公司带来较大利益，也不能给用户带来价值的改进和升级，都是伪工作者。
- 2) 有的人明明可以通过学习一种新技能更有效工作，但是偏偏用旧工具，甚至是手工操作，这就是典型的伪工作者。
- 3) 做事情前不认真思考，做事情时通过简单的试错方法盲目寻找答案
- 4) 做产品不讲究质量，不认真测试，上线后不停地修补丁，总是花费很多时间和经历找漏洞打补丁。
- 5) 不专注有限的资源解决95%的问题，而是把大部分时间纠结在不重要的5%.
- 6) 每次开会找大量不必要人旁听，或者总去参加不必要的会议。

怎样解决这个问题呢？

1) 能够找最重要的工作解决。站在公司角度考虑“做什么事情能让公司获益最大”的高度工作。

2) 让员工明白，自己积极工作（而不是消极完成任务）最大的收益方是自己。

面对伪工作者，他们觉得自己在10000小时中表现很努力，那是进入了一万小时的误区。

1) 简单重复

伪工作者就是从事低层次的重复工作，中学时候，成绩总是上不去，工作中学会简单的javascript就一位工资还不错，味蕾智能时代，技术进步只有2%的人收益，这类人迟早要被淘汰。

2) 习惯性失败

好高骛远，不注重学习，懒得总结教训；同时脸皮还很薄，也不好意思请教。()迷失失败是成功之母，然而简单地重复失败是永远走不出失败的怪圈，因为他们花了不止10000小时，总是不见效果，总是一个人在捣鼓东西，就是找不到解决办法。

3) 林黛玉式的困境

有内涵和才气，想问题想得很深，但是致命的弱点在于才华越高，越在自己的世界里精进，排斥外界。生活中大量存在这样的人。

4) 狗熊掰棒子

10000小时努力需要累积的效应，第二次努力最大限度的复用第一次努力的结果，而不是每一次都从头开始。

03可执行方案-趁手工具避免掉坑

三板斧破四重困境

1) 第一板斧：确立“愿景-目标-道路”

人想进步，必须给自己一个合适的愿景。如果坚持五年10000小时写javascript,就完蛋了，因为打算盘前还是人们赖以生存的技能。

愿景之下是清晰的阶段性目标（战略的核心）

朗道等级最大的核心就是：人和人的差距，能力和能力的差距，是数量级的差别，而不是普通人想象中的差一点点。

所以五级工程师分布：

三级：能够带一个团队，做出一件世界级的产品。要成为三级工程师很难，对计算机科学的本质要了解，对每年的变化要掌握，对工具（编程不过是工具而已）要用的随心所欲，对产品设计要有常识，对位置的问题要知道如何入手解决，对一个大问题知道如何分解给下面员工去做。每一项都是一个阶段性目标。

四级：指导和带领团队其他人一同完成更有影响力的工作（能够解决好一个有海湾大桥这样规模的问题，从管理者角度讲，中国it公司缺乏这样有头脑的工程师。至于为什么有些人能够有机会，那是因为他们和上下级较强的沟通力帮助他们）

战术：需要将战略分解成可执行的一系列操作步骤。提高程

序质量水平，可以从写单元测试这种操作的`事情做起，在一种节能稍微成熟之后，就可能需要做一件新的，有挑战的事情，以便达到下一个目标。

第二板斧：即使听到不中听的话，也要试着找出其中的合理之处

任何一个想要精进的人，都要和比自己厉害的人来往，因为整天和臭气篓子下棋，只会越来越臭。既然和比自己强的人来往，很可能碰到了自己境界不够，不理解对方，那就需要深入了解对方说话的原因。只有经常这么做，才会避免习惯性失败。如果我们总能从不中听的话中找到合理性，不仅进步快，而且眼界气度都会比常人高出很多，才不会陷入林黛玉式困境。

第三板斧：凡是做记录，这样可以避免狗熊掰棒子。

这一点，在上一家公司很明显，尤其是操作性流程性特别强的公司，能够经常整理的人，好处就是再次碰到进步很快，也不用再去咨询，谁都不愿意给人重复讲一个事情。欧美人喜欢记录，比如美国工业崛起的时代，当时如何做实验的，现在仍然能够找到记录，这样经验积累和传承。而中国人，常常在低水平的重复发明。

自己在这方面吃了2年亏，终于在最近一年中意识并注重起来。

目标管理工具okr[objectiveandkeyresults]

工欲善其事，必先利其器。工作生活中也可以找管理自己的目标的工具。

04形成原则

第一、做好最后的1%

做的还说的过去的人和做事情总做好最后1%的人相比，收入社会地位，发展机会差别太大了。所以所有的好机会都是留给那些各自领域做的最好的5%得人准备的。

发邮件有确认，瑞士制造。如果我们时刻脑海中有瑞士制造几个字，那么离5%就差不远了。我们应该和优秀的人在一起互相学习，这一点在得到专栏有很好的体验。吴军老师讲到，在这里我们和做的1%的年轻人在一起，一起讨论，很多人一年内进步极其明显。

第二、职场完美进阶：常识，科技和艺术。

巴菲特致股东信多次提到：注重常识。牛顿也在《自然哲学的数学原理》提到常识重要性。真正伟大的科学家总是谦逊的，他们一方面希望民众有科学的头脑，另一方面不断强调自己的局限性，认为自己发现的无非是自然界原本就存在的规律而已。相对于其他假大空研究员，才把简单问题复杂化，所以衡量一个专家最可靠的方法是，能够将复杂的问题简单化，让每一个人都能理解。

0-50分，靠的是常识，没有常识做基础，科学和技术就是虚妄。常识就是日出而作，日落而息，不同行业常识不同。

职场上处理各种关系，首先要有一些基本常识，这些常识在出校前就应该懂，否则就被认为情商不够。下一阶段就靠技术，经验不足或者做事情不专业都属于这个范围，好的单位会注重人才培养，交给大家做事管理的方法。所以如果正常，大家都可以达到90分了。

第三、职业中的帝道，王道，霸道。

商鞅游说秦孝公，第一次将尧舜禹汤的帝道，第二次讲周文王，武王的王道，第三次讲五霸的霸道。最后秦孝公最感性去的是第三个，所以商鞅变法，功利性很强，短期内见效，

但是秦国20年就灭亡了。职场中也是如此，我们上大学就是为了术，高中就报考毕业火爆的金融专业，结果上完大学没法找工作。做任何事情都是为了功利性，求其上者，得其中。求其中者，得其下。这样的人迟早会遇到职业天花板。所以我们应该要自我通识教育。

人必须掌握一点专业以外的知识，这样眼界才可以开阔，才能更好的与别人合作，才能调动更多的资源。

1) 过买一些通识教育相关的书：

仅此一本书就足以引导自己对六年的工作进行审视，拨云见天的效果，并且快速调整方向。所以，对于认知升级类的著作，是应该多读，而且早读，越早读书，越早受益。

2) 读书之后反哺工作，职场中要更专业。所谓专业，就是一切以工作目标达成为中心。所有的沟通，会议，关系的建立，工作的分配等，无一不是以此为主要目标。专业人士处理事情就会以职业为目标，控制自己的情绪，如果我们能够非常专业做事，别人也会这样对待我们。

最后，祝愿每一位职场年轻人，都能够在职场有所成就。

见识读后感悟篇三

在一次阿里巴巴内部展开的中秋抢月饼活动中，四名程序员修改脚本，瞒着公司多刷了124盒月饼，被公司无情开除。

某城市机场有位老人为了祈福平安，起飞前向飞机的发动机里“撒币”，导致整个航班延误；一女子为了等候迟到的丈夫，强行在站台阻止动车发车导致发车晚点.....

社会上总是不断发生这样的事情，难免让人无奈和愤慨，究其原因就是很多人缺乏最基本的见识。

一个人的见识，很大程度上决定了我们的思维方式和行为准则。

一个有见识的人，最起码不会因为一点点个人好处和私心，破坏社会的规矩，损害其他人的权益。

一个有见识的人，通常都会具备良好的个人素质，既通情达理也遵守规矩，更会时刻在意周围的环境，尊重别人的感受，考虑做事的后果。

这一类人得到他人的尊重和喜爱，收获事业和商业上的成功，成为一个有价值和影响力的人，可以说是名至实归。

最近推出自己《见识》一书的吴军老师，就是一位知行合一的有见识的人。

吴军老师曾就任于谷歌和腾讯，是全世界著名的自然语言处理和搜索专家，硅谷风险投资人，“得到”专栏作家，曾出版过《数学之美》、《文明之光》和《浪潮之巅》等畅销书。

这本最新的《见识》，是吴军老师希望通过自己多年的所见所闻，以及他身边那些行业大师的经验，和读者分享看待商业和人生的不同的视角。

这本书想要传达一个重要的信息：一个人想要改变自己的命运，首先要提高自己的“见识”。

吴军老师相信，中国现在处在一个最好的时代：在这样的大环境下，只要拥有好的专业知识和思维方式，懂得洞察商业的本质，成为一个有见识有行动力的人，成功是一个大概率事件。

他相信无论一个人的起跑线如何，人生都是一场长跑。那些能够笑到最后的，一定是那些不断自我精进、学习和成长的

人。

《见识》告诉你的“商业的本质”

大部分人总是在商业的发展中跟风 and 随大流。而那些最有见识的人，总是能够看透商业的本质。吴军老师总结到：

“世界上每过一段时间，就会诞生一些新的商业概念，比如前几年火爆的“互联网+”“o2o”“p2p”等等，最后大家发现炒完概念后剩不下什么东西。其实无论概念怎么炒作，商业的本质上千年来都没有什么改变。”

像是最近很火爆的“共享经济”、“人工智能”和“区块链”，许多创业者和投资人在没有充分了解这些行业的前提下，就匆匆忙忙随大流加入，各种追捧和加注，生怕错过了风口少赚了钱。

但是他们不知道的是，没有专业知识、充分准备和风险意识的入场，结果往往是铩羽而归的。而那些通过炒新概念、夸大数据和卖情怀来骗投资人的钱的公司，就是商业道德有问题了。

根据吴军老师的洞见，商业的本质一定是创造更大的市场，更多的需求，让消费者多花钱，而不是省钱。

就拿“共享经济”来说，除了网约车、共享单车和房屋短租以外，很多其他形形色色的“共享”服务，例如共享充电宝、共享雨伞和共享专家，只不过是共享经济理念一种廉价和不动脑筋的复制。

如果对共享经济做过一些功课的人，就应该知道共享经济早在左右的美国就出现了，例如当时出现的共享电动工具的公司，共享个人时间和专业技能的公司，但是它们最终都以失败告终。

究其失败的原因，是因为这些产品和服务都没有通过共享创造出更大的市场，更多的需求，没有让消费者“多花钱”。如果大家都不去买东西和花钱，经济就会萎缩，这样的共享经济是一定发展不起来的。

在谈到创新和创业的时候，吴军老师总结到：“创新中的从0到1只是完成了万里长征的第一步。真正的创新是要走完从1到n的全过程。这不仅需要有原创的发明，更需要有足够的耐心和智慧。”

那些被认为是硅谷用来改变了世界的科技产品或者发明，其实绝大部分都不是诞生于硅谷地区的。比如说计算机诞生于宾夕法尼亚大学，晶体管诞生于贝尔实验室，智能手机诞生于日本电信子公司。

这些发明只是完成了从0到1的事情，但是硅谷的创业者们，将它们通过不断地改进和迭代，真正的应用到了实际生活，并成功地实现了商业化和产业化，实现了从1到n的突破。

吴军老师给所有创业者的建议是：一个人想要做改变世界的事情，需要能够发现新需求和新技术；更重要的是要有足够的耐心、执着和智慧，克服一个又一个困难，走完从1到n的漫长路程。

一个创业者不应该一开始就想着创办一个新的腾讯或者阿里巴巴，打造一个新的微信或者是淘宝，而是必须先从最基础的脏活和累活开始做起。

在技术飞速发展的智能时代，只要认准了未来商业的趋势，保证在一个专业化的细分领域做到最好，未来一定有实现成功的机会。

一个有见识的人，往往能看透商业的本质，在激烈的竞争中从容不迫，不断的自我成长和迭代，成为行业的领先者。

见识决定了一个人最终能走多远

而一个人对待生活的态度，决定了他的命运。

有些人会不假思考一巴掌扇回去；有些人会认怂捂着脸走开；还有一些人会冷静的分析自己为什么会被扇耳光：如果是自己的问题，那么就要接受教训，避免下次再被扇耳光；如果就是倒霉遇到了混蛋，那么要么去找警察，要么以后时机成熟再找机会让他吸取教训。

这个扇巴掌的比喻，形容的就是我们生活中遇到的各种各样的打击、困难甚至不幸。

要知道命运有时候会捉弄一个人，但是绝不会故意捉弄一个人。每个人都会在人生不同的阶段，面临各种各样的困境和选择。

而对待这些“巴掌”的态度和行动，很大程度上决定了一个人的命运。

吴军老师非常欣赏的一个人和他的人生态度，来自硅谷著名的癌症研究公司grail的创始人杰夫·休伯(jeffhuber)[]

杰夫曾经在他的一段著名的演讲中提到过，当他遇到人生中的“巴掌”，他的应对方法是找到“更好的办法”(thebetterway)[]

当他身为农场少年无法摆脱家庭的束缚时，他选择奋发读书，勤工俭学考上大学；当他被易趣无情解雇的时候，他转身投抱了初创时期的谷歌，创办了著名的谷歌实验室；当他的爱妻因为癌症不幸去世的时候，他毅然谷歌离开创办了预测癌症的生物公司grail[]给全世界癌症的预防带了希望。

这个世界上真正的英雄，是那些拥有坚韧的意志和强大的心

脏，能够在生活和命运的打击下站起来，找到更好的办法和坚持前行的人。

庄子在他的《秋水》一文中，描述了一个关于见识的富有哲理的故事：

百川汇于大河，河神觉得自己很了不起；然而当它看到了大海，才知道自己的渺小，于是只能“望洋而兴叹”。

很多时候我们能看的多远，走的多远，取决于我们的见识。而见识的高低，取决于我们的环境，和不断突破自己现有眼界的追求。

你会发现，我们身边总有一些勤奋上进，虚怀如谷和心怀远方的人，他们的见识，会随着时间的沉淀，变成他们构建人生智慧、幸福和成功的阶梯。

愿你的心中有星辰和大海，愿你的见识能带你走向人生的高峰，梦想的彼岸。

见识读后感悟篇四

小孩长大的过程中就是不停的学习，更多的了解这个世界的一个过程。长大成人后，知道的会越来越多，想得到的也会越来越多。人的天性就喜欢多，不喜欢少。有舍才有得，但是敢于舍弃的人才会过得更好。

有人分析这与印度人早于中国人走出国门，当然机会会多一些。再次在语言方面，印度人英语要好于中国人。还有人归于意识形态方面，西方文化与印度文化更容易相处，而对中国文化有防范。

但更合理的解释是印度人选择要少，反而帮助他们成为跨国公司的顶级高管。印度人的婚姻选择与种姓有关，他们有

严格的区分。高种姓只能找高种姓，没有别的选择。工作上也一样，选择非常有限。而相比之下，中国的精英中，有时会犯挑花眼的毛病。很多时候，我们花了太多精力在选择上，而不是在经营上，或许少些选择，多些聚焦，反而会更成功。

西瓜与芝麻相差很远，当我们同时看到西瓜和芝麻，要有区分西瓜和芝麻的能力，更要有捡西瓜的能力，因为西瓜远远重于芝麻。

工作上也是如此，事务要有优先级，专注于自己的专长，耐得住寂寞，敢于舍弃眼前的利益，舍弃眼前的诱惑，而有长远的战略。

新东方创始人俞敏洪曾经感叹到，北大与清华培养了太多的精致利己主义者。这个社会不仅仅需要那些会做人的人，俗话说情商高的人，更需要那些会作诗的人，即有灵性的，有创造力和想象力的人。

我对“见识”的理解，“见”是看见，“识”是识别，理解。看见事物，经历事情，才会有经验，然后通过思考，识别其中的不同，悟出其中的道理。

很多时候，成败与否取决于见识的高低，而不是自己简单的努力。聪明的人与有成就的人往往是两回事。

爱因斯坦是公认的天才，但至今对其大脑的研究没有得出什么惊人的发现，也就是说爱因斯坦的大脑生理上与普通人并没有太多的不同。

作者认为爱因斯坦与常人的不同在于：爱因斯坦善于提出问题，善于做白日梦，自己本身是一个非常有恒心的人。天才必有过人之处，可能生理上与我们并没有差异，但在其他方面，比如认识上，见识上，勇气上或方法上。

天才做事的方法是值得我们普通人值得学习的。

普通人要有所成就，要避免有一颗玻璃心。人生的赢家不是那些赢在起跑线上的人，而是为数不多坚持跑下来的人，我们要有“人生本身就是一场马拉松”的生活态度。

“玻璃心”、“伤不起”成为了今天很多年轻人不要输在起跑线的借口。如果玻璃心不死，以后就无法给长跑提供足够的动力。

聪明人要练就一颗永远摔不坏的强大心脏，自己总能够不断坚持的跑下去，即使跌倒，也能不断爬起来。如果能一边跑，一边欣赏路旁的风景，那就更好了，最终跑到终点的会是这样的人。

对待成功我们要有一颗平常心，成功了可能是自己运气好一点，失败了也可能是运气不好。对运气的看法要中庸一点。人总有运气好和运气不好的时候。人在运气不好的时候，最需要的往往不是盲目的努力，而是慢下来思考，耐心才是成功的第一要素。

杜鲁门成为总统很大程度上有运气的成分，但是耐心，朴实，低调让他有了好运。在他成为总统前一直是运气不怎么好。既然运气这么重要，做事要有“问心无愧，尽人事，听天命”的大局观。

有时贫穷不可怕，志短才可怕。贫穷会限制人的想象。贫穷让人走不出原来的圈子，以至于缺乏远见。

活得诸事不顺的人常常缺乏见识，缺少爱以及严重的没有规矩，这三者都比贫穷可怕。对于家长来说，小时候的贫穷不是将来孩子不能成功的理由。

普通人也要有“大家”的智慧。

莎士比亚说，“凡事三思而后行，不要想到什么就说什么”。也就是说我们做事要多动脑筋，多思考，不要毛躁。对人和气，但不要过分狎昵。对人礼数有加，保持距离。

对待朋友，要”交友应该用钢圈箍在你的灵魂上，可也不要对每一个泛泛之交滥施你的交情“。朋友是我们一生的财富。

谷歌创始人拉里佩奇管理的智慧，把产品做成牙刷，功能稳定，每天都被人使用。即使公司如日中天，但也认识到公司最终都会消亡，因此要不断开辟创新领域，做到薪火相传。

巴菲特的午餐拍卖，相信很多投资界的人知道。能有机会拍买成功与巴菲特共进午餐的人，能亲耳听他讲投资原则，其实巴菲特讲的非投资技巧，而是他的人生智慧：

第一、不做自己不懂的事情。这一点可以把大部分人给过滤掉。第二、不做空股票，永远不要用杠杆投资。一旦使用杠杆，赢的时候可以让你成倍的收获，输的时候可能再也没有翻身的机会。

见识读后感悟篇五

天在项目上，一个同事跟我说，--在项目上好辛苦耶，做这么多事还要吃这么多灰尘。换了是以前，我会客套下回答，也欣慰有同事的体谅，因为确实是有这么辛苦。可现在不这么回答了，我一板一眼的告诉他给人做事得有功劳才行，如果只有苦劳没有功劳就相当于无用功，老板请一个人来做事只有苦劳没有功劳，没有业绩，要这个人在这里干嘛。那同事听后觉得很有道理，也没在这个上面客套了。

其实我开始的看法跟这个同事一样，没有功劳也有苦劳，毕竟花了时间和精力下去，是这本叫《见识》的书改变了我的观点。书中说到功劳和苦劳这个概念。能有这样进步的想法全是拜此书年赐。

此书作者是一个海归博士，有世界五百强公司谷歌的管理经验，跟国内各大型企业老总均有联系，所以从更高的视角看问题能把人带入一种新境地。

我们在考虑问题的时候都是从底层一个老百姓的角度去看问题，这样很难看到问题的本质，比如说离婚率这个问题，为什么印度人离婚率那么低而美国和中国为什么离婚率就高呢，我曾经跟朋友讨论过这个问题，觉得中国离婚率高的原因是社会压力大，人心太浮躁。而这本教给我的却是选择太多，而没有用心好好经营的问题。

书中诸如此类的例子还有很多，包括理财、创业等问题，打破我们常规的认知把我们的认知提升到一个高度。

书中有一句话是说“你能走多远，取决于见识”，我们常常马后炮或者后悔没做某某事，做了某某事就不至于这样子，其实这就是见识不足导致错失机遇。

网上有段子说穿越回八十年，然后攒钱买房子，开发房地产，从此无忧无虑。如果不看到房子会涨成这样子，会有这样的远见嘛，就是缺少见识。

说实话，我曾经也这样想象过，即便是想象，也表现出自己没见识，现在智能时代、机器人时代来临，还是想想如何把握当下吧！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

见识读后感悟篇六

最近读了吴军的《见识》，被书中的多个观点刷新了三观。作为资深的互联网人，作者分别以投资人和过来人的身份，分享了他对商业本质的洞见和人生智慧的领悟。接下来的一段时间，我会写几篇读后感来总结一下作者的观点，分享给大家。

移动网络和智能手机的普及，使我们生活的方方面面都互联网化了，基本足不出户就能满足绝大部分的日常需求。比如肚子饿了可以去饿了么点外卖，日用品可以上天猫买，无聊了可以打开爱奇艺看电影。本质上来说，这些互联网服务都是帮我们省钱、省时间，再免却一些体力上的劳累。而当我们有了更多的空余时间，有了更多的闲钱后，却往往又会将它们花在一些线下的娱乐和享受上面，获取线上生活无法比拟的消费体验。当《头号玩家》上映时，虽然我知道等个把月就能在网上看免费的高清版，但还是会忍不住花更多的钱去电影院，看巨幕，感受酷炫的3d效果，而不是省下这些钱来买爱奇艺会员，看更多的电影。

商业的本质是让人多花钱，而不是省钱。大部分线上的服务是帮我们省钱，而线下才是真正花钱最多的地方。当经济繁荣到了一定阶段，现实生活会被虚拟化，搬到线上。而随着发展水平进一步提高，人们又会纷纷回归到升级后的线下生活。这就是一个从线下到线上，再从线上到线下的过程。

将关注点更多的放在线下实体经济，将思想从互联网+转变为+互联网，升级线下的消费体验，就可能会发掘出更多的商

业机会。

见识读后感悟篇七

对于读书，不仅要有输入，更重要的是要有内容上的输出。

关于寒窗苦读，引用文章中的一句话“因为寒窗苦读所以全世界都欠你钱的三观，早一天毁掉比晚一天毁掉好”。寒窗苦读只是人生的一个过程，并不是炫耀的资本，也不能抱有这些付出就必须要有有什么回报，更要树立的是终身学习的态度，实实在在的学到有本领，才能坦然面对生活和社会。所以，不能抱有读书无用的思想，这个过程是必须要有的，在这个过程中需要的是改进方式和方法去提高自己。

关于家庭教育，现在人们的生活节奏都比较快，而父母更多的都同时在上上班，对于家庭教育中承担的义务和责任常常被淡化，没有真正意识到“父母在子女成长中起着重要作用”。父母的成熟，首先是自己要不断进步，父母是孩子最好的老师，要养成好的习惯，和孩子“一同学习、一同成长”，才是给孩子有了一个好的起点。有时候，我自己在倒立，结果2岁的儿子也时不时的在床上做出这样的动作，所以孩子的模仿能力是很强的，你不经意的习惯都在潜移默化的影响着他。如果你常常在玩手机，而要求子女去学习，我相信不是他主动去学习的，一般都是拒绝去学习或者学得心不在焉。就像儿子对我说“不要玩手机了，我都不玩，带我玩玩具”，说的自己都内疚的不行，便只有行动起来。

关于“向死而生”，对于死亡，都是会产生恐惧的，不过对这个事情的态度不同，也会有着不同的结果。“每当遇到困难、挫折和失败，我就想，没关系，我还活着，活着就有希望”“除死无大难”等的想法，给自己的人生带来积极的一面，而不是有轻生的念想，死亡只是人生长河中的一个点，虽然是终点，但是在人生中只占一个过程或节点，所以要珍

惜和利用好其他节点，“绝大多数人都过分看重最后的一两周，而忽视前面的几十年，在健康的几十年里，浪费的时间又何止两周呢”。读后感·而且，今年我对死亡这个词语感受更深更贴近，身边的人因为不同的原因而离开了，有不到10岁的侄儿因突发病夭折，有30多岁的亲戚患病早逝，有五十多岁的熟人患癌离开，有六十多岁的身边人不慎落水溺亡，也有80多岁的亲戚安静的离开。所以死亡的结果是一样的，但是过程不一样，留下的也不一样，对于他的评价也不一样，人生的长河中需要在过程中的每一天都要活得健康活得精彩。

每个人都有着自己的生活，有着自己的责任和义务，需要不断审视自己，读后感未完待续，写在阳光明媚的秋季早晨。

见识读后感悟篇八

吴军，原腾讯副总裁，也是当前google中日韩文搜索算法的主要设计者，著有《数学之美》、《浪潮之巅》和《文明之光》。《见识》一书全书共分为九章，是根据吴军在“得到app”上的硅谷来信整理而成的。年近不惑，无论生活还是工作，总是有些不近如意，有些不知所措，读了《见识》这本书还是有些收获。

你最终能走多远，取决于见识。见识是格局，是对周围环境和自我的准确认知和定位，是一旦认定方向即“不到黄河不死心，不撞南墙不回头”的气魄和胆略。人生旅途漫漫，如何增长见识？吴军告诉我们，可以选择古代圣贤，也可以选择当代科学家。考虑到空间、时间以及个人条件所限，一般来讲，我们能够增长见识的途径，应该就是“读万卷书”和“行万里路”。

从爱因斯坦身上找差距。此书告诉我们，爱因斯坦和我们普通人的区别有三点，是我们努力的方向：一是爱因斯坦是一

个持续提出问题的人。一个能够提出，且善于提出问题的人，往往比只善于解决问题的人成功，因为需要他们有深厚的知识储备，有发现问题的眼睛，更要有先人一步的思维，善于找题目，做研究，不受外界干扰。二是爱因斯坦喜欢异想天开。这种异想天开就是让大脑不受限制在凭空想象的各种场景驰骋，将看似没有任何联系的点、线、面结合起来，找出其中的规律，发现解决问题的办法。由此可见，“头脑风暴”和“务虚会”的重要性。三是爱因斯坦做事持之以恒。他的恒心在于愿意花一辈子去验证。统一场论的假设至死没有完全明白，60年后才被几位科学家证实。我们大多数人不可能有爱因斯坦那样的造诣，但可以学习他的见识和做事方法，在自己人生中作出一些成绩。

为了解决这些问题，该书提出了破除困境的“三板斧”：第一板斧：确立“愿景-目标-道路”。分析行业前景，确立明确的奋斗方向，即为“愿景”。根据愿景，设置可实现的阶段性“目标”。将每一个目标细化分解成可操作的步骤，即为“道路”。第二板斧：即使听到不中听的话，也要试着找出其中的合理之处。歌功颂德和赞美的话少听一些，多从长者、领导和自己的对手交谈中获取知识和了解自己的不足，体会对方话语的语境和深意，从不中听的话中找到合理性，避免陷入林黛玉式困境。第三板斧：凡事做记录，这样可以避免狗熊掰棒子。“好记性不如烂笔头”，要善于总结经验和教训。记录的好处，不仅可以节省时间，记录的同时也是再思考的过程。

工作中要有大局观。很多人都有这种感觉，工作十几年，专业方面没问题，工作也兢兢业业，为单位为公司付出了很多，但一直得不到提拔，好像遇到了事业瓶颈期。此书指出了我们可能存在的一个问题，就是缺乏大局观。就好像我们在欣赏一幅画时，“只盯着自己当前画的那个色块，不愿意往后退两步看看整幅图画。有时候自己觉得颜色涂得很好，如果能退后一步看看大局，就知道自己的想法、做法并没有从全局优化来考虑。”大局观，要求我们做每一项工作，都要从

全局出发考虑你所做工作的出发点、落脚点，与其他部门做好协调沟通，在必要时候，提出自己发现的问题和解决问题的建议。

即将过去，希望自己能够继续读书、行走，多多增长见识，在大家陪伴下继续砥砺前行。