

# 2023年外联部工作总结(大全8篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 外联部工作总结篇一

不想酸酸地说什么岁月如梭，却不得不承认时间确实走得太快。现在说来，我很庆幸自己加入了学生会外联部。

半个学期以来，在外联部的'工作让我受益匪浅，分享了成功的喜悦，也承担了失败的苦恼。外联部是一个鼓舞人奋进的地方，是一方在挫折中不断成长的乐土。我们在潜移默化中学会更好地与人交流，共同合作，共享信息，逐渐养成一种难能可贵的团队协作精神。这对我们今后的发展将会有着莫大的帮助。

外联部的主要职责在于与外界商家合作，为学生提供更加多彩的校园文化，丰富我们的课余生活，为学生会活动提供一定的资金。“冰冻三尺，非一日之寒”，外联工作并不是一天两天就能做好的。

而是需要我们关注身边的商业动态，及时收集信息，发掘潜在的合作者。每一次成功的背后都有着无数次的努力，我们需要了解商家的要求，权衡利弊，尽量达到双赢的结果；每一份策划书都凝聚着外联部成员的全面准备与细心思考。有语曰：“知己知彼，百战不殆”。

不管怎样，进入外联部认识了不少新朋友，心中还是很高兴的。在这里，我经历了以前没有经历过的，看到了以前没有

看到过的，有苦有乐，有喜有悲。与每一成员共同进步，也让自己深深地反思：没有什么是一理所当然的，只有努力，才能得到自己想要的。生活是五彩斑斓的，我们会享受幸福与快乐，也同样要经受坎坷与苦痛。我们应该感谢每一份幸福与快乐，因为它让我们更加珍惜生命；我们也要感谢每一次坎坷与苦痛，因为它让我们在挣扎中成长。我们每个人都应为自己的理想奋斗，不能够气馁，不能够颓废。青春只有一次，每个人都要学会把握。

## 外联部工作总结篇二

时间飞逝，不知不觉□20xx年已在我们指间悄然而逝□20xx年，外联部始终坚持“来自于学生，服务于学生”的宗旨，积极高效的完成和配合学校的各项工作安排。外联部在20xx年的进步，离不开主席团和各位老师的支持和鼓励，在此，我代表外联部全体成员对主席团和各位老师表示衷心的感谢。为了能够在以后的工作中更好地为同学们服务，弥补不足之处，把工作做到做好，外联部认真的总结了20xx年的工作。

本年度外联部工作亮点有：

### 第一、部门改革

1、通过制定部门章程，考核制度。将服务礼仪，信息化能力，创新性想法，纪律考核作为考核的五个重点，合理分配部员工作，充分保障和调动部员工作的积极性，把外联部打造成一个有章可循，纪律严明的部门，规范部员行为，改善了外联部的整体风貌。

2、外联部注重对部员的培养，并对部员进行了各方面的培训，比如：沟通与交流的培训、演讲能力和台风的培训、会议场合细节的培训、工作文档的书写培训等等。

### 第二、工作效率和创新

- 1、外联部不仅积极高效的完成上级的任务，而且还积极配合学院的各项工作，做出了应有的贡献。比如：安全演练，职来职往活动。
- 2、外联部承包了学校的清明节扫墓活动的策划，并起到主力军作用。
- 3、外联部通过实际工作的开展，新成员熟悉外联部工作后，对市区商家进行调查，摸清了商家的需求和我们自身的优势和不足，为迎新晚会做了充分准备。
- 4、外联部以服务同学为宗旨，为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务，充分的发挥了外联部敢为人先，服务同学的精神。
- 5、为了加强与外界的交流联系，外联部与卫校、科干等学校进行联系和交流，增进了学校之间的友谊。
- 6、外联部收集整理重要的资料文件，规范化外联部资料，为外联部今后的工作提供最直接，最有价值的经验参考。

### 第三、工作业绩

- 1、完成了清明节扫墓策划，圆满完成扫墓活动。
- 2、为师生提供了清洗冬季校服(西装)的优惠服务。
- 3、配合就业督导部完成职来职往的活动。
- 4、配合学校成功的完成了迎新晚会，为迎新晚会拉到珠海名太美容美发职业培训学校和珠海汪之洋饮料有限公司的赞助。
- 5、组织同学进行了爱心公益活动—敬老院之行。
- 6、积极的为同学的寻找兼职工作，组织龙腾盛世活动公司的

面试并跟进同学们在龙腾盛世活动公司的兼职情况。

7、给各位新部员进行了演讲与沟通等方面的培训，充分的发挥了部员的创新意识，提高了外联部的`整体水平。

## 外联部工作总结篇三

在外联部的半年我付出了很多，虽然没有大的成就但还是有一些小的收获：

（一）就我而言外联工作其实并不是不难，要分清楚，自己需要什么，对方会给予什么帮助，在双赢的基础上谈问题，同学的利益是主要的，但外部的利益是要多加考虑的，使对方损失最小，利益最大就可以了。

（二）做这个工作要有信心，要会言谈，要有礼貌，还要适当的发表自己的看法，对本位利益有损害的事情坚决不参与并严正回绝。有理有度，有实有据，有气有节。适当分析问题，不要偏激，多想，多做！灵活办事！（本文来源：应届生一学期总结）

（六）选择客户，衡量客户的购买意愿与能力，不要将时间浪费在犹豫不决的人身上。

外联部……一个响当当的名字！

外联部……一个个无所畏惧的男子汉和无比坚强的巾帼豪杰！

在过去的半年我们一同走过，在今后的日子里，我们更是心连心，手挽手创造我们的辉煌……。

## 外联部工作总结篇四

1. 问：和其他部门沟通的重要性，及赞助中被赞助商打击。

答：和部门间的沟通，首先要做到和其他部门委员以同等姿态待人的态度，其次由于外联工作的涉外性和不被见证性，或多或少会被其他部门委员认为外联委员的轻松和无所事事，所以一定要从自身做起，从工作中证明打消别人的猜疑和误解。

对于赞助商，并不是所有赞助商都会刻意刁难，因为周边环境的多种因素，作为外联的一名成员必须学会忘记那些不愉快，自己从工作中学会寻找乐趣。

2. 问：外联在拉赞助中与其他学院低价竞争问题。

答：由于某些因素有时造成学生和某些商家达成某种低价协议，但这只是少数，大部分学院还是按原则办事的。低价的赞助影响的首先是他们学院的声誉，眼光放远，在和商家沟通时思辨灵活。

另外，在推销一件商品时自己必须承认这件商品的价值，在外联工作也是如此，我们在谈赞助的过程中，要承认也相信自己学院的优势，我们自己要有绝对的自信。当然，在赞助谈成以后我们也要用十二分的努力让商家看到他们的赞助是值得的。

3. 问：关于赞助商毁约谈赞助的问题

答：赞助商毁约这种情况曾出现过，对于这种现状我们在尽量争取的情况下，去找出商家为什么毁约的原因？一般情况为低价竞争造成。我们在不违反大的相关规定的情况下，可以适当做一些让步，正面促进赞助的获得，如果实在不行，就只能放弃此赞助，从中总结收获。

成功的过程中会遇到很多这样的问题，最重要的是不要丧失对赞助商的信心，更不要丧失对自己的信心，我们在这样的过程中成长，我们学会面对失败，这样是一种收获。最重要

的，我们锻炼了自己。

#### 4. 问：关于赞助的分类

第三类为一些比较大型的企业商家，这些商家每年都有固定的宣传资金，当然，遇这样的商家合作的活动策划要提前一到两个月，商家资金批下来一般需要半个月时间。

最重要，与商家合作成功以后要经常联系，考虑长期合作的可能性。

#### 5. 问：关于赞助中个人地位的情况与赞助关系。

答：不可否认，在拉赞助中，作为一个委员确实有许多束缚，或许自己认为可以办到的情况，学校却无法办到。但你们始终记住，最主要的不是身份，因为商家更看重的是得到的实惠。

而且学校有学校的规章制度，学校是学习的地方，不能成为一个商业场所。作为一个委员，在于商家沟通的时候尽量不要提及自己的身份问题，首先要询问商家的要求和意愿，然后说要回来跟部长或主席商量是否能满足。与商家说话要适当的注意技巧。

6. 问：关于拉赞助时先去和商家聊天，多去几次，最后再谈的问题。 答：你能想到的，商家也想得到，多谈几次可以达到一些效果，让商家了解你，可以实行一下。但不要专注一个商家不放，多沟通几次。

#### 7. 问：关于赞助的一些礼貌细节问题

细微的动作不经意间或许会被商家发现，所以大家自己一定要特别注意。例如，接商家名片时，要双手弓腰去接，并说谢谢；走时要说“不好意思，打扰你了”等。

8. 问：关于外联赞助时可为商家提供哪些条件。

答：一，从学院角度考虑，最直接的宣传效果为横幅和发传单及现场宣讲以及冠名活动，但为了吸引商家的赞助兴趣，可以适当加入其他一些经济有效的宣传。如，在校内上QQ群、校园网的跳蚤市场上为其作宣传等，还可为其作商业海报，向商家提供一些可行的促销方案，如让他们分发一些会员卡吸引学生；二，发挥自己的想象，与应变能力，提供一些不违反大原则的赞助条件。

## 外联部工作总结篇五

在过去的11月中我们忙碌并不断的提高自我能力，不仅做好本职工作还积极配合着学生会的其他部门的工作。

11月9日是校宿管会和烹饪系共同主办的“四格印象”的决赛，在此次比赛中我们除了收获选手带给我们的精彩故事也在和宿管会一起的工作中收获颇多，他们的认真、负责以及对工作的细致分工都是值得我们学习的。双方也通过此次活动增进了了解，为以后的工作和活动交流打下了更加扎实的基础。

在为了增强我们的体质、锻炼我们的身体，11月12日由烹饪系体育部利用周六休息时间组织的趣味运动会在篮球场举行，我系大一、大二的同学都积极参与其中。周六早上大家都放弃了休息时间，冒着雨为下午的运动会做着准备工作，在忙碌了一上午之后，下午的运动会顺利举行。在赛场上所有人都在尽职尽责的做着自己该做的事情，帮助其他同学、运动员、工作人员协调现场；在最后的拔河比赛中我们虽不参与比赛但是在维持现场秩序的同时也深深地受到了周围同学们的呐喊声的震动，要我们有着抑制不住想要参加的冲动，但是还是要以工作为先。

在11月中我系举办的“魅力之星”歌手大赛进行了复赛和决赛。此次比赛中我们部门负责准备选手的奖品，做好我们的

工作之后，我们还积极配合其他部门的道具管理、现场秩序的维护和活动结束后会场卫生的清洁工作。在为大家服务的同时也领略了选手们天籁般的歌喉，在享受了听觉洗礼之后我们工作的热情更加高涨了！

当然还有不得不提及的全校都为之轰动的“团代会”。虽然在团代会中我们参与到的不多，但是就是在这仅有的接触中我们都为之振奋！

我们会认真做好自己的本职工作，在此之余我们也会积极配合其他部门的工作。把别人的事当成自己的事来完成，和其他部门做到真正的默契！

## 外联部工作总结篇六

尊敬的主席团，在座的各位，大家好！

我是社联外联部长张晨夕，今天很荣幸代笔外联部在这里与大家分享我们上半年的工作成绩和感受。

首先，我对上半学年的外联部工作做如下汇报，上半学年外联部工作在我们15人的共同努力下，顺利且圆满的完成了任务，本学期外联部组建完毕后，大一委员就积极投身于外联工作中，利用学习的空间时间，走遍西安几大商业区，在辛苦的外联工作中磨练自己，工作成绩随时汇报，做到了“时时报告天天进步”，在本校活动中，外联部大一委员积极参与社联内部各项活动，尽自己最大的能力，为社联作出贡献，并且在活动中感受颇多并完善自己的不足。在欢送老干部活动中，外联部配合其他部门将这次活动办了一次包含欢笑，快乐，泪水并令人难忘的晚会！从活动前期走遍到活动结束，外联部和其他部门共同努力，为我们的老干部送上了自己属于全社联人的心意！晚会结束后，我们努力得到上届老干部的一致肯定。在趣味运动会霍桑，外联承担了裁判和机动组的工作，整个活动整，我们除了做好自己的工作，还积极帮助



其他部门，让我真正看到了社联一家人的和谐画面，活动中，大家不分你我，互相加油。和各个社团相处融洽，向社团展示了我们社联人积极向上，团结一致的精神风貌，并且极大的加强社联与社团的关系。冬至包饺子活动，社联人一起包饺子，开开心心过冬至，大家在寒冷的冬日体会着属于我们自己的家的温暖。几次大型的活动，外联部大一委员表现不错，作为外联部长，我为他们的成绩感到骄傲。部内工作都是由我，李冰霞，徐快，张伟负责。今年我们几个是第一次合作，但是大家互相之间没有陌生感，互相帮助，为部门建设献计献策，认真做好主席团安排的工作，同时在和其他几个部门配合过程做好，学习他人之长，弥补自己的不足，也是我们得到了不是的提高。但是，工作中我们也存在不足，在工作效率方面，我认为大家做的还不够好，不能及时将主席团或部长分配的任务完成，致使工作拖拖拉拉，效果不够明显。同时，在外联思路方面，我们不够开阔，新形式的外联在我们的工作中没有体现出来，使外联工作没有亮点和创新。简而言之，我们15个外联人，会反思上半年工作不足，尽快完善自己，以饱满的精神投身到下半学年外联部的工作中去。

其次，在外联部的工作中，也得到了其他外联人的大力支持，感谢我们的主席团，斌哥，关姐，郊姐，甜姐，在这上半学年中，每到外联部的这个遇到困难时，他们总会给予很多帮助，让我们收益无穷，同时在这个过程中，我也从他们的言语行为中学到很多东西，以其作为大一委员，我需要的时执行，但是，这学期开始，作为一个部门的负责人，当去决策事情的时候，不够果断，犹豫不决，肯能面对角色的转换，我并没有做好充足的准备，还好他们在我有问题时，给我无私的帮助，所以，感谢你们，外联部的每一步发展都离不开你们的细心关怀！

还有马磊，韦娇，晓丹，张玉涛，范爱心，王越洋，郑爽，感谢你们在工作中对外联部的支持，外联部的发展有你们的支持，我们少掉了很多困难。当然，你们做的不错，我看到

你们的进步，希望你们呢讷讷个继续坚持下去，发扬我们的外联精神，坚持，拼搏，争取做好下半年的工作。你们才是外联部的中坚力量，我期待你们的成绩。

经过这几个月的工作，我看出了社联的美好前景，我们将会属于自己的通天大道，希望我们外联人在主席团的带领下，能将我们发展的更家壮大，同时，也希望社联人努力工作，为了我们大家庭的美好未来，发挥出自己最大的能量！谢谢！

## 外联部工作总结篇七

南飞的大雁早已不见踪迹，想必是初飞的雁儿也已强壮，足以跋涉远方。涉远方。正如我们一样，我部所有人员也在各级领导的关心下取得很大进步，使得十一月份的工作能够顺利开展。

首先，众所期待的运动会于13日顺利开幕，在运动会之前所有外联部成员拉赞助活动进入尾声，开始了运动会的具体准备工作。工作中，志愿者部和我部积极配合，不怕劳累，早出晚归，高效并有序将工作做好，保证了我系运动员的顺利参赛。在运动会期间，我部各项工作在所有人员的共同努力下进展顺利，并受到一致好评。

其次，第三届学生干部聘任仪式的举行在学生干部和我部成员的参与下顺利进行，仪式的庄重让干事们激情澎湃，让干部们更加坚定了为信工服务的信念，让老师们对新一任学生会干部充满了希望和信心。仪式中领导还对学生会，尤其是对外联部提出了表扬，表示了对我们之前工作的肯定，让全体学生会成员倍受鼓舞。

最后，在中区举行的洽谈会也在我部与各部门协调下顺利举行。会中，外联部积极为求职应聘者提供帮助和指引，不但帮助了别人，也提高了自己。在工作中，我部各成员共同学习，共同进步，给人留下良好印象，受到了领导和应聘者的

称赞。

做外联一直以来我都在思考这一个问题，做外联是在做什么？我们的动力是什么？大一的我的理解，做外联做的是为人之道，做的是我们对这个团队的感情，做的是凝聚力，是友谊。外联一直都是也个让我们为之骄傲的团体，一群十分有想法的人聚集在一起，为这自己热爱的事情共同努力着，有一种精神一直在支撑着我们，那是外联不灭的魂。

大二，作为外联部长，深知自己身上承载的会更多，我们要做的是传承外联的东西，最重要的是外联精神。从开学的招新到风采节的闭幕，期间开展了一系列的活动。总结如下：

一、华丽的迎新招新面试。我们与院学生会的兄弟姐妹们联合招新，场面空前，发挥了我們外联的优势，影响力空前。我们为了不辜负大家对外联的热爱，两天的面试依然井然有序，面试的场景设置让每个新生耳目一新，是一种全新的体验与挑战，最终我们的面试华丽收场，百里挑一，外联又增加了新鲜的血液。

二、理论也实践培训相结合。做精彩了的讲解培训。部长级人物做了细节讲解培训，总共五期培训，内容生动活泼。

三、搞好外联团队建设意识。将我们的干事进行分组调整。分配人物，发挥小组协商作用，加强团队意识。跑外联团队意识十分重要，我们需要协商需要大家的共同努力。

四、深入了解干事把握外联方向。外联主要分为校企和校际两部分，根据大家的性格爱好，侧重的两方面都做体验，让大家找准自己的方向。

五、特色例会，分享经验。外联的每次例会都是大家共享经验的一个平台，每次大家出去跑了都会与大家共同分享经验与收获，例会气氛十分活跃，在这里看的出大家对外联的激

情与热爱。

时光荏苒，转眼时光如水般流逝。我们也同外联一起成长，一起壮大。

做外联一直以来我都在思考这一个问题，做外联是在做什么？我们的动力是什么？大一的我的理解，做外联做的是为人之道，做的是我们对这个团队的感情，做的是凝聚力，是友谊。外联一直都是也个让我们为之骄傲的团体，一群十分有想法的人聚集在一起，为这自己热爱的事情共同努力着，有一种精神一直在支撑着我们，那是外联不灭的魂。

大三，作为外联部长，深知自己身上承载的会更多，我们要做的是传承外联的东西，最重要的是外联精神。从开学的招新到风采节的闭幕，期间开展了一系列的活动。总结如下：

一、华丽的迎新招新面试。我们与院学生会的兄弟姐妹们联合招新，场面空前，发挥了我們外联的优势，影响力空前。我们为了不辜负大家对外联的热爱，两天的面试依然井然有序，面试的场景设置让每个新生耳目一新，是一种全新的体验与挑战，最终我们的面试华丽收场，百里挑一，外联又增加了新鲜的血液。

二、理论也实践培训相结合。做精彩的的讲解培训。部长级人物做了细节讲解培训，总共五期培训，内容生动活泼。

三、搞好外联团队建设意识。将我们的干事进行分组调整。分配人物，发挥小组协商作用，加强团队意识。跑外联团队意识十分重要，我们需要协商需要大家的共同努力。

四、深入了解干事把握外联方向。外联主要分为校企和校际两部分，根据大家的性格爱好，侧重的两方面都做体验，让大家找准自己的方向。

五、特色例会，分享经验。外联的每次例会都是大家共享经验的一个平台，每次大家出去跑了都会与大家共同分享经验与收获，例会气氛十分活跃，在这里看的出大家对外联的激情与热爱。

六、承载社团。学团联外联的工作与社团紧密先关，我这学期的主要工作也是负责社团活动。我们深入社团了解社团的需要，协作他们开展各项活动。

然在很多事情上我也有很多事情没有弄好，导致很多在外联部的同学没办法真正的得到锻炼，这个是我的失误，以后再工作上我都要认真处理还这些问题给大家更好的机会去了解外联部的相关事宜保证事情的顺利开展我们院的工作更好的进行。

外联部是学校部门最为活跃的部门之一，我们以“全心全意为广大同学服务”为宗旨，传承上一届“责任、团结、务实、高效”的工作作风，以“鹰一样的个人，雁一样的团队”的态度严格要求我部及个人。

外联部作为学校对外交流的部门，其工作职责主要分为内联和外联。

内联其实就是对我校校内的联系，换种说法就是内务。古人云：“一屋不扫何以扫天下！”所以我们首先需要做好自己身边的事，只有做好了内务我们出去时才能有充足的底气。

外联顾名思义是与外界的交流，外联又可分工成校际和校企两块。校际的主要职责在于和武汉其他各高校保持密切联系，一起合作开展一些大型联谊、舞会、晚会等。联系是为了保持沟通，沟通创造价值。学生会要发展，走出去是必需的。那么首先就应该走到兄弟高校中去，这是比较现实的，而这其中就需要外联的支持和参与。外联作为一种团队的文化，信息的共享，能使我们彼此获得更大的发展。我们不能局限于自己的学校内，

我们需要走出去, 我们需要一个完美的交流平台, 这点 . 交流不仅仅限于赞助上的合作, 在学校活动上, 我们同样也是需要彼此支持的. 交流是外联必需的, 交流的每一天是快乐的每一天.

校企的主要职责在于与外界商家合作, 为学生提供更加丰富多彩的校园文化, 与商家达到双赢的局面, 并为学生会提供一定的活动资金. 但是一个学校单独去拉赞助的时候难度是很大的, 但如果说各高校外联部能形成了一个整体, 那么商家就容易认识到其中巨大的经济价值, 我们的活动便有了充足的资金支持. 这就需要各学校的外联能达成共识, 所以说联盟的组建是相当有必要的. 现代社会中诚信特别重要, 我们要言必行, 行必果. 我们要使商家真正认识到和我们合作, 给我们赞助是有利益的, 让他们的行为由试探性变成主动性. 还有一点就是外联的部员素质要提高, 这是成功的前提. 我们现在在专业上可以说得有眉有眼, 但是在专业外, 在这个大社会中, 与经验丰富的人士相比, 我们的话语又是多么的苍白无力, 所以做外联的人必须要有强大的任性。愚者等待机会, 勇者争取机会, 智者创造机会.

我们首先自己会认真努力的做工作上的勇者和智者, 并以自己的主观能动性带动周围的人一起做好外联的各项活动。

外联的路还任重道远, 我相信每一个外联人都会努力, 我们坚信我们的努力, 会让外联更加骄傲!

## 外联部工作总结篇八

又至总结时, 脑海里的东西反反复复怎么都编不成一条序曲。那就算了吧, 随便写写, 把外联工作碎碎念。

外联工作步入十一月份, 成了开学三个月来工作的又一巅峰。别人不知道你在忙什么, 我也不知道, 就知道一直做做做, 就这么做过来了。

目前为止，十一月份做了四个讲座，一个摆摊。十一月份的这四个讲座还算是比较成功的。简单地说，我们从人头上保证了商家的基本要求，还得归功于这个奖惩并施的制度。或许，这是我们判断一项制度的最简捷有效的方法。但是，负面的打击还是有的，但是不管了。我们不能做到最好，只能尽力做到我们的最好。英教本小，对于工作，只能大家尽力配合，才能有效施展。

也正因此，摆摊那一天我们部门把除了我这副老骨头的人手全部调过去支持mt的摆摊了。虽然我一个人跑来跑去奔奔波波，但是，人该为当局者考虑，并着重于集体的利益。于是，很多事情我们亦明了，该对事不对人。

紧接着，为了更好地迎来mt大赛，我们展开了一系列的商家计划□mt赞助商究竟花落谁家？很快就会揭晓，初步谈定一个公司以一个还算理想的价格赞助我们的决赛。

对于部门人手的安排与配置，外联采取责任制。外联小助理基本上都负责过一个项目的开展，外联助理的工作，基本上都能在规定时间内很出色地完成，证明了一个有效率的部门的工作风格。部长则起着战略指导以及与商家沟通的作用，虽然有时候商家对我们急，但是我们一定要沉得住气，外联人就是有这种不计较，不甘压迫的精神。

此外，我们还负责担当就业部此次招聘会的智囊团，负责提供一些机构的以及商家方面的信息，既负责内联也负责外联。

总之，整个团学的工作开展顺利是我们的共同夙愿，外联定会为了这个目标而与大家共同奋进！