

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇一

假如你住在二单元楼顶上，而车没有确定是否锁了门？怎么办呢？这时讯号共鸣玻璃就有大发神威的机会了。

它能够以一个纳米技术的发射装置里传出讯号与汽车产生共鸣，使汽车把讯号化为电流把车门锁上，再反馈信号显示于玻璃之上，起伏不定的讯号在玻璃上会摇，但不影响清晰。

“那它只对汽车有效果吗”？有人会这么问道。不，就算你忘了电脑的密码，它照样发射电讯号，把你说的程序输入电脑，电脑再把页面“打”碎“成”电讯号“反射”回来。玻璃能把电讯号二次“打”碎再重组结构成为三万亿像素，以数码成像的方法显现，还可以改为手控（解开鼠标按下按钮）。

“哼！要是坏人来了不是一样能够声控它吗？”

听我说完，它只要设置就可有指纹锁、面部识别器，最令小偷头疼的是他再伪指纹、再带面具，只要一出声，声纹识别器便让你“原形毕露”“啰！而你不出声，就无法控制它，砸碎它？做梦去吧！它比传说中的“防震玻璃”还硬，自问一下，你有信心比地震波更恐怖吗？呵呵，不行吧，打碎它就是天方夜谭！

它只要进入量产阶段就能改善人们的生活，加油吧！虽然它

有可能只是图纸罢了。

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇二

1. 要“想得到” 工作中要多动脑筋，想办法，出注意，要勤于思考，增强工作的主动性、预见性和创造性。

2. 要“做的细” 工作中要细心、细致，从小事做起，工作要严谨细致，一丝不苟，做到不让领导布置的工作在我手中延误。

3. 要“讲程序” 工作要分清主次，分清轻重缓急。

4. 加强学习，充分利用时间，抢着学；结合自身工作，切实学，广泛学。在学习中总结，在实践中提高。

5. 以公司定制的新的标准、新的要求，加强自己思想道德的修养严格的要求自己。做到工作认真、务实，在工作中做到自重、自省、自警、自励。

1. 是工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的质量；

2. 工作细节方面还不够注意，有些细节工作忽略了；

3. 在工作较累的时候，有过松弛思想；

4. 自己会有畏惧情绪，缺少自信心。

为了更好的开展工作，适应**科技的发展，迎接更大的挑战，我把我进入公司后的所看、所想、所思考及建议分思想动态、技术设计、工程管理、制度建设、业务沟通、团队建设六个方面总结出来。通过总结，发现问题，查补漏洞，既是对公司一个参考，也是对自己的一个鞭策，从失败中接受教训，

避免重蹈覆辙；从成功中总结经验，以指导下一步工作。通过对工作的总结得出一般性规律，形成有益的经验，达成一致的认识，使其对今后工作具有指导作用，以利于发扬成绩，纠正失误，变压力为动力，并不不断的对工作进行改进，以期更适合公司的发展。站在公司的角度是一个总工，要对老总负责，做好老总的参谋和助手，多提出合理化的建议，为老总分忧；对我个人来讲，这一年意义深刻，它是我人生旅途中的一个转折点。

1、扎根杭州，立足**

从中原到沿海，从老家到杭州，已经整整四个月。本意是去上海发展，却偶遇杭州；本来下决心不在弱电这个行业打拼，却偏偏又跳入这个火坑；有心栽花花不开，无意插柳柳成荫。也许是巧合，也许是冥冥之中的命中注定吧。不过，既然圣人就说：既来之，则安之；也就只好认命了，就下定决心留下来在金迅发展，在杭州立足，在浙江扎根；至少我觉得浙江比河南富有，杭州比南阳空间更大，沿海的工业比中西部更发达，机会更多，吴越人比中原更具商业意识，更有务实精神。一方水土养一方人，浙江既然经济这么发达，肯定有许多值得学习的地方。我选择杭州还有一个更现实的原因是这里治安比内地、比广州、深圳更好，更适合工作创业和定居。我选择金迅，是我感觉老总比较英明、有眼光、有胸怀；公司虽然不大，但潜力大，正是施展才华的机会，我看中的也正是这点。

2、端正心态，一切从头开始

进入公司四个月来，由看——到了解；由想——到思考；由观察到介入，由执行到领会；也曾经想当天和尚撞天钟，可率直的性格和多年所处的位置形成的惯性，使我从曾想躲避，到积极介入；从迷茫彷徨，到参与沟通。看到老总期待的眼神和创业的艰辛、忙碌的身影，不由回想我曾经走过的路；作为老板是多么希望能有一个能理解自己、同甘苦、共患难、

心贴心的副手，象张瑞敏和杨绵绵，柳传志和杨元庆那样的黄金搭档，通过时间的磨合和相互的理解，带领公司走向强大！

四个月的时间，对人生是短暂的，但对打工的我却是难忘的；对个人，一切从零开始，只有认真学习相关专业知*识，转变知识结构，才能提高自己的素质水*，彻底转变思想观念，积极适应技术设计工作发展的需要。通过领导和*我谈心，也让我更加了解到技术工作对公司建设的重要性，既来之，则安之，只有思想稳定，安心工作，才有所为，尽快转变思想观念，保持清醒的头脑，全身心的投入到工作中去。食君之禄，忠君之命，抱着谦虚、执着，低调、包容，端正的心态，多听、多看，多观察；多思考，多学习、多理解；积极贯彻，领会执行，深入思考；敬业工作，多做少说，让实力证明自己，让时间说明一切！

3、换位思考，给自己定好位置

从进入**公司的第一天开始，我就告诉自己，要给自己定好位置，要转变从老板到打工的心态，放下架子，换位思考；对公司要尽智，对工作要尽力，对老总要尽心；既要体谅创业的艰辛、老总的感受；更要理解员工的难处、关心员工的疾苦。不同的地域，有不同的文化沉淀；不同的省份，有不同的风情习惯；不同的位置，有不同的思维方式；不同的老板，有不同的管理习惯。但凭我多年的认识，有一点是相同的，那就是做事先做人；认认真真做事，踏踏实实做人这是千古不变的道理。坚持己见是我一贯的做事原则。由第一个月的观察了解开始，到第二个月的积极融入；从第三个月做总工开始，到第四个月的业务接触。从陌生到熟悉，从观察到思考；从完成指定工作，到理解的领会执行；从领导的苦恼到关注的问题；从结构布局到人员优化；从业务的得失，看经营的缺陷；从激励机制的设立，到公司的制度建设，从职责的明确到具体的分工；多方位了解，多角度思考，深入领会领导的工作思路，积极的建议为领导分忧解难。在理解的基

基础上，要不折不扣将一把手的战略意图执行到位。要认识到维护一把手的权威和组织的权威。尽力做到在有限的权力下，利用自己的业务能力和技术能力把工作做好，当好老总的参谋和助手；特别是在某些问题上，自己被误解时，要沉住气，不能闹情绪，不能散布不利团结的言论。而应该心胸宽广，以大局为重，不计较个人恩怨，继续全力配合、支持一把手工作。在适当的时候同一把手做些交换和解释工作，或者让时间和事实来考验，证明自己意见的正确和人品的可靠。

我从进公司的第一天老总就明确我的工作和技术设计，直到上个月开始明确由我主管技术和工程，我的主要职责是在技术和工程方面对老总负责，所以先总结一下几个月来在技术设计方面的工作。

第一， 技术设计力量的薄弱；

第二， 只重视报价，不重视交流；

第三， 设计仅凭甲方提供的图纸或招标文件，而忽略了双方重要的沟通；

第四， 设计技术资料、模版匮乏，资料档案不健全；

第五， 技术人员的频繁变动致使公司技术积累沉淀缺失；

第六， 缺乏既懂技术又懂沟通的复合型人才；

第七， 缺乏固定品牌代理合作渠道和技术支持；

成功的地方有：

第一， 领导重视，指导有方；

第二， 方案设计认真，报价选型准确；

第三，校装认真，胶装美观大方；

第四，准时守诺；

第五，通力协作的好。

1、双方沟通缺失或不及时；

2、闭门造车、一相情愿；

3、求大求全，脱离实际需求，根本没有了解甲方的真实意图；

4、报价随心所欲、升降无据，仅凭揣度，缺乏考虑甲方感受。

设计一个好的标书，仅凭几张图纸和甲方对弱电系统模糊的理解是远远不够的，每个项目都有其特殊性，忽视特殊性，无疑走入照搬照抄的境地，对甲方的不负责任，只会造成最终的落标，甚至前功尽弃，浪费人力、物力、财力。标书还在继续做，方案也要越做越完善完美，基于以上所思所想，提出以下几点建议和同事们共勉。

1，加强技术队伍建设，规范设计流程，强化沟通意识；

2，加强责任观念，深入了解需求，理顺产品选型，提高设计人员素质；

4， 把控引导方向，做好甲方参谋，避免闭门造车、一相情愿，不断提高设计工作效率和提升投标的中标率。

5，购买一台小型投影机（二手也可）和一台小笔记本，作为投标所用，一可以提高公司的品位，二可以让甲方了解我们的实力；三作为与甲方沟通交流的手段，让甲方感受到我们的专业。

第一， 领导对规模小的项目重视不够，激励机制缺失；

第二， 技术力量薄弱， 指导缺位；

第三， 技术人员素质差， 对系统原理、 设备性能不了解；

第四， 心态不端正、 责任心不强， 缺乏敬业精神；

第五， 做事缺乏计划、 思考不周全、 没有协调能力；

第六， 缺乏强有力的项目领导层；

第七， 施工人员社会经验、 沟通能力、 应变能力差；

第八， 公司结构不合理， 职责不清， 分工不明， 缺乏授权， 缺少动力；

第九， 制度不健全， 奖惩不到位， 领导一插到底， 缺乏执行层次， 看的多， 干的少， 缺少工作热情， 员工为了自保， 不敢承担责任。

以台州、 千岛湖为例： 台州、 千岛湖都是一个小工程（10万以下） 本来可以一次搞定的， 由于计划不周、 技术人员素质差、 对产品性能系统原理了解不够、 准备不充分、 缺乏责任心、 沟通应变能力差等原因， 造成一而再， 再而三的返工， 车费、 吃住、 工资、 精力的浪费， 信誉扫地， 浪费了公司的人力、 物力。

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇三

乙方：

经甲、 乙双方友好协商， 甲方决定由乙方承担玉林市玉州区妇幼保健院门诊住院综合大楼玻璃幕墙施工。 为明确双方责任， 本着互相协作， 紧密配合、 分工负责的原则， 根据《中华人民共和国合同法》 及有关规定， 双方同意就本工程

达成以下合同条款，双方共同遵守执行。

一、 承包内容：

工程承包内容：本工程玻璃幕墙按设计及规范包材料包施工包质量、相关材料送检、资料的收集装订工作，并负责幕墙上、下收口处理、防火隔断、埋件预埋、清洁及最终验收交付使用。

二、 工程承包单价：

本合同工程量约1000m²，以按图纸理论计算数量为准，在工程结算时以经甲、乙双方认可的实际数量为准，包材料包施工包质量、相关材料送检、资料的收集装订工作，并负责幕墙上、下收口处理、防火隔断、埋件预埋、清洁及最终验收交付使用，按每平方650元计算。

三、 工程制作、安装及质量要求：

1、所有工程施工图由乙方根据甲方及设计院要求进行设计，图纸经设计院专业负责人审核签字并经甲方认可后方可采购材料制作加工及安装。

2、安装质量：外观检查应装配牢固、嵌条密实、打胶均匀、附件齐全、整齐美观、表面垂直度、平整度检查须符合国家行业标准《幕墙工程技术规范》(jgj10296)的要求。

四、 工期：

1、暂定工期为：立铝柱开始30天完成。

2、乙方需与内装密切配合进行施工，以保证本工程各项工作与整体工程同步完工。

五、 工程验收质量保证：

- 1、工程验收按国内现有国家行业标准(jgj10296)进行。
- 2、工程竣工后乙方先进行全面自检，确认无误后提出书面报检要求，甲方接到乙方通知后应尽快组织有关部门共同进行联检及验收。
- 3、乙方保证通过有关部门的验收，若不能够通过验收，甲方拒付余款；若影响整个工程竣工交验，乙方应赔偿甲方损失。

六、 付款方式：

- 1、合同签约同时预交工程保证金50000元。
- 2、工程施工完成前，甲方按乙方人头支付生活费(20元/天)。
- 3、工程施工完成，支付工程总额80%，余款待工程竣工验收合格后一月内付清。

七、 双方责任

甲方责任：

- 1、甲方应提供与该工程设计施工图纸一份；
- 3、按合同规定及时支付款项；
- 4、协调会议，及时解决、处理施工过程中出现的有关问题；
- 6、提供乙方住宿及加工成品、设备存放用的足够场地约200平方米。
- 2、对超过规范规定的影响本工程安装的土建施工误差，及时报于甲方；

3、在施工中由于乙方本身原因造成的停工、返工，应由乙方负责；

4、负责未验收前的成品保护

5、严格遵守工地现场施工管理制度，做到安全施工，文明施工，要严格按照工地有关安全规定及制度进行施工，如发生安全和质量事故，或造成第三方人员财产损失均由乙方负责。

6、乙方必须按甲方审定的施工计划组织施工，若由于施工方责任而不能执行计划施工，甲方有权给予乙方一定的处罚。

7、乙方现场施工管理人员，必须服从甲方现场管理人员正确指令。对不配合、不称职人员，乙方必须根据甲方要求进行更换，替换人员必须叁天内到岗。

8、乙方必须保证施工安全，保证工人人身安全责任，施工过程中安全事故发生的费用由乙负责。

八、 其它

1、合同履行过程中所有经甲方认可的`函电和有关资料均为合同附件， 并具有法律效力。

2、本合同签订后具有法律效力，双方发生不可解决的争执时，可按照法律向当地有关部门起诉。

3、本合同履行过程中如有未尽事宜，双方另行解决。

本合同一式贰份，甲、乙双方各执壹份，合同经双方签章后生效。

甲方经办人：

电话：

日期:

乙方经办人:

电话:

日期:

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇四

供应商: (以下简称甲方)

买方: (以下简称乙方)

第一条货物的名称和结构、规格、数量、单价和总价

第二条质量要求:

第三条定制产品的交付:

供方将加工产品运输至买方指定的施工现场, 费用由供方承担; 货物到达施工现场后, 买方应接受货物并卸货。

第四条买方提交技术资料或规范的期限

向供应商提交技术数据或规范的期限应在合同签订之日, 否则交货日期应相应推迟。

第五条结算方式

第六条合同签订之日, 买受人必须支付合同总价作为首付款, 首付款后合同生效。供货周期为天, 供应商根据买方提供的技术资料开始生产加工。首付将在最后一次付款中抵消。如果买方未能按照合同规定及时付款, 交货期限将被推迟。争议解决方式在本合同有效期内, 双方如有异议, 应通过双方

协商解决，协商不成的，本合同生效。本合同自签署之日起生效，并在银行和货物结算时自动解除。本合同一式两份，买方一份，供应商一份，具有同等法律效力。

甲方(公章):

乙方(公章):

法定代表人(签名):

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇五

本人于x年参与了x中心医院建筑智能化项目□x^v^机房工程项目□x数字城管项目□x数字城管项目的现场监理工作。

xx^v^机房工程项目□x数字城管项目主体工程已全部完成，项目分别于x年初完成最终验收、业主交付使用。在系统交付使用过程中，我方监理部跟踪了系统的升级、运维、异常情况处理。

xx中心医院建筑智能化项目是公司在x的重点项目。从战略层面上来看，监理服务质量好坏、高低，直接影响了后续中心医院设备标段、卫生局软件项目的监理业务。总监赵聚*严格要求、总代曹欣崎认真负责，团队协作、和谐互补、任务到人。

xx中心医院是民心工程、*主导、分管领导的政绩工程，时间少、工期紧、任务多。我方严格按项目管理流程执行监理，不因时间仓促而盲目施工，降低工程质量。凡事预则立，先有计划方案，再启动实施。考虑到时间紧，同步对各个分项子系统，分楼层与装修单位、土建单位、院方建设指挥部、院方相关职能部门等接口单位衔接并及时对方案进行审核。

xx中心医院建筑智能化项目总投资约x余万，共约18个子系统

建设，分散于老干楼、医技楼、行政楼几个楼区30个楼层实施工作。

项目初期监理工作主要集中在如下几个方面

跟踪旁站中心机房的建设工作，特别装修子系统的建设。机房的六面装修工艺严格执行标准，找*-防灰-防潮-保温。预埋工程中，桥架、线管、过线盒，规格、厚度、数量及敷设路径现场核实和管控。强电子系统，入户线缆线径与总配电负荷、总开关匹配ups机头进出线缆线径与ups输入输出匹配。

防雷接地子系统，金属固件等电位联接良好接地、设备外壳保护接地、配电线缆总线接地、联合接地不大于2欧姆，单独接地不大于1欧姆。动力环境监控子系统，此系统是机房实时管理的关键，其功能全面性、性能稳定性直接影响了机房管理质量。本次环控主要对精密空调漏水报警、配电的漏电和过载ups运行状况、室内温湿度等进行监控。

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇六

乙方(供货方):

一、供货内容

甲方向乙方采购货物的名称、规格、单位、数量、单价、金额如下表所示。

二、质量要求及技术标准

按国家或企业标准设计生产，玻璃钢扬程管外观颜色为乳白色、完整无损、无气泡、法兰与管道接缝处无裂口、管道内壁已脱膜,按甲方要求进行装货。管材应严格按照说明正确安装、操作、存放，玻璃钢管o型圈保证在叁年内良好运行。

在质保期内，若遇玻璃钢扬程管O型圈无法正常使用，乙方在接到甲方维修通知后，24小时内派人到甲方现场及时维修；若是管道质量问题，乙方负责免费更换。辅件如O型圈损坏(操作不当或人为损坏除外)，乙方为甲方免费负责更换；保修期之外提供最低优惠的有偿终身维护。

三、供货要求、供货细则

乙方在保证货源充足的前提下，甲方自 起到 日内派专人专车前往乙方厂内拉走该合同签订的管材数量(其中第一车970根玻璃钢管于 年10月18日拉走),若遇雷电、大雨、暴雪等恶劣天气，可顺延拉货期限。乙方安排工人装货，在装车过程中，甲方材料员负责挑选合格产品进行装货，不合格的不予装车。

四、付款方式

货物总价款为 元(写:)。确定供货日期后，甲方一次性付完乙方货款，乙方收到货款后，开始备货。

五、资料提供

质量证明文件，至少应包括：设备出厂检验报告、出厂合格证、质量监督检测中心出具的检验报告。

六、争议解决

甲、乙双方共同遵守，否则后果自负。合同一式四份，甲乙双方各执一份、甲方财务部一份、档案管理部一份，本合同在甲、乙双方签字之日起生效。双方在履行合同过程中如果发生争议，应友好协商解决，协商结果可通过签订补充合同的方式予以书面确认，如果协商不成，则提交甲方所在地人民法院提起诉讼。

七、其他约定事项

乙方所供货物为全新管材、不存在遗漏配件安装，符合验收质检标准，符合甲方要求为合格产品。若甲方在使用过程中，遇到货物因质量问题、管材连接处漏水导致甲方工程无法运转，乙方无理由免费更换，由此产生的其他设备的安装工费由乙方负责，每人每天按 150 元支付。

甲方： 法定代表人： 住所地： 联系方式： 年

日乙方： 法定代表人： 住所地： 联系方式：

年 日 月 月

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇七

xx年客房完成的营业总额为1353万，月均完成123万，客房出租率为62%，平均房价元，各项指标较200x年有所上升。我部门保洁人员高质量地完成了整个大厦的日常保洁工作，对大厦地面进行了不定期的整体保养，并对写字间进行开荒作业及日常保洁。

以“常用常新，天天亮丽”为目标，加强保洁管理。保洁人员50人，其岗位分布在大厦的大部分区域，尤其是公共区域，环境卫生的好坏最直观地反映大厦作为四星级酒店的整体风貌，因此，保洁工作是房务部另一工作重点。我们主要从两方面抓起，一方面，职责细化及培训，将职责细化落实到个人，各种业务操作程序及标准让员工烂熟于心，严格按时间段、区域进行排班，提高了工作积极性、责任心，大厦的卫生情况焕然一新。另一方面，加强监督检查。检查环节始终是至关重要的。从经理到助理，从主管到领班，层层检查，不放过一个卫生死角，不遗漏一个边角区域，确保各项卫生指标达到五星级要求标准。

加强对制服房、库房的管理。3月对制服房规模进行改造，以适应日趋增多的工服及布草容量。下半年库房并入采购部管理，制服房只负责客人衣服送洗及员工制服管理，分工比较明确，有利于制服房管理的条理化，制度化，一是严格控制换装时间，二是服装严格分类悬挂，并做明确标识，以便员工在最短时间内找到工服，提高工作效率。

今年上半年，房务部一项重要工作，是院士会的接待工作。正是由于各岗位的齐心协力的工作，4月2至5日，“中国科学院院士初选会议”在京师大厦的顺利召开。期间，房务部主要负责院士会议的组织、会议室布置、会期服务、客房服务及保洁等工作。接待会议过程中，各管理层紧张有序，考虑周全，确保每一个环节不出纰漏。我们的优质服务，符合标准要求 and 规范，得到了各级领导的充分肯定。首先，做好组织策划工作，从各方面做好迎接会议的一切准备。其次，做好外部沟通及内部沟通工作，及时协调，迅速处理。

1、基础设施的管理。平时仔细检查房间设施，发现问题及时报修；十一月底利用淡季时机，对各楼层每间客房的设备设施进行了全面、仔细盘查，并对存在的问题登记造册，集中与工程部联系维修（如比较严重、数量较多的浴缸塞），进行统一备料更换，以给客人营造方便舒适、细节完善的居住环境，为迎接明年新的客房任务做好硬件准备。

2、各种标识的统一管理。对客房、公共区域及时做好各种标识，正确引导客人。

3、物资物料的管理。领料过程及手续齐全，严格执行审批制度。客房一次性耗品及食品的领取、储存、配送、报废，全部按照规定进行，做到数字准确，手续无误。

4、工作方法。制定各岗位工作标准及流程，不断完善存在漏洞的地方，确保用正确的工作方法来指导员工提供服务，让所有工作处于受控状态。

5、工作环境、环保措施和环境卫生。确保符合行业标准，客房经过卫生局检查，接受不合格地方并进行整改，制定《客房卫生管理制度》及《消毒间工作管理规定》，拟配备消毒柜，并将制度上墙。

6、职业健康安全。对客房、保洁各岗位存在的潜在风险进行识别，针对危险源制定措施，并对员工进行工作过程中的自我保护教育，确保安全服务。如保洁高空刮玻璃，有腐蚀性化学药品的贮存和使用。

7、内部沟通管理。确保内部沟通渠道畅通无阻，通过现代通讯工具（手机、呼机）、早会、文件等形式进行信息沟通。与其他部门及时就工作中一些接口处问题进行沟通，如与接待和收银及时通话，互相提醒，避免了许多不必要的耽误和过失。为了更好地与其他部门配合好工作，在申总的组织下，召开了前台、房务中心及收银三方协调会议，解决了日常工作的一些共性问题，起到了良好的沟通作用。

8、顾客满意度。客房配备《宾客意见书》，房务中心及时做好顾客意见的登记和传达，以便能及时解决客人的意见和建议，改进我们的工作，也给客人留下良好的印象，体现我们对客人的尊重。9、过程监测及持续改进。加强各层次监督管理，确保优质服务，发现不合格及时制定整改措施。

1、对员工进行不同层次的培训，同时鼓励他们参加饭店英语等级考试、物业考试、职称评定考核及大厦内部各种培训考核。提供学习机会和各种学习信息，为员工制定工作目标，鼓励员工自我学习和自我发展，努力提高自己的综合素质。

2、加强制度管理，赏罚分明，对受到客人表扬，为大厦做出突出贡献人员进行嘉奖，对违反大厦规章制度的员工进行处罚。既严肃了纪律，又鼓舞了员工的工作积极性。

3、加强宿舍管理，严格落实宿舍管理制度，经常性地突击检

查环境卫生和安全隐患，查处夜不归宿人员，有效保证了制度的落实及员工自身的安全。对外宿人员，严格执行外宿登记审批制度，并经常进行安全和自我保护知识的教育，控制员工各种意外事故的发生。宿舍卫生责任到人，定期检查，及时整改不合格方面。

擦玻璃简报 玻璃说明文(8篇)篇八

我们21世纪的2113科学家发明了一些5261新型玻4102璃，我也想发明一些新型玻璃，我要好好学习，1653长大了做国家的栋梁。

我想发明一种感应玻璃，它很小，可以随身带上，只要你对感应玻璃说什么，家里的玻璃就会自动动起来执行命令。

有一种瞬间移动玻璃，只要你想去哪儿，写一张小纸条粘在玻璃上，就能去你想去的地方了。

还有一种变形玻璃，它很小，可以随身带上，在你发生危险的时候，变形玻璃就会变成一种交通工具带你离开危险。

随着科学的进步，我相信人类一定会创造出奇迹！