

# 采购面试自我介绍(通用9篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 采购面试自我介绍篇一

各位考官好,今天能够站在这里参加面试,有机会向各位考官请教和学习,我感到非常的荣幸..我叫,今xx岁.汉族,毕业于xxxxxx.□

我平时喜欢看动漫,电影,逛微博,.我的性格比较开朗,随和.能和周围的人友好相处。光阴荏苒,短短五年的大学即将过去,在大学校园中各方面的熏陶,使我获得许多知识懂得了许多道理。

在大学期间我利用课余时间努力学习(拿到了xx证书……),当然在课上我更是全神贯注,不错过一个知识点。因为以后将要成为医生是我知道,患者性命相托,医生救死扶伤,如果没有学好知识,救死扶伤会变成误人性命。

当初选择学医因为我我热爱医学事业,并立志献身于医学事业。我决心竭尽全力除人类之病痛,助健康之完美,维护医术的圣洁和荣誉。救死扶伤,不辞艰辛,执着追求,为祖国医药卫生事业的发展和人类身心健康奋斗终生!

机会只会给有准备的人,我准备好了!

猜你感兴趣:

1. 采购员面试的自我介绍

## 采购面试自我介绍篇二

各位考官：

早上好！

我是xx大学公共关系专业的应届毕业生，本人性格开朗、大方，掌握良好的礼仪知识和接待工作经验，头脑灵活、反应敏捷，能够灵活处理工作中的突发事件。我认为，前台接待工作代表着公司的形象，岗位虽然平凡但却十分重要，因此要做好前台接待工作需要具备极强的责任心。我愿意和和公司一起努力，共同托起明天的辉煌！谢谢！

## 采购面试自我介绍篇三

在面试中，求职者会遇到很多相同的问题，如果在面试前求职者能对这些问题掌握一些面试技巧，那成功的机会就会大一些，所以，要想在面试的时候从容的应对面试官的“刁难”，就应该多了解一些面试常见问题。

解析：这个问题太笼统，不过碰到这种情况时，首先得了解供应商对你所下订单的完成状况，同时要求供应商停止订单的生产。根据供应商的反馈来决定处理□a若供应商还未进行订单的正式生产，可与供应商协调取消此单，请其帮忙将所订原材料用于其它产品的生产。若供应商已进行了生产，要求供应商提供准确的生产数量，再与市场部协调看此种物料是否会在今后的生产中使用？若将来有用，只需与供应商协调将送货期推后即可。若不可能再用，应该向客户索取已生产物料的赔偿金。若客户以毁约日期在合同准许之内为由，不做任何赔偿时，应尽快与供应商协调以成本价将物料金额算清，并考虑物料报废后是否有利用价值？尽可能将损失降到最低。

问题2、为什么选择做采购？

解析□a可以熟悉商品市场，增长见识□b□可以接触不同的人，提高语言交流能力，增强个人魅力□c□其次要做好采购是不容易的，个人发挥空间比较大，对个人发展很有帮助。采购的压力—如何以成本结构为导向，保证商品采购为最低成本。

问题3、采购员的价值体现在哪里？谈谈你对采购的认识？

问题4、采购员应该怎样去开发新的供应商？

问题5、电子料的市场价格怎样？

解析：这个不好说，变动很大，自己查查最近的价格。

解析：通常这种情况，在采购行业中比较少发生，因为你跟客户有签定一系列的合同，跟你的供应商也有签定一系列的合同，当客户突然取消订单的时候，并不是说客户只是说把订单取消，而不给予任何处理方式，一般来讲，客户肯定会给予你一些处理的方式，例如说：为这批货找新的买家，需要一定的时间，所以，这时候，一般来讲，口头上客户是说要找新买家，可是时间不等，你只能去想办法通过各种渠道去帮助客户，同时适当的跟供应商沟通，如果此款产品是行业中通用了，也就是说是标准件，可以适当的跟供应商沟通看供应商能否把此款产品销售出去，用双方合作的诚信关系，试着去说服供应商，如果供应商不帮忙，不同意退货的话，只能跟老板或是跟客户商量，把这批货收下来，然后试着找这个产品的同行，或是寻找一些相关信息，看能否把这批货卖出去！因为采购商都有跟供应商签定合同，不是供应商问题的时候，采购商不可以轻易的作退货处理。

问题7、公司产品的成本呢？

解析：原材料费用+制造费用(水电、人工、维修、包装、检验、机器折旧、报等)管理费用+税收+利润+运输。

问题8、如何让公司同供应商共同发展？谈谈你对采购战略的看法？

解析：这个问题比较大，但无非是在技术进步、成本的降低、供货周期的缩短、质量控制水平的提高、发展规模和速度等几方面考虑，共同进步。

问题9、如何维持旧供应商关系系？

解析：供应商关系的维护：因为供应商不是客户，没有必要经常主动打电话去联络感情，有必要时才进行联络，一般供应商都会主动打电话给采购，公事公办，如果是私事就像对待普通朋友一样就可以了！

问题10、如何判定供应商报价的真实？

解析：1通过多家比价2通过成本分3通过该产品的功能定位来自行与同等产品比较进行确定。

## 采购面试自我介绍篇四

喜欢参加竞技比赛,比如篮球比赛,羽毛球赛.因为这不仅可以锻炼到自己的身体,而且可以从中认识到很多志同道合的人.

我认为做事的过程和结果同等重要,因此,我的.风格是,在保障结果的前提下,享受于这个过程.一个人的成功,个人能力很重要,但是人缘、交际能力更重要,人无完人,共同努力合作才能走得更远.

一年的工作我也识识到,工作的合理安排与工作的细节最为重要,万事始于细节,一定要有耐心,体会到细节完善对于提高工作效率必不可缺,不求最好,但求更好.

不大喜欢说套做一套,说的比做的好听,做的比说的难看,比较

讨厌狡辩，希望有机会与您合作。

## 采购面试自我介绍篇五

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

一条好的渠道，会引来一池活水；一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能站在这三尺演讲台前展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，是因为一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接收集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫××，现年××岁，个人资料与工作情况。。。

竞聘采购经理这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

### 1、有良好的思想品德修养

我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，

一直以来得到领导、同事们的好评。

## 2、有较好的专业基础

我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。现从事的工作中对备品备件编制月计划和年计划，并对备件计划的实施、备件的使用进行跟踪。随时掌握备件的消耗及库存。同时负责购进材料、备件的验收入库。在前期工作中曾经参加过公司施工期间费用的统计工作，对备件、材料的价格颇有了解。

## 3、有一颗热爱公司、努力工作的决心

从我走出校门就一直在华冶工作，参加过公司的土建、设备的安装调试和以后的生产，曾经当过一名普通的操作工，班长和现在设备部计划员。集团公司的迅猛发展一直是我学习的动力，我平常不断地要求自己努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在华冶这么优秀公司工作而感到自豪。

总结我自身的情况，我知道虽有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这份工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先、建成完善的采购管理制度，对采购过程及供方进行控制，确保采购物资满足规定要求。

其次、认真贯彻执行国家和公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度□

第三、尽快熟悉和掌握公司所需各类物资的名称、型号、规格、单价、用途和产地。检查购进物资是否符合质量要求，对公司的物资采购和质量负全面责任。

第四、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足生产实际需要和成本效益的要求。

第五，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类控制。

第六，定期向公司汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的建议。积极按期索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第七，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条华冶的采购渠道。我相信成功永远属于华冶，也会属于我，一位年青的华冶工作者。

如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，用心，用情、干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。

最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

谢谢大家!!!

今天，我站在这里做竞选演讲，首先，感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会，我将倍加珍惜。我根据自己的

实际情况，决定竞选商品市场开发方面和市场采购方面。下面，我把我的基本情况、工作情况和体会向各位做一个汇报，希望得到指教。

我今年26岁，高中学历，于xx年进入集团xx厂工作，现在化产车间冷凝岗位工作3年□xx年参与化产车间冷鼓工段的流程优化工作，提出自己的意见并被采纳□xx年协助厂领导就降低初冷器阻力提出自己的意见，并被采纳。3年的工作更多的是让我清晰的认识到团队合作精神和集团企业文化！

98年我同时兼任遂宁支公司经理，99年我调任分公司盐政科长□xx年任经理助理□xx年任副经理并兼任机关支部书记至今。在绵阳分公司的这9年时间里，在省公司的领导下和分公司党政的支持下，我坚持市场检查与路检相结合，经济处罚与法律手段相结合，堵源与关厂相结合，在省局和刘的领导下，本人先后亲自参与了大英县轻化制盐厂、遂宁河东盐厂、保升盐厂、磨溪盐厂等工作；在市场混乱的那些年，盐政科每年查私盐200多吨，全分公司每年查私盐xx多吨，罚款100多万元；这些年绵阳盐业分公司先后用法律手段判刑8人，留置盘查和拘留50多人，有力地维护了盐业市场的平安，保证了销售，促进了企业的效益提高。公司年年被省局评为盐政工作先进单位，本人也年年被评为盐政工作先进个人。

今天能以一个竞聘者的身份向大家介绍我的个人情况，阐述我对南充盐业分公司的、经营、改革发展等方面的设想，是经过复杂的思想斗争的，因为我一直认为，无论是在综合素质、业务能力、及社会的各个关系方面，今天来参加竞聘的各位同事和未参加的一些同事都完全有能力和实力领导好好南充盐业分公司。

如果组织决定把南充盐业分公司的重担交给我们年轻人的话，我认为自己作为党培养多年的年轻干部，有责任、有能力、也有信心接好崔经理传递的接力棒，充分发挥自己任中层干



部20xx年来所积累的和能力，特别是4年来在分公司分管盐政、安全所积累的实际，充分发挥自己干一行爱一行钻一行建树一行的敬业精神，充分把握公司为实现食盐流通现代化的大好机遇，通过创新、开发业务、拓展市场、铸就盐业服务、信誉品牌等多种途径，构筑一个全新的发展平台，将南充盐业公司打造成为一个和谐美好企业，以赢得最大的经济效益和社会效益，回报职工，回报社会，回报组织。所以，我今天要来竞聘南充进业分公司经理职位。

参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，实现自己的价值，在市场竞争中不断完善自己。

我的竞选演讲分为两个部分。

## 第一、商品市场开发方面

我竞选商品市场开发这方面的岗位，是因为市场是企业的生存命脉，好的产品如果没有好的市场人员、好的客户服务人员等于闭门所关，自我欣赏，丝毫不能体现其商品价值。而在市场运作的过程中，市场开发是龙头，客户服务则是关键。所以，我认为要想在营销这方面有所成就，就要从商品市场开发方面开始做起！

## 第二、商品市场采购方面

我的演讲完了。谢谢各位！

共2页，当前第2页12

## 采购面试自我介绍篇六

尊敬的各位领导：

你们好！

我叫xx今年xx岁。毕业于xx大学会计专业。大学四年，透过不断的努力、锻炼、学习、实践、和社会工作，在会计，银行业务和金融方面积累了丰富的经验。

表达沟通协调潜力强，性格开朗职责心强，具有良好的团队协作精神和客户服务意识。能吃苦耐劳，有不断挑战自我的潜力和勇气。重视市场信息，善于学习，思考，适应信息化时代的要求熟悉会计实务的运作，曾代表班参加过学院的会计基础知识竞赛，取得优异的成绩，从中，加深了我对会计的一些体验。让我对会计式作等方面有了更全面的认识，也让我懂得了会计对一间企业的重要性，同时也培养了我耐心与人沟通及认真对待每一件事的服务态度。

四年的大学生生活让理解全方位的大学高等教育，受到良好的专业训练和潜力的培养，在会计等各领域有扎实的理论基础和实践经验，有较强的实践和研究分析潜力。

工欲善其事，必先利其器，学而知不足是我学习、工作取得进步的动力!我认为我能够很好的胜任贵行的xx工作，谢谢!

## 采购面试自我介绍篇七

尊敬的各位领导:

你们好!

感谢贵公司给我这次面试的机会!

我性格热情开朗，待人友好，为人诚实谦虚。工作勤奋，认真负责，能吃苦耐劳，尽职尽责，有耐心。具有亲和力，平易近人，善于与人沟通。

学习刻苦认真，成绩优秀，名列前茅。品学兼优，获得学院奖学金。

积极参加课外文体活动，各种社会实践活动和兼职工作等，以增加自己的阅历，提高自己的能力。在工作中体会办事方式，锻炼口才和人际交往能力。曾连续两年获得学院“暑期社会实践积极分子”荣誉称号。

在平时学校生活中，做过很多兼职。例如：家教、电话访问员、派传单、问卷调查，还到工厂打过暑期工，亲身体会了各种工作的不同运作程序和处事方法，锻炼成了吃苦耐劳的精神，并从工作中体会到乐趣，尽心尽力。

大学生涯，让我的组织协调能力、管理能力、应变能力等大大提升，使我具备良好的心理素质，让我在竞争中拥有更大的优势，让我在人生事业中走得更高更远。获得了“优秀大学生”的称号。

我吃苦耐劳，工作认真，能很快适应新环境，处事冷静，学习能力较强，对自己要求严格，条理性强，善于整理，具有良好的团队精神和较强的组织能力，具有扎实的会计专业知识和较强的实务操作技能，能熟练地运用用友、金碟财务软件，熟练各类办公软件，拥有《会计从业资格证》、《中级电算化合格证书》、《全国计算机一级证》希望贵公司能给我一个机会，我会以我的`能力及我的努力回报贵公司给予信任。

## 能力与特长

专业能力：掌握了商务文秘的基本知识，求职如档案学、文秘写作、办公自动化、公共关系学、现代礼仪、国际贸易、形体训练、演讲学、管理学。

## 采购面试自我介绍篇八

我是xx学院日语系的应届毕业生，我叫xxx□我是上海人。

我的'兴趣是上网浏览信息，听音乐。

性格乐观开朗，诚实，有责任心，适应能力较强。

没有正式的工作经历，只有假期超市打工的经历。

如果我能有机会进入贵公司工作，我会用我的知识和才能，为公司尽力。

最后，由衷感谢您百忙之中，给我这个面试的机会，祝愿贵公司繁荣昌盛。

## 采购面试自我介绍篇九

我个性开朗，自信，办事认真负责，适应能力强，良好的团队合作精神，富有创新意识，善于交际，普通话、广东话标准流利，英语较好。

熟悉word□excel操作，熟悉office办公软件，打字速度快捷，工作积极负责，有上进心，具有良好的职业素养。

形象好，气质佳，有较强的组织策划能力，反应灵敏，沟通协调经验丰富。

擅长于产品和工厂生产流程控制，良好的沟通谈判协调能力；对服装的一个整个流程很熟悉

在x公司工作时，主要负责guess□f21等几个客人的辅料采购和跟单工作，及时通知辅料商开票等。从最初的零订单至运作百万美金项目运作。

千里马因伯乐而驰骋，我需要您的赏识与认可，希望能为贵公司尽一份力。