

运营经理竞聘演讲稿(汇总5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

运营经理竞聘演讲稿篇一

各位领导、同志们，大家好：

一、工作简历

我现年××岁，（……工作经历）。

二、工作目标

如果在竞聘中我能得到大家的理解和支持，我在聘期内工作目标是：力争在××年使我行储蓄存款达到××亿元纯增××亿元，发放个人消费贷款××亿元纯增××亿元，发卡量达到××万张纯增××万张，卡内存款达到××亿元纯增××亿元，卡均存款××元，中间业务收入在××年内实现××万元，占三年利润平均数的××%。经过努力在全市金融行业中个人业务工作要上档次，争一流，从而使我行的发展步入一个新的阶段，成为一家更具竞争实力和影响力的金融机构。

三、工作思路和措施

（一）、抓好社区优质服务工作，快速增加储蓄存款。把社区服务这项活动作为今后一个时期的重要工作不断引向深入。一是根据社区环境的变化不断改变本行进社区工作的范围、目标和切入点，经常与各办事处领导接触、沟通协商、达成共识开展工作；二是要继续总结和推广好的经验和做法，促

进和推动今后工作的开展，切实解决各支行间发展不平衡的问题；三是既要宣传我行的发展现状又要进一步向居民介绍我行的业务种类和服务品种，更重要的是要掌握居民的消费能力和消费需求，制定相应的对策、出台一系列新的服务办法和措施，最大限度地满足客户的需要，为客户提供全方位理财服务；四是加强客户经理队伍的建设，要把各支行业务精、能力强、品质好的员工充实到客户经理队伍中来。从而达到提高商行的知名度，集结人气增强我行实力的目的。

（二）、根据客户的需要不断发展新的消费贷款业务品种，同时制定相应的考核管理办法，严格要求从事个人信贷工作的员工认真履行信贷工作职责，保证我行信贷资金的安全。

把现有的个人贷款业务品种进行分类整理，针对客户的收入水平、消费能力、消费趋向等各种特征有针对性的形成组合后推荐给居民。特别是住房抵押贷款、汽车消费贷款等热点贷款要加大推广力度，提高贷款发放数量。消费贷款工作中特别要注意发挥“个人消费贷款中心”贷款品种全、营业时间长、客户选择贷款品种更加灵活方便的特点，充分发挥“个人消费贷款中心”的作用，把我行的各项消费贷款工作扎实有效地开展起来，以此来满足居民的贷款需求。同时开发综合信贷业务系统，以降低贷款风险，提高工作效率，保证资金安全。

（三）、大力发展中间业务，培植新的利润增长点

根据我行的规模和地位，准确细分市场，制定长远规划，发挥本行的优势与特点。具体开展好如下几项传统中间业务：
代收业务类：代收水费、代收电费、代收电话费、代收手机费、代工商管理费、代收保险金、代收财政费。
代付业务类：代发工资、代发福利费、代发养老金、代发保险理赔金。
代售火车票。
代理业务类：代理投保、银证通、银证转帐。
根据当前国内的金融环境和实际情况，我行可采取下列策略来发展中间业务。新产品开发需经立项、验收合格后正式投放市场。

建立中间业务考核指标体系，促进中间业务的发展。把中间业务的发展纳入经营目标责任制，作为考评业绩、年度评先的重要依据。在发展传统中间业务的基础上，重点引进和开发高层次的中间业务，开展高起点、高科技、高收益的中间业务如：远期结售汇、代理发行，承销、担保等各类衍生交易，以高科技服务取胜于同业。开展代理路、桥、高速公路收费，自动转账交易等品种，不断拓展中间业务品种，实现收益多元化，提高经营效益。

运营经理竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

记得一句话叫做：“推动你的事业，而不是让你的事业推动你！”说这一句话的是美国的政治家富兰克林。今天，实践着这句话的是我。我来咱们行工作已经有xx年了，在这xx年的时间里，我已经融入到这个大家庭里。当运营副主管这个职位虚位以待的时候，我已经做好的准备。

我原来的日常工作主要是负责运营部的具体事情，业务转型后，加强低柜区的业务管理，按照规定审核前一日日终报表，对其完整性和报表中的重要事项进行严格地审查，按照授权管理和相关制度的规定及操作规程的要求进行授权操作，认真地审查授权的原因和业务的真伪，抽查柜员的传票，监督柜员的日常工作。

在周末和节假日运营主管不当班时，负责会计监控系统□arms□预警信息的核销工作，确保预警信息核销及时、规范，营业日协助运营主管检查abis柜员正式签退的和平账情况，查询柜员的末笔交易序号，核对柜员日终平账报告表、记账凭证、原始凭证及附件，清点重要的空白凭证，卡把核对现金的大数，办理的行所签退，打印网点的平账报告表，并逐

项核对网点的日终平账报告表和柜员的平账报告表是否相符。做好业务用箱的入库交接手续。按照会计的档案管理制度的规定，及时地打印、装订和保管会计的档案资料，审核会计档案系统需审核的报表。在这些细化的工作积累里，我已经积累了工作和管理经验，更重要的是培养了我严谨认真的工作态度，这对于我来说，是一个很重要的成长阶段。

运营部是银行工作的重点部分，所以对其内部的要求也比较严格，作运营副主管就要负责具体的事项，及时下达主管分配的任务，及时反映运营部的各种信息，积极配合主管的工作，比如手机钱包总行、手机银行、银行积分兑换业务的日常运营管理工作的具体事宜；协助进行合作银行的日常沟通，并进行一定的数据统计分析工作；协助制定合作业务的运营规范；参与公司客服的定期培训；积极完成上级交办的其他相关工作，使运营部的工作有序地进行。

在xx年的工作经验中，我已经积累了很多的工作经验，对于运营部的具体工作已经有一定的了解，对于运营部的工作流程也心知肚明。对于这一新的岗位，我已经做好了准备。

如果我当上运营副主管，一定会抱以努力认真的工作态度，发挥不怕苦不怕累的精神，团结同事，把工作做好。及时地传达上级的指示，把工作落实到位，然后再把结果及时地上报给有关部分，做出有利于银行的决策。

对于这一新的岗位，我已经准备好了，请各位领导和同事给予我这次机会，谢谢！

运营经理竞聘演讲稿篇三

亲爱的领导和同事们：

大家好！

今天，我很荣幸站在这里为银行竞争做演讲。首先，我要感谢领导给了我竞争这份工作的机会，感谢同志们的信任和支持。我恳请各位领导和同志们对我进行检查和评论！

在过去的9年里，我主要负责前台的管理。在这个过程中，我培养了我很强的写作、调查研究、语言表达和组织协调能力。经过9年的前台工作，我遇到了许多棘手的问题。在处理这些事情的时候，我总是保持稳定和冷静，然后迅速找出对策来妥善处理它们。这培养了我良好的心理素质。无论是外部的还是内部的，大的还是小的，这些都是内部审计所需要的。在过去的九年里，前台的工作经历进一步拓宽了我的视野。我对金融知识和市场经济机制有动态的理解，对行业和管理工作的特点和规律有一定的把握。这些肯定会为我竞争的审计工作提供很多便利和好处。首先，应该找到问题并就地解决。第二是主动服务第三，积极总结和改进第四，工作作风亲爱的领导同志们，这是我对自己的客观评价，也是我上任后的工作思路。我希望领导和同志们给予我大力支持。无论内部审计经理的竞争是否成功，我都将继续做好自己的工作，成为一名工作负责、作风务实、监督高效的优秀经理。

谢谢大家！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

搜索文档

运营经理竞聘演讲稿篇四

各位领导、各位评委：

大家上午好！首先，非常感谢行领导为我们提供这样一个平台，给予我们展现自我的机会，恰巧我也是近期从县支行调到市分行信贷部工作，也许大家对我并不是很了解，今天就借这个机会向各位领导和评委汇报我的工作情况，以及下一步的工作打算。

我之所以竞聘风险合规部总经理助理主要缘于三个理由：

第一，有充分的激情和自信。

第二，有较丰富的成长历程。

第三，有较强的专业实践能力。

各位领导、各位评委，以上是我对自身的工作情况及个人综合素质的简介，如果此次竞聘成功，我今后的工作任务就是如何作好风险合规部总经理的助手，协助他把风险合规的各项工作做得更好，对未来的工作我有几点设想：

第一，发挥自身优势，提高风控能力。

第二，协助领导做好合规管理工作，提高办事效率。

第三，加强学习，努力把自己培养成综合型人才。

再一次感谢各位领导给我的这个机会。我愿意用我的信心、激情和能力，不断的战胜自己，迎接一个又一个的挑战，在行里做一名好员工，在部门做一名好助手，为我们的团队而

努力，为我们的邮储而奋斗，我相信我会在新的岗位上，依然放光、依然添彩。我的完毕，谢谢！

运营经理竞聘演讲稿篇五

各位领导、各位评委、各位同事：

你们好，接下来的几分钟里，我会竭尽全力地向你们证明，我胜任x公司总经理工作部主任一职。

我叫xx□生于xx年，大专学历，于xx年获统计中级职称。自xx年毕业于分配到供电局，一直从事电力统计工作，作为供电局的普通一员，我的职责是提供高质量的统计数据。在工作中，由于我认真努力、兢兢业业，在各方面都取得了较好的成绩，曾经多次获得地（市）、自治区、国家电力公司的优秀统计工作者称号，我很自豪，我为我局这些年来所取得的巨大成绩做出了我应有的贡献。

今天的世界是一个相互依存的世界，我们每个人都有着独特的位置并扮演着特定的角色。因此，在我们相互合作去实现一些任何个人都无法实现的目标时，认清我们的位置、角色与责任就显得十分重要。我之所以竞聘xx公司总经理工作部主任一职，是因为我觉得自己比较适合这一职位，具有以下几个优势：

在十五年的统计生涯中我很注意发挥主观能动性，超前意识强，这有利于开拓工作新局面。自参加工作以来，我始终不忘读书，勤钻研、善思考、多研究，不断地丰富自己、提高自己，曾在本局女职工计算机比赛中获第一名。

我在日常生活和工作中，以“明明白白做人，踏踏实实工作，实实在在做事”为信条，言行一致，脚踏实地，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的业务技术能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高。

第一，我具备一定的政策理论水平。由于平时注重学习，尤其是注意收集报纸杂志网络上有关大政方针政策的信息和动向，因此能够在工作中把握正确的方向，保持较高的政治敏锐性。

第二，我具备一定的文字综合能力。在过去从事的统计工作中，为能把数据后面所隐含的原因、苗头、趋势和问题及时反映出来，我每月都编写有关分析材料，由于文笔流畅加之分析内容观点适合形式发展需要，这些文章曾一度作为广西电力系统统计分析的范文进行推广。另外我每年都向电机工程学会统计分会提交论文，曾获青年学术优秀论文奖。

第三，我有一定的组织协调能力。在过去几年中，我曾经组织筹备过全区电力生产统计、技改大修统计等大型会议，由于组织工作筹备得比较好，会议获得了圆满成功，受到同行的好评。

我一直非常热爱我从事的'统计工作，我曾全身心地投入，也获得了相应的回报，在各种专业统计评比中总少不了我的名字，各种经验交流活动中少不了我精彩的演说，一本又一本大红烫金证书是我的骄傲，我学会了在平凡的工作中体会快乐的人生。我正值而立之年，正是干事创业的大好时机，我认为自己应该向着更高的目标努力，换个岗位，从另一角度实现自己的价值。我相信以我充沛的精力、高度的敬业精神和强烈的事业心，我能够全身心地投入到新的工作中去。

假若我能够竞争上岗，我打算从以下几个方面开展工作：

一、加强管理，提高创新意识

总经理工作部的工作面宽事杂，只有加强管理才能保证工作宽而不推，杂而有序。如果我竞选成功，首要任务是根据这次三改岗位设置修编质量和职业健康安全体系文件及各项规章制度。用制度和标准进一步加强管理，坚持以人为本，充

分调动每个员工的积极性和创造性，让他们像圆规一样，找准自己的位置；像尺子一样公正无私；像太阳一样，给人以温暖；像竹子一样每前进一步，小结一次，使办公室工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。

总经部不是“收发室”，不是“转运站”，不能简单照抄照转领导指示；也不是“消防队”，等到出了问题再去抓，更不是“勤杂工”，只停留在完成一般日常事务性的工作上，而应注意研究新情况，产生新思想，解决新问题，不断有所发现、有所创造、有所前进。如果年复一年，“涛声依旧”，一切都按部就班，没有创新，形成不了自己的特点，办公室就失去了生机和活力。就会在思想、观念和行动上滞后，跟不上大好形式发展和需要。

二、努力当好总经理的参谋助手

在工作中多请示、勤汇报，既充分尊重领导的意见，又敢于表达自己的看法；对领导交办的工作做到事事有回音、件件有着落，坚持做到不越权、不越位、不错位、不失位。

在工作中更要加强协调意识，把协调作为一种统一步调，形成合力的调节器，凡事加强沟通，把握好横向和纵向协调力度，无论何时都要做到信息畅通，起到一种承上启下的作用。

三、合理配置人才，优化人员结构

总经理工作部的职责之一就是合理配置人才，优化人员结构。如果能够上任，我会与有关责任人一同认真分析公司目前人才现状，科学合理的配置人才。建立健全员工教育培训管理体系，把岗位工作要求与培训标准结合起来，变被动培训为主动培训，使公司向学习型企业转变。

四、“打铁还需自身硬”。对自己政治上高标准、严要求；工作中身体力行，恪守职业道德，管理上奖惩分明，发扬民主，

善于听取不同意见；生活中团结同志、助人为乐；提高自己的领导水平和管理水平。