

# 农业培训心得体会 采访心得体会(大全5篇)

心得体会是我们在生活中不断成长和进步的过程中所获得的宝贵财富。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，通过总结和反思，我们可以更清楚地了解自己的优点和不足，找到自己的定位和方向。以下是我帮大家整理的最新心得体会范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 农业培训心得体会篇一

伊能静的访谈大概是两个星期之前看的了，但是这期节目却给我留下了深刻的印象。我感慨于伊能静坎坷的人生经历，感慨于她的奋力拼搏，感慨于她对生活对人生的深刻感悟。这样一个女子，让人既敬畏，又爱怜。

关于伊能静，我不想再多作介绍。我想说的是，16岁就出道，全家都靠她养，这样一个外表柔弱而内心无比强大的女子，是多么地让人肃然起敬！面对生活的种种磨难，她没有低头，而是选择坚强地面对一切困难，用她那瘦小的肩膀，背负起种种的压力和责任。

牵手事件让她陷入舆论的种种指责，将她推上风口浪尖，这一刻，她似乎成了千夫所指的罪人。不明真相的群众和媒体被蒙蔽了眼睛，只是一味的人云亦云，却不知，这些，对于这样一个弱女子，是多么大的压力！然而她没有怪谁，也没有恨谁，她只是将自己关在屋里，安静地思考，她甚至找过心理医生。风波过后，是一个更加强大的伊能静。很多人都说，她是一个钻石女人，所经历的磨难越多，就像钻石一样，被打磨地越多，就越是折射出璀璨的光芒。

她是一个真正的性情中人，没有人知道，她和庾澄庆究竟发生了怎样的事情，他们的婚姻究竟出现了什么问题，她也不

会去告诉任何不相关的人，而我们，也没有必要知道这些。也许是不爱了，也许是有外部的因素。那又怎样呢？我们只需知道结局，他们分开了。

相爱时一切美好，传统的观念也总是在谆谆告诫着我们，无论如何，即使以后不爱了，离婚也是极不负责任的行为。离婚真的是不负责任吗？将自己捆绑在一个让自己痛苦万分的婚姻之中，整天面对着一个你早已不爱的人，这才是最大的不负责任，你對自己都不负责，你怎么对其它人负责？也许有人会说，离婚会对孩子造成极大的心理阴影，但是我想，如果不离，也未必不会对孩子造成心理阴影吧？因为你们的爱已经不存在了，这个家，也没有了爱。关键是你要给予孩子足够的关爱，一如伊能静，我相信她的小王子是充满爱的，因为伊能静给了他很多的爱，而没有向小王子传输任何的一如我恨你爸爸之类的信息，她说，不要教他恨，因为长大后，他也会恨你，要给他爱，满满的爱，这样他才会爱你，爱这个世界。

她还说，你一定要先搞定一个馒头的问题，那表示你有能力，你没有能力，你就没有资格谈梦想，因为梦想是需要能力来完成的。一如我在萧亚轩访谈感想里所说，梦想，必须建立在牢固的基础之上，梦想，不是白日梦。并且，我们，终究只是世俗的一份子。

这样一个外表温柔美丽而内心强大的女子，这样一个敢于爱敢于做多女子，让人不得不欣赏。欣赏她的才情，欣赏她的坚强，欣赏她的魅力，欣赏她的言谈，欣赏，这样一个——伊能静。

## 农业培训心得体会篇二

在红日社的精心安排下，我们小组于四月十八号在林业楼405对林学院退休老教授雷增普进行了为期两个多小时的采访，采访过程中，老师谆谆善导，组员们热心积极，活动气氛热

烈活泼。最终这次活动取得了成功，同时我也在这次活动中学到了很多。

首先，雷教授从自身经历说起，用大量事实例证，教导我们做事先做人，做一个正直的人，而后再做事情，其中我们谈到了林业人的精神，给我们的印象最为深刻。雷教授这么说到：“首先，搞林业是一种奉献的精神，我们的工作是非常苦的。农业是在平原丘陵地区，我们是要爬山的。举个例子，七五的时候，我们有个课题在门头沟的大沟，那里的石质山区，夏天大清早爬上去是全身都是露水，有太阳的时候又是一身汗水。有时候大家没带水，就渴的受不了，还有可能遇到其他各种不利的条件。还有我们林业中研究对象的生长周期太长，所以林业工作必须要有坚强的意志力，所以我们林业是非常困难的，于是很多人都是转行了。而且林业又辛苦，工资太低，长期出差在荒山野岭。我第一次去大村，在公社招待所，我什么也没带。那个被子，油光锃亮，若干年没洗了。爬了一天山，累的也没力气管，就把被子一裹，睡觉。所以我就说，你们林业人要做好思想准备”。从雷教授的这一番话中，我们学到的不仅仅是经验，更是一种人生态度。

搞林业是幸苦，但我们自选择了林业开始，就已经下定决心，要在这行中做出成绩。老教授坚毅的话语中更是包含着一种期盼，下一代的林业人正在成长，那种期许正是一个长辈对晚辈来自内心最真诚的关爱。宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。雷教授说：“要珍惜在学校里学习的时光，珍惜跟老师同学在一起的日子，学好知识”。我们也深有感悟，大学四年，白驹过隙般已经过去了一半光阴，其中既有成功的喜悦，也有失败的神伤，其中陪伴我们的真是自己的老师，自己的同学。

人间若有真名士，梅之风骨兰之气。这是我对雷增普老教授的评价。雷增普老教授虽然不是党员，但是她的气节深深折服了我们，她用自己的经历讲述了什么叫做正直做人。尤其是从十年文革期间，黑白颠倒，以假为真，而雷教授始终不

改自己的初衷，不愿与当时的恶势力同流合污，就像梅兰之风骨一样，令人敬佩。

这次采访之后，我也更加明确了自己大学生生活的目标，也定下了自己的规划。如今的党是代表着人民先进生产力，先进文化的党，应该是我们大学生努力的目标。同时，在大学期间要努力学好专业知识，关心国家大事。积极相应主流价值观，做合乎广大人民利益的事情。努力锻炼身体，争取将来能健康为祖国工作四十年。在这里，再次感谢雷教授的教诲，因为这次访谈真的让我们受益匪浅。

## 农业培训心得体会篇三

当我们积累了新的体会时，不如来好好地做个总结，写一篇心得体会，这样我们就可以提高对思维的训练。很多人都十分头疼怎么写一篇精彩的心得体会，下面是小编帮大家整理的采访管理者的心得体会，仅供参考，大家一起来看看吧。

在这次采访活动中，我有目的地选择了两个差异性比较大的单位。一个是外资企业，一个是公办单位；一个是规模比较大的公司，一个是人员比较少的教学点；一个是工业制造行业，一个是学前教育行业。我想，通过采访有比较差别的两个单位的管理者，更加能够通过比较得到一些启示。下面是我根据两位管理者的回答，对采访一些总结和感想。

两位管理者一致都认为中国目前越来越国际化，对单位的经营战略、运作模式等都产生了一些影响。中国的国际化发展必将给中国带来更多的机会和挑战，那么对于企事业单位来说，就应该充分考虑到自身的实际情况，抓住可能的机会和挑战，争取在国际化发展的背景下，为企业或单位争取最大的利益。

在不同的工作中，遇到的.工作难题是不同，这由工作的性质、

方式等决定。但明确的一点是完善的管理制度必定会大大减少工作中可能遇到的难题。因为在制度下，就有了一定的约束和规范，而当所有人都严格按照规范行事时，就可以最大限度的减少管理的难题。因此，管理者应该尽可能的制定较完善的管理制度，来提高管理者工作效率，提高效益。

通过对两位管理者的采访，我明白了如何处理与组织中各个级别之间的关系也是管理工作中的确实实施起来有困难，应该及时向上级反映，与上级沟通，制定解决的方案，这样才能更有利于工作的完成。其次，对待下属不应该有居高临下的感觉，而应该尊重、真诚的对待下属，善于倾听，做到一视同仁。多沟通，减少不必要的矛盾，并且为部门间的合作奠定基础。

组织中的资源包括物质、人力、时间等等，做到资源的最优化可以大大的提高工作效率，那么如何做到最优化呢？这就是管理者必须面对和解决的问题。管理者应充分意识到所有组织都有哪些资源，优点分别是什么，然后进一步分析如何整合利用这些资源，做出比较细致的资源分配，这样才可以使物质资源得到最大的利用，人力资源得到最优的分配，时间资源更加合理化。

## 农业培训心得体会篇四

xxxx年x月x—x日，我有幸参加了xx县委组织的xx大学现代农业专题研修班，聆听到了xx教授关于农业产业化发展与品牌农业、设施农业与农业现代化、农产品质量安全与管理、农村基本经营模式与农业主体培育、统筹城乡发展，推进城乡一体化等课程。参观了xx省xx市xx街道xx植示范基地和xx村新农村建设。

- 1、实施规模发展战略，整合农业产业资源，组建农业产业示范基地

农业产业示范基地建设是促进传统农业向现代农业转变的试验场，也是实现以点带面，进一步扩大产业规模、提高科技含量，搞好全方位、多品种农业结构调整的载体模式。

我们一要扩大四大地标认证农产品种植面积，在现有的六大种植基地基础上，改良种植品种，改进生产技术，提高单产，提高品质，在产品、产量上创新高。二是要通过土地流转，建立农业专业合作社和农机合作社，实行机械化作业、规模化经营，提高农产品标准化、科技化、专业化、商品化生产能力，使农业生产逐步由分散经营向适度规模经营，由粗放经营向集约化经营，由传统种植向专业化生产转变。

## 2、实施加工转化战略，调整农业产业结构，推动农产品加工业发展

我们无工业、无污染，有着生产有机产品的良好条件，农产品品质好、绿色安全。但是我们的农产品都是以初级产品出售，并不能体现出我们农产品的特点和优势，价格低，受市场波动影响大。我们要转变生产观念，把我们的农产品进行加工转化，延伸产业链，提高附加值。一是要围绕“优质、高效、生态”大力发展特色农产品和高附加值农产品，在农业产业结构调整上进一步扩大以苜蓿为主的小杂粮种植面积，发展无公害及绿色农产品，提高农产品的质量。二是要以四大地标认证农产品为依托，积极开展招商引资，建立农产品加工企业，提高农产品的加工程度和产业化程度。

## 3、实施产品品牌战略，全面提升产品社会价值，提高市场竞争力

我感受明显的一点xx经济发展的特点是品牌战略运用很成功、文化包装很到位。旅游景点挖掘其背后的传说典故农产品顺应人们追求健康、追求高品位生活的需求，挖掘其养生健体的功效，把这些特点放大进行广泛宣传，吸引眼球。随着人们生活水平的提高，人们对品牌的追求越来越明显，知名度高，

有信赖感、安全感的品牌会增加农产品的社会价值和经济价值。

因此着力培育品牌农产品，不仅可以提升产业竞争力，也可以为农产品生产带来更高的效益。我们要加强农产品生产过程质量监管，积极推进标准化生产；加强农产品质量安全品牌建设，加快无公害农产品认证步伐，积极开展绿色食品和有机食品认证，打造特色农产品品牌，创立品牌，打响品牌，做大做强生态农产品品牌，提高产品的市场占有率和社会声誉。

#### 4、实施科技兴农战略，引进新品种、采用新技术，用科技促增收

要充分发挥科技在现代农业发展中的关键作用，

一要积极开发运用各种节约型农业技术，提高农业资源和投入品使用效率。大力普及节水灌溉技术，启动旱作节水农业示范工程。扩大测土配方施肥的实施范围，进一步推广诊断施肥、精准施肥等先进施肥技术。

二要积极发展农业机械化。要改善农机装备结构，提升农机装备水平，因地制宜拓展农业机械化的作业和服务领域，在重点农时季节组织开展跨区域的机耕、机播、机收作业服务。建设农机化试验示范基地，大力推广土地深松、化肥深施、秸秆粉碎还田等农机化技术。积极培育和发展农机大户和农机专业服务组织，推进农机服务市场化、产业化。

## 农业培训心得体会篇五

科学种田，也不是遥不可及的“高大上”的事情。尽管种植技术里面的门道很多，我不懂，但是没关系，我照样能享受到高科技给农业带来的实惠——有政府和有关部门大力提倡，有那么多优秀涉农企业的真诚帮助，我们是能学会利用新技

术的呀。

先前我父亲那一辈人种地，还主要靠人力，水牛是极为重要的生产资料。那时候，一个农村家庭如果能有一头健壮强劲的水牛，那在整个村子里都是让人羡慕嫉妒恨的。再后来，拖拉机出现了。拖拉机耕地耙田不嫌累碾滚在拖拉机的轰鸣中平稻场、碾谷子，水牛逐渐从农村的生产阵营隐退。最近十年，拖拉机的“工作”又逐步被旋耕机、插秧机、收割机等大型农业机械所取代。所以，时代在进步，我们农民种地也应该与时俱进，主动接纳新思想改变旧观念——争做新型职业农民。

培训讲计算机时提到过电子商务，我觉得只要用心，了解门道学会使用，并不难。一句话，政策资源条件都蛮好，就看我们的行动了。

我们这一批学员，有的是经销农资的，有的是一边经销农资还一边在种地。老百姓种出来的东西能不能卖出去并且卖个好价钱，对我们的收入来说，是直接相关的。很长一段时间来，老百姓是等着商贩上门收购的——价格行情存在着信息不对称不及时等问题。作为距离农民最近和最重要的“商业点”，我们其实可以为农民提供更多更优质的服务：比如，引导和帮助老百姓科学化、规模化种田；提供农业政策、新闻、知识、经验等资讯；主动成为各大电商在农村的触角，在网上销售特色农产品能做的事情有很多，如果自己也种地，刚好可以带个头。

我自身能力眼界有限，暂时只想到这些。目前一些想法还不成熟，还需要向专家向领导寻求帮助。通过参加培训以及参观，我清醒地认识到，新型职业农民将在农村涌现，这个趋势很明显。无论是去当新型职业农民，还是为他们提供农业服务，都是靠谱的，是大有可为的！

最后，我想感谢市农业局、市农广校、镇政府、镇农技服务

中心对这次培训的大力支持和辛勤付出。谢谢。