

最新销售副总的自我评价(大全5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

销售副总的自我评价篇一

尊敬的领导：

您好！

我是我们店的销售员xx，很抱歉昨天我工作失误了，现在写下这份检讨书给您，还希望能够得到您的原谅。

作为一名销售员，我已经在我们店工作一年多了，我知道，对于我们店很多的销售来说，我的资历是最浅的一个。俗话说，入行不到一年根本摸不到东西南北风，只有在一行干了3年以上才知道这其中的规律，和一些暗藏的规则，这些经验都是自己摸索出来的，旁人肯定不会去教。就在昨天，我因为给一位个人少报销了一分公司的产品，导致让门店损失了一笔盈利，甚至还亏损了，我知道这样的错误是非常不应该的，这样的行为就等于将我们店的产品免费送给了别人，这样的影响是非常不好的。倘若有其他客户知晓了，肯定会引起不满，甚至会找上公司投诉，倘若是其他门店知晓了，又会觉得我们门店处事不严谨，这样重要的东西都能够不计算在内。真的`非常对不起，现在我，我不知道该写什么来表达我现在的愧疚之心，我也知道现在道歉也没有用了，事情已经发生，店里的损失，我会自行承担。

回想起昨天的自己，我真的很想坐时光机穿越回去，给自己

敲个警钟提醒自己。其实我也想不到自己，竟然会犯这样的错误，明明产品价格也不便宜，而我竟然将它给遗漏了忘记将它打在发票上，为此，我真的感到非常愧疚，和难过，因为自己的失误，给公司造成了不好的营销，自己也损失了一笔财富，真的是亏大了。一经离柜概不负责，这个道理我是知道的，因为顾客没有留下联系方式，而且也没有主动过来归还多余的物品，所以，这笔缺口需要我来承担，我没有怨言，因为这是我自己造成的后果。

作为一名在店里已经工作了一年多的销售员，在一碗，我工作一直都是非常仔细认真而且严谨的，这一年多，我从未出现过上班迟到旷工等现象，一直以来我都是严格遵守公司的相关制度。这次出现的失误，确实是我疏忽大意的，其实我自己也没有想明白为什么会遗漏这个一单，想来可能是因为自己发呆或者走神了吧。

真的非常对不起，我已经认识到自己的错误了，这次的错误真的非常严重，我愿意承担后果和责任，但请公司看在我之前从未犯错的份上从轻处罚。

此致

敬礼！

XXX

XX年XX月XX日

销售副总的自我评价篇二

尊敬的单位领导：

您好！

我这次没有达到销售业绩，真是很抱歉，我知道这是我工作没做好的结果，我需要好好反省，从而改正，争取下次能够做得更好。

经过一番思考，我意识到这段时间的'业绩不行，充分暴露出我工作热情有些不足、工作方法也有些不妥，更反映出我没有足够的工作资历积累。这三点问题得暴露如同当头棒喝一般敲击在我的脑海，让我有些清醒了。是啊，这三点当中的任何一点都足够让我陷入困境。为此，我决心针对错误问题，提出改正措施，并且坚决执行：

第一，从今日起我要重拾一份对于工作的热情，以饱满的干劲做好这份工作，提高我的工作积极性，将工作当中的各个细节做好，努力提高工作业绩。

第二，我要重视向其他优秀员工取经，与他们定期做交流，从中学会正确的工作方法，掌握工作方法以后我会认真用好这些方法，从而提高业绩水平。

第三，必须我要学会耐心，懂得一步步、有条不紊地做好工作，通过持之以恒、坚持不懈的努力从而不断积累工作资历，让自己的工作业绩不再下滑。

以上就是我的检讨书，请领导批评指正！

此致

敬礼！

检讨人：

____年____月____日

销售副总的自我评价篇三

尊敬的领导同志：

经过此次错误，我感到深深的自责和内疚之余，更认识到我这样行为的结果是严重的，对于经理指出的不诚信问题，也是我感到最内疚的一点。

然而，经过经理的严肃指正错误之后，我已经意识到再怎么遗憾和难过都对我弥补错误无济于事，第一我应该严肃地承认错误，认真地面对它，我必须努力地反省错误、检讨错误。我检讨错误之外，更应该积极地去承担因我犯错带来的一些影响，今后我一定要对自己的言行方面严加要求，尽力杜绝此类错误的发生。我必将以最最踏实的工作态度，诚实守信地对待未来的工作。

第一，今后我无论是在工作方面与严肃自律方面，我都要提起十分的重视。我发誓从今往后不再怠慢工作。此外，我还要在每周工作中认真对待工作的每个环节，积极地去发现一些工作中存在的问题，去发现问题，解决问题，并且将所发生的工作问题，认真地写在每周的总结报告当中。公司员工犯错检讨书公司员工犯错检讨书。

第二，我个人思维方面薄弱，思想不够成熟也是直接导致此次错误的原因之一，因此今后工作中，我要加强思维处事能力的培养。就我这次的错误而言，归根结底来说。经理的电脑换系统，我就怠慢工作，而我却未曾想到经理电脑终有修好的时候，其实从始至终我就不应该有怠慢工作想偷懒的投机心理。通过这次教训，今后我会认真地意识到问题的存在，认识思考事情发展，尽最大可能纠正自己投机心理的毛病要积极认真地对待工作，让自己不再犯这些表现得不成熟的错误。

第三，关于我的个人诚信问题，通过此事，我意识到一个人

的诚信问题其实需要经过一次次的经验教训所积累。其实通过此事我也庆幸经理能够指出我在诚信方面的缺失，能够让我彻底醒悟，让我真正认识到诚信对于一个人的重要性，这次的教训在今后的工作中对我来说是无比宝贵的经验。

在此，也希望领导能够针对我的过错来责罚我，这样才让我能够深刻地改正错误。

XXX

XX年XX月XX日

销售副总的自我评价篇四

尊敬的领导：

自从今年6月走出校门以，自己一直跌跌撞撞。扔掉了最初的梦想，因为我发现，这个社会并不是自己想象中的那样，我怎么就那么讨厌自己证券销售这个行业呢？当然这个并不是我的理想中的职业，证券销售只不过是一个不得已的开始而已。

然后，我最后还是很坚定的放弃了这个职业。现在我从事的是保险销售这个工作，12月底，将是我工作的第四个月，将近大半年的时间，我发现我没挣到一分钱（除了少的可怜的几百的底薪）。但我任然没有打算放弃这个职业并且有打算一辈子做这个行业的准备。

但是，按照目前的进度和零业绩的状态，我知道我存在很多问题，这些将直接导致我无法在高消费的北京生存下去，所以，我今天正式开通自己的博客，通过每天记载自己生活和工作的点滴，提醒自己，改变自己，推动自己，创造自己。我希望用我的博客记下我心灵的成长与提高以及我个人在寿险行业的`稳步发展。我不需要和别人比，我坚定：今天的自

己比昨天进步一点提高一点，那么这就是我个人的成功。

我之所以喜欢保险销售这个工作，很重要的一点就是以这个职业为鉴，我可以从中透视到自己很多的缺点和不足。这些人性中的弱点，如果我不及时克制和改正，那么我的人生就没有任何希望，也不可能达到一定高度的。所以，从写下这些字开始，就是我向自己的缺点和不足发起挑战的时候。我坚信：咬咬牙，坚持再坚持，一定会有一个全新的自己展现在所有人面前的！

检讨人□xxx

20xx年x月x日

销售副总的自我评价篇五

尊敬的各位领导、同事：

近几个月以来，售后部的工作做的十分不好，影响了客户关系也影响了公司的形象，几天来，我认真反思，深刻自剖，为自己的行为感到了深深地愧疚和不安，在此，我谨向公司全体同事做出深刻检讨，并将我几天来的思想反思结果向领导汇报如下：

一、责任心不够：对待客户提出的问题重视不够，上报的`问题跟踪时间较长，对上报问题没有认真对待，对待部门员工关心不够，只是他们问了我才会告诉他们问题如何处理，不积极去关心同事哪里不会，哪里应该怎么做。学会包庇员工这点不对，不应该总说员工的优点，应该及时批评员工的缺点。

二、部门管理不规范：首先是自己没有以身作则，没有起到表率的作用，对部门人员没有严格要求，往往总是看到部门员工的错误和缺点，只是提了一下，没能让他们及时认清自

己的缺点，指出了他们的缺点也没有想办法帮助改正，应严格执行公司规章制度。做到赏罚公平。其次是部门工作开展的也不好，有时过于放松，有时不能认真对待工作。致使部门人员的工作态度较差。

三、人才培养：对部门人员的培养不够尽心，让部门人员成长较慢，这是我的责任，部门人员流动较大让我觉得心灰意冷觉得培养出来就调走了，还得重新培养，所以培养周期较长，在这方面是我思想认识不够，张总说的对，应该从公司利益、公司角度出发，去培养人才，不应该在乎哪点儿小得失为公司培养大批人才。

四、自身能力问题：本人自身成长较慢，缺乏市场意识和客户沟通经验，虽然在公司5年，但是没有正式去实施过一个市县的实施经验。没有把握好与客户交流沟通的机会。还应该努力学习好业务水平，提高自己的市场意识和实施经验。做一个全面复合型人才。

通过会议上领导指出了我的错误，让我深刻认识到我的不足，我错在哪里，让我知道我以后应该怎么做，感谢大家指出我所犯的错误，也希望大家继续观察我。

此致

敬礼！

检讨人：

____年____月____日