

2023年外联部月工作总结(汇总5篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

外联部月工作总结篇一

9. 联系往届外联部的师兄师姐，建立长期联络，向他们学习相关的经验，如开展交流会、讲座等。并争取与他们所建立的老客户建立联系及相关合作，以优良的作风及高效的工作建立良好的信誉，达成长久的合作关系。

相信在外联部的经历将成为我人生中的一笔宝贵的财富，我会尽自己最大的努力去干好这份工作。希望外联部的成员们齐心协力，在部长的带领下，出色地完成每一项任务。

外联部月工作总结篇二

一、加强部门成员外出拉赞助的工作，部门成员可以相互帮助，争取额商家的谈判成功，注重工作的效率。和商家建立好和谐的合作关系，争取下次的合作机会。

二、召集部门所有成员关于大学生兼职调查活动进行严谨的商讨，重新拟定大学生兼职调查表，并争取在本周完成所有工作（包括到班级调查以及活动后的资料整理工作总结等）。

三、当学院对优秀毕业生访谈策划审核完并批准后，实施活动的第二步：对优秀毕业生进行具体的访谈，以及基本确认来校的优秀毕业生。

四、继续做好广播站与其他院校的广播站友谊学习的桥梁，希望我院广播站在本次有关广播技术的交流中能收获意想不到的。同时增进我院与其他院校的友好往来。

院团委外联部

5月7日

外联部月工作总结篇三

外联的工作可谓任重道远,因此我们有必要对这接下来的一年进行合理的规划,高效安排这一年的事务。

重中之重,我们外联部会集全员之力努力、认真做好这一年的赞助工作。新干事初来乍到,我们打算采用两三人结队的方式,让初到的干事出去跑赞助。这样可以很好地解决新人的孤单和羞涩问题。同时,集众人之长、众人之思和合作方洽谈,提高洽谈的水平,提高成功率。除此之外,大家还可以在洽谈过程中相互学习,共同提高。

当然,初来乍到,各新人拉赞助的水平还都很一般,刚刚开始没有成功或赞助金额较少,这些都能理解。做好大家的安抚工作,鼓励大家坚持下去,坚持就是胜利!

在抹去最初的羞涩后,大家基本可以独当一面。这时到了各人充分发挥自己才能的时候,根据自己的特长来寻求擅长的赞助。

到下学期,开始私下着重培养三四个干事,让他们逐渐接手外联的一些事务,并鼓励其合理竞争,通过竞争机制,为外联带来更多的赞助。

此外部长也会用上之前积攒的人脉为外联继续谋求和之前赞助商的进一步的合作。

总体上，我们希望能够达到迎新晚会之前，筹集晚会所需的各类资金，让环境学院的迎新晚会能够不必为资金担忧。在各类运动类比赛未完全开展之际，寻求与之前饮用水商家的进一步合作，并多管齐下，从多方面入手，解决一年的饮用水问题。同时趁大家的热情都还在，在第一学期结束之前，为下学期的活动积攒预备资金，让下学期初的活动能够正常举办。

第二学期，如迎新晚会之类的活动需要大量资金，我们将苦在前头，鼓励干事努力去拉赞助，争取提前达到预期的目标。

我们不仅会做好赞助的工作，我们还将在每学期中旬办一次内部的培训拓展活动，让大家能够在外联学到东西，找到学生会的更多的归属感、价值感。

此外，我们会收集每个人的人脉信息，形成一个系统，为下一届外联提前做好准备，为下一届外联贡献最后的余热。就长期合作赞助商这样的美好资源好好保存，争取能够薪火相传，一届一届传承下去。

以上为外联一年的工作计划，我们将尽最大可能按照计划将外联带上一个新的台阶，为学生会奉献更多的力量。

外联部月工作总结篇四

我叫××，来自××系，来到××组织××部工作已经近××时间了。××时间以来，我在××组织和××部里学到了许多东西也看见了××组织举办的许多活动，对××组织有了更深的了解。为了更好的在××组织和××部里工作，少走弯路，提高工作效率，争取创造更大的工作成果，现制定我下学期的工作计划。

- 1、转变思想观念，进一步适应大学生活，能够做到学习和工作两不误，在两个方面同时做到学生干部应有的模范带头作用

用。

2、积极参与××组织在下学期组织的各项活动，能够尽我所能，为活动建言献策，更广泛的筹集活动经费，保障活动的顺利进行。

3、踏实完成××组织和××部分分配给我的各项工作，并努力做好每项工作，使我在工作中学到更多有益的东西。

4、热心参与××部与××组织其他部门的联谊活动。在活动中，发挥自己的作用，为××组织内部建设和部门之间的团结和谐做出我的贡献。

5、在部长和学长学姐们的引导和鼓励下，学到更多与商家合作的技巧，更好的培养自己这方面的能力，能够使我更有能力胜任外联部的工作。

6、和部里的学长学姐们，及其他同学一起为我校与××市各大高校联谊活动出谋划策。策划更多的创意活动，提高联谊活动水平，来丰富我们的校园生活。

7、更好的与部里其他同学进行沟通和深入了解，更多次的与他们一起出去尝试与商家合作，为××组织和部里开展活动提供充足的经费和坚实的后勤保障。

8、在条件和时机成熟时，写一份有价值的活动方案。如果活动方案得到学长学姐们的肯定和××组织领导的审批，我将努力做好此次活动，锻炼自己的组织和协调能力。

9、在上学期与商家合作的基础上和学长学姐们的言传身教下，尝试在本学期内成功与商家合作，取得互利共赢的合作效果。

以上的九点就是我下学期的工作计划。由于我经验浅薄，在计划中难免会有一些不足之处，希望××组织的老师、学长

学姐们以及其他同学能够予以指出，我定当改正，使我能够完成和胜任外联部的工作，成为一名正式的外联部成员。为××组织和××部的发展，贡献我的一份力量。

外联部月工作总结篇五

1、制定完整的部门规章制度，并要求部门人员严格遵守其制度。例如，外出联系工作，应先制定工作计划，工作结束归校后，亦及时作总结、汇报，决不私下联系任何活动。

2、对本部部员的定期培训活动活动时刻：每周一次或根据状况而定

活动资料：理论加实践，让部员尽快掌握外联部工作技巧。会请一些外联经验丰富的人来给部门成员做交流，同时也会带给各种机会给部门成员锻炼。

3、鉴于写策划的重要性，我们部门将会进行专门的培训，甚至能够开展部门内部的小型的比赛活动。

以上是我们对外联部的策划、构思，其中还存在许多不足。我们将在实践中发挥外联部灵活变通的工作方法，务真，务实地做好部门的常规工作。以开拓进取的精神协助团总支、学生会推广学院品牌。以真诚的态度与各单位，各部门搞好联络工作。争取使本届外联部在已往的工作成绩上更上一层楼。

第一，为即将举行地第13届技能大赛啦一些资金或物力地赞助。我已经做好了细致的工作计划。现正在实施。我们会尽可能更好的完成好这项任务。

第二，协助体育部搞好篮球和足球队。我们将在12月上旬进行具体的策划和实施。我们部门要寻求潜在的赞助商，来支持和能与赞助学院的各种活动，使彼此建立和维持友好的合

作关联。这对我们学院搞好学生工作，打出学院品牌，树立交大在社会上的良好形象是很有帮忙的。

第三，外联部能够牵头搞一些活动，如组织联系参观一些知名厂家、联系校内外知名人士、公司负责人做一些贴合我系特色的互动型讲座、请厂商倾谈成功经验，举办学生会阶段性成果展等，并拉动其他部门用心参与协作，并争取厂商的支持与赞助。另外还能够尽可能的联系一些义务活动，以端正大学生的思想作风和人生观、价值观。

第四，外联部的工作就应是长期性，持续性的。在平时就密切注意一些与同学们相关的厂商，发掘潜在的赞助商，发挥外联部内部海口本地工作人员的地域优势。洞察潜在赞助商的合作意向，及时收集信息。开展在同学中的调查，了解同学们的利益所在和共同需要，并以两者的结合点为出发点与同学及赞助商进行双向沟通。