

竞聘岗位演讲稿(精选8篇)

通讯稿是新闻报道的一种形式，它突出事实性、客观性和准确性，用简洁明了的语言描述事件或情况。接下来是一些实现梦想的秘诀和方法，值得你参考和借鉴。

竞聘岗位演讲稿篇一

烟草站副站长岗位竞聘演讲稿

尊敬的各位领导、同仁们：

大家好！

在竞争激烈、机遇与挑战并存的今天，我问过自己：我还能为公司做些什么？适逢这次竞争上岗，我本着检验、学习和提高的目的走上了今天的演讲台，希望能寻找到下一步人生的目标。我要感谢这个时代，是时代给了我又一次机会；也要感谢在坐的各位，是你们给我无比的勇气和信心。在此预祝各位同台展示自我的同事们心想事成。

我叫，出生于上世纪70年代末，大专学历，中共党员，参加工作，此前在任副站长一职。来在领导的关怀和同事们的关心下，兢兢业业，先后做过烟技员、仓库保管员、报账会计、县系统管理员、基层站副站长等职位，12年我体会到从事这份工作的责任和光荣，也体会到了其中的艰辛和不易，更为能够在这个队伍中一天天成长起来、成熟起来而倍感自豪。

五年前，我站在这里挑战了一回自己，从一名普通职工走上烟站副站长的管理岗位。今天，我又要向自己提出一个新的挑战，我要竞争一个新的岗位：客户服务分部副主任。国际成功大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”下面我向大家推销一下自己，经过综合权衡，我认为在这次竞

聘中自己有如下几点优势：

一、我认为，只有具备共产党员的博大胸怀，才能做到顾全大局、淡泊名利；只有具备“大事讲原则，小事讲风格”的团结精神，才能营造团结和谐的氛围；只有创造一个心齐气顺的工作环境，才能充分调动人的工作积极性，只有让每个人的潜力得到发挥，股室的工作才能更上一层楼。所以我做到尊敬领导，团结同事，关心他人。

二、有丰富的基础工作经验，有良好的工作作风。我从进入烟草行业，多年烟草一线的锤炼使我积累了丰富的的工作经验，让我对烟草的各个方面都有着较为深刻的了解；十多年的基层工作磨练，从领导和同事身上潜移默化的'学到不少知识，也养成了及时总结成功经验和失败教训的良好习惯，不断开拓创新的进取精神，又培养了我令行禁止的工作作风。

三、具有吃苦耐劳，坚定不移的坚强性情。我今年33岁，正处于干事创业的黄金时期，同时，通过以前的工作也表现出了我思想活跃、喜欢创新的工作精神。客户分部责任重大，工作过程需要具有思维缜密、头脑活跃、处事能够果断、干练；所有这一切我都具备，相信我能干好此项工作。作为副职，必须了解正职的主要工作思路和目标，全面可靠地保障政令的畅通无阻，作为副手，一切都要以部门领导的工作思路和目标为中心开展做好自己的工作。

四、做过信息系统管理员，懂电脑，懂系统流程，对无纸化办公能熟练操作。

当然，我也有很多不足的地方，现在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。，但已经明确了今后努力的方向，希望能以工作实绩相报，不辜负各位的厚望。如真能成功入围，我将会从以下几个方面入手去做好我的本职工作：

第一，我要胸怀全局，搞好团结。多年的工作经历告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，胸怀全局，我会尊重分部主任的领导，不越权，不越位；积极思考，建言献策；团结股室所有同志，共同做好分部工作。

第二，我要以身作则，提高自身素质。打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力，不断提高工作能力和管理能力，增强自身综合素质客户分部工作融理论性、政策性、业务性于一体，对工作人员的素质要求较高。今后一定加强各方面知识的学习，向书本学，向周围的行家手里学。在坐的各位过去是我的老师，今后还是我的老师。在奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给我心爱的烟草事业。

竞聘岗位演讲稿篇二

岗位竞聘演讲稿，供大家参考。

尊敬的各位领导，同事们：

大家好！

这天，我站在那里，应对朝夕相处的领导和同事，情绪十分激动。我本着进一步锻炼自己，为单位多做贡献的宗旨，参加本次信用社主任竞聘。首先十分感谢单位，为我们带给了一个这么好的竞争平台，让我们能够在那里展现风采，同时，更要感谢一年多来一向关心、帮忙和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我这天站到这个演讲台上畅想未来。

我叫xx今年xx岁，20xx年进入xx信用社，并从20xx年起开始从事信贷工作。由于工作需要20xx年1-4月份被调至xx信用社，4月份后调至xx信用社小微中心，主要负责信贷工作。今年11月份获得了银行从业资格证。回顾往昔，在信用社领导和同仁们的支持和帮忙下，我从一个信贷新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的负责人。这天的演讲我将用以下两方面展示自己。

一、我首先要明确的是参加主任岗位竞聘的理由和优势

第一、我有强烈的思想意愿

自从事信贷工作以来，就十分热爱我的职业，珍惜我的岗位，从未因为服务态度方面的问题和客户有过争执，也没有因管理问题让领导、同事不满意，更没有在经济问题上犯过一次错误，始终如一的执行制度，落实要求，圆满的完成各项任务，此刻我站在那里，就是想继续在更重要的岗位上有所作为、有所成就，继续为信用社的事业献工献力。

第二、我有丰富的工作经验

从事信贷工作的7年间，使我逐渐熟悉了信贷管理的各个环节，掌握了信贷业务的操作规程，对各种设备设施熟知能详，能够坚持原则，始终坚持标准不走样的做好各项工作，在多年的岗位工作中锻炼了较强的管理潜力、组织潜力和工作潜力，所以我说，我有潜力胜任这份工作。

第三、我有较好的年龄优势

我今年xx岁，身体健康、精力充沛、斗志十足，理解潜力快、适应潜力强，能够完全适应当前高标准、严要求、快节奏，以及高强度、大负荷的工作量，我有潜力、也有愿望把自己全部的精力投入到信用社工作中，毫无保留、不遗余力的把工作做细、做实、做好，为信合事业的创新与发展贡献自己

的微薄之力。

二、我要阐明的是如果我竞聘成功后的打算

如果我竞聘成功，我要在以下三个方面努力做好工作

第一、在自身潜力上要有所突破

新方法，不断充实自己，不断提高自身潜力，使自己更加有潜力适应形势发展的需要。

第二、服务与效益意识并重，打造良好的信合形象

在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，不断提高全员的服务意识，严格执行服务质量标准，真正做到来有迎声，问有答声，走有送声，让客户有一种到家的感觉。

第三、谋发展、求创新，在管理方式上要有所创新

要根据信用社改革发展的需要，个性是转换为银行管理模式后，自己要根据职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，创造性地开展工作，为我社的快速发展争做贡献。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位

领导

，各位评委，各位同事，应对着大家信任和期盼的目光，我看到了期望的所在，同时也意识到压力和职责的所在，但都必将成为我们

工作

的动力。假如组织选取了我，我坚信自己有潜力在主任的岗位上做出更大的成绩。古人云：不能够一时之得意而自夸其能；

亦不能够一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学决策形势、应对复杂局面及配合全局的潜力。进一步增强事业心、职责感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我信合事业发展添砖加瓦！

竞聘岗位演讲稿篇三

加油站站长竞聘演讲稿（一）

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的竞聘平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站，我于3月进入中石化高速乐都加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，面对竞聘我信心十足，在高速乐都加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，

领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在高速乐都加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时间不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在高速乐都站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

我的口号是：实践自我，再创辉煌。

我竞聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

一、稳定客户、做大销量

- 1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。
- 2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。
- 3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。
- 4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，
- 5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。
- 6、建立客户视像档案，做到人车合一。
- 7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。
- 8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

二、强化服务、严格管理

- 1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。
- 3、树立“安全第一，预防为主的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的'石化人。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超活动中，我站做了以下工作：

1、“比差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识，学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

4、“帮后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动。

5、“超标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者向“引领者的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

加油站站长竞聘演讲稿（二）

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫***，现年35岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，取得经济管理专业大专文凭，参加省公司举办的站长资格培训，荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经验，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自

己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

竞聘岗位演讲稿篇四

大家好！

今天，我能够登上公开竞选农村供水站站长的讲台，我感到十分荣幸和激动，在此，我感谢处领导给了我参与公平竞争的宝贵机会！更感谢多年来一直关心我、支持我、帮助我成长的各位领导、各位同事，是你们给了我参与这次竞岗演说的勇气和力量！农村安全人饮工程项目的启动，给我们增添了新的活力。我们应该积极响应党的政策，尽快解决灌区绝大多数群众的饮水状况，解决农村群众饮水中存在的安全隐患，解决农村群众呼声越来越高的吃水难问题，另一方面，通过水厂的建设为灌区的水费收入、增加就业岗位、提高职工生活水平、实现可持续发展迈出了可喜的一步。灌区饮水安全工程前期准备工作已经就绪，随着该项目工程的逐步建设、逐步实施将彻底改变灌区群众吃水难的历史，对构建和谐社会的创造良好发展环境，为建设经济发展、生活宽裕、村容整洁、乡风文明、管理民主的社会主义新农村建设具有十分重要的意义。

目前，摆在我们面前的任务是水厂的建设、主管道铺设和进村入户等一系列问题。好何建设好、管理好水厂，选出一个能胜任这个站长的人是我们建好这个水厂的前提。虽然这方面我没有足够的经验，但我相信只要勤奋学习、踏实工作，在工作中磨练自己，增长才干，不断借鉴、探索、创新、完善，就会建设好，管理好，使灌区群众早日吃上安全卫生的选自来水。我对我们即将建成的水厂的前景充满了信心。

如果这次我能竞聘成功，我将牢记“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“三项工作”。

牢记“一个原则”。就是服从上级领导决策，在工作中率先垂范，努力工作，树立良好的工作作风。作为一名基层管理人员，我将平等对待每一位员工，以诚相待，努力为职工排

忧解难；遇到困难，奋勇上前；对待工作，埋头苦干；对待同事，互帮互助；对待利益，先大家后小家，带头在自己的岗位上干出特色，养成“艰苦奋斗，迎难而上”的工作作风。

实现“两个转变”。

一是实现自身角色的转变，即由一名中层干部和具体项目管理工作者向组织领导者角色转变。既要当好指挥员，又要当好战斗员，与全体员工思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。

二是实现思维方式的转变，即从中层干部“正确地做事”的思维方式向企业领导者“做正确的事”、主动开拓工作新局面的思维方式转变。围绕我厂品牌置换、用工制度改革和技改工作，结合实际制订工作计划，有安排，有检查，保证各项工作落到实处，做优做精我厂，把我厂建设成为行业一流生产点。

抓好“三项工作”。

一是全面提升执行力。这主要从三个方面着手：

首先要优化管理流程和业务流程。流程的标准化和优化的基础工作，就是指组织结构设计、职能分解、岗位设置、岗位描述等，只有基础工作完善后，设置的运作流程才是通畅的、高效的。有效的运作流程实际上是规范化的内部运作机制。

其次是提升职工的整体执行技能。要提升职工的整体执行技能水平，主要通过内部进行持续的职业化训练，通过执行技能培训和职业技能运用的考核来实现。职业化训练重要的是在做培训和考核计划的时候，一定要明确每个培训项目和考核指标的指向，执行技能培训的目标就是提升职工的执行力。

再次就是提升员工的工作意愿。从根本上说就是要提高职工的满意度，调动他们的工作积极性。我们要做的工作实际上也就是三点：建立健全具有竞争力的激励机制，构建良好的职业发展通道，营造以人为本的文化氛围。

二是夯实基础，凝聚人心，营造有利于各项工作的良好氛围。

首先要做好调查研究，要经常深入基层，不断掌握新情况，研究新问题，同时要加强团队协作，与班子成员协调好关系，做到相互支持配合，分工不分家。

其次要关注职工心声，密切联系群众，做到以诚待人，以情动人，以理服人。通过多向沟通，协调好领导与职工、职工与职工的关系；要合理使用人，善于激励人，真正关爱人，用人所长，容人所短，做到全厂员工一条心，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的和谐工作环境。

三是加强自身建设，提升自身素养。

首先要加强政治理论和业务知识的学习，不断提高政治理论和管理水平，胜任本职工作。其次要时刻保持清醒的头脑，处处严格要求自己。在日常工作中注重“三勤”：脑勤、腿勤、嘴勤，把工作做实做优。

各位领导、各位评委、各位同事，今天，我站在这个演讲台上，既是竞争站长这个岗位，也是学习锻炼的一次机遇。我希望通过自己的知识机能和工作经验体现自身价值，为灌区振兴和发展贡献自己的一份力量，以实际行动投身到灌区人事制度改革当中。面对大家信任和期待的目光，我看到了希望的所在，同时也意识到压力、责任的所在。我深知：前路漫漫，与我相伴而行的可能有坎坷，但你们的鼓励和信任将在我心中永恒，并且成为我战胜困难、超越自我的力量源泉！

古人云：“不可以一时之得意而自夸其能，也不可以一时之

失意而自坠其志”。作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功，但我决不回避失败，无论成败与否，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，一如既往地往勤奋学习，努力工作！

我的演讲完了，谢谢大家！

竞聘岗位演讲稿篇五

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

首先，请允许我借这次发表竞聘演说的机会，向多年来在工作、生活上给予我关怀、指导、帮助的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

自从参加工作以来，我虚心聆听领导的教诲与指正，认真服从上级的安排与要求，自觉接受全体员工的监督与批评，与信用社一道学习、成长、壮大。可以说，信用社不仅给了我工作岗位，给了我工资福利，给了我美好的生活，而且给了我知识和经验，给了我能力和自信，给了我进步与理想。面对信用社改革大潮，我不能袖手旁观，不能逃避退缩，唯一的选择就是主动参与，勇挑重担，自觉承受更大的压力，主动承担更大的责任，把在信用社学到知识，掌握的经验，锻炼的能力和培养的自信奉献给信用社，以更好的表现和更优的成就报答领导和同事们的厚爱和支持，也想借助这个平台实现追求进步，超越自我的人生理想。

正是基于这种考虑，我鼓起了勇气，站在这里接受各位领导和同志们的考验和评判。

首先，我认为竞聘主任，我的“硬件”够硬。不论是学历、年龄、职称、资历、任职年限等硬条件我都完全符合要求。

并且我曾担任副职6年，担任正职也超过了4年，累计10余年的任职经历，个人也好，分管的工作和负责的单位也好，都没有发生过任何问题，廉正作风和职业操守也经过了时间和实践的考验，赢得了领导和同志们的充分信任。

其次、我必须说明的是，信用社之所以能取得一些成绩，我个人之所以有一点进步，固然有我个人的努力，但更重要的，还是得益于联社领导的正确决策和英明指导，得益于联社各部门同事的大力支持与无私帮助，得益于**信用社全体员工的拼搏奉献与开拓进取。在此，我怀着一颗感恩之心，许下报恩之愿：如果竞聘成功，我会一鼓作气，再接再厉，用更加努力的工作和更加卓越的成就，来报答各位的支持与鼓励。如果竞聘失败，我会认真总结，吸取教训，用更加努力的学习和更加辛勤的工作，来报答各位的鞭策与指教。

第三、我的组织管理与协调能力经过了历史的考验，今天的成就证明了一切。众所周知，**信用社人员最多，机构最多，存款最多，当然压力最大，责任最重，需要处理的矛盾最多。特别是我担任主任4年来，信用社又面临增资扩股、五级分类、统一法人、撤消代办站等繁重任务。这些既没有前者经验可借鉴，又没有书本知识可参考，对我来说无疑是个巨大的考验。对此，我没有退缩，也没有彷徨，更没有怨天尤人把矛盾上交。我始终坚持，人虽弱小，但争优创先的决心不能小；困难虽很多，但战胜困难的勇气不能少；压力虽巨大，但勇往直前的信念不能减。

第四，我是目前全县信合系统唯一的女主任，理应肩负更多的政治责任。随着社会的进步和经济的发展，妇女参与社会活动的范围越来越广，社会给予女同志公平竞争的机会也越来越多。全县信用社女性朋友为数众多，几乎占到了60%，但是真正担任正职的却很少。所以，我请在座的男性朋友，请换一种眼光给予我鼓励。在清一色的男人管理团队中出现一个女人，带来的不仅仅是对手，也是朋友，更是一道别样的风景。我请在座的女性朋友要站在更高的角度给予我支持。

支持我，就等于支持女性；支持我，就等于支持我们的半边天。从另一个角度上讲，我的竞聘成功，也体现了联社领导对女性干部的爱护，体现了所有员工对女性的尊重，也代表了全体女同胞的光荣。

几年来，**信用社不论是增资扩股，还是五级分类；不论是吸收存款，还是清收利息；不论是撤站并点，还是行风建设，事事争先，佳绩不断。尤其是吸收存款，抓住张石高速、南水北调等大好时机，全力以赴，攻坚克难，取得了一个又一个的胜利。不论是历年增幅，还是年终考核，我社存款余额始终位居第一。行风建设，内部管理工作可谓一流。在人最多，点最多的情况下，数年没有发生任何事故，本身就是对全县稳定工作的重要贡献。还曾多次代表联社接受过上级检查，不仅没有发现问题，还为全县争了光、添了彩。对提高素质，业务培训我们更是常抓不懈，多年一贯，并取得了可喜成绩。我们的选手在上级组织的。多次技术比赛中获奖人数最多，获奖级次最高，团体成绩稳居首位，受到了领导的好评和同志们的肯定。

尊敬的各位领导、各位同事，古人说：世上千里马常有，而伯乐不常有。我不敢妄称自己就是“千里马”，但我能肯定你们都是“伯乐”。只要你们给我一个机会，我一定会借助管理与服务这个平台，抱定创新与争先这个信念，练就“千里马”的本领，展现“千里马”的风范，也一定不会辜负“伯乐”们的慧眼。

谢谢大家！

竞聘岗位演讲稿篇六

尊敬的各位领导，各位评委，同志们：

大家好！

幸；二是感谢各位领导四年多来对我的教育和培养，感谢与我和衷共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

我叫，现年x岁，x年x月毕业于国家重点，获学士□x年通过公开招考，进入x县联社工作，担任一职。这次，我竞聘的职位是x县x镇信用社主任。

我竞聘的理由和优势如下：

一是热爱农村金融工作。农村信用社是联系农民的纽带和桥梁。参加工作以来，当看到农民群众将自己的辛勤所得存入我们的网点，我看到他们信任的目光；当把一笔笔贷款送入群众的手中，我看到他们期盼和感激的目光；当收回一笔笔贷款时，我看到群众收获的喜悦。每当看到这些，心中总是涌起工作的自豪感，总是分外珍惜领导和组织给我的岗位和机会。工作中，我始终带着深厚的感情去工作去学习，坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，分管各项业务工作进展良好。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务□x年上半年，完成存款x万元，发放贷款x万元。

二是综合素质扎实全面。工欲善其事，必先利其器。大学四年，学习法律，牢固树立了法律意识、风险意识和危机意识，养成了严谨细致、创新求实的工作态度。四年多来，我担任出纳员、会计员、信贷员，不断强化业务学习，熟练掌握了信用社的各项日常业务，熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，能够较为熟悉的把握业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律，并学会熟练处理各方面的关系，积累了丰富的社会经验和工作经验，能够胜任基层信用社的每一项工作。

三是立场坚定，作风扎实，严于律己。工作中，自己始终站稳立场，时刻与领导、组织保持高度一致，坚决贯彻落实领

导和组织交办的各项工作任务，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。工作中，始终严守工作纪律，牢记职业道德，始终以饱满的工作热情 and 高度负责的工作态度去做好每一项工作。

各位领导，评委，如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

一、以身作则，狠抓内部管理。规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障；队伍素质是提升服务、创造效益的基础。作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。同时，通过集中培训、以考促学、骨干带动等多种途径，采取物质和精神奖励两种方式，大力提升员工综合素质。

二、围绕中心，提升联社效益。我竞聘x镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。一要增收节支。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。在信贷支农工作中，只要符合政策，资金问题将限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持

农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整 and 经济发展步伐，向县信用联社交一份满意的答卷。

三、深化服务，树立农村信用社良好形象。品牌就是效益，服务即是生产力。工作中，将严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

竞聘岗位演讲稿篇七

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

首先十分感谢联社领导给了我这次展现自我的平台，我今天竞聘的职位是xx信用社副主任。

我叫xx，现年35岁，中共党员，大专学历，经济师职称，自1992年参加工作至今，我已在信合岗位上奋战了16个春秋，先后从事出纳、电脑操作员、农贷会计等工作。

竞争是同一起跑线上的赛跑，是更高层次上的夺标，作为xx信合的一份子，正值而立之年，我有参与这次竞聘的信心，源于以下四个方面：

一是高度的责任感。责任源于对信合事业的热爱。自我参加工作以来，我就凭着对信合事业的热爱之情，以高度的责任感和使命感，投入到信合工作中，不管从事何种工作，我都兢兢业业，任劳任怨。xx信用社是全县第一大社，存款近2亿元，信贷资产达到8700多万元，业务量极大，我作为农贷会计，工作繁重，但我从未向组织叫过一声累。特别是全县业

务上线时，我连续一个多月加班加点，顾不上照顾家庭和孩子，终于按时将7000多笔贷款借据准确无误地录入完毕，而我本人却因工作劳累瘦了二十多斤。高度的敬业精神和责任感得到了同志们的认可和肯定，我也连续多年被评为单位的先进工作者。

二是娴熟的业务技能。出于对信合事业的热爱，我常常苦练基本功，不管在哪个岗位，我都刻苦钻研，苦练技术，认真学习业务技能和有关专业知识，尽心尽力地把本职工作做得更好，努力使自己成为业务多面手，在工作中独当一面，从而成为本单位的业务骨干。

三是和谐的人际关系。我善于向身边的同志学习，勇于帮助同志。因此十多年来，我不仅从未与同事们闹过矛盾，相反还取得了同事们的信任、支持和鼓励，这也为我参与这次竞聘树立了信心。

四是浓厚的“三农”情结。我是农民的孩子，生于斯、长于斯，对这一片土地我有着深厚的感情。我熟悉这里的每一个农村，每一个客户，对信用社的情况更是了如指掌，我愿意为xx信用社的发展奉献我的青春和热血。

假如组织委以我重任，我将做到以下几点：

一是学以致用，以用促学。不断提高自己的知识文化水平，适应新时期农村信用社改革与发展的需要。

二是摆正位置，当好参谋。作为副主任，我要找准坐标，创新思维，甘当绿叶，积极协助主任完成联社布置的各项工作任务。

三是立足岗位，创新工作。结合本社实际，培养一种健康积极向上的营销观念，提高营销贷款的服务水平，当好信用社信贷资金的“守护员”。

四是廉洁自律，以身作则。己不正焉能正人，作为副主任，我将严于律己，宽以待人，作好信合排头兵。

“ww天生我材必有用！” 。我期待着各位领导、各位评委给我一次展现自我的机会，我将带给你们一份收获、一份满意、一份惊喜！

谢谢大家！

竞聘岗位演讲稿篇八

你们好：

首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

一是具有丰富的金融理论知识。

我于××年考入××大学××××专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

二是具有较强的工作能力。

我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领

导和同事的肯定。

三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。

我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。

接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。

要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。

严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。

新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。

首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。

其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

各位领导，各位评委，如果我能得到您的信任，我会万分感激，我会以大家的支持为动力，锻炼自己，提高自己，在工作中踏踏实实做事，在生活中认认真真做人。用我的热情、善良、诚实、坚忍，在人生的大舞台上，找到属于我自己的位置，演绎好属于我自己的角色，实现我自己的人生价值！

我的演讲结束，谢谢大家。