# 专注的演讲稿高中(通用6篇)

演讲稿具有观点鲜明,内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天,需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么演讲稿该怎么写?想必这让大家都很苦恼吧。以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

### 专注的演讲稿高中篇一

各位老师,同学,大家好!我是连锁经营管理专业的孔维忠,我今天的演讲题目是《我的小店》。

首先,在上学选专业的时候我自己选了连锁经营与管理这个并不热门的专业,除了之前没接触过感到新鲜以外,也因为自己有那么点小小的梦想。在某一天能够拥有一个属于自己的小店无所谓买什么。就这么一个非常纯粹非常简单的想法。

现在,我有了自己的小店,以一些精致的甜点和冷饮为主,每天在员工到店之前我都会重新检查店里的设施布置、各种设备运行情况以及仓库的材料使用情况。在员工陆续到店期间重新翻看昨天的营业记录,员工到齐之后,召集他们开一个简短的晨会,针对昨天的工作强调一些需要注意的问题和最重要的食品卫生与安全。当然晨会不会很严肃即便是批评,我希望顾客在我的店里通过员工感到的是一种非常自然的家庭气氛,就像在自己家从厨房到客厅的感觉。

简单的晨会后,今天订购的食材也已经送到了店里,和员工一起进行各种准备工作,然后开门迎客。虽然做了充分的准备,但是突发的状况还是不可不免,比如对于顾客的特殊要求,并非店里所有的食品都能让顾客满意,有的顾客会提出店里所没有的食品,而且还有一个让你不好意思拒绝的理由,因为那是属于我们的经营范围,对于这些情况如果我们有这

些食材而是因为某些原因菜单没有的话,我会满足顾客的这种要求,因为无形的服务比有形的商品更容易让店铺得到顾客的认可,提高服务质量,让我的小店更具有活力。如果食材都没有的话,那么对不起大家了,我要撒谎了。我告诉他:对不起今天的卖完了。当然我会送一份精致的小甜点或者冷饮,大家都懂。

作为一个精致的小店,必要的管理制度是必须有的,我觉得要经营管理一个小店除了那些千篇一律的管理制度以外,还需要一个家庭般的融洽关系,我想我作为一名店长,是在员工面前作为榜样的店长。是能用自己的行动影响员工的店长,善于发现问题并能及时解决问题,善于激励,能充分带动店员工作的热情才能使工作更有效率,善于引导和培养店员对于工作和生活的心态,十根手指,长短不一,适当的包容店员的缺点,充分的发挥店员的长处。要让他们在不同的岗位共同做成同一件事。这一刻,我就是一名优秀的店长,虽然我之前撒了谎。

我尽自己最大的努力做着这份工作,因为这不仅是在经营一个店铺,也是在经营一个不一样的家,让每个人都感受的到的家,如果女神是大众情人的话,那么我经营的小店就是大众之家。

我的演讲完了,谢谢大家。

# 专注的演讲稿高中篇二

#### 大家好!

美好发展的人像一颗种子,只有在和谐的校园里才能孕育出来。那么,如何建设美好的校园呢?如果把和谐的校园比作一棵参天大树,那么我认为,美好的环境就是这棵大树的根本,良好的校园人际关系就是它的枝叶,而丰富的校园文化,就是它的精髓所在,灵魂所在。优美的校园环境是和谐的根本。

首先,校园的自然环境应是和谐优美的。如果孩子跨进校园所看到的一切,所接触的一切,处处是俯拾不完的美丽,身心自会有言说不尽的愉悦,思想也会无止境地翱翔。唐人有诗云:"山光悦鸟性,潭影空人心。"回首我国古代书院大多依山傍水,就是为了"借山光以悦人性,假湖水以静心情"。在绿草如茵、鸟语花香、亭榭交错、山水相映的校园环境里,学生会潜移默化地受到美的`熏陶,放飞美的心灵。我们附中校园虽然不大,但各种花草树木构成了一道独特的校园风景线。教室窗外令人沉醉的绿意,不仅能给人以美的陶冶,也能给人以智慧的启迪,以及由此感受到的无穷的希望和力量。

当然,校园环境不仅包括自然环境,还应当包括师生创造的人文环境。一帧帧醒目的优秀学生照片、一篇篇精心挑选的佳作都可以融入校园环境的建设。尤其当校园环境浸透着每个师生的汗水,凝聚了每个师生的智慧,就更能激发每颗心灵的自豪感和对学校的热爱之情。"景美则心旷,心旷则神怡,神怡则智清,智清则学佳。"一个净化了的环境,会使人的心灵美化,并激起一种奋发向上的自尊自爱的意识。所以,一个和谐的校园首先应该拥有优美和谐的环境。

一个美好的校园,还应有千姿百态、意蕴丰赡的校园文化。 没有丰富的校园文化,学生的精神世界就是空虚的,毫无生气的。学生不是流水线上的产品,而是活生生的有血有肉的人;学生不是学习的机器,考试成绩不应成为衡量学生的唯一标准。新课程标准提倡多元化评价,我们就应该看到每个学生的长处,让学生的个性如春天的枝叶一样无拘无束地伸展。在以人为本的教育理念下,我们附中处处为学生创造展现个性和特长的舞台。热爱运动的同学能在"体育节"上一展矫健的身姿,喜欢书画的同学能在"文化节"中尽情挥毫泼墨,擅长表演的同学能在"艺术节"里赢得阵阵掌声。和谐的校园文化是一种巨大的无声的力量,是最优秀的隐性课程。它如"润物细无声"的春雨,能以最深刻最微妙的方式进入学生的心灵深处并产生深远影响。 "给无助的心灵带来希望,给稚嫩的手带来力量,给蒙昧的双眼带来清明,给弯曲的脊梁带来挺拔,给卑微的人们带来自信。"让你我携起手来,努力创建一个美好的校园吧!

谢谢大家!

### 专注的演讲稿高中篇三

尊敬的各位老师、同学们:

大家好!我叫梅硕。

今天我演讲的题目是《勤俭节约,争做理财小达人》。

古人云: 历览前贤国与家,成由勤俭败由奢。是的,一个没有"勤俭节约"精神的国家是难以繁荣昌盛的;一个没有勤俭节约精神的社会是难以长治久安的;一个没有勤俭节约精神的民族是难以自立自强的。

妈妈知道后,语重心长地告诉我说:"孩子,爸爸妈妈很高兴你能很好的做到勤俭节约,你真是一个好孩子,但是,你马上就要升入五年级了,已经是一个小大人了,你应该明介什么都不买,什么钱都不花并不是真正的勤俭节约,我们不能为了节约,生活中,该花钱的地方一定要花,该富的东西一定要买,只是要有合理的计划,不炫富的东西一定要买,只是要有合理的计划,不炫富的杂志,以太后又给我推荐了一本叫《探索财富》、学会理财而已!"然后又给我推荐了一本叫《探索财高》的杂志,这本杂志讲到一些名人、名企以及一些我们同龄佩达、我对此很感兴趣,也十分偏下对和赚钱的方法和奇思妙想。我对此很感兴趣,也十分偏下,我的知识,明白了原来把钱存到银行是有利息的,我还我的明明白了原来把钱存到银行是有利息的,我还我们有它理的安排。我拿出了500元留做银钱我做主,我要让它们有它理的安排。我拿出了500元留饭银常零花,把剩余的全部让妈妈帮我立了一个户头,存进了我要让我的钱生钱。除此之外,在爸爸的帮助下,我还

买了一些股票进行投资。当然,我们进行投资时要小心谨慎,要尽量选择大型的跨国股票基金,因为爸爸告诉我说,他们的股票基金世界各地的人都会去买,所以相对来说风险是比较低的。同学们,你看我处理得怎样?是不是很合理?相信在我的精心打理下,我的小金库里的资金一定会变得很有意义。

但是,在日常生活当中,有些同学仍有铺张浪费的坏习惯,而且没有理财的观念,每天总是稀里糊涂地乱花钱,一点计划都没有,今天买一块橡皮,明天买一个心仪的玩具,不管需不需要,心动了就会买。每次当钱花完时,他们总会想:没关系,钱用完了,妈妈还会给我,用不着担心。而且买东西时他们专挑高档、名牌的相互攀比、炫耀,然而没用一两次便又扔掉了。如此的大方,如此的铺张浪费,将来会怎样呢?这种现象是值得我们大家深思的。

勤俭节约是我们中华民族的传统美德,我们青少年更需要在生活中勤俭节约。为了家业的兴旺,国家强盛,我们必须培养勤劳、俭朴的高尚情操。只有这样,我们才能拥有明天,我们的民族才能兴旺发达。

一花独放不是春,万紫千红景色美。同学们,我真诚的希望大家都能跟我一样,做一个勤俭节约,懂得理财的小达人!

谢谢大家!

# 专注的演讲稿高中篇四

西游记团队为什么能成功专注的力量定位:定位分为内部定位和内部定位,外部定位是针对于整个社会或行业大环境的存在,西游记团队的定位就是取经团队,在确认"到西天取得真经"的团队目标后,就专注与自己的目标,向目标进发,没有转世活佛唐僧、没有齐天大圣孙悟空、也没有天蓬元帅猪八戒、同样也没有卷帘大将和东海太子一说,只有一个团

队,从东土大唐而来,到西方极乐之地,求取真经,完成圣上使命,实现大众庶愿!

内部定位一般是团队内部分工,达到一个企业的部门分工,

小到一个团队的人员匹配,西游记团队就是一个外交使团。 内部的人员定位非常明确,总领事唐僧,把握方向和催督团 队进程;外交发言人孙悟空,总领事的左膀右臂,到处代表团 队发展关系,解决问题;猪八戒、沙和尚、白龙马都是其他工 作人员,有出谋划策的、有后勤服务的等,所有团队成员都 围绕唐僧指令展开工作!聚焦:有了定位以后,就要聚焦于某 一领域去做事情。西游记团队就是聚焦取经这件事情,聚焦 西方极乐那片圣地,瞄准一个方向、把握一个目标,前进、 前进!坚持:有了定位和聚焦,目标也不是一蹴而就的,需要 时间和正确的行为方法去实现。而时间就是和坚持有关系的。

唐僧当年从东土出发,计划三年取回真经,不想历尽艰险, 光去就花费时间十三年,如果我们的企业计划三年实现我们 的战略目标,结果由于估计不足或社会大环境对我们造成影 响,那你是不是还能继续去坚持你的理念和目标,就像红牛 在连续亏损六年以后才开始盈利,并最终建造一个饮料界的 商业帝国一样,去坚持你的目标信念。重复:坚持可以用时 间来衡量,但重复一个领域和一件时间,却是一个非常伟大 的.事情。当然,我们这里的重复不是像机器一样原地踏步, 我们是带着一个目标和一个信念在做一件有意义的事情。

《士兵突击》许三多,一个谁都不看好和不待见的"孬兵",在经过时间和重复的历练之后,成长为一为不折不扣的"兵王"。当他在红三连五班的时候,每天重复出操、重复站军姿、重复用一个没有子弹的枪在练瞄准,所有的人都在嘲笑他;当他刚进七连的时候,什么都不懂,什么都得班长带着代价去帮助他的时候,甚至在七连解散,所有人都沮丧的时候,许三多在重复着一些事情。终于有了机会,在被团长盯住后、在征服七连长后、在折服老a袁郎后,厚积薄发,成为众人瞩

目的明星。而许三多的信念就是,人要做有意义的事情,有意义的事情就是好好活着,活着就是要做有意义的事情,而他的每一刻的坚持,没一个步骤的重复都是有意义的!

### 专注的演讲稿高中篇五

所有的事不过就像一堆大小不同的石子,越小则越贵重,只 有专注的人不断寻找,才能得到它们。

李小龙说: "专注是成功的关键。真正成功的勇士其实只是一般人,但他具有激光般的专注力。"那些能成功的人不是比别人多长了一个脑子、一张嘴、一只手,只不过他们能将心思全用到自己所做的事上,才能成功。有一次陈景润走在路上,正全神贯注地思考着数学问题,突然就撞到了什么。他以为是撞到人了,连声道歉,一抬头,才发现自己是撞上了一棵树,不由得笑了笑。正是有这样对数学的专注,陈景润才摘下了"数学王冠上的明珠"——哥德巴赫猜想。

李白小时候不专心学习。一次,他不去上学,去到河边,遇见一位老奶奶,老奶奶正在磨一根铁杵。李白问老奶奶在做什么,老奶奶回答说是在磨针。将铁杵磨成针除了日复一日的坚持,还需要超强的'专注力。俗话说:"不怕事难干,就怕心不专。"没有专注力,就是整天整天地做事,也难做成一件事。就像是那个被政事分了心的才尽江郎。江淹要么勤政,要么作诗文,都能有所成就,但无奈他一心二用,落了个"江郎才尽"的千古笑话。

# 专注的演讲稿高中篇六

庄子说: "用志不分,乃凝于神。"意思是说,做事不分心,才能集中精力做好。庄子讲过一个故事,说有一个鸡胸驼背的老人,用竹竿粘蝉,百发百中。孔子问他有什么办法,他说天地虽大,万物虽多,我的眼里只有蝉翼罢了。可见,专心就能把事情做好。无独有偶,著名数学家陈省身和画家黄

永玉在被问及选择数学或学画时,答案如出一辙:别的都不会,只好学数学(画画),在我们惊叹于他们谦虚的品质之余,也可以从大师的身上学到一个道理:成功源于专注。

生活中我们常常有这样的经历:参加短跑比赛时,发令枪响后变拼尽全力屏息加速,这时我们仿佛进入了另一个世界,没有风声,加油声,只有跑道、自己和越来越近的终点。当冲过终点线,呐喊声、掌声变如潮水般的涌来……跑道上,最美的姿态是专注,专注于跑步,成功将不期而至。著名作家j•k罗琳的作品《哈利波特于阿兹卡班的囚徒》中写道,哈利在参加魁地奇比赛时,因无意瞥见了看台上的摄魂怪而从飞天扫帚上掉下来,导致本队比赛的失败。试想,如果他全心全意地投入比赛,心无旁骛地努力,他就不会输得那么惨。

运动、比赛是这样,学习研究也是这样。

著名的物理学家牛顿工作时严谨认真是众所周知的。工作时他曾把表当做鸡蛋放进锅里去煮,却不肯放过天平上的一粒灰尘。如果从烹饪的角度看,牛顿的确不是一名合格的厨师,但是从物理学的角度来看,他绝对是一位明察秋毫的科学巨匠。他的成功,源于对研究工作的专注态度,对所做的`事情的一丝不苟的习惯。诺贝尔文学奖获得者海明威,每天坚持写作,他对创作专心致志,常常忘记了吃放,以至于最多的一天用掉了七支铅笔。他的成功,源于勤奋与专注,此外,各行各业那些成功的人士,没有一个不是专注于自己的事业,一丝不苟的去经营自己的事业。

我们身边常常有这样一些人,每天总是忙得不可开交,到头来却是一事无成。他们的失败就在于:没有真正专注于一件事,今天和明天的目标都不同,甚至这一秒与下一秒都会有不同的想法与追求,目标太多了,理想就难以实现,如同蜻蜓点水,广而不精。确定一个目标,并坚持不懈地走下去,精益求精,持之以恒,成功才会如约而至。

从生活中运动的小事,到伟人工作的经历,所有这些都无非证明了这样一个道理:成功,源于专注。