# 2023年个人年末工作总结邮件(大全10 篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结,既反映工作的概况,取得的成绩,存在的问题、缺点,也要写经验教训和今后如何改进的意见等。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢?那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好,我们一起来看一看吧。

# 个人年末工作总结邮件篇一

## 大家好!

今天在空间里向各位作\_\_年的总结!打工无岁月!总觉得还没来得及细细揣摩自己在这一年中的所获得的千般感受,\_\_年已经进入尾声了,当我细细回顾年回首这一年走过的路,总能让自己陷于不可自拔的回忆和感叹中。\_\_年是我人生旅程中转折的一年,在这一年中我在自己的岗位上迎来了更多的挑战和思考意味着这是一个机遇和挑战并存的年代。

而公司在迎来了第10个年头,机遇和挑战并存,自己感到责任和担子更加重了,回顾以往走过的艰难历程,成绩已经成为过去,新的项目对我的人生来说亦是一次全新的开始,空闲之余我常常在思考着要以何种心情来诠释刚刚过去一年。回想起一年以前,领导将线长这负重担压在我身上,我很感谢领导的信任,一年来。我在各位领导的关怀和批评指导下。爱岗守业,配合各项工作,在自己的岗位忠实的履行了自己的职责。辛劳和泪水并存,也是我看到了自己的不足。同时也是我转变了很多,思考的更多。这些转变都是不知不觉中积累出的,或者说是冥冥之中的一种人生选择。过去的那些工作的日子里,充满了激情,也饱含着泪光,甚至也有过挣扎,在一次次推动自己前进的路上,我面对着从来没有面临过的境遇,在领导的指引下和同事的帮助下,学会了如何做

好本职的那些工作,懂得了应该品味的人生滋味。在此,我向\_\_年关心和帮助过我的各位领导和同仁道一声:谢谢!现在,我向领导作 年度述职报告,请予审议。"

## (一)沟通不够

人和人交往,最大是真诚,相互理解和平时的沟通,善意的表达自己的想法。关键是你能不能用真诚去打动对方让对方接纳。我相信这句话是没错的,在以前也认为确实凭借着亲和力和真实、诚意便可以与同志顺畅交流,至于同事心态的多样化却没有认真去想过。在经历了这些以后,才发觉同事的的心理具有很大的不确定性,尤其是在工作中出现分歧对自己的想法也会存在犹豫,这个时候就需要沟通,反复的沟通,达到相互的理解和支持。而我在这个方面是做得不够到位的,我的沟通方式比较直接,不太会"引客入境"。我想这与我从事这个职业经历太浅、个人性格有关。我个人偏向比较直率的沟通方式,不善于迂回地表达自己的意愿和工作想法。在日后的工作中,我想要加强自己沟通技巧的变换尝试,适时运用恰当的方式方法完善自己在工作中的想法这方面的能力。

## (二)工作中缺乏创新思维

不管是日常生活中还是工作中,人们需要相互协助,相互帮助,只有这样才能更好的干好工作,充分发挥每个的潜力。通过一年来,自己合作的部门和同事,他们都很热心的及时给予了工作上的理解和帮助,从而使我顺利完成了自己的各项工作。让我提高了对工作的谨慎态度,养成了凡事要问清楚,做事前想要有所借鉴的习惯,本来这是件好事,但是却会产生一定反方向的影响,那就是缺少了创新意识。工作的积极性和主动性是建立在对工作负责的态度上,而不是建立充分地出色完成工作的基础上,这样变会限制自己主观新思维的发生。按部就班地去工作只是一名称职职工起码要做到的事,而他永远不可能成为一名优秀职工,真正的优秀职工

是需要有创新意识,在工作方式、工作效率上的不断革新。对于这一点,我也需要在日后的工作中让自己慢慢转变,自我挖掘有利于工作开展的思路。

以上列举的不足之处,是我自我反思后认为自身在工作中存在的问题和需要改进之处,在日后的工作,也希望各级领导和所有同事其能够帮助我一同发现问题、解决问题。

## 三、今后提高工作水准的举措

\_\_年即将远去,面对\_\_年的工作,新的各项工作给我带来的是迷雾和无限遐想。在这里,我从个人的角度谈谈自己\_\_年要为工作的努力:

#### 一: 蜕变

任何改变对于一个人都是艰难的。我也试图按照新的工作路 径去改变一些态度、方式或思路。在这方面,我认为自己已 经在慢慢尝试和接受新的转变,例如与各个部门、同事间的 的工作配合,工作流程、方法的采纳等,但是仍然存在不足 的地方。我的成长、工作和生活经历让我习惯性的去一个人 完成某项事件或任务,这样的结果会有两种:要么顺利完结, 要么被遇到的困难打到。因为一个人的能力、精力毕竟是有 限的,而对自己尚在不具备成熟处理问题的条件下,个人的 力量就更显单薄了。

\_\_年对我来说,正确的蜕变很重要。要改变的问题很多,首先就是意识。纵观我们公司的发展历程,和其他公司的差距越来越大,如何多争取定单,促进公司的发展。意识转变能反作用自己的行为。写出来分析是对自己的警示,提醒自己需要树立深刻的危机意识,认识到问题是蜕变的第一步。其次就是行动,在行动中时刻提醒自己在做什么,问问自己做的对不对,做的是否到位,怎么样才能做得更好。

#### 二: 提高

公司的发展形势的客观原因不用过多描述,因为任何公司的发展都要经历这样那样的曲折道路,我想有部分来自,自身原因,说明从我们各条线的工作人员自身还有需要改进和加强的地方。这要求勤练内功,提高个人的专业知识和操作技巧,保证质量。对于我们一个作业员来说,勤练内功和提高专业知识、技巧更是必要的。

#### 三:发扬

有时候觉得自己很幸运能从事电子这个行业,从开始工作到现在已经有近4年的时间了,从开始做基层员工到线长,期间明白了很多道理也认识了很多朋友,有时候也会去想如果自己离开这个行业又会去做什么呢?想来想去,自己对这个行业不舍的原因之一就是结识了许多真心帮助我的朋友。我想对于自己从事工作领域来说,我的工作重心将是继续做好各项工作,让自己起带头作用。保持和发扬与他们良好沟通的渠道,主动积极的提出问题和解决问题。这是一项持续性的工作,同样也容不得丝毫的怠慢。

最后我要感谢各位局领导给我这个机会,同时给予我的工作重担,让我在\_\_年经历了更多,我也不可能完美的总结过去的一年;我们没有回到过去的能力,但我们却有改变未来的能力!其次要感谢所有帮助支持我的每一位同事,是他们身体力行的帮助和一如既往的支持,让我一步一步的走到了今天。

过去的一年,让我体会最深的真诚的对待自己的工作和周围的每一个人,以友善之心面对自己从事的每一件小事,对待每一个同事,要以力求精致的态度为自己的目标,尽自己最大努力,去力求向完美的结果靠近。我想这些对我来说,都是一种激励和鞭笞,走在这条道路上的所有人都会在"真诚、善意、精致、完美"这八个字里面找到人生价值的所在。最后提前祝大家元旦快乐,相信你们的明天会更加美好!

## 个人年末工作总结邮件篇二

不知不觉间,来到某公司已经有3年时间了,在工作中,经历了很多酸甜苦辣,认识了很多良师益友,获得了很多经验教训,感谢领导给了我成长的空间、<u>勇气</u>和信心。感谢同事给我的支持和信任。在这几年的时间里,通过自身的不懈努力,在工作上取得了一定的成果,但也存在了诸多不足。回顾过去的一年,现将工作总结如下:

工作总结

一. 一年来工作的成绩

工作心得 及任务的完成情况

1、在工作实践中,我参与了许多集体完成的工作,和同事的相处非常紧密和睦,在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识。在信任自己和他人的基础上,思想统一,行动一致,这样的团队一定会攻无不克、战无不胜。

工作中,很多工作是一起完成的,在这个工程中,大家互相提醒和补充,大大提高了工作效率,所有的工作中沟通是最重要的,一定要把信息处理的及时、有效和清晰。

2、工作的每一步都要精准细致,力求精细化,在这种心态的指导下,我在平时工作中取得了令自己满意的成绩。能够积极自信的行动起来是这几年我在心态方面最大的进步。

现在的我经常冷静的分析自己,认清自己的位置,问问自己付出了多少;时刻记得工作内容要精细化精确化,个人得失要模糊计算;遇到风险要及时规避,出了问题要勇于担当。

3、在工作中,经过实际的教训,深刻理解了时间的滞延是对

公司很大的伤害,这就需要我们在工作前,一定要对业务流程很了解,在工作之前,多辛苦一下,减少因为自己对工作流程不能很好的表达的原因,耽误公司的生产。

在工作中,我学到了很多技术上和业务上的知识,也强化了生产的质量、成本、进度意识;与身边同事的合作更加的默契,都是我们大家一起努力的成绩。

## 二。一年来的失误和工作教训 (主要)

在工作中,有很多新的技术问题,但是深知发现问题、解决问题的过程,同时也是<u>学习</u>的过程,通过不断的学习和总结,遇到的问题都得到了很好的解决。

经过这几年的工作学习,我也发现了自己离一个职业化的人才还有差距,主要体现在工作技能、工作习惯和工作思维的不成熟,也是我以后要在工作中不断磨练和提高自己的地方。仔细总结一下,自己在一年的工作中主要有以下方面做得不够好: (自己选能和自己工作对上的)

1. 工作的条理性不够清晰,要分清主次和轻重缓急;

这方面还有很大的优化空间。

- 2. 对流程不够熟悉:
- 3. 工作不够精细化;

平时的工作距离精细化工作缺少一个随时反省随时更新修改的过程,虽然工作也经常回头看、做总结,但缺少规律性,比如功能修改等随时有更新的内容就可能导致<u>其他</u>的地方出现错误。以后个人工作中要专门留一个时间去总结和反思,这样才能实现精细化。

## 4. 缺乏工作经验,尤其是现场经验;

今年的现场经验有了很大的提高,对整个工段有了新的认识,但在一些细节上还缺乏认知,具体的做法还缺乏了解,需要在以后的工作中加强学习力度。

#### 6. 缺少平时工作的知识总结;

在工作总结上有了进步,但仍不够,如果每天、每周、每月都回过头来思考一下自己工作的是与非、得与失,会更快的成长。在以后的工作中,此项也作为重点来提高自己。

## 7. 做事不够果断,拘泥细节,有拖沓现象;

拖沓现象是我很大的一个缺点,凡事总要拖到后面,如果工作更积极主动一些,更雷厉风行一些,会避免工作上的很多不必要的错误。其实有时候,不一定要把工作做到细才是最好的。进度、质量、成本综合考虑,抓主要矛盾,解决主要问题,随时修正。事事做细往往会把自己拘泥于细枝末节中,学会不完美也是工作中的一个进步,也是对精细化工作的一个要求。

在以后的工作中,我一定时时刻刻注意修正自己不足的地方, 一定会养成良好的工作习惯,成长为一名公司优秀的职业化 人才。

#### 三,新一年的工作计划 (包括目标和管理方面)

《个人年末工作总结》全文内容当前网页未完全显示,剩余内容请访问下一页查看。

## 个人年末工作总结邮件篇三

20\_\_年\_月,品质部正式成立。短短三个多月100余天的时间里,品质部在公司领导的正确指导下,各部门的配合下,做了大量的工作,现做如下小结:

## 一、工作思路

以集团《商业管理公司制度》为依据,切实建立品质控制机制为核心,有效运行并持续改进公司三标一体化管理体系为宗旨,全面提升公司管理及服务品质为目标。

- 二、工作小结
- 1、建立品质检查机制
- 2、实施内部审核
- 3、优化管理体系
- 4、实施管理评审
- 5、配合监督审核

迎来了认证公司对本公司管理体系通过认证以来的首次监督审核,我部门全程陪同并全面配合了此次审核工作,并据审核意见向责任部门下发了《纠正预防措施报告》,且将按期限验证纠正及纠正预防措施的实施情况。

- 三、工作亮点
- 1、建立了三级检查机制,使品质控制作用得以真正发挥;
- 2、通过对管理体系的优化,进一步明确了管理职责,理顺了

管理要点,修正了环境管理策划的原则性问题,将原适合于自管的保洁服务策划文件修正为真正适合对外包方的管理。 优化后的管理体系更具适宜性、可操性及实效性。

四、工作中的不足及改进想法

尽管在短短三个多月的时间里,我部门做了大量具体工作,取得了小小的成绩,但深知距离工作要求还存在差距,具体如下:

3、作为品质控制部门,由于之前几个月业务繁忙,对于现场的日常检查较少。但是任何理由都不能作为借口,今后我们会平衡好各方面工作,将大量的时间用于管理及服务品质的监控上,从而真正能够做到替总经理分忧。

# 个人年末工作总结邮件篇四

眨眼间,一学期就要结束了,我在本学期里管理初二xx班,作为初二的班主任,本学期的工作让我有了更大的提升。在这学期里,我带着这个初二班级努力向前,帮助他们把学习和生活搞好。

本学期这群学生升初二,是新的阶段,为了便于管理他们,我学期初就制定了一份新的班级制度,从管理、纪律到卫生制度,我全部都换了新的,严格的规范大家在校的行为,以及课堂上的纪律,班级的卫生也是格外的重视。我组建了一支全新的班级管理队伍,从班长到各委员等班干部,我把好选举的关,选出了负责人、严厉的班长,以及辅助班长的副班长,还有其他各样的班干部,帮助我去对班级进行管理,在班干部这个团队的帮助下,我与班级的联系很深,整个学期,本班在纪律和卫生都有很好的效果,学生上课遵守纪律,认真听课,下课把卫生打扫干净,本学期本班因此获得学校的夸奖,并得到了流动红旗以示鼓励。

本学期,在学习学习方面,我抓的很严,自习课上我是绝对不允许做跟学习完全不相干的事情的,学生的作业也是不允许拖拉的,一旦有类似的行为,我是会给予处罚的。我把学习抓的紧紧的,在这个初二年级里,全班学生的所有科目的成绩平均分都上涨了。当然,抓学习的时候也抓对身体的锻炼,毕竟没有好的身体是不能把学习学好的,所以本学期我要求学生每天到学校后要集合进行跑步锻炼。我还跟体育老师进来商量,学习上体育课的时候,让老师多带领学生进行运动,让他们的体育课是真的实现用处。现在学期结尾,看着一众学生少感冒生病,个个都是身体强健,我特欣慰。

学生进入初二,学习压力无限增大,我为此开展家长会,与各学生的家长相互了解情况,在会上向各位家长讲述学生在校的一个情况,也听取家长讲述学生在家中的情况,以此进行对比,对学生的学习进行调整。同时也告诫家长不要太逼着孩子学习,毕竟压力加大,也意味学生的心理会出现不好的情况,因此给予孩子适当的空间是有必要的。

一学期就如此结束了,本学期我的工作虽然做的没有差错,但也不能说非常好,还是有很多地方是不好的,所以我在下学期我要争取把班主任的工作做得再好一些。

## 个人年末工作总结邮件篇五

今年以来,在公司领导的关怀和指导下,在同事们的大力支持下,品管部顺利完成了本年终各项工作。现将一年以来的工作情况向您们做一个报告,请批评指证,谢谢!

一、部门管理上运用系统化、标准化的思想规范了品管部工作流程:

今年品管部业务和人员状况是:品管部人力少:仅有5人,到7月份时只有4人。控制范围广:包括了进料、入库、出货、工程、售后,还包括体系建设[]5s管理等工作。加之公司在今

年加强了品管队伍的建设,品管部同时也加强了品质控制的力度和深度,工作量也随着增大。在此种情况下必须加强部门管理,必须使品质管理系统化、标准化。对此采取了以下措施:

- 1、采用日志(原来就有)对当天的工作进行记录,采用周报和月报对当周或当月工作进行总结并制定下周的工作计划。各责任人按计划行事,我主要做跟踪,保证总体任务的完成。
- 3、建全了品管部部门质量目标,包括进料和成品漏检率、品质异常跟踪结案率、工程项目监理合格率等,并将所有目标指标纳入各岗位人员的绩效考核,确保品质监控的质量。
- 4、加强业务知识学习,部门经理亲自随\_\_和工程调试人员下工地,熟悉工程施工、调试和质量检查方面的知识。现已熟悉了工程监理的整套动作流程。以便于在部门人力紧张时,亲自下工地进行各项工程质量监控工作,确保部门工作任务的完成。
- 二、完善质量管理体系,确保体系正常运作:
- 1、在罗总的领导下积极准备,并于今年3月份一次性通过了aqa(美国质量认证国际有限公司)对我司质量管理体系的年终监督审查。并取得aqa颁发的证书。
- 2、为确保体系的正常运作,按照公司质量管理体系要求于10 月份组织了一次内部质量体系审核,共发现不符合项14个, 发现的问题部分已纠正,其它进行中。
- 3、按照质量管理体系的要求协助总经理于今年7月份完成了管理评审会议。并负责会议决议的执行跟踪。
- 4、设计统计报表完善质量记录和质量统计。现已形成品质周报和月报统计,能直观的反映各工段质量状况,以便于各责

任单位采取有效措施即时改善。

- 5、完善公司质量目标指标,并制定了完整的统计和纠正预防措施作业办法。通过管理评审会议,建全了公司质量目标,形成《20\_年下半年部门质量目标》文件。拟制了《关于品质目标指标统计规定的通知》规定了目标指标的统计办法,并通过设计《质量月报》对目标指标的达成情况进行真实的统计,直观的反映目标指标的达成情况。设计了《质量目标跟踪单》对未达标的目标指标进行跟踪,要求责任单位改善,确保目标指标的达成。
- 6、新增了《监视和测量装置控制程序》,对检测仪器的管理 作出规定,完善了公司质量管理体系文件。
- 7、修改了《产品管理委员会职能》文件,规范公司对新产品研发过程的质量控制。
- 8、拟制了《库存品返工作业流程》文件,规范了对已入库成品出现质量问题的返工作业。
- 9、为生产线设计了《返修统计报表》和过程质量监控成套统计表格协助生产线加强制程质量控制。

## 个人年末工作总结邮件篇六

自20\_\_年8月1日来到烧碱车间工作,已有八个月的时间。这 八个多月在设备组担任见习设备员一职,得到车间领导的关 心培养和同事们的热心帮助,让我的工作能力有了快速的提 升,在此感谢车间领导对我的信任及同事们的支持。下面是 见习期的个人工作总结,请各位领导指导与纠正:

- 一、主要工作内容
- 1、虚心学习,努力进步

见习期间,我清晰的认识到自己在实际工作中的不足之处,缺少生产工艺知识,设备管理经验匮乏。所以在日常的工作中,我不断向领导和同事以及现场生产操作人员学习,加快补充自己缺乏的生产工艺知识和现场实践经验。车间设备检修时,总会遇到很多需要协调解决得事,在设备组领导及同事的指导和帮助下逐步熟悉,到现在能自己独立完成各种工作的协调,使自己的工作能力得到了大幅度的提升。

#### 2、恪守本质,扎实工作

我深知车间设备工作的重要性,所以一开始就要严格要求自己,在日常工作中不能有半点马虎、半点差错,相信只有兢兢业业、踏踏实实工作,才能做到优质高效。为此,我把履行岗位职责、虚心学习作为自己的核心任务。

在见习期间,天天和同事一起进现场,查设备隐患,检查设备维护保养记录,了解设备运行状况。在此期间车间领导安排我负责《烧碱车间现场"5s"管理推行方案》的制定及推进工作。由于前期车间现场管理松懈,现场以及设备维护保养的都不太理想,现场"5s"管理推行起来也有较大难度。但是经过我和同事以及领导们的努力,车间现场环境以及设备状况都有了较大改观。这些也得到了机动处领导以及车间领导的认可。

烧碱车间片碱机循环冷却水泄漏一直是困扰车间领导及员工的重要问题。泄漏不仅造成了生产成本的提高,而且破坏了生产现场的卫生,并为片碱出料场地的安全埋下了隐患。我经过多次现场勘查,向车间领导提出改换转鼓轴封水密封形式,即填料盘根密封改为骨架油封。经过近一个月的试用发现设备运行良好,试用设备再没出现轴封水泄漏情况。如果能保持长周期的不泄露,将为公司以及车间节省不少产量及费用。

在烧碱车间见习期间,我还参与了包装秤、包装线的改

造,11线、22线、31线及42线燃烧器的改造以及生产现场的 定检工作。在改造期间既保证了生产的正常,又保证了现场 施工的进度,使各项改造顺利完成。

为降低烧碱生产成本,公司研究决定将烧碱车间熔盐炉单烧天然气改为燃烧煤气,更换燃烧器。后续因兖矿设备坏造成供气不足,严重影响烧碱的产量及质量,公司决定将燃烧器烧嘴进行双燃料改造。在此时设备组组长因为工作的调动,无法继续进行此项工作,因此,车间领导决定让我来主抓此项工作。此项工作任务重、施工时间短,为次我克服各种困难,使此次工作按时保质保量完成。

## 二、工作心得

- 1、扎实的专业功底是出色完成工作的前提条件,因此要求提前做好功课,将管辖范围的设备工作原理、装配零件,性能和运行故障处理方法熟悉掌握。
- 2、工作要积极主动,工作态度认真,主动沟通,避免信息滞后。
- 3、一个项目的开展进度取决于团队合作精神,一项工程完工需要多个部门的密切配合,只有整个团队形成密切合作,才会有强大的战斗力。
- 4、设备和行业规范在不断地更新,主动学习才能提高工作效率,提升自身技术素养,才能更好的完成各项工作。

不知不觉在烧碱车间设备员岗位上工作了八个月,总的来说,这是学习充电的八个月,是锻炼的八个月,也是收获的八个月。在设备组,我很好的完成了领导交办的各项工作,从车间现场管理到车间各种大小检维修以及技措设备改造,我都认真的完成,积极的做好自己力所能及的事情,虽然忙点累点,但是我感觉到了自己在慢慢变得强大,自己的能力在天

天的工作中得到了提高。我知道未来学习和工作之路还很长, 但是我会始终保持严谨扎实的态度,积极思考,善于开拓, 争取在自己的岗位上为公司的发展贡献自己微薄之力!

# 个人年末工作总结邮件篇七

不知不觉中度过了职业生涯的起步阶段。回忆在公司的半年, 收获最多的是感动。感谢同事毫无保留的对工作提出意见和 建议,感谢信息员对我工作一路支持与指导,感谢自己一直 以来的坚持与努力。这半年里是忙碌的,甚至有些来不及感 受生活,但也是快乐的,因为一直是充实的进步的。从大学 的稚嫩到今天逐渐走向成熟,需要反思和总结的东西很多。

#### 思想方面

- 1、不断学习,让自己从不懂到精通过度: 刚进入公司,了解到工作也不过是机械的打电话,上信息而已。但一周的学习后才发现同事懂的太多了,那不是简单的知道培训册上的东西,是一种更高度的对自己负责产品的认知与见解。后来接触了再生尼龙,什么都不懂导致交流时的尴尬,频繁的被挂电话都是在挑战自己的第一次。每天都在总结,用日记来安慰自己走下去。也更坚定了自己争取每天进步一点,笨鸟先飞的心态。
- 2、每一次成功后都将站在一个新的起点:提前转正,得到大家的认可与肯定都是对自己最大的鼓励,但也是在这个时候更大的压力空前而来,拿什么去迎合这些肯定?我告诉自己必须把自己放在一个新的起点。拿下再生pc]是我给自己的死命令。后来接手pe]有些突然但在接手上还是比较顺利。负责一个大的产品算是一次机遇,也是一个挑战,我必须再次归零,让自己从各方面去塑造一个让大家觉得我可以胜任的状态,开发新市场,新产品成为一个新的任务。在工作过程中责任感和不断地探索新市场新产品的意识逐渐强化,总觉得自己在不断很好奇的为自己新的想法和思想在工作,也是在这种

意识下自己一直走的很轻松很踏实,也克服了身在外地心理状态不稳定的缺陷。

- 3、保持乐观积极的心态: 习惯了大学的嘻哈生活,来到这边没有亲朋好友,生活的孤独常常会让自己问这样选择是对的还是错的;工作中的事一大推,有时候真诚的和信息员交流还是会被挂电话,委屈想要哭,但也只是眼泪打转而已。我知道,我不能放弃,不能说不,可能心态稍有打折,自己真的会倒下。"孩子永远是父母的杰作"。很喜欢这句话。常常告诉自己,要像妈妈一样沉稳,坚定。在困难与挫折面前,告诉自己不逃避不懒惰。在工作和生活中尽量给人于方便,凡事往好的方面想,以积极的心态面对工作和生活。现在我很快乐,想家的时候也会发发牢骚,但也知道自己一直都在长大。
- 4、没有人一开始都会的,坚持就是胜利:现在还可以回忆起刚开始打十个电话挂8个的尴尬与委屈。只好不断地学习,坚持换着方式的和信息员交流,去了解他们的喜好,去站在他们的角度着想,去慢慢的感动他们。终于有一天当他们在第一时间告诉我价格有变动时,但他们不断给我提供开发线索,不断地去肯定我时,我被感动了。我知道,那些坚持的日子那些眼泪都已不再重要。
- 5、感恩同事,感恩信息员:每天下班前大家一声早点回家,路上小心就足以让自己幸福一个晚上;一块定盒饭,一块吃饭总会关照你多吃点;工作中我还是那么爱问问题,大家没烦但其实我已经不好意思了;我没想到的同事替我想到了,在她们眼里我是工作狂更是孩子。这就是我的同事。行情不好时还是打扰他们,告诉他们的却都是坏消息,增加他们的压力;不懂得时候就打电话问他们,一讲半小时,他们也会在qq上告诉你早点回家,加油!这是我的信息员。每天都感动着,为他们的帮助与关心,我也要加油,这也是我总是加班的原因之

## 个人年末工作总结邮件篇八

在繁忙的工作中不知不觉又迎来了新的一年,回顾这一年的工作历程,作为服装超市的一名员工我深切感到服装超市的蓬勃发展的态势,服装超市人的拼搏向上的精神[20xx年,我柜组在公司党委的统一领导和部署下,在兄弟柜组的支持下,经过全体会员的共同努力,顺利地完成了服装销售任务。

20xx年我们柜组认真学习销售知识,加强自我修养的提高, 真诚为顾客服务,开展满意在,服务为顾客的营销活动,想 顾客之所想,努力为顾客营造良好的购物环境,做到进货、 贮备、销售各环节的落实,严把质量关。现将一年来的工作 总结如下:

努力做到无论顾客货比多少家,我们服装超市也能为顾客提供质优价廉的商品。在销售过程中贯穿微笑服务,多和顾客交流,她们通过服装销售,与别人谈话的时候变多了,增强了自信心,也进一步懂得了如何与顾客沟通,推销服装的款式、颜色、价格与顾客的需要适应,使顾客接受你的意见和建议。

我们柜组努力树立企业良好形象,笑脸迎顾客,真诚待嘉宾,为顾客量身推销产品,赢得了顾客的认可。顾客满意率、回头客呈良好势头[]20xx年我柜组完成销售任务·····我们作为服装超市的一个销售部门,部分员工,刚到超市时,包括我,对服装方面的知识不是很精通,对于新环境、新事物比较陌生。在公司领导的帮助下,我们很快了解到公司的性质及其服装市场,以及消费对象和潜在的顾客。我组员工队伍整齐,认识统一,努力做好自己的本职工作。

她们行为约束能力强,深刻认识到作为销售部中的一员身肩重任。作为企业的门面,企业的窗口,自己的一言一行也同时代表了形象。因此我柜组姐妹不断拓展专业知识,提高自身的素质,高标准的要求自己,在销售实践中积累一些工作

经验, 较好了解整个服装市场的动态, 走在销售市场的前沿。

经过这段时间的磨练,我柜组的同志个个成长为合格的销售人员,有的成为销售骨干,为完成20xx年销售计划立下了汗马功劳。

20xx年在公司领导的关心下,我从一个普通员工成长为 柜的柜长,我觉得力不从心。一方面是我的专业知识贫乏,业务能力不强,另一方面是我觉得困难很多,社会经验缺乏,学历不足等种种原因使自己觉得很渺小,缺乏担当重任的勇气。

在7月份开始做柜长的时候,经理给我布置任务,由于胆怯的心理,害怕不能胜任,和经理争执起来。通过过工作实践和学习,我了解到经理的良苦用心,她是为了给我们每一个人一个恰当的位置,给每个人一个发展空间。

在工作中我也认识到人不是一生下来就什么都会的,当你克服心理的障碍,那一切都变得容易解决了。因此领导给我布置任务,是为了锻炼我,而工作中姐妹的支持,销售业绩的顺利完成又增强了我的自信心。因为只有充满强烈的自信,服装销售人员才会认为自己一定会成功。

在工作中,我更加认真敬业,真诚为顾客服务,团结柜组一班人,努力学习服装销售技巧。我深知优秀的服装销售人员对产品的专业知识比一般的业务人员强得多。针对相同的问题,一般的业务人员可能需要查阅资料后才能回答,而成功的服装销售人员则能立刻对答如流,言简意赅,准确地提供客户想知道的信息,在最短的时间内给出满意的答复。

因此我和柜组姐妹多方了解产品特点,在销售工作中忙而不乱,能迅速、精确地找出不同顾客的购买需求,从而赢得顾客的信赖。我把明确的目标、健康的身心、极强的开发顾客的能力、自信、专业知识、找出顾客的需求、好的解说技巧、善于处理反对意见、跟踪顾客和收款作为常规业务去学习。

鼓励柜组姐妹充满自信去赢得顾客的信赖,去热情为顾客服务,去充分了解柜组服饰所需要的顾客属于哪一个阶层,充分了解顾客喜好,有的放矢搞销售。

柜组成员热情的服务给顾客留下了最好的印象,在最短的时间之内帮助顾客解除疑虑,说服顾客购买产品。

总之,我柜组全体员工以为家,牢固树立奉献在,满意在职业理念,爱岗敬业,团结协作,以饱满的热情迎接顾客,以 周到的服务对待顾客,以真诚的微笑送别顾客。

全体姐妹对待不同年龄层次的顾客, 充分考虑他们在服装品牌、档次、价位上的需要, 热心为他们推荐时尚、健康、质优价廉的商品。

我柜组全体员工上下一心,发挥集体智慧和创造力,开拓进取,团结创优,兢兢业业,创造了柜组营销的佳绩。

20xx年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。公司在每一名员工的努力下,在新的一年中将会有新的突破,新的气象,能够在日益激烈的市场竞争中,占有一席之地。

20xx年我们柜组将继续本着"以人为本"的工作态度及"顾客的高度满意是我们的最终目标"的经营理念,全体姐妹将进一步凝聚我们的战斗力,以饱满的热情,真诚的微笑投入到新的工作中去。

根据顾客的需要去进货,根据季节的变化去调整产品,根据 天气的变化去组织热销品种,根据面料的特点去组织货源。 如我们十堰的购物习惯仍然有着明显的天气效应:气温一降, 冬令商品的销售就直线上升。

羊绒衫、羊毛大衣、羽绒服等主打冬装,购买者络绎不绝,一些男式冬装,如毛料大衣,皮夹克等尽管价格不菲,但不

少男顾客仍慷慨解囊。今后我们要做一些思考。

我们还要努力学习转化顾客反对意见的技巧,克服服装销售市场竞争非常激烈的困难,抓住顾客的购买信号,让顾客精神上获得很高的满意度,努力开创销售新业绩,为顾客服务,为顾客省钱,为公司盈利,让满意在理念进一步得到拓展,让美名誉满十堰,让更多的顾客再来!

# 个人年末工作总结邮件篇九

- 1、对产品的认识进一步深刻:一路走来,在工作上最最幸运的事就是接触了再生尼龙,再生pc[]再生pe[]再生abs[]在对这些产品的开发与学习中,经验相互借鉴,相互参考,让我的思维很快的'扩张开来,对产品的细化和规范化起到了很重要的作用。
- 2、按时做计划做总结: 刚进公司是被迫写总结,第一份总结耗时3个小时才编完。慢慢的发现是总结这件小事一直在指引自己的方向,开始依赖于写总结,写计划。后来转正了,不用写总结了反而有些不习惯了,于是把总结与计划写入日记。一路走过来翻看日记的时候才发现自己记载一个稚嫩的大学生在工作初阶段的成长故事。一点点总结,一点点的寻找新的突破。
- 3、保持坚定地执行力:好友告诉我"作为职员,要么你要有很好的执行力,要么有创新力"。说实话我不是一个很有创新力的孩子,我选择了执行的同时去发展创新力。这样在工作中,自己给自己挤时间,给大家的意见挤时间,保证了工作基本按时按量的完成。
- 4、不断地保持自己的进步,产品的进步:如何让产品在自己的手里以最快最佳的状态发展一直是自己在思考的一个问题。尽管开发新产品困难重重,占用大量时间,但还是严格要求自己抓紧时间去研究开发,自己的思维也在不断地扩展。

- 5、整个再生塑料知识总结:了解自己的产品是远远不够的,细化自己产品的同时去了解整个再生产业的知识,整个塑料行业的知识,让自己思维更广是自己一直在努力的一个方向。年前终于定下来要写一写,暂时完成了再生pe[]再生pa的知识总结,年后也将对其他塑料进一步学习总结,希望有新员工来时有所帮助,不会向我一开始那么难。
- 6、术语表达的专业性,规范性:说实话,写作方面应该算是我在工作上的最大弱项。但无奈的是每天所有的工作都将归结到日评,周评上去。没办法,有空时就大量的去别人的日评中"淘宝",事实证明是有作用的,自己也进步了不少。
- 8、新年舞蹈的准备:这次应该说体会居多,一开始是自己热情高涨要做,没有一个严密的计划,接着遇到问题差点放弃,后来考虑到本来就是自己号召的,自己有责任去做好。事实证明有些事不该提前说放弃。也意识到在这样一个人才济济的环境里发展一些兴趣爱好是没错的。

## 第三、工作中的缺点

- 2、工作中不注意细节,过于粗心,保存的没保存,该做好记录的没有,重复工作多次发生。
- 3、做事不稳,开发与平时工作无论是在思路上还是在记录上严重混为一团,反而耽误了很多时间。
- 4、以自己目前的状态去衡量新员工,缺乏一个帮助,共进的心态。
- 5、存在间接性的偷懒,加之自己计划不完善,往往把一日计划两日完成。
- 总之虽然工作只有半年,但体会颇多。还是希望自己能够取长补短,蹋稳脚步,争取更大的进步。是妈妈的作品,就要

满足妈妈的期望,让自己成为她的佳作。

# 个人年末工作总结邮件篇十

经过近几个月的时间,这学期即将过去,静心总结一下自己的工作,以便扬长避短,促进以后的工作。

- 1、开学初,拟定了教导处工作计划,遵照局里的工作要点,制定了具体的工作目标。
- 2、联同徐校长修制《业务考评细则》使之进一步完善、合理。为以后的检查提供了依据。
- 3、统筹安排了开放日,集体备课和教研活动时间并且督促各组落实,执行好各种计划。
- 4、针对组内的工作,3月18日召开了组长会,具体布了组内各项工作。使各组工作比以前有了很大改观。
- 5、针对一、二年级教学工作,联合校长室召开了一、二年级 教师座谈会。在会上,教导处提出了教学的具体要求,促使 教学的各项工作走上了正常化的轨道。
- 6、各项活动的开展。为使新课改进一步深入教师的意识当中, 开学初安排了骨干教师的示范课,接着各组举行了公开课和 教研课,此外还安排新课改的校级领导的辅导。
- 7、重新制定校本培训计划。且按计划执行,个别地方增删许 多。同时还制定了校本培训的制度。
- 8、抓好业务考核。这半学期主要负责初二年级的检查。针对发现的问题及时进行处理。逐步提高初二教师的整体素质。
- 9、搞好考务工作。在争求校长的意见之后,具体安排好考场

事宜,确保抽样不出问题,保质保量地完成了期中考试、期末考试,并且做好了成绩统计,上报中教科。同时安排好阶段验收。督促各班级、各位任课教师批好卷,统计好成绩,存档。

10、做好平时课时检查工作。每天早自习能按校长的要求7:00到校,检查自习情况。由于上午有课,检查课时情况多在下午,基本上能够保证每天查课一至二次。达不到每节都查的程度。

11、能够按照计划安排好教导处日常工作,协调好各部门之间的工作关系。

#### 存在的不足:

- 1、本人在工作中不善于表现自己,自己认为只需去干工作,无需去说,干工作不是给领导看的,而是需脚踏实地去做。
- 2、为了工作,抓实抓细,使得个别同志不够满意,以后尽量做到委婉一些。
- 3、还需多与毕校长协调,使一、二年级的工作步调一致,必免教导处工作的盲目性,不能领会领导的意图去干工作。

出纳个人年末总结

部门年末工作总结

商场年末工作总结

公司年末工作总结

银行年末工作总结

销售人员年末工作总结

个人学习工作总结模板锦集七篇 个人思想工作总结模板锦集七篇