最新年工作计划表格做(优质6篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。 什么样的计划才是有效的呢?那么下面我就给大家讲一讲计 划书怎么写才比较好,我们一起来看一看吧。

年工作计划表格做篇一

一、工作要求

- 1. 市场分析,根据市场容量和个人能力,客观、科学的制定出销售任务。暂订年任务:销售额100万元。
- 2. 适时作出工作计划,制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员会议沟通,确保各专业负责人及时跟进。
- 3. 注重绩效管理,对绩效计划、绩效执行、绩效评估进行全程的关注与跟踪。
- 4. 目标市场定位,区分大客户与一般客户,分别对待,加强对大客户的沟通与合作,用相同的时间赢取最大的市场份额。
- 5. 不断学习行业新知识,新产品,为客户带来实用的资讯, 更好为客户服务。并结识弱电各行业各档次的优秀产品提供 商,以备工程商需要时能及时作好项目配合,并可以和同行 分享行业人脉和项目信息,达到多赢。
- 6. 先友后单,与客户发展良好的友谊,处处为客户着想,把客户当成自己的好朋友,达到思想和情感上的交融。
- 7. 对客户不能有隐瞒和欺骗,答应客户的承诺要及时兑现,讲诚信不仅是经商之本,也是为人之本。

- 8. 努力保持***的同事关系,善待同事,确保各部门在项目实施中各项职能的顺利执行。
- 二、销售工作具体量化任务
- 1. 制定出月工作计划和周工作计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话,每周至少拜访20位客户,促使潜在客户从量变到质变。上午重点电话回访和预约客户,下午时间长可安排拜访客户。考虑北京市地广人多,交通涌堵,预约时最好选择客户在相同或接近的地点。
- 2. 见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求,最好先了解决策人的个人爱好,准备一些有对方感兴趣的话题,并为客户提供针对性的解决方案。
- 3、从招标网或其他渠道多搜集些项目信息供工程商投标参考,并为工程商出谋划策,配合工程商技术和商务上的项目运作。
- 4、做好每天的工作记录,以备遗忘重要事项,并标注重要未办理事项。
- 5. 填写项目跟踪表,根据项目进度:前期设计、投标、深化设计、备货执行、验收等跟进,并完成各阶段工作。
- 6、前期设计的项目重点跟进,至少一周回访一次客户,必要时配合工程商做业主的工作,其他阶段跟踪的项目至少二周回访一次。工程商投标日期及项目进展重要日期需谨记,并及时跟进和回访。
- 7、前期设计阶段主动争取参与项目绘图和方案设计,为工程商解决本专业的设计工作。
- 8. 投标过程中,提前两天整理好相应的商务文件,快递或送到工程商手上,以防止有任何遗漏和错误。

- 9. 投标结束,及时回访客户,询问投标结果。中标后主动要求深化设计,帮工程商承担全部或部份设计工作,准备施工所需图纸(设备安装图及管线图)。
- 10. 争取早日与工程商签订供货合同,并收取预付款,提前安排备货,以最快的供应时间响应工程商的需求,争取早日回款。
- 11. 货到现场,等工程安装完设备,申请技术部安排调试人员到现场调试。
- 12. 提前准备验收文档,验收完成后及时收款,保证良好的资金周转率。
- 三、销售与生活兼顾, 快乐地工作

定期组织同行举办沙龙会,增进彼此友谊,更好的交流。客户、同行间虽然存在竞争,可也需要同行间互相学习和交流,本人也曾参加过类似的聚会,也询问过客户,都很愿意参加这样的聚会,所以本人认为不存在矛盾,而且同行间除了工作还可以享受生活,让沙龙成为生活的一部份,让工作在更快乐的环境下进行。

一、班级基本情况

本班共有24名学生,其中有17位女同学,7位男同学。经大学一年级下来,我班总体情况良好,班内大多数同学学习态度端正,遵守学校规章制度。经过全体师生的'共同努力,我班被评为苏州市文明班级。现在我班已经进入了大二阶段,在班级管理上应进一步加强和改进。

- 二、本学期基本工作要点
- 1、要求学生严格遵守学校规章制度,端正学习态度,明确学

- 习目的。提高学习兴趣 , 使学生主动学习, 提高学习成绩。 班内有一部分同学平时对自己放松要求, 在学习方面不抓紧, 导致期末考试成绩不良。针对上学期末的考试成绩, 要求参 加补考的学生进一步端正学习态度, 多问、多做、多看, 向 优秀生学习。
- 2、鼓励学生大胆创新,勇于表现自己,多参加系、学校活动,如卡拉ok[]网页制作等比赛。我班有几位同学在文娱方面表现突出,鼓励他们在学好专业课的同时,多参加校内外活动,把班级气氛搞得更活跃。
- 3、发掘学生特长,培养多方面的人才,锻炼学生动手、动口能力,为他们不久要踏上社会打好基础。这方面准备在这学期多开展主题班会,如演讲比赛等。
- 4、培养学生良好的行为习惯,做到有礼貌、讲文明、守纪律、讲卫生。在校内要尊重老师,主动打招呼;在参加公众场合注意班级面貌,保持安静,遵守纪律。
- 5、健全班委会,明确分工,提高学生的管理能力。在学期初, 对原有的班委进行调整,每位班干部都认真写好工作计划, 带动全班同学认真学好每一门功课,搞好各项活动。
- 6、做好弱势学生工作。我班弱势学生主要对象是对学习不重视和有谈恋爱倾向的,在这方面我准备多场地家长联系,双方共同来督促其认真学习,培养其积极向上的学习态度。
- 7、做好勤工俭学工作。在不影响学习的前提下,允许学生外出打工,目前我班有5位同学利用双休日在外勤工俭学,我将不间断地与任课教师联系,了解他们的学习成绩,关心他们的学习情况。
- 8、关心住宿生生活。今年我班一部分同学住在东门,还有一部分同学自己租房。情况比较复杂,这就给管理上加大了难

- 度,所以我将更加关心他们的生活情况,经常光顾他们的宿舍。
- 三、班级主要活动内容
- 1、组织部分学生到苏州补考,并及时对学习上重视的教育。
- 2、向学生进行尊师教育,在教师节到来之际,启发学生用各种方式向教师。出版第一期黑板报。
- 3、组织学生参加开学典礼,进行思想教育。
- 4、组织学生一次秋游活动。
- 5、开展庆祝国庆节活动,出版相应黑板报。
- 6、开展一次演讲比赛。
- 7、组织学生参加工程系的卡拉ok比赛,争取进入院比赛。
- 8、组织迎新年庆祝活动。
- 9、组织参加学校秋季运动会。
- 10、抓好复习,参加期末考试。

以上是我拟订的大学上学期班主任工作计划,我会尽我最大的努力,重点抓好学生的学习工作,抓好学生的日常管理工作,争取在大学的本学期不出差错,把好每一关。使我班继续保持良好的班风和学风,再创佳绩!

- 1.销售工作计划书表格
- 2.syb创业计划书表格

- 3.工作简历表格
- 4.工作求职简历表格
- 5.工作总结表格模板
- 6.工作计划表格
- 7.工作计划excel表格
- 8.工作证明表格

年工作计划表格做篇二

本学期本班幼儿30名,其中男18名、女12名,在经过一年多的群众生活,幼儿己初步了解必须的常规要求,养成了较好的行为习惯,卫生习惯和学习习惯。本学期在班务工作上,将仍以幼儿的养成教育和常规教育为主,充分利用晨检及全日观察,做好幼儿的保育工作。

二、指导思想:继续深入贯彻落实《幼儿园教育指导纲要》精神,更新教育思想,确立现代育人观念,遵循幼儿身心发展规律,营造快乐、健康的环境,启迪幼儿多元智能,培养多元才能,促进幼儿、全面的个性化的发展。

三、保育工作:

- (1) 严格遵守园内规章制度与时间安排,结合全园性活动开展好班内各项活动,时时不忘安全教育,增强幼儿的安全意识。
- (2) 切实为幼儿带给洁净舒适的学习生活环境,按照园内卫生保健要求,作好扫、拖、擦、洗、消毒等卫生工作,整理

和保管好幼儿的玩具、图书、衣物等学习生活用品。

- (3)认真作好各类记载及登记造册,公共财产维护等事物工作,配合保健室和妇幼保健站做好幼儿体检的工作和疾病预防工作。
- (4)本班老师与家长紧密联系配合、口径一致、同一要求、 办好家园联系栏,开展好家访及家园其它教育活动,真正做 到家园同步教育。

我们必须要做到"踏实、扎实、三勤、四心",有任务及早行动,有问题及时处理,三位老师密切协作,与家长密切联系,协调好各方面的关系,以保证做好班务工作。

四、教育教学工作

在教育教学工作中,要做到认真备课、精心选取恰当的教学资料、设计合理的活动教学方案,充分准备好活动所需的材料,扎实认真地对待每节活动,把对幼儿的思想教育、情感教育、安全卫生教育、知识积累和技能培养贯穿于各科教学中,渗透在一日活动中,全面推进素质教育。坚持教书育人相结合、寓教与玩、寓教于乐、把活动的趣味性、知识性、实践性与幼儿的主动操作结合起来,力争使教学活动丰富多彩,充分发挥教学活动的优势。

语言教学中:创造一个自由、宽松的语言环境,支持、鼓励、吸引幼儿与教师、同伴或其他人交谈,体验语言交流的乐趣,学习使用适当的、礼貌的语言交往,养成幼儿注意倾听的习惯,鼓励幼儿大胆、清楚地表达自己的想法和感受,引导幼儿接触优秀的儿童文学作品,带给普通话的语言环境,帮忙幼儿熟悉、听懂并学说普通话。

社会活动中: 引导幼儿参加各种群众活动,体验与教师、同伴等共同生活的乐趣,支持幼儿自主地选取、计划活动,鼓

励他们透过多方面的努力解决问题,不轻易放弃克服困难的尝试。教育幼儿爱护玩具和其他物品、爱护公物和公共环境。

科学活动中: 引导幼儿对身边常见的事物和现象的特点变化规律产生兴趣和探究的欲望,为幼儿的探究活动创造宽松的环境,带给丰富的可操作的材料,透过参加小组讨论、探索方式,培养幼儿合作学习的意识和潜力。

音乐活动中:要面向全体幼儿,针对他们的不同特点和需要,让每个幼儿都得到美的熏陶和培养,对有音乐天赋的幼儿要注意发展他们的音乐潜能,在支持、鼓励幼儿用心参加各种音乐活动并大胆表现的同时帮忙他们提高表现的技能和潜力。

五、环境教育

- (1) 创设良好的人文环境。利用晨间、课间活动等零碎时间,与孩子讲悄悄话,加深师生感情,孩子有话敢说、愿说。尽量给孩子创设在陌生环境中的说话机会,如: 到平行班联谊,讲故事,交换小老师等。用情感手段,持续良好的师生关系,家长关系,使幼儿在温暖的大群众中茁壮成长。文学作品、典型的生活事例介绍给他们,让他们在听听想想说说做做中领悟到一些道理,同时提高文学表达潜力。
- (2)预设主题《个性的我》、《奇妙的球》、《信息知多少》、《生肖真搞笑》、四个主题,拓宽幼儿的知识面,墙饰布置将紧紧围绕主题,与幼儿互动,充分利用空间进行布置,让环境说话,让幼儿与环境互动,在潜移默化的影响中,提高幼儿的审美情趣,培养幼儿关注身边的事物。自然角,墙饰布置充分调动幼儿的用心性,让孩子参与其中,做参与者,支持者,收获者,在自己的探索实践,成败之中积累自身的经验,让墙饰真正成为幼儿的领地,成为教育学习的智慧之墙。
 - (3) 努力创设大胆表现,思维活跃,全面发展的班级特色,

透过一日活动的各个环节与资料,记录孩子的点滴进步,构成鲜明的班级特色。在教学活动中,创设机会让孩子表现自我,阅读与讲述作为本学期的重点,透过这一纽带为幼儿的全面发展打下基础。许多实践发现:具有阅读潜力的幼儿求知欲旺盛,能用语言大胆与人交往,有良好的学习习惯,对自己充满信心。

- (4) 用评比栏、五角星、奖花、大苹果等用心手段,帮忙幼儿树立正确的观念和作风。学习正确评价别人,学会看别人的长处,学习别人的优点。如学习有的小朋友上课用心动脑,学习有的小朋友乐于助人,学习有的小朋友会控制自己的情绪,不乱发脾气,学习有的小朋友生活习惯好等等。引导幼儿发现别人的优点,学习与别人合作,培养幼儿初步的辨别是非的潜力。
- (6) 教师运用多种教育手段,多让幼儿接触社会接触自然,避免空洞的说教,教师做有心人,多观察幼儿,从幼儿感兴趣的事物入手,生成幼儿喜欢的,有价值的活动。

六、家长工作

以热情主动、耐心的态度与每位家长交流,争取每位家长的支持、理解与合作。

- (1)每一天坚持用微笑直接迎接每一位幼儿家长,用耐心、细心、爱心贯穿我们的家园工作。
 - (2) 与内向的家长交流,让他们感受到教师对自己的关心。
- (3) 出好每一期家长园地,让家园共育栏真正起到家园之间的桥梁作用,平等地对待每一位家长与幼儿。每一天有计划地与个别家长交流,做到全面照顾。

六、自我提高

- (1) 多阅读,开拓眼界,提高业务水平。
- (2) 多反思, 多写笔记。
- (3)认真写好备课教育反思,改革备课的形式,更要提升备课的质量。

年工作计划表格做篇三

- 6、力主抓几项短期效益的工作以树立权威,尤其是在大集团 公司
- 7、以部门经理为主,避免越权

附家具商场总经理助理岗位职责

- 1、参与制定公司发展战略与年度经营计划;
- 6、监督公司相关人事制度、商场管理制度的执行情况;
- 7、监督公司市场策划与促销推广活动的执行与落实:
- 10、协助总经理开展相关工作,并完成交办的相关事宜。

总经理助理绩效考核重点:

- 1. 公司计划完成情况
- 2. 公司制度的执行情况
- 3. 日常销售额
- 4. 市场推广与促销管理

- 5. 各部门日常绩效考核
- 日常工作事项:
- 2. 公司制度执行稽查
- 3. 仓库管理执行稽查
- 4. 现场销售管理稽查
- 5. 货品防损与修补情况稽查
- 6. 公司交办其他部门需完成事项的落实情况督查
- 7. 总经理交办事项落实
- (1)销售量
- (2)回款情况
- (3) 对客户拜访情况
- (4)销售费用(含个人差旅费用报表)
- (5)广告和促销活动效果
- (6) 重点客户情况
- (7)新客户情况
- (8) 异常客户或信誉不佳客户
- (9)待开发客户及其情况
- (10)竞争对手动态

- (11) 当地与本公司销售工作相关的政策变动(如城市环保、道路限行)
- (12)问题与合理化建议
- (13)本月客户开发计划

本周是xx月的'第二周,工作日从6月13日至6月18日,现将本周工作做以计划。

- 一、日常工作
- 1、经济运行管理和经济指标统计上报:
- 2、配合招商三局杨宁局长进行项目服务工作;
- 3、综合局内部办公室文件处理和办公室综合工作。
- 二、具体工作计划
- 1、认真完成内资上报工作。预计本周发改局会将上月各经济区内资引进上报完成情况反馈到各经济区,并将本月计划数下发到各经济区。我计划在本周根据上月完成情况,结合我经济区自身发展情况开始准备内资上报的各项资料。
- 5、积极参加统计局"建党九十周年"文艺汇演的排练和演出活动,并借此机会进一步加强与统计局的关系,以方便相关工作的顺利开展。

本周,我将提高工作效率,对各项工作认真负责,在完成分内工作的同时,全力配合其他同事完成综合局各项工作任务。继续保持谦虚严谨的工作作风,虚心向老同志、有经验的同志学习,提高业务水平,将各项工作做好。

- 1.周工作计划表格模板
- 2.周工作计划表格式
- 3.学校周工作计划表格
- 4.酒店周工作计划表格
- 5.物业周工作计划表格
- 6.公司周工作计划表格
- 7.部门周工作计划表格
- 8.销售周工作计划表格

年工作计划表格做篇四

转眼间又要进入新的一年-20xx年了,又是一个充满挑战、机遇与压力开始的一年,是辞旧迎新、再次展现自己的又一开始。也是我非常重要的一年。出来工作快3个年头,面对竞争激烈而有现实的社会,生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习,让自己成为一个真正有实力的管理者,为自己创造一个美好的未来。

在此,我订立了本年度工作计划,以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

一、熟悉公司新的规章制度和工程管理开展工作。公司在不断改革,订立了新的规定,作为公司一名工作人员,必须以身作责,在遵守公司规定的同时全力开展工程管理工作。

- 1. 明确职员工的职责和工作任务调度分派各职员工必须履行工厂员工应尽义务和《工程部管理职责》规定的职责,其工作任务可根据公司部门需要服从上级随时调配支持。
- 4. 工作方法改善:加强部门协作沟通,营建和谐进取的企业 文化氛围,发生异常时第一时间到现场去了解问题,分析问 题,解决问题,制订符合实情的工程及相关部门工作反馈改 善方案和办法,建立培训计划,加强技能训练和心态教育, 稳定人员流失。
- 5. 工程设计管理过程中要充分听取各方面的意见,发扬技术 民主,对争议较大的问题,组成审查班子进行认真的论证, 如还有疑义则寻求第三方的论证(客户或技术开发者)
- 二、明确自己的发展方向,正确认识自己,纠正自己的缺点. 认真听取他人忠恳意见.更加勤奋的工作,刻苦的学习,努 力提高文化素质和各种工作技能,充分发挥自己的能力,让 自己真正走上管理道路。

我也会向其它同事学习,取长补短,相互交流好的工作经验,共同进步。征取更好的工作成绩。

以上是我针对20xx年的工作计划与发展方向,希望通过自己的努力及他人的协助能够成功的达成计划并突破[xx年取得更好的成绩,全面提高自己。

一、指导思想及目标

全面贯彻党的教育方针,积极推进素质教育,努力实现"以德育教育为首,以艺术教育为特色,以提高学生综合素质为根本"的办学目标。以学生《体质健康》为重点深化体育课堂、体训队教学改革,提高体育教学质量。

加强出操、集队、集会纪律, 做好出操、集队、集会常规训

练,做好田径队、篮球队的选材与训练工作,切实提高体训队员体能、运动技能、竞赛能力和心理素质;以德育教育为核心,在体育教育教学中注重思想教育。

培养学生树立远大理想,注意加强提高学生团结协作能力,增强学生集体主义观念,树立集体主义荣誉感,培养不怕苦、不怕累、顽强拼搏、积极进取的个性,提高学生克服困难、战胜困难的能力,为适应未来社会生活和激烈竞争奠定基础。

二、教学措施

- 1、积极倡导学生在体育活动中,以健康第一为指导思想,配合好学校卫生保健室对学生健康指标的有关测定,关心好学生每天的眼保健操。
- 2、积极鼓励学生自觉锻炼身体习惯,努力提高全校学生的体锻达标合格率。
- 3、本学期关注起始年级学生行为习惯,思想品德状况,学生 要坚持形成体育锻炼规范化要求。
- 4、要不断加强对教学教材的研究,重视体育教师专业的发展,本学期积极开展教学基本工操练。从上课的仪表服装、备课教案、课前的准备开始。
- 5、每星期组织学生在远程教育网上找自己要学的内容。
- 6、以据学生的特点,体育组要主动与年级组之间配合协调,利用一些休息时间,包括中午、放学后等时间,组织年级间和班间的体育竞赛,促进学生积极锻炼身体,激励学生为班级争光,培养学生的荣誉感。
- 7、体育组要积极配合好教务处、政教处工作,认真组织管理 好每天的全校广播操和每周一次的升旗仪式,各班进出场线

路有序、队伍整齐。

- 8、体育组各任课教师要认真组织、细心安排指导年级的体锻课,尽量多开展学生感兴趣,锻炼有效益的小型多样的单项性活动,满足学生体育活动需求。
- 二、工作任务及要求
- 1、抓紧抓好业余运动队训练,有效提高运动技能和竞赛水平。

长期坚持运动队的业余训练是我校的基本办学宗旨,也是提高我校学生积极参加体育运动兴趣和技能的基本手段。

业余训练能培养学生吃苦耐劳,能使运动员养成良好的锻炼习惯,能推动学校体育的发展,能促进学生运动技能的提高;竞赛能有效发展学生团结协作、顽强拼搏和胜不娇、败不妥的个性,竞赛能增强学生集体荣誉感,竞赛能展现运动员的体育才能。

因此,必须抓紧抓好运动队的训练。

2、抓好"两课两操一活动",增强学生组织纪律观念,有效提高学生身体素质。

"两课两操一活动"是学校体育工作的重点, "两课两操一活动"质量的好坏将直接影响学生身体素质的好坏和健康况状的好坏。

因此,首先要求每位体育教师都要树立抓好"两课两操一活动"的思想观念;其次要求体育教师认真钻研体育教材,努力提高业务水平,做到写好学期计划、授课教案,多花时间备课,不打无准备之仗,向四十分钟要质量,切实提高教学质量;第三是配合学校抓好早操、眼保健操工作,加强两操纪律,增强学生组织纪律观念,树立远大理想,营造良好校风、学

第四是认真组织课外活动,要求每一位体育教师在值周期间保证课外活动时间、认真安排好课外活动内容、积极发放体育器材、充分利用现有场地器材,督促学校保障每生每天有一小时足够活动时间和注重激发学生参加体育锻炼,全面提高身体素质。

3、抓好《体质健康》工作,注重新教材的.培训学习,注重 领会新教材中推进素质教育的意义,注重结合我校学生实际 情况进行教学改革,确保达标率、优秀率稳步提高,切实提 高我校学生身体素质。

推行《学生体质健康标准》上报工作,目前我校没有按上级部门要求配备相关器材,但是对新教材内容的了解是初步的,对新教材中所体现出的推行素质教育意义还不够深入,更谈不上对新教材的研究,更缺乏新教材的教学经念。

因此,本学期体育工作的重心放在注重新教材的培训学习,注重领会新教材中推进素质教育的意义,注重结合我校学生实际情况进行教学改革,探索适合我校学生身体生长发育和探索适合我校学生身心健康成长之路。

相信只要通过我的认真努力工作,学生的身体素质和体育成绩都能够提高上去,我相信在我不懈的努力下,学生的锻炼身体和参加体育活动的意识一定会很快的提高上去,让他们的学习成绩和身体素质全面发展。

当好一个体育教师其实并不难,难的就是你在教学当中的态度,要把位学生负责的态度做到最好,让每一个学生都能够健康成长,实现自己做为一个体育教师的责任!

1.工作计划表格式

- 2.表格式工作计划范文
- 3.每周工作计划表格式
- 4.表格式班务工作计划
- 5.表格式护理工作计划
- 6.销售工作计划表格式
- 7.班级工作计划表格式
- 8.周工作计划表格式

年工作计划表格做篇五

20xx年,是物业公司致为关键的一年。工作任务将主要涉及到企业资质的换级,企业管理规模的扩大,保持并进一步提升公司的管理服务质量等具体工作。物业公司要在残酷的市场竞争中生存下来,就必须发展扩大。因此□20xx年的工作重点将转移到公司业务的拓展方面来。为能够顺利的达到当初二级企业资质的要求,扩大管理面积、扩大公司的规模将是面临最重要而迫切的需求。同时,根据公司发展需要,将调整组织结构,进一步优化人力资源,提高物业公司的人员素质。继续抓内部管理,搞好培训工作,进一步落实公司的质量管理体系,保持公司的管理质量水平稳步上升。在工作程序上进行优化,保证工作能够更快更好的完成。

一、对外拓展:

1 前的规模,难以在市场上接到规模大、档次高的住宅物业。 因此,中小型的物业将是我公司发展的首选目标。同时,住 宅物业是市场上竞争最激烈的一个物业类型,我公司应在不 放弃该类物业的情形下,开拓写字楼、工业物业和公共物业等类型的物业市场。走别人没有走的路。在20xx年第一季度即组织人员进行一次大规模的市场调查。就得出的结果调整公司的拓展方向。

经过20xx年的对外拓展尝试,感觉到公司缺乏一个专门的拓展部门来从事拓展工作。使得该项工作在人力投入不足的情况下,市场情况不熟,信息缺乏,虽做了大量的工作,但未能有成绩。因此[]20xx年必须加大拓展工作力度,增加投入,拟设专门的拓展部门招聘高素质的得力人员来专业从事拓展工作,力争该项工作能够顺利的开展起来。投入预算见附表5。

目前暂定20xx年的拓展目标计划为23万平方米,这个数字经过研究,是比较实际的数字,能够实现的数字。如果20xx能够找到一个工业园区则十万平方米是较为容易实现的;如果是在住宅物业方面能够拓展有成绩,有两个项目的话,也可以实现。目前在谈的大观园项目等也表明,公司20xx年的拓展前景是美好的。

二、换取企业资质

2 业,应该是可以的。所以,企业等级评审工作将是明年上半年的重要工作之一。换取正式的企业等级将更有利于我公司取得在市场上竞争的砝码。因此,在20xx年第二季度开始准备有关资质评审的有关资料,不打无准备之仗。争取一次评审过关。

三、内部管理工作:

(一)人力资源管理:

物业公司在20xx年中设置了两个职能部门,分别是综合管理部和经营管理部,今年将新设立拓展部。分管原来经营管理

部的物业管理项目的对外拓展工作。同时,在现有的人员任 用上,按照留优分劣的原则进行岗位调整或者引进新人才。 在各部门员工的工作上,将给予更多的指导。

在员工的晋升上,更注重于不同岗位的轮换,加强内部员工的培养和选拔,带出一支真正的高素质队伍。推行员工职业生涯咨询,培养员工的爱岗敬业的精神。真正以公司的发展为自己的事业。在今后的项目发展中,必须给予内部员工一定的岗位用于公开选聘。有利于员工在公司的工作积极性,同时有利于员工的资源优化。

在培训工作上将继续完善制度,将员工接受的培训目标化,量化,作为年终考核的一个子项。员工进入公司后一年内必须持证上岗率达100%。技术性工种必须持相关国家认证证书上岗[]20xx年的培训工作重点转移到管理员和班组长这一级员工上,基层的管理人员目前是公司的人力资源弱项,二零零四年通过开展各类培训来加强该层次员工的培训。

3(二)品质管理:

质量管理体系在2003年开始推行,其力度和效果均不理想。除了大家的重视度不够外,还在培训工作上滞后,执行的标准没有真正的落实。为此[]20xx年将继续贯彻公司的质量体系,为公司通过iso9000[]20xx的认证认真的打好基础,争取能够在20xx年通过认证。

在20xx年2月份以前组织综合管理部和公司的主要人员对质量体系文件修改,使得对公司更加合适而有效。针对修改版的文件,组织精简有效的品质管理培训。对新接管的项目实施项目式的质量体系设计,对单独的项目编写质量文件,单独实施不同标准的质量系统。

20xx年将实施品质管理项目专人负责制,公司每个接管的项目都指定专人配合品质主管从事质量管理工作。包括在该项

目的质量内部管理、业主的投诉及处理、管理的资料档案收集、制作项目质量管理审核报告等。同时,配合项目业主(业主委员会)的需求进行年度的质量管理分析调查,获得有效的内部管理信息和业主的建议,以便对项目的不合格项进行整改。

20xx年12月拟将进行一次内部质量管理体系审核,将严格依照iso9000[]20xx的要素进行,这次内审将是物业公司的第一次品质管理总结会议。

(三)行政工作:

4 之间没有一个有效的沟通手段,大部分员工对工作情绪低沉,得不到高层主管的工作帮助。为此,在20xx年综合管理部要加强管理,做好人事、劳资、档案外联等各项工作。在公司内设置建议信箱,具体设置在公司总部和各项目处,用于公司员工就公司的现状和工作生活中的各种问题进行咨询,由行政主管人员抽专门的时间了解,并回复。同时公司每个季度必须召开一次集体工作会议,或者阶段性的质量体系审核。

年工作计划表格做篇六

一、提高与人勾通能力

在项目施工过程中,经常会遇到甲方、监理、多个项目施工的负责人相互影响的时候,处理各方之间的关系,加强勾通必不可少。

- 二、提高项目施工的管理规范
- 1、规范文档模板

这些相关的流程,文档都有一个固定模式,在今后的工作中,我会把这些相关的模板全部备份下来,留作以后施工。

2、严格管理施工

我们的项目建设主要是机房建设,机房建设项目的施工是多个分项结合的一个项目,包括装修、监控、综合布线、防雷接地、配电、空调、新风,所涉及到的方方面面很多,严格要求安装图纸施工是必需的。

三、提高室内装修施工能力

装修在机房建设中是一个费时费人费力的分项,而在装修这一块,我感觉是一个弱点,经验的不足,所造成材料的损耗浪费,整体装修效果不好,用一个别的材料可以达到更好的效果等一些问题,而且材料的用量,价格都不是能很好的估算出来,因此我今年的重点是提高装修施工的能力。

四、提高工程预算定额报价的能力

在很多政府工程报价的`时候,都是要通过预算定额来报价, 里面的格式与传统报价存在很大区别,非常复杂,这也是我 以后长期学习的目标。

五、提高项目方案报价和画图的能力

一个项目的实施,好的方案决定着项目的组成,严格严谨的 图纸决定着项目的效果,在以后的工作中这些都是我要学习 的重点。

这就是我20xx年的计划,在努力完成公司领导交给我的任务的同时,进一步提高自己的技能技术,不懂的要向书本学,向领导学,向师傅学,向同事学,不断丰富自己的知识结构和才干,培养良好的学习习惯,为创建公司的美好明天而努

20xx年是"xx"规划的开局之年,也是我区深入贯彻实施"三产立区,工业强区"战略的关键一年,经济工作,尤其是重点项目建设工作显得十分重要。为了更好地加强重点项目建设,提升我区项目管理工作水平,特制定如下工作计划。

一、主要思路和目标

主要思路:以发展观为统领,紧紧抓住振兴东北老工业基地的历史机遇,深入贯彻落实"三产立区,工业强区"的发展战略,科学规划和大力推进庆阳园区和东辽阳工业园区建设,加大招商引资和利用外资力度,优化投资环境。

强力推进规模经济发展, 夯实装备制造、化工、汽车配件等产业基础, 大力培育规模企业, 促进我区工业经济快速发展。

加大项目调研和跟踪服务工作力度,确保续建项目竣工投产率和新建项目开工率达到100,其中,新建项目竣工投产率达到50以上,投资完成率达到70以上。

二、主要工作措施

为了完成以上工作目标,我们要重点做好以下几项工作:

1、加强组织领导,理顺项目管理体制。

充分认识项目管理工作的重要性,继续完善项目调度机制, 坚持定期召开街道办事处和各涉经部门参加的重点项目建设 工作调度会,并定期通报重点项目建设进展情况;组建专门的 文圣区重点项目办公室,规范项目管理工作,推进项目管理 工作的制度化、规范化、科学化建设。

2、全力打造庆阳工业园区,推动工业经济快速发展。

进一步完善庆阳工业园区的总体规划,制定园区中长期发展规划,并建立规划执行监测机制;充分利用475搬迁和国家加大对庆阳地区污染治理资金投入的良好机遇,加快园区项目管理体制和运行机制的创新,加大园区基础设施建设力度,尽快解决制约园区发展的土地和污染排放问题,让园区建设早出形象、早见效益。

3、全面启动东辽阳工业区建设,打造新的招商平台。

充分利用国家、省、市给予东北老工业基地的优惠政策,配合市有关部门加快国有企业改革和产业结构调整步伐,力争在年内全面启动东辽阳工业区建设;尽早介入,认真调研,储备项目,利用国企改革后腾出的大量闲置资产以及国企的技术优势,寻找符合我区实际的项目,打造新的招商平台。

4、积极与金融机构合作,解决项目建设中资金短缺的问题。

架设银企合作桥梁,撮合规模企业与银行配合,实现双方共赢;充分利用我市现有的几个投资担保平台,解决中小企业贷款难的问题;努力探索新的筹资渠道,力争解决长期以来一直束缚我区项目建设发展的资金短缺问题。

5、全面提升项目管理工作水平,加大项目调研和跟踪服务工作力度。

为每个重点项目建立进度档案,实行动态管理、跟踪服务,发现问题及时帮助企业协调解决,确保开工建设项目不夭折、不超期。

6、突出重点,大力培育规模企业和具有经济拉动效应的大项目。

在全面提高我区项目工作的基础上,我们还要抓住重点,大力培育规模企业,扶植稳定的规模税源,发挥规模企业和大

项目对区域经济的拉动作用。

为庆化公司早日走出困境,实现腾飞奠定基础;时刻关注年产20万套汽车内视镜[pccp钢管砼管等高科技项目情况,鼓励企业发展具有自主知识产权大项目;重点支持通汇物流配送中心项目,为我区构建物流产业园区积累实践经验;积极配合市推进组搞好辽阳法国现代产业城项目的前期准备工作,并加大与之配套的相关产业的招商引资力度。

7、积极吸引资金参与国有企业改组改造,增加区域经济规模和总量。

紧紧抓住我市深化国有企业改革的机遇,大力推进域内国企的改制进程。

- 一是加快印染厂的转制出售工作,积极促进辽阳兴启纸业公司和辽阳亿达贸易公司利用印染厂闲置资产新上年产2万吨高档卫生纸项目和金属硅粉加工项目的早日实施。
- 二是重点推动东辽阳工业区辽麻、水泥制品、金属结构、滨河化工等15家国有企业的改制和重组,使其早日成为我区经济发展新的增长点。
- 三是协调中国信达国有资产管理公司早日出售金箱资产,主动协调齐齐哈尔风力发电设备厂收购金箱资产,推动风力发电设备项目的实施。

展望20xx年的项目工作,任重而道远,只有全区上下共同努力,政府企业齐心合力才能圆满完成各项工作任务,我们有决心也有信心把我区的项目工作做好,为区域经济发展贡献力量。