

财税金融领域工作总结报告(实用5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

财税金融领域工作总结报告篇一

20xx年是国务院提出治理经济环境、整顿经济秩序的第一年，总行提出了“控制总量、调整结构、保证重点、压缩一般、适时调节”的信贷总方针，如何把这一中心任务贯彻落实到我们的商业信贷工作中去，我们提出的口号是：调结构、保市场、促流通。其中调结构是基础，保市场是任务，促流通是目标。经过一年来的积极工作，商业信贷结构得到了有效调整。同时使我市市场出现了稳定、繁荣的喜人局面，完成购进总值20548万元，实现销售24178万元，创利税679万元，取得了比较好的经济效益。

调好两个结构，活化资金存量

今年，国家实行财政、信贷“双紧”的方针，其目的是减少货币投入，促进原有生产要素的调整及优化配置，从而达到控制通货膨胀、稳定发展经济的目的。商业部门担负着回笼货币、繁荣市场的任务，其经营如何，对于能否稳定市场，促进经济发展意义重大。我们认为，在货币紧缩、投入减少的情况下，支持商业企业、提高效益、保住市场唯一的出路是活化资金存量，调整好两个结构，提高原有资金的使用效能，缓解供求矛盾。

(一)调整好一、二、三类企业的贷款结构

今年初，我们根据上级行制定的分类排队标准，结合20xx年我们自己摸索出的“十分制分类排队法”，考虑国家和总行

提出的支持序列，对全部商业企业进行了分类排队，并逐企业制定了“增、平、减”计划，使贷款投向投量、保压重点十分明确，为今年的调整工作赢得了主动。

到年末，一类企业的贷款比重达65.9%，较年初上升4.7个百分点，二类企业达26.7%，较年初下降2.6个百分点，三类企业达7.4%，较年初下降2.1个百分点。这表明，通过贷款存量移位，贷款结构更加优化。

(二)调整好商业企业资金占用结构

1.大力推行内部银行，向管理要资金

我们在20xx年搞好试点工作的基础上，今年在全部国营商业推行了内部银行，完善了企业流动资金管理机制，减少了流动资金的跑、冒、滴、漏，资金使用效益明显提高，聊城市百货大搂在实行内部银行后，资金使用明显减少，而效益则大幅度增长。今年全部流动资金占用比去年增长1.5%，而购、销、利的增幅均在30%以上，资金周转加快27%。据统计，今年以来，通过开展内部银行，商业企业约计节约资金450万元。

财税金融领域工作总结报告篇二

进一步增强防范和处置非法集资的责任感和紧迫感宣传月活动开展以来，我县各有关部门充分认识到非法集资活动的严重性、危害性和处置工作的艰巨性、长期性，切实增强了防范和处置非法集资工作的紧迫感和责任感，时刻保持高度警惕和高压态势，有效防控，坚决打击非法集资活动。目前我县大规模的非法集资的现象基本上已得到有效的遏制。出现的新动向是单位内部和小规模的非法集资现象仍然存在。

切实增强社会公众的法律意识和对非法集资活动的.抵御能力宣传月期间，我县结合“5.18平安宾县集中宣传日”这一活动，集中宣传了防范和打击非法集资的相关法律、法规和政

策。

各乡镇、各直有关部门进一步加大了宣传力度，广泛利用电视、广播、会议宣传等多种形式，大力宣传国家有关防范和处置非法集资活动的各项政策措施，教育群众自觉抵制非法集资，从源头治理非法集资滋生和蔓延的环境；从多方位、多角度地宣传非法集资的表现形式和特点，剖析典型案例，增强公民的风险意识和辨别能力。认清非法集资的危害性。

认真做好对非法集资活动的监测和预警工作宣传月期间，各乡镇人民政府和行业主管、监管部门切实负起本辖区内非法集资活动的监测和预警工作，建立本地区、本行业非法集资活动的监测预警体系，指定相关机构和专门人员，通过建立健全群众举报、新闻监督、监管和查处等信息采集渠道，加强日常监管，把好关口，尽早发现问题，及时作出处理。按照“归口排查、预警排查、重点排查、内紧外松”的原则，认真开展对辖内涉嫌非法集资活动的风险排查。进一步加强监测预警体系和监控能力建设，切实做好预防工作，做到信息灵通、预警及时、反应灵敏、应对有力，坚决杜绝重大原发性非法集资案件发生。

财税金融领域工作总结报告篇三

在办公室党组的正确领导下，深入开展“三好一强”活动，“单项工作争先进、整体工作上台阶”，积极主动、开拓创新，圆满完成各项工作任务和责任目标。

一、加强政治理论学习，不断提高政治修养。

今年以来，我认真学习了党的xx届四中全会精神，深刻理解了加强党的执政能力建设的重要意义。特别是通过加强对“三好一强”的学习，提高了对加强金融联络工作重要性的认识，把做好金融联络工作当作加强党的执政能力建设和开展“三好一强”活动的重要内容抓紧抓好。

二、积极主动、开拓创新，加强与各金融机构和企业的联络

通过组织中小企业信用评审、金融支持地方经济发展考核、农村信用社改革督促指导等工作，加强了与各级政府、各金融机构、有关企业的联系，为金融与企业的联络构建了平台，促进了经济和金融的共同发展。

参与组织了全市经济金融协调发展促进会。为了召开好这次会议，我们召开了两次预备会，对有关部门的工作进行了安排和部署。省、市各金融机构、企业、新闻单位约人参加了会议，签定贷款合同及贷款意向__亿元，促进了地方经济的发展。

参与组织了市金融支持农业发展联席会。主管农业市长、涉农部门和金融机构余人参加会议，会议对我市金融支持农业发展的相关问题进行了安排和部署。

组织了货币信贷及金融监管联席会议。会上，对年金融支持地方经济发展贡献突出的单位进行了表彰，对全市金融机构进行了通令嘉奖，并对下半年的金融工作提出了指导意见。

参与组织了全市金融联席会议。月日，在城市信用社三楼会议室召开了全市金融联席会议。各金融机构汇报了前个月工作和后二个月及明年工作打算。李市长、苏市长对各金融机构的前一段工作给予充分肯定，对今后的工作提出了殷切希望。

参与组织了人行济南分行行长座谈会。这是人行济南分行首次在我市召开的行长座谈会。为了开好这次会议，我们和人行同志一起进行了精心筹划、精心准备。会议开得很成功，各地、市的行长们很满意。

四、全程参与了全市农村信用社改革工作。

农村信用社改革是个系统工程，涉及面广，工作量大。为搞好此项工作，在主管秘书长的带领下，我们多次组织召开会议，协调、督促各级政府和有关部门加快农村信用社改革。截止目前，清产核资和增资扩股任务已完成或超额完成省定计划，清收不良贷款工作正在按计划完成。

20__年的工作，虽然取得了一定成绩，但仍有不足之处，如工作质量有待于进一步提高、工作主动性需要进一步加强等。在年的工作中，要紧紧围绕市委四届四次全会和市委经济工作会议精神，以饱满的工作热情、积极主动的工作态度，求真务实的工作作风，高质量、高标准地完成工作目标和任务，争当“三好一强”型干部。

财税金融领域工作总结报告篇四

今年年初，银川市公安局西夏区分局立案侦查一起涉嫌非法吸收公众存款案件，嫌疑人以投资“养老项目”获得高额返利为诱饵骗取中老年客户133人共计20xx万元。这是在5月26日召开的全区打击整治养老诈骗专项行动调度会上披露的1起涉养老诈骗的刑事案件。此次调度会，旨在深入贯彻落实全国、全区打击整治养老诈骗专项行动部署会、推进会精神，总结前一阶段工作，分析当前形势，查漏洞、补短板、强弱项，进一步凝聚思想共识，形成强大攻势，有力有序有声有色推动打击整治养老诈骗专项行动向纵深发展。

专项行动开展以来，各地各部门迅速行动、扎实推进，专项行动开局良好，呈现出安排部署有速度、宣传发动有热度、线索摸排有精度、依法打击有力度、整治范围有广度5个特点。全区累计受理12337智能化举报平台交办三批次56条线索，均第一时间分流交办各市核查，全区摸排的34条线索均在核查办理中。目前在侦涉养老诈骗刑事案件4起，涉案金额20xx万元，检察机关审查起诉案件2件2人，提起公诉案件4件9人，追赃挽损182.8万元，法院在审案件1件1人，涉案金额73.8万元，依法打击战果初显。

会议强调，专项行动已进入打击整治阶段关键环节，时间紧、任务重，决不能有一丝一毫的懈怠。各地各成员单位要进一步提升政治站位，切实增强抓紧抓好专项行动的责任感紧迫感。进一步提高思想认识，重视程度再提高，工作节奏再加快，推进力度再加大；进一步突出重点，紧紧围绕线索核查处置、依法严厉打击、行业隐患排查整治等核心环节工作，出重拳、下重手、出实招硬招、下真功夫；进一步强化责任，切实扛起主体责任，将专项行动作为本地区平安建设重点工作，发挥行业主管部门优势，聚焦本行业本领域易诱发养老诈骗违法犯罪问题隐患，有诈反诈、有乱治乱，加强分类指导，确保精准施策，协同推进专项行动。

要进一步坚持问题导向，扎实推进各项任务措施落实落细落地。提升宣传发动针对性，持续营造舆论热度；强化线索筛查甄别，提升摸排核查质效；持续保持打击声势，迅速形成严打高压态势；深入推进行业整治，坚决铲除问题隐患。

要进一步强化专项办作用，全力统筹专项行动扎实高效推进。突出科学谋划，强化常态督导，统筹协调推进，压茬用力，确保专项行动蹄疾步稳、扎实有序。

财税金融领域工作总结报告篇五

一、19具体工作总结：

客户维系、挖掘、管理、个人产品销售工作：

4. 结合市场客户投资理财需求，按照上级行工作部署进一步推进新产品上市，如人民币周末理财、安稳回报系列、中银进取博弈理财等、以及贵金属的销售。

自身培训与学习情况：

二、存在的不足：

尽管我行理财业务已得到初步发展，但由于理财业务开展起步较晚，起点较低，使得理财业务发展存在规模较小，与同业比较存在较大差距，存在人员不足、素质不高、管理未配套等问题。目前，我行为扩大中间业务收入，仅仅在发展代理保险，代售基金是远远不够的，产品有待更丰富，理财渠道有待拓展，我行的特色产品：汇聚宝，外汇宝，纸黄金，人民币博弈等许多特色理财品种还没完全推广开(受营销人员，业务素质等方面的制约)缺少专业性理财。

不足处：

2. 营销力度薄弱，需要团队协作加强营销，没有充分发挥个人能力；

三、来年工作打算

2. 不断加强素质培养，作好自学及参加培训；进一步提高业务水平
3. 加大营销力度推进各项目标工作，有效的重点放在客户量的增长。

4. 结合我行工作实际加强学习，做好it蓝图新系统上线工作，做好20__人工作计划。