销售演讲稿个人销售演讲稿(模板9篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

销售演讲稿个人销售演讲稿篇一

所谓表象系统，分为五大类。每一个人在接受外界讯息时，都是通过五种感官来传达及接收的，他们分别是视觉、听觉、触觉、嗅觉及味觉。而在沟通上，最主要的乃是通过视、听、触三种渠道。由于受到环境、背景及先天条件的影响，每一个人都会特别偏重于使用某一种感官要素来作为头脑接收处理讯息的主要渠道。

1、视觉型的人

这种人的头脑在处理讯息的时候，大部分通过视觉画面的储存来处理。所以，视觉型的人特别容易回忆起图像或在头脑里看到的画面。因为视觉图像的变化速度一般较说话速度快，所以视觉型的人说话为了能跟上头脑的图像变化速度就会比较快。视觉型的人第一个特征是说话速度快；第二个特征是音调比较高。因为，通常当一个人说话速度越快，相对的音调也就比较高一些了；第三个特征是胸腔起伏比较明显；第四个特征是形体语言比较丰富。

2、听觉型的人

这种人的头脑在处理讯息的时候，大部分通过声音来处理，声音变化没有视觉画面变化快。相对来讲，听觉型的人比视觉型的人讲话速度慢，比较适中，音调有高有低，比较生动。

听觉型的人对声音特别敏感。另外听觉型的人在听别人说话时，眼睛并不是专注地看对方，而是耳朵偏向对方的说话方向。

3、感觉型的人

与以上两种人都不同。感觉型的人第一个特征是讲话速度比较慢；第二个特征是音调比较低沉、有磁性；第三个特征是讲话有停顿，若有所思；第四个特征是听人讲话时，视线总喜欢往下看。

对不同表象系统的人，优秀的推销员会使用不同的速度、语调来说话，换句话说，就是用客户的频率来和他沟通。以听觉型的人为例，如果你想和他沟通或说服他去做某件事，但是却用视觉型极快的速度向他描述恐怕收效不大。相反，你得和他一样用听觉型的说话方式，不急不缓，用和他一样的说话速度和语调，他才能听得真切：否则你说得再好，他也是听而不懂。再以视觉型的人为例，若你以感觉型的方式对他说话，慢吞吞而且不时停顿地说出你的想法，不把他急死才怪。

所以优秀的推销员对不同的客户会用不同的说话方式，对方说话速度快，就跟他一样快；对方说话声调高，就和他一样高；对方讲话时常停顿，就和他告诉也时常停顿，这样才不会出现“各说各话”的尴尬情景。因为能做到这一点，所以优秀的推销员很容易和客户之间形成极强的亲和力，对各种客户应付自如。

销售演讲稿个人销售演讲稿篇二

社会正在进步，时代正在变化，人们的生活水平也正在提高。作为一个现代社会的公民，我们就必须讲礼仪，有着高素质才能跨进新世纪的门槛，成为一个合格的新时代公民。

一个有高素质、有道德，懂礼仪的人，必定会引来旁人的赞许和祝福。即使你再怎么不出众，但是你那处处为人民着想，毫无怨恨、纯真的神情，足以让人记住你的名字、记住你这个人。在一个穷困潦倒的乞丐面前，你只要伸进口袋，拿出十分之一或者是百分之一、千分之一的钱给他，就会在他心中默默的为你祝福。在一个已经失去勇气活下去的人面前，你或许只要给他一个对生活充满快乐的微笑，说一句激励他的话，那么就会令他充满对生的希望。在这一瞬间，你的面容也将深深地印在了他的心中。在生活中，很多不经意间发生的事，足以反映一个人的道德品质，礼仪文化，哪怕是一件很小很小的事，一个很小很小的动作。

文明礼仪，不是一朝一夕能做好的事情。身为一名中学生，我们已经不在是一个孩子了，懂得的事情、道理也不断多了，甚至已超过了一些大人。当然，我们就更应该懂法律、爱祖国、尊师长、礼待人。所以，生活处处有礼仪。我们不仅要在一方面做到文明礼仪，更要在多方面做到文明礼仪。在校园，在家中，在各种公共场所，都不要忘记礼仪。文明礼仪不是靠一个人遵守的，它靠的是我们大家，一个集体，只要人人都遵守礼仪，讲道德，那么世界才会变得更加和-谐美好。

而一个不讲文明礼仪的人，也将跟不上潮流，被社会所淘汰。在学校，我们应该做到尊敬师长，认真听讲，和同学之间和睦相处。回到家应该孝敬父母，要懂得感恩。在一些公共场所应该讲秩序、举止文明、轻声细语。我们还要爱护花草树木，热爱大自然，热爱一切生命。能
以“谦”、“俭”、“劳”三字为立身之本，而补余之不足。

生命短促，只有美德能将它流传到遥远的后世。

让我们行动起来吧!把文明礼仪深深地刻在心中，争做一个合格的中学生，成为一个新世纪的公民。利用自己短暂的生命，创建一个美好的社会。

各位领导、各位来宾、你们好!

登上昆仑，才知道什么叫做高峻;来到虎门才懂得什么叫做雄伟;目览黄河，才知道什么叫做壮阔;游览长城，才体会什么叫做巍峨。海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。伟大的祖国母亲给予我们如此丰厚的物产，同时以她博大的胸怀哺育了生生不息，勤劳智慧的中华民族。

古老的中华民族自古以来就享有“礼仪之邦”的美称。我们不难忘记：战国时期，楚国大夫屈原因忧患国难而投泊罗江;童稚时的孔融将最大最好的梨让给长辈的动人故事;三国时的诸葛亮，心胸开阔，七擒七纵孟获;老子在《道德经》中嘱咐我们“做一天人就要讲一天道德。”这一切的一切，淋漓尽致地体现了中国人的道德所在。

社会在进步，社会在发展。弹指一瞬间，人类已昂首进入了二十一世纪。在这一漫长的岁月里，中国战胜了衰落走向振兴;战胜分裂走向统一;挣脱屈辱走向奋起。中国正以新的姿态向世人展示着自己。但是关于公民道德修养的任务势在必行。因为没有伦理道德的社会，将何其混乱不堪!

同学们!朋友们!你们是否还记得这样一篇报道：一位清华大学的学生，为了一个愚蠢的想法，残忍的将一瓶高浓度的硫酸泼向黑熊的事件。听过这篇报道后，我的心在颤抖，在滴血!我似乎听到了一声声撕心裂肺的惨叫。我似乎看到了黑熊的面孔。那残存的一只眼睛无助的、黯然地望着一切。不!是仇恨地望着一切。它真的不明白，那口口声声称自己是朋友的人类，为什要如此凶残的伤害自己。血不停地涌动着，不时传来皮毛烧焦的“滋滋”声，它愤怒了，它竭尽全力的站起身来，重重地捶打着上锁的铁门，以垂死的挣扎向人类示威。慢慢的，殷红的血浸透了大片土地，黑熊带着满腔悲恨昏厥过去。那一幕幕，一声声，你看到了吗?你听到了吗?你想过了吗?我不断的问自己，这都是为什么?一个受过高等教育的大学生竟然会有如此不道德的行为，这确实值得我们深

思。社会在发展，知识在爆炸，而人类的道德观念却越发淡薄了。人们置身于高质量的生活中，陶醉于灯红酒绿之下，却忽略了做人的基本原则：那便是德。提高人们的道德修养是当务之急，刻不容缓的。如果人们的道德修养落后于时代，那么这个社会必将停滞不前。

“少年智则国智，少年强则国强;少年雄于地球，则国雄于地球!”面对一个新科技，新信息，新体制不断涌现和竞争异常激烈的知识经济时代，我们做为祖国未来的建设者，在掌握科学文化的同时，提高自己的道德修养尤为重要。

那么我要问，对于一个中学生，道德究竟是什么呢?其实道德就是宽容、创造、诚信、勤劳、创新、奋斗!

众所周知，宽容是中华民族的传统美德之一。宽容就是从大局出发，不计较个人恩怨得失》法国著名作家雨果说得好：“世界上最宽阔的是海洋，比海洋更宽阔的是天空，比天空更宽阔的是人的胸怀。”但要真正做到宽容，却不是一件容易的事。

“业精于勤荒于嬉。”勤奋不仅能补先天不足，还能精益求精，更上一层楼!

古今中外，无数经验者表明：艰苦奋斗，事业必成;贪图享受，自毁前程。

这是一个充满了创造的世界，这是一个呼唤创造的时代。中学朋友们，让我们牢记伟大的教育家陶行知先生所说的话：“处处是创造之地，天天是创造之时，人人是创造之人!”勇敢、主动的去开拓、去创造，让生生不息的创造力成为托起我们民族未来、祖国希望的脊梁吧!

销售演讲稿个人销售演讲稿篇三

中央电视台有一广告：心有多大，舞台就有多大。高尔基说过一句话，一个人的奋斗目标越高，其所激发的动力就越大。古有言之：哀莫大于心死。这些看起来都风马牛不相及，实际上却反映了一个共同的道理：心态决定一切。凡做事前，心态好是前提。做陶瓷销售亦是如此。前不久看一陶瓷行业报，上面一位陶瓷销售同仁在谈优秀业务员的条件时，第一点就提到心态的重要。笔者因感之同道，故有感而发。

有些厂家的业务员，市场开发中找不到客户，就怨产品不好、公司实力不大、市场不行；客户谈判出了问题，就把责任推给产品；客户忠诚度不高，就怨厂家服务制度不完善；销量业绩上不去，就怨工资待遇差，没有心情做；老板批评他，就怨上级待人不公；同事关系不好，就怨他人素质不高等等，这些都有心态不好的成分掺杂在里。一个业务员的心态实际是所有工作、学习、生活的指导思想、灵魂，精神。良好的心态是能正确、理智、客观、多角度、多方位看待周围的人和事，既能够跳出圈子看待事物面貌，又能在圈子里把握好事物的本质，是冷静中的激情、主观里的客观，大而泛之，是积极对待生命，小而叙之，是认真做好生活中的每一件小事。不好的心态是遇到麻烦就避，碰到困难就退；有了便宜就抢着占，取了点成绩就学会了张狂，最后搞得工作生活一团糟。

诚然，业务员这个职业，我们有多少同路人曾经沧海桑田、曾经巫山浮云；曾经多少回遭人白眼、横眉冷对；又多少回苦尽甘来，蓝田玉暖。因为，她本身就是一个高压力、高要求的职业。我们必须能经受挫折、经受风雨，才能显英雄本色，“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”。所以，我们，面对一些生活路上、工作路上所赐予我们的酸甜苦辣，都要能以一种感恩的心态去接受，笑对生活，方能做好业务，才能成为一个优秀的业务员！

笑对生活，就要保持一个良好的心态，学习适时调解自己的心态是一门艺术。

首先：不要太顾面子。早就有人说过：中国五千年来，面子害死多少人！项羽乌江自刎，称无颜见江东父老。若其能兵败志不坠，或许还能东山再起，则那一片好河山，鹿死谁手，尚未可知。越王钩践不要面子，卧薪尝胆，尝大便。后东山再起，反败为胜，其理乎？有的业务员做业务，太讲面子，怕丢丑、怕被人笑话、瞧不起、不自信，这都不好。老人言：怕丢脸反而丢了脸，不怕丢脸反而救了一副脸。其中滋味，耐人寻味。“王侯将相，宁有种乎”？谈业务，找客户，不论实力大小，利润是根本。我的产品能给你带来利润，是给你一个机会，时不再来，机不可失。你对我的到来应欢迎，高兴。我何尝有丢丑之嫌？心态好了，人自信了，何尝生意不成！工作中遭客户责备，被领导批评，不能感觉没面子，被责备，批评，是自己进步的一个机会。“道吾恶者是吾师，道吾善者是吾贼”古人早有语之。

第二：不要太注重得失。往往因为谈业务而谈，太看重结果。到最后，反而没有谈成。谈生意先得好好推荐自己，客户对你本人都尚不信任，那何尝会有生意可做，先把过程做好，结果自然会好，没有了过程，怎么会有一个好的结果呢？工作中同样如此，太注重待遇的好坏，反而做不好工作。工作做好了，自然一切都会好。待人接物关系也一样，太看重得失，有势利的嫌疑。

第三：不可感情用事。对待工作不可搀杂太多感情，感情多了，原则就少了。“没有规矩，不成方圆”，这样开展工作就难。在工作中遇到困难不能退缩，要坚强，明白困难只是暂时的，风雨过后往往都是彩虹。对工作一不满意，就想另谋高就，一朝不满就很难满足。如此循环，就成了候鸟，永远也飞不成老鹰。生活中也不能太情绪化，始终要有一个平和的心态，要能“骤然临之而不惊，无故加之而不惧”。而且人一旦情绪化，所有的能力就得不到正常发挥，自然就会

影响工作。

第四：对生活、对人要宽容。古人曰：君子坦荡荡，小人长戚戚。君子度量大，心胸宽广，不计较小事。对人太计较、太在乎，忧愁、烦恼就会太多；生活中太苛求、太求全，人就不会快乐。不防对生活、对人宽容一点，也许天地就大了起来！

第五：换个角度思维。业务谈判中，学会站在经销商立场考虑问题，就能分析出经销商的心理，知己知彼，就能百战百胜；在工作中，学会站在老板、公司的立场考虑问题，就能透彻地理解公司政策，有利于业务开展；在生活中，学会站在朋友的立场考虑问题，“己所不欲，勿施于人”就能善解人意，交到好朋友；有了换位思考，心态就能明朗起来。

心态的调解，重点还是在于我们要不断学习，提高自己，思想丰富了，想问题自然就全面了，看待事物就会更通透些，当然就会乐观，此为心态上乘之界！

销售演讲稿个人销售演讲稿篇四

大家好！

时光荏苒，一个学期就要结束了。我发现我有许多不足与值得继续做的事，我是一个性格开朗、积极向上的中学生，在这阶段的学习中我有了较大的进步，得到老师和同学的认可。

先从道德品质和公民素养来看，我热爱集体，爱护公物，不做对人民有害的事，严于律己，遵守公德。我具有一定的公民素养，勤劳俭朴，孝敬父母。但也有需要提高的地方。比如上学有时也会迟到。

从学习上看，上课听讲不是很认真，有时会讲小话，开小差。但是较上一学年相比有了不少的提高，不过离初三的高要求、

严标准还有较大的差距。因此在剩下的日子里更需要严格要求，向班里成绩优异的同学学习。

再从交流合作上看，我尊敬师长、团结同学，对人有礼貌，但有时候会与同学或长辈起争执，固执己见。

最后从运动健康上看，能坚持锻炼身体，爱跳绳，但不善于长跑。

以上有我的缺点、优点，在有缺点的地方及时的改正，优点我会一直保持，做一名优秀的中学生。

谢谢大家！

销售演讲稿个人销售演讲稿篇五

大家好！

构建和谐社会，构建和谐校园，我们大家现在都是大学生，都是校园中的一分子。大家都想知道怎样的校园氛围才是和谐，是打造和谐的人际关系，是形成良好的校园文化？其实我们大家很清楚，构建和谐校园就如同“保持公共卫生一样”那需要公民公德素质的提高。同样构建和谐校园有待于每个同学人文素质的培养。所以我要说：构建和谐校园要从培养我们大学生的人文素质开始。

所谓“人文”就是对人生的思索，是心灵对生活的关怀，而人文教育是人类自由的摇篮，它使生命个体与自己本源契合在一起，形成自我认识与自我超越个价值观和行为方向。

人文精神最根本的一点是唤起人自由自在的人格境界，一种独立精神与为它思想。广义的“文化”是指人类在认识世界，改造世界，发展过程中所创造，积累的物质财富和精神财富的总和，包括，物质文化，精神文化，制度文化，行为文化

等多种类型。

对于我们要努力去构建的和谐校园，人文素质中的制度文化素质，精神文化素质，行为文化素质是我们必须加以提高的。

《国富论》中指出了制度对于社会的重要性，对于学校来说，制度是校园管理的具体形式，体现一个学校的责任感。合理的校园管理制度与校园的和谐密不可分，制度作为处理，学生与学生，学生与老师，学生与学校，老师与学校，日常事务的直接依据，它的合理与否关系到校园之内的和谐，更重要的是，由于合理的制度对于每个人都是一样的，使我们的老师，同学在处理任何关系时都有一种公平和谐的心态，对于构建和谐校园，完善校园内的各项规章制度应该成为校园建设的重中之重。好的校园规章制度在变化中求和谐，在和谐中求发展，和谐的规章制度是一切教学工作的保障。

如果大学是一棵树，那么滋养它的是“学生的精神文化素质”，学生的精神文化素质的充实空虚与否，是衡量校园文化是否和谐，是否健康活力富有生机的依据。一个和谐的校园精神文化，能够增强大学内群体的积极性主动性。

销售演讲稿个人销售演讲稿篇六

大家好！

今天我演讲的题目是《提升文明素质 创建文明校园》

首先，文明是什么？文明是不小心撞到对方时的一声″对不起″,是自觉将垃圾放入垃圾箱的举动，是看到地上有废纸时能够弯腰捡起的行为；是看到有人随地吐痰时的主动制止……总的来说，文明是一种品质，文明是一种修养。

也许有的同学会说，高中学习这么忙，谁有时间注意这些呢，反正好好学习就成了。我认为在高中，文化知识的学习固然

是我们当前重要的任务，但我们也不能忽略了社会公德的培养，文明习惯的养成，以及符合学生身份、健康向上、大方得体的形象的塑造。事实上，良好的行为习惯，是保证我们顺利学习的前提，也是树立健康人格的基础，作为高中生的我们正处于人生中最关键的成长时期，我们在这个时期的所作所为，将潜移默化的影响到我们自身的心理素质，而文明的行为就在帮助我们提高自身的心理素质，同时也完善了我们自身的道德品质。一个不讲文明的人，一个放松了自身思想品质培养的人，一个迷失了文明和道德标杆的人，那一定是现在最需要我们去帮助的人。因为文明礼仪是我们学习、生活的根基，是我们健康成长的臂膀。

文明和谐的校园，就是当老师和同学从你身边经过时，你点头致以微笑与问候；当你与老师和同学相处时，多一点宽容和理解；文明和谐的校园，就是当你看见校园内发生违纪行为时，你一声礼貌的劝阻；文明和谐的校园，就是当你看见地面有垃圾时，你弯腰拾起；文明和谐的校园，就是当你在用餐、用水、用电时，少一些浪费、多一点节约。是的，这些能够轻而易举就做到的细节，就是构成文明和谐校园的要素。做好这些，不需要智慧，不需要勇气，不需要体力，不需要钱财，它唯一需要的，是你要有心。它是一种品质、一种修养、一种受人尊敬并被大家广泛推崇的行为。

其实，文明离我们很近，文明就在我们的举手投足间，就在我们的日常细节中，文明就在我们的身边，就在我们的心中。做好文明礼仪要从生活的点滴做起，从我们的日常行为规范做起：讲究卫生，不扔垃圾；遵守纪律、不搞破坏；着装得体、符合身份；说话文明、举止大方；爱护公物、保护环境；尊敬师长、关爱他人，等等。

带给别人一个微笑，别人给你快乐无限； 送给别人一丝温暖，别人给你灿烂心情； 带给别人一片真诚，别人送你深深思念；送给别人一丝谦让，别人给你敬重万千！

"恰同学少年，风华正茂",我们满怀憧憬，我们充满激情，我们追求成长和长大，在这个过程中，让我们亲近文明，表现文明，实践文明，做文明学生，创和谐校园，一同为石家庄实验中学美好的明天努力奋斗。

我的演讲完毕，谢谢大家！

20xx4年12月15日

销售演讲稿个人销售演讲稿篇七

20xx年基层卫生人员培训班于今天开班了。此次培训的目的是对全旗乡村医生进行业务技能培训，是全面加强我旗农村卫生工作的一个重要步骤，也是提高全旗乡村医生综合素质和业务能力的具体措施。首先，我代表旗卫生局向参加培训学习的各位学员表示热诚的欢迎!同时向应邀为培训班授课的各位工作人员表示衷心的感谢!下面，我讲几点意见。

务能力，努力使农村卫生事业有新突破，使我旗卫生事业能够再上一个新的台阶。

二、认真学习，加强培训，不断提高自身业务能力。作为乡村医生，既是农村最基层基本医疗和公共卫生服务的承担者，也是广大农牧民生命与健康的“守护神”。目前，我旗的村卫生室承担着医疗条件简陋、医术水平亟待提高的社会压力和经济压力，但你们仍始终默默无闻的奋战在一线，为百姓排忧解难，基层老百姓也非常认可，服务态度较好，与群众的思想感情贴得比较紧，你们用自己的实际行动赢得了老百姓的信任。但是，医学知识日新月异，没有新的医学知识，就不能做好农村卫生工作，就不能胜任新形势下乡村医生的工作。为此，大家要充分珍惜这次学习机会，积极参加培训，汲取更多更新的知识，努力提高自己的诊疗水平和依法行医的意识，为保障广大人民群众的身体健康创造良好的技术条件。同时要挤时间学习，创造机会学，要把看病的过程作为

学习的过程、钻研业务的过程，潜心研究，总结经验，增长才干，把我们的医疗水平提高到一个更高档次，建立起一支高素质的农村医务人员队伍，要努力实现小病不出村，常见病不出乡，大病不出旗的目标。

1、认真组织本次基层卫生人员业务培训班是由旗卫生局统一安排。经过长时间的讨论计划与安排后付诸实施，培训安排详实、可行，因此是一次认真组织的培训。在为期四天的培训过程中应继续保持这种认真的组织态度。

2、认真备课由于本次培训意义重大，因此参与培训的工作人员都经过严格的筛选，均为经验丰富、业务能力强的同志。并经过长时间的准备工作，本次培训就医改五项重点工作精神的传达、健康档案的建立、网上药品集中采购相关政策、中蒙医相关政策、内儿科、妇产科、布病防治知识等内容的培训。因此说准备是充分的，内容也是丰富的。希望授课的工作人员在培训过程中，能够及时发现不足，认真讲授好每一项培训内容。

3、认真听讲各位学员都是我旗奋斗在基层一线的医务工作者，具有一定的医疗技能及业务素质，有勤奋好学的作风。希望各位学员在本次培训班上，端正学习态度，发扬认真、刻苦、求知的学习精神，保持一种良好的学习风气。通过学习培训，真正学有所得、学有所获，大家要严格遵守各项管理规定，遵守作息时间，保持课堂纪律，认真听课，记好笔记，坚决杜绝晚来早走、中途溜号的现象发生。

定要珍惜这次培训机会。这次培训只有两天，时间虽然不长，但内容十分丰富，也十分重要，对大家来讲是一次提高理论素养、调整知识结构、拓展知识层面的难得机会，希望大家沉下心来，集中精力，力求学深学透、融会贯通。学习期间，大家要端正学习态度，思想上高度重视，争取在有限的时间内，取得最好的学习效果。

最后，祝大家在培训期间生活愉快，身体健康，学习进步!祝培训班圆满成功!

谢谢!

销售演讲稿个人销售演讲稿篇八

大家上午好!

去年的今天，在举国上下喜迎上海世博会的日子里，我们育才实验小学迎来了首届“校博会”。今天，我们再次欢聚在这里，将隆重举行“童年童心童真童趣”____年育才实验小学学生综合素质汇报会。同样的场地，同样的激情，也将演绎着同样的精彩。在此，我向出席今天活动的各位领导、各位嘉宾、各位家长表示热烈的欢迎!向为活动付出辛勤劳动的老师和家长们表示衷心的感谢，向在活动中有所收获的同学们表示诚挚的祝贺!

育才实验小学自创建以来，一直坚信每个孩子都是优秀的，每个孩子都有着无穷的潜能，不求每个孩子同步成长，但求每个孩子最大限度地发展;坚持“学生快乐成长，教师幸福工作，学校和谐发展”的办学目标;坚定地走素质教育发展之路，为学生未来幸福奠基。

我们围绕着“读书好好读书读好书”“我读书，我成长，我快乐”“读书为未来奠基”等系列主题开展丰富多彩的活动，营造浓郁的读书氛围。

与作家面对面时，同学们听讲专注、提问踊跃;讲故事比赛中，同学们声情并茂、勇敢自信;读书征文比赛时，同学们思维敏捷，笔走如飞;书签制作中，同学们创造新颖，异彩纷呈;跳蚤书市上学生们更是欢天喜地……如今不少学生、家长和老师都养成了每天阅读的好习惯。

在墨香书韵中，我们即将送走梦幻的四月，与姗然而来的五月激情相约，与五月结伴而来的还有我们翘首以盼的艺术节。艺术可以陶冶心灵，艺术可以鼓舞人心，艺术可以丰富人生。校园里有了艺术，孩子们就插上了灵动飞翔的翅膀。

日常工作中，我们以课堂教学为主阵地，同时为学生搭建多种锻炼展示的舞台：与运动相约，强健体魄;与科技相约，活跃思维;与书籍相约，拓宽眼界;与艺术相约，学会欣赏……在提高学生综合素质的同时，尊重学生个性发展。学校开设了书法、国画、葫芦丝、传统游戏等具有学校特色的校本课程，成立了跆拳道、武术、乒乓球、等二十多个校级兴趣小组。在兴趣小组的活动中，同学们放飞着自己多彩的童年。

琴声悠扬，歌舞曼妙，泼墨挥毫，皮筋跳绳呼拉圈，将让颗颗童心感受着童年最美好的童真童趣。

我们相信，只要同学们积极参与、努力实践，都会得到一份快乐，收获一份美好的回忆，愿通过多姿多彩的活动有一批又一批的同学们走上可以成就未来梦想的星光大道!

尊敬的各位领导，各位嘉宾，期待你们一如既往关心育才，育才有你们支持明天会更美好!

敬爱的家长、老师，亲爱的同学们，让我们携手并肩，一起创造奇迹，书写每个孩子的传奇!面朝教育，定会春暖花开!

最后，预祝本届学生综合素质汇报活动圆满成功!

销售演讲稿个人销售演讲稿篇九

尊敬的各位领导、各位朋友，大家好!

时 光荏苒，岁月如梭，历史的指针已经指向20xx年，我们的党已经走过90个年头。在庆祝中国共产党成立xx周年大会上，

胡-锦-涛要求全体党 员、干部都要把学习作为一种精神追求，深入学习和掌握马克思列宁主义、毛泽东思想，深入学习和掌握中国特色社会主义理论体系，牢固树立辩证唯物主义和历史 唯物主义世界观和方法-论，真正做到学以立德、学以增智、学以创业。

坚持学习，是党的光荣传统和优良作风。每个党员干部都要自觉按照的要求，把读书学习当成一种生活态度，一种工作责任、一种精神追求，努力学习，陶冶情操，提升境界，增长智慧，增强本领，学以致用，勤于实践，为党和人民的事业贡献自己的力量。

以学立德。人以学而立，立以德为先。学习是加强道德修养的基本方法，书籍是人类进步的阶梯、智慧的钥匙、修养的食粮。读书学习是提高文化品位和理论涵养的重要途径，能够确立正确的世界观、权力观和事业观。

以 学增智，就是通过学习不断提升广大党员干部的素质和智慧，不断提高履职能力。当前，新知识、新情况、新问题层出不穷，许多人遇到老知识不管用，新知识不够 用的问题，出现不同程度的本领恐慌。要解决这个问题必须勤于学习，善于读书，既要注重拓宽知识面，又要突出重点，深入学习履行职责所必须的各种知识。要把 学习胡-锦-涛重要讲话精神与学习马克思列宁主义、毛泽东思想、邓-小-平理论、“三个代表”重要思想、科学发展观有机结合起来，打牢理论-功底；要加强对经济、科技、法律、历史等知识的学习，进一步提高自己的综合素质，善于结合本职工作加强学习，坚持干什么学什么，缺什么补什么。只有这样，我们才能针对性获取新知，增长智慧，不断提高履职能力，增强工作的原则性、系统性、预见性和创造性。

学以创业。学习的目的在于应用，指导实践。把学习成果应用于本职工作中，寻找解决问题的好方法，用科学的理论和知识指导实践，用科学方法推进工作，使自己的工作在更广

领域、更高层面发挥作用，并取得新进展、新成效。

身 为80后的我们，尽管没有接受战争的洗礼，但实现中华民族伟大复兴的神圣使命已经落在我们的肩上。从毛泽东把青年比作早晨八、九点钟的太阳，到邓-小-平 鲜明提出青年一代的成长是我们的事业，必定要兴旺发达的希望所在;从江-泽-民反复强调“青年兴则国家兴，青年强则国家强”，到胡-锦-涛在“七一”重要 讲话中对青年提出的希望和要求，指出“青年是祖国的未来，民族的希望，也是我们党的未来和希望”，的话令我们鼓舞、倍感振奋。

落实“七一”讲话精神，必须牢记使命，坚定理想信念。要把当前热情转化为立足岗位、刻苦学习、发奋工作的实际行动，树立正确的世界观、人生观和价值观，应牢记历史，不忘党的伟大使命，坚定共-产主义理想信念，为中华民族的伟大复兴挥洒青春和热血。

落 实“七一”讲话精神，必须努力学习，掌握过硬本领，加强中国特色社会主义理论体系和学习，不断提高自己认识问题和分析问题的能力，提高政治敏锐性；全面学习，既学知识，又学技能，不断充实完善个人知识结构;要在实践中增加营养，做到能干、会干，迅速成长;要提高学习能力和创新能力，注重知识积累与创 新的有机结合，既要打好基础，又要不断创新，争当学习型青年。

落实胡-锦-涛“七一”讲话精神，必须立足岗位，践行党的宗旨，踏踏实实从点滴做起，时时处处自我严格要求，爱岗敬业，用心钻研;要干一行通一行，干一行爱一行，精益求精，不断发展，充分发挥岗位职责，埋头苦干，让青春在平凡的岗位上闪耀。

作 为公交行业的一名员工，我知道个人的能力是微不足道的，所做的工作只是基层工作的一小部分，但我仍会全心全意地工作，从小事做起，从平时工作做起，在磨练 中成长，在挫

折中奋进。在今后的工作中以更加坚定的信心、更加高昂的热情、更加勤奋的工作，在自己平凡的岗位上抒写对共-产主义事业的忠诚，自觉做学习型 青年，提高自身素质，更好地为人民服务，为构建和-谐交通、和-谐鹤岗做出自己应有的贡献。

谢谢大家!