

2023年李嘉诚读后感 李嘉诚全传的读后感 (通用5篇)

当品味完一部作品后，一定对生活有了新的感悟和看法吧，让我们好好写份读后感，把你的收获感想写下来吧。当我们想要好好写一篇读后感的时候却不知道该怎么下笔吗？以下是小编为大家收集的读后感的范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

李嘉诚读后感篇一

固然有许许多多的事情值得我们去思考，唯有诚信是不容置疑的，全传读后感。不管你现在做什么，将来要做什么样，我们必须以诚待人，以诚待事。

今天终于把《李嘉诚全传》读完了，在此想写点我读了此书的感觉

这个读后感，写的时间太久太久，想对于以前的读后感，这次总是有些事情困扰着我，所以现在我把读懂的一部分与大家一同分享！

20世纪末叶，经济热成为全球性的时代大潮。一代超人李嘉诚，人称香港首富，同时又是世界华人首富，在华夏经济史上耸起一座丰碑，举世瞩目。因此，我是带着对他经商道路的追崇心情来读书的，希望从他经商之路看出些什么。

读完嘉诚传奇的一生，让我心存最深的不是他如何以超人之术创立的宏基伟业，而是他那和睦的待人处事态度和他对做任何事情的诚信态度。我想就是因为拥有这个才成就了他今天的事业，这就是“超”之所在。就诚信而言，(书中令我佩服的还有很多，但李超人的诚信是我最敬佩的。)中讲了这样一件事情，他还在开塑料花厂的时候，有位欧洲批发商看中了李

嘉诚的企业，想大量收购，可这时刚好李的企业资金发生了问题，所以那位批发商在和李做生意之前附带一个条件，那就是找一家实力雄厚的公司或个人做担保。

李嘉诚在找不到担保人的同时并没有放弃去开发新产品，结果他通宵赶出了9款样品。

第二天连忙去和那个批发商交涉，他用自信而执着的口气说：“请相信我的信誉和能力，我的原则是做长生意，做大生意，薄利多销，互利互惠”。批发商微笑的说：“我早已找好一个担保人了，那个人就是你，你的真诚和信用就是最好的担保”，读后感《全传读后感》。此次生意的成功更使长江公司实力上了一个台阶。

后来的李嘉诚用7亿资产的中小型企业，成功地控得资产价值60亿的香港第二大英资洋行和记黄埔。他正是用怡和大班对他的信任和支持，收购时才做到兵不血刃。为什么怡和大班会如此的看重李嘉诚呢？这正是李嘉诚的诚信说服了他们。收购和记黄埔后，李嘉诚由此被誉为“超人”。外在如今李嘉诚的企业中，仍然还有着建厂时进厂的老员工，虽然企业涉及的行业和专业越来越复杂，他仍然把老员工留在自己的企业中，无不体现他对老员工的关怀，从中也反应了一个“诚”字。用他自己的一句话就是“你必须以诚待人，别人才会以诚相报”。

读完李嘉诚传奇的一生，固然有许许多多的事情值得我们去思考，唯有诚信是不容置疑的。不管你现在做什么，将来要做什么样，我们必须以诚待人，以诚待事。

李嘉诚读后感篇二

很久以前我只会死读书，对书本上的知识不是照本宣读，就是唯唯诺诺的信服，完全没有抱过怀疑的态度，然而今天，随着我知识及阅历的增长，我逐渐才学会了独立思考的方法，

读完了一本传记，在这里说说自己一点浅薄的看法。

首先，这本书把李嘉诚的一生都说了一下大概的轮廓，主要客观的描述了李嘉诚的一生，然而作者或多或少在态度上还是比较偏向李嘉诚的，我觉得这本书对李嘉诚的人生只是一个大概的轮廓，这对李嘉诚整个人生只是冰上一角而已，正如阿里巴巴总裁马云所说的一样：如果你成功了，你说的话便成了真理。然而我觉得一个人要成功，就像李嘉诚那样勤劳是必不可少的因素，但一个人成功永远没那么简单，人都说潮州很精明，李嘉诚的脑子可不是一般人的脑子那样，就单说学英语，他只用了很短的时间，就单说我自己，我英语就学了整整六七年时间，但还是学不会，李嘉诚的毅力更是非凡，就很小的一件事说吧，他每天晚上回家后不管有多累，他都会坚持看书，而且从年轻到老这个习惯从未改变，雷达不惊。李嘉诚的情商也很高，就单说他在茶馆端茶这么小的事情吧，要是我们一般人的话，就觉得这么小的事情做好就行了，可他不一样，他除过端茶之外，他还会察言观色，所以很讨人喜欢，也很招老板喜欢，他做推销员时，他把那个铝桶专门会推销给整天在家闲着没事的老太太，为什么？因为那些老太太整天没事，只会唠嗑，老太太唠嗑是就会谈及的他推销的东西，老太太会帮他推销，他没有浪费时间，时间都用到了刀刃上，别人功能工作八个小时，他就工作十六个小时，所以他推销的结果是第二名的好几倍，而且他还是新手，这真的很厉害。李嘉诚也很有商业头脑，在他做推销员时，他就将这个区域分成好几个部分，哪个部分是搞销售区，哪个部分是低销售区，他破旧的笔记本上都有详细的记载，这些都是李嘉诚后一些推销书籍上才总结出的推销法则，他也很讲义气，他嘴边经常挂着这么一句话：对己节俭，对人慷慨。当他要离开那个铝制品公司时，他对那个老板说绝不带走以前的顾客，还对老板说了此行业的前景不是很好，他建议要么是放弃，要么是做锁子等其他产业，因为铝制桶将会被塑料桶代替，看来这人真的很讲义气。他的行动力很强，他能抓住机遇，当他开始创业时，他借钱再加上自己的钱总算办起了厂子，要是普通人还在那思考成功还是失败后

会怎么样。要是总结李嘉诚身上的成功之道那真可说是千条万条，在这里我就列举自己一点浅薄的心得吧。

李嘉诚读后感篇三

在最近几天，我看完了一个伟人的传记：《拿破仑全传》。这部书讲述了拿破仑的一生。从幼年时被法国贵族们的嘲笑，到青年时的指挥千军万马与敌国打仗，发动政变，自立为帝，中年时的智慧使他好几次大败敌军，在征俄一役，是自然环境让他从五十万人变成十万人，因此而败，莱比锡战役，他遭到了数国的联合进攻，因此大败。而在他唯一的遗憾——滑铁卢战役中，他终于被英普联军击败，被流放，最终病亡。

拿破仑不是一开始就是皇室贵族，甚至不是法国人，他的家园是意大利，他们国家一开始遭到了法国贵族的侵略，拿破仑发誓与法国势不两立。但他后来投靠法国，甚至帮助法国侵略意大利，又多次和英国、奥斯曼、俄国、奥地利、普鲁士等国进行战斗。后来他发动政变，夺取皇位。又先后于欧洲各国进行了战争，但是接着，拿破仑又用外交手段与其他国家进行友好谈判。可以说，此时的俄国占据亚洲，奥地利和普鲁士也是亚洲的国家。英国已成为是在欧洲之外的岛国。欧洲除了西班牙，其他过全部是法国盟国，当时的法国是欧洲最强大的国家。但后来他做出了错误决定，进攻俄国，结果大败，各国都来攻击他，最终他被迫退位。尽管他想卷土重来，但是没能成功。

读了这本书，我知道了一件事情只要自己努力去做，总有成功的一天。

我对这个人的评价是：早年的他是一位英雄，多次创造以少胜多的奇迹，但晚年的他是一头狗熊，他在每一次打仗都注重人数，而且都是采取正面进攻的方法，但几乎都是战败。

李嘉诚读后感篇四

这些天我读完了《岳飞全传》，《司马迁》，《红山茶》这几本书。给我印象最深的是《岳飞全传》，这本书里主要人物中的好人有：岳飞，岳云，周侗，吉青，陆文龙，杨再兴，高宠，岳母，岳雷，岳霖，岳霆，牛皋等人；坏人有：金兀术，哈迷蚩，秦桧，王氏，张俊等。

《岳飞传》这本书写了岳飞从小家境贫寒，但是他勤学苦练，练出了一身好本领，他文武双全，精忠报国，当他身经百战，率领岳家军快要战胜金国时，却中了敌人的反间计，被奸臣秦桧害入狱中，岳飞在狱中受尽了酷刑，但他坚强不屈，最后岳飞，岳云，张宪被秦桧以“莫须有”的罪名害死在**亭。

《后岳传》写了岳飞死后，秦桧和王氏因为害死了岳飞而心神不宁，不久病死。岳飞的次子岳雷率领岳家军经过艰苦的战斗终于打败了金国，取得了胜利。

人们为了纪念岳飞就在西湖边建造了一座“岳王庙”，并在岳飞墓前铸造了秦桧，王氏等四个奸臣的跪像，让人们永世唾骂。

读完这本书我知道了年轻时要学好一身本领长大了才能报效祖国；我还知道了团结就是力量，一个人的力量是有限的，只有团结大家才能战胜一切，才不会中反间计被奸臣所害。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

李嘉诚读后感篇五

回家已有一个多月时间了，然而今年回家却没有收获，但令人欣慰的是一本《李嘉诚传》还是读完了。

很久以前我只会死读书，对书本上的知识不是照本宣读，就是唯唯诺诺的信服，完全没有抱过怀疑的态度，然而今天，随着我知识及阅历的增长，我逐渐才学会了独立思考的方法，读完了一本传记，在这里说说自己一点浅薄的看法。

首先，这本书把李嘉诚的一生都说了一下大概的轮廓，主要客观的描述了李嘉诚的一生，然而作者或多或少在态度上还是比较偏向李嘉诚的，我觉得这本书对李嘉诚的人生只是一个大概的轮廓，这对李嘉诚整个人生只是冰上一角而已，正如阿里巴巴总裁马云所说的一样：如果你成功了，你说的话便成了真理。然而我觉得一个人要成功，就像李嘉诚那样勤劳是必不可少的因素，但一个人成功永远没那么简单，都说潮州人很精明，李嘉诚的脑子可不是一般人的脑子那样，就单说学英语，他只用了很短的时间，就单说我自己，我英语就学了整整六七年时间，但还是学不会，李嘉诚的毅力更是非凡，就很小的一件事说吧，他每天晚上回家后不管有多累，他都会坚持看书，而且从年轻到老这个习惯从未改变，雷打不惊。李嘉诚的情商也很高，就单说他在茶馆端茶这么小的事情吧，要是我们一般人的话，就觉得这么小的事情做好就行了，可他不一样，他除过端茶之外，他还会察言观色，所以很讨人喜欢，也很招老板喜欢，他做推销员时，他把那个铝桶专门会推销给整天在家闲着没事的老太太，为什么？因为那些老太太整天没事，只会唠嗑，老太太唠嗑是就会谈及

的他推销的东西，老太太会帮他推销，他没有浪费时间，时间都用到了刀刃上，别人功能工作八个小时，他就工作十六个小时，所以他推销的结果是第二名的好几倍，而且他还是新手，这真的很厉害。李嘉诚也很有商业头脑，在他做推销员时，他就将这个区域分成好几个部分，哪个部分是高销售区，哪个部分是低销售区，他破旧的笔记本上都有详细的记载，这些都是李嘉诚后一些推销书籍上才总结出的推销法则，他也很讲义气，他嘴边经常挂着这么一句话：对己节俭，对人慷慨。当他要离开那个铝制品公司时，他对那个老板说绝不带走以前的顾客，还对老板说了此行业的前景不是很好，他建议要么是放弃，要么是做锁子等其他产业，因为铝制桶将会被塑料桶代替，看来这人真的很讲义气。他的行动力很强，他能抓住机遇，当他开始创业时，他借钱再加上自己的钱总算办起了厂子，要是一般人还在那思考成功还是失败后会怎么样。要是总结李嘉诚身上的成功之道那真可说是千条万条，在这里我就列举自己一点浅薄的心得吧。

“时势造英雄”这句话我不知用在李嘉诚身上是否合适，他出生的时代及家庭的不幸这一切无疑激发了他的潜力，然而一个人成功不仅仅是我们表面看到的这些，还有很多我们背后看不到的，一个人成功之后，我们会将他神化，只会看到他身上的优点，所有缺点都会被优点所覆盖的。好了，今天就说到这里，有不当之处，望高人指示。