

残联工作半年总结

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

残联工作半年总结篇一

实习工作的总结，总结是为了寻找差距、修订目标，是为了今后更好的提高。通过不断的总结，不断的提高，我有信心在未来的工作中更好的完成任务。

一、 实习目的

毕业实习是专科学生在大学学习阶段重要的实践性教学环节之一，通过实习，学生将进一步掌握和强化对本专业理论知识的理解，了解社会需求，增强专业责任感、使命感，使理论与实践相结合，为实际工作打下良好基础。

二、 实习说明

(一) 实习时间□20xx年x月xx日至20xx年x月xx日

(二) 实习单位： 审计局

(三) 实习形式： 毕业实习

三、 实习环境

实习地点在□xx县审计局位于。

四、 实习主要内容

x月下旬，我进入了审计局，进行审计助理的实习。虽然我学的是会计与审计专业，但是审计方面的知识很浅，而进入审计局学习也对我将来的就业大有帮助。审计局从每年的十一二月份直到来年的三四月份，都是其业务的高峰期，对工作人员的需求十分急切，因而这时候他们通常都愿意接纳较大量的应届毕业生作为实习生来补充原本所内编制工作人员的不足。这样我们应届毕业生与审计机关各取所需，达到双赢的效果。而我正是在这个时候来到审计局学习，增加工作经验的同时更为自己未来的就业打上基垫。因为审计师的工作流程通常都是根据被审计单位提供的资料里面取证，然后再根据取证单出报告，所以，出外勤是经常的事。常常复印原始凭证，错账调整，数目大的科目还要抽查进行询证。

(一)业务范围：

1. 县级财政预算执行情况和其他财政收支。
2. 县级各部门、事业单位及下属单位的财政财务收支。
3. 县国有及国有控股企业的财务收支、县级重点建设项目的工程预算执行情况和决算。
4. 县人民政府各部门管理的受县人民政府委托由社会团体管理的社会保障基金、环境保护资金、社会捐赠资金以及其他有关基金、资金的财政财务收支。
5. 国际组织和外国援助、贷款、赠款项目的财务收支。
6. 其他法律法规规定应由审计局进行审计的事项。

(二)实习内容：

我主要是参阅审计工作底稿，从中学习审计知识；而后整理工作底稿，更深入的了解审计工作以及各个科目之间，以及底稿本身系统的平衡和钩稽关系；在对审计工作有了一定的了解之后，我实际的接触了审计工作，参与了几个单位的实际审计工作。以下是我在工作中对审计的认识。

1. 对审计业务的初步认识

审计是指对企业财务报表的审计，属于鉴证业务。审计局和项目负责人根据审计证据形成审计意见，并根据具体情况出具审计报告。审计师的审计意见旨在提高财务报表的可信赖程度。

通过对以上信息的审计形成审计意见，并根据具体情况出具审计报告。审计的内容主要是报表数与总账，总账与明细账，总账、明细账与凭证的一致，以及账实的一致，还包括对会计政策和各项税收政策的执行情况。

2. 对审计报告的初步认识

审计报告是审计师根据《中华人民共和国审计法》的规定，在实行审计工作的基础上对被审计单位财务报表发表审计意见的书面文件。

审计报告包括以下内容：标题；收件人；引言段；管理层对财务报表的责任段；审计师责任段；审计意见段；审计师的签名和盖章；审计机关的名称、地址及盖章；报告日期等九项。

3. 审计工作底稿的构成和填制

工作底稿是我在工作中接触到的最多的资料，是出具审计报告的基础审计，也是审计机关重要的档案资料。

审计工作底稿作为审计报告的基础为审计报告提供充分、适

当的记录，证明审计师按照审计法的规定执行了审计工作。审计工作底稿是审计师对制定的审计计划、实施的审计程序、获取的相关审计证据，以及得出的审计结论作出的记录，是重要的审计档案。审计工作底稿通常包括总体审计策略、具体审计计划、分析表、问题备忘录、重要事项概要、询证函回函、管理层声明书、核对表、有关重大事项的往来信件(包括电子邮件)以及对被审计单位文件记录的摘要或复印件。

资产类工作底稿、负债类工作底稿、所有者权益类工作底稿，损益类工作底稿主要是对资产、负债、所有者权益、当期损益类科目的审定，是报表可信的保证，是出具审计报告的基础。主要对资产、负债、所有者权益、当期损益类科目的审定，包括报表和总账、总账与明细账、明细账与凭证的核对。根据报表和总账、总账与明细账的核对填制科目的审定表，根据总账与明细账、明细账与凭证的核对填制科目抽测表。

在实习期间，我所参与的审计报告基本都是比较规范的单位，审计工作不是很复杂，做底稿一般比较顺利，出具报告及审计过的报表和报表附注按照模版都很好出，但在审计工作中，一定要仔细认真。

五、 实习心得

在工作中，不仅为单位创造了效益，同时也提高了自己，我刚从学校毕业，更需要通过多做事情来积累经验。特别是现在实习工作并不象正式员工那样有明确的工作范围，如果工作态度不够积极就可能没有事情做，所以平时就更需要主动争取多做事，这样才能多积累多提高。工作往往不是一个人的事情，是一个团队在完成一个项目，在工作的过程中如何去保持和团队中其他同事的交流和沟通也是相当重要的。一位资深人力资源专家曾对团队精神的能力要求有这样的观点：要有与别人沟通、交流的能力以及与人合作的能力。合理的分工可以使大家在工作中各尽所长，团结合作，配合默契，共赴成功。

个人要想成功及获得好的业绩，必须牢记一个规则：我们永远不能将个人利益凌驾于团队利益之上，在团队工作中，会出现在自己的协助下同时也从中受益的情况，反过来看，自己本身受益其中，这是保证自己成功的最重要的因素之一。步入社会就需要了解基本礼仪，而这往往是原来作为学生不大重视的，无论是着装还是待人接物，都应该合乎礼仪，才不会影响工作的正常进行。这就需要平时多学习，比如注意其他人的做法或向专家请教。

作为学生面对的无非是同学、老师、家长，而工作后就要面对更为复杂的关系。无论是和领导、同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是考虑自己的事。因为自己缺乏经验，很多问题而不能分清主次，还有些学习找不到重点，随着实习工作的进行，我想我会逐渐积累经验的。

有工作做时可能就会松懈，不能做到主动学习，这主要还是因为懒惰在作怪，在今后我要努力克服惰性，没有工作任务时主动要求布置工作，没有布置工作时作到自主学习。在工作中，不允许丝毫的马虎，严谨认真是时刻要牢记的。这是由工作性质决定的，也是我自己选择的，因为在我看来，只有被市场认可的技术才有价值，同时我也认为自己更适合做与人沟通的工作。

进行了为期两个月的实习，我基本上掌握在整理资料的同时发现问题并归集。这次实习为日后审计更好的铺了一条平坦的道路，希望我能在这条路上越走越好。

残联工作半年总结篇二

始兴工作报告是每年一度的重要会议，是总结过去一年的工作、分析问题、制定工作计划的重要场合。在本次报告会上，我深刻地认识到了当前我所在的始兴公司所取得的成绩和面临的挑战。通过听取公司高层领导的全面汇报，我对公司未

来的发展方向有了更清晰的认识，并且对我自己的工作也有了明确的目标。在此，我将围绕公司发展的机遇与挑战以及我的个人进步谈谈我的心得体会。

二、机遇与挑战

在公司高层领导的报告中，提到了一系列的机遇与挑战。首先，公司所处的行业正面临着快速的发展，市场需求不断扩大，这为公司带来了巨大的商机。其次，公司的竞争对手也在不断加强，市场竞争愈发激烈。在这样的环境下，公司需要保持创新，不断提升自身的核心竞争力。另外，经济形势的不稳定也给公司的发展带来了一定的不确定性。公司要及时反应市场变化，灵活调整策略，以应对可能出现的风险。

三、个人进步

通过这次报告会，我对我个人的工作有了更深刻的认识，并且也意识到了自己存在的不足。首先，我的工作内容与公司的发展方向要更加贴合。作为一名普通员工，我应该更加关注公司的整体目标，将自己的工作与之对接，为公司的发展做出更大的贡献。其次，我还需要加强个人的学习和能力提升。随着公司的快速发展，行业的变革也是日新月异的，我需要不断学习新知识，提升自身的业务水平和技能。另外，我还要积极主动地参与公司内部的培训和交流活动，借鉴他人的经验，与其他部门的同事更好地合作。

四、善于抓住机遇

在公司面临机遇与挑战的同时，我也要善于抓住机遇。首先，从个人层面来说，要密切关注行业动态，把握市场变化，及时调整自己的工作重点。其次，要主动承担更多的工作和责任。只有勇于主动，才能更好地展现个人能力和才干。此外，还要不断地充实自己，提升自身的专业素质和领导能力，以应对新机遇的挑战。

五、结语

通过参加始兴工作报告会议，我对公司的发展和个人的成长都有了更深入的了解。公司正面临巨大的机遇和挑战，而个人也需要不断学习和发展。作为一名普通员工，我要始终秉持积极向上的态度，不断提高认识，增强团队意识和合作能力，为公司的发展做出自己的贡献。同时，我也要时刻保持谦逊、主动和进取的精神，努力抓住机遇，做出更好的成绩。我相信，在公司的大家庭中，我一定会越来越好地成长和发展。

残联工作半年总结篇三

校长推荐制作为当下高考的改革的一项举措，既不是世纪之创造，更不是东方之奇葩。世界诸多国家习以为常，我国也早已有之。之所以牵动亿万国人之心，引来全社会的关注，兴起各阶层的热议，真的值得反思。

关注的强度常常意味着关注者与其关系紧密和复杂，关注的量度常常显示出关注人群的普遍与广阔，关注的深度则常常标示着关注者的角色、心态与处境。校长推荐制之所以如此备受关注至少有以下原因。

1. 社会对教育的高度重视。过去，人们关注的是能不能进高校，进入即意味着工作的获得，收入的稳定，未来生活的安逸。而今，进什么样的高校决定着是否有工作，能否有好工作，能否有好的收入与生活，能否有好的社会认同与家族声誉。更何况近年来的高校如雨后春笋，名目繁多，良莠不齐。
2. 社会对公平的深度关切。教育公平也许是社会公平范畴中最基础最敏感最脆弱的一个领域。应当说多年来，国家为此作出了巨大努力，也主持和维护了教育的公平，但高等教育体制、基础教育体制、社会人事信用与运行体制的内在深层次问题错综复杂，尽管国家也不断实施改革，但收效与期待

相距偌大，而且教育又备受经济社会的诸多思潮冲击、绑架，导致问题比过去更加显现。

3. 无序竞争导致高考空前激烈。对于高考，民怨之所以众多，一个很重要的原因就是我国在宏观、中观与微观层面上对于教育的认识、决策与管理还明显地缺乏科学与理性，缺乏控制与协同、缺乏引领与激励。更多的是在教育的中观与微观上寻求改革与发展，因而尽管改革的初衷善好，但常常是入水即无力，漂流到岸边。高考的竞争激烈如此，原因众多，其中一个问题显而易见却又始终没有得到真正的重视与机制化落实。那就是对于中考高考成绩的单面认识。无论对于学生个体、学校群体乃至区域总体而言，成绩应当有一个合理的良性区间，而这一结论的得出应当基于教育的基本目标、学生的身心实际，学生学习投入的（时间、精力、体力、心力）合理当量，以及区域性的教育基础条件。由此，我们理所当然的会得出这样一个结论：一个学生、一个学校、一个地区的高考成绩应当处在一个科学合理的区间，过高或过低都是一种非常态，考分过高必有理由，如果除了办学条件优越、师资队伍精良，学生生源精选以及学校管理先进等因素还不足以解释高分的原因，则背后更多的理由往往便是对于教育规律的违背与人本精神的丧失；考分过低必有原因，这些原因往往源自社会发展与政策管理水平低下，源自办学条件、生源素质与教师队伍的不良。所有这些理由与原因都应当成为教育主管部门管理的重点与焦点。现在的情形是，似乎高考的成绩越高越好，而且这一认知不仅存在于社会民众中，也存在于教育领域内，这是最让人痛心与执腕的。也正是这一思潮导致学校无极致地发掘学生的学习潜力，无极致地动用教师力量，去追求考试成绩的极致。而事实上，这种所谓的教育精神正是对于教育宗旨的极大远离，对于教育科学的事实背离，更是对于师生生命的巨大漠视。

4. 优才奇才在教育体制面前的脆弱生态。我们目前的教育一如超大型的机械运动体，其自转速度很快，惯性很大，其独具的虹吸效应使我们在现实面前无力理性地固守自己立场，

尽管我们今天的教育运行与我们的教育目标、教育期待和教育结果严重偏离。但在现实生活中，我们更多的父母孩子都无法与当前的教育体制抗争，即便孩子真的独具天赋，但现实的教育遴选体制一是讲求所谓的全面，其实是各个考试科目的均衡，是对于孩子优长的排斥；二是强调尽可能的超越同伴，分数越高意味着越多拥有选择名校的权利，从而导致孩子即便具备个人优长，又独具学习发展与探究的兴趣，也只好在现实面前忍痛割舍，全身心投入热火朝天的学科考试成绩博弈。

5. 学校间地区间存在着偌大教育落差。只要看一看目前北京大学公布认可的有资格推荐优生的学校与校长，便可清楚了解到目前教育均衡工作的迫切与沉重。那些学校、那些校长都是名校名校长，几乎都是当地其它学校其他校长无以匹敌的no.1□是那些校长成就了那些学校，也是那些学校造就了那些校长。那些二流三流的学校有这机会吗？那些在二流三流学校工作的校长有这权利吗？答案十分简单，办学条件不是校长向改善就改善的，生源素质不是校长想优化就优化的，教师素养不是校长想提升就提升的。没有学校等着您，没有学校让着您。这就是中国教育的积极发展中的绵长忧患。

6. 社会思潮对于教育的深刻影响。当今时代，经济发展成为第一主题，然后才是稳定、发展与和谐。功利意识渗透于经济社会的每个角落，更史无前例的深刻影响着教育的全过程。有钱可以四处为家，无钱只能四处寄居；有钱可以择校，无钱只能上民工子弟学校。不管社会能力如何，不管人格素养怎样，不管学习兴趣有无，不管思想情操优劣，好的高考成绩决定一切。在这样的形势下，无论社会、父母、孩子和教师，真正成为教育主线红线的唯有考试成绩。细细的回顾多年来的高考，相信很多人的感触能在我的情怀中听得回响。

高校招生，高校管理，能倡导宽进严出吗？决策不难，或许难的是诸多利益阶层与保守人士的阻碍。

教育，有爱执着，真爱难说，一路走来，责任重荷。我们挚爱教育，我们关心教育，我们更愿用自己的心力改善教育。

只是，教育啊，想说爱您总有几丝由衷的忐忑。

残联工作半年总结篇四

在生活和工作中，我们时常需要总结过去的经验，总结成功和失败的原因，以便对未来的工作进行调整和改进。而工作报告作为一种总结和反思的方式，为我们提供了一个机会来审视过去一段时间的工作成果和经验教训。近期，我参加了三明市的工作报告会议，通过这次会议，我不仅获得了宝贵的工作经验，更深刻认识到了自身的不足之处。以下是我对三明工作报告的心得体会。

首先，在这次会议中，我看到了三明市在各个方面工作的成绩和取得的进展。作为一个发展迅速、经济实力不断增强的地区，三明市在过去一年中实现了较高的经济增长，同时也在教育、医疗等社会民生领域取得了可喜的成绩。这让我深深感受到，作为一个领导者，我们要密切关注各个方面的工作，做到全面考虑，不仅仅追求经济发展的速度，更要注重社会民生的改善。

其次，三明工作报告会议上的互动和交流让我受益匪浅。这次会议不仅有市领导的报告，还有各个部门的小组报告和问题解答环节。通过与其他与会者的交流和互动，我学到了很多宝贵的经验和智慧。我意识到，在工作中，我们不能孤立地思考和决策，应当倾听他人的意见和建议，通过协作和合作来解决问题。这次会议让我深深认识到了团队合作的重要性和力量。

第三，我在会议中看到了三明市在环保和可持续发展方面所做的努力。在市领导的报告中，他们强调了生态文明建设和环保工作的重要性，并详细介绍了三明市在这方面的具体措

施和成果。这给了我很大的启示，让我意识到环保工作不仅仅是政府的责任，更是每个人的责任。作为一个公民，我们应该从我做起，践行绿色发展理念，为保护环境和可持续发展贡献自己的力量。

第四，在听取了三明市工作报告后，我发现自己面临的一些问题和挑战。作为一个从事市场营销工作的人员，我意识到我在创新思维和交流能力方面还有很大的提升空间。在工作报告会议期间，有很多关于市场营销的案例和经验分享，我发现自己在这些方面还存在着一些差距。因此，我决定提高自己的创新思维能力，加强与同事的交流合作，以便更好地适应市场的变化和应对挑战。

最后，通过这次三明工作报告会议，我也更加明确了自身的职责和使命。作为一个从事市场营销的人员，我应该不断学习和掌握市场动态，了解客户需求，提供更好的产品和服务。同时，我也深刻认识到，作为一个员工，我们应该牢记企业的目标和使命，为实现企业的发展做出自己的贡献。只有这样，我们才能在工作中取得更大的成绩，为社会的进步和发展贡献自己的力量。

总之，三明工作报告会议为我提供了一个宝贵的学习和反思的机会。通过这次会议，我深刻认识到领导者要全面考虑各个方面的工作，做到环境保护和经济发展的平衡。同时，我也发现了自身的不足之处，决定在创新思维和交流能力方面加强提升。我相信，在今后的工作中，我会更加努力地实现自己的职责和使命，为实现企业和社会的可持续发展贡献自己的力量。

残联工作半年总结篇五

在学生掌握商品流通学基本理论基础上，培养学生的实际业务操作能力，为学生今后从事相关工作奠定技能基础。

二、实训要求

要求学生了解商品流通的全过程。在训练过程中，进行师生互动，要努力提高学生的分析问题和解决问题的能力。针对实践调查要求学生能提出自己的想法，将所学的知识运用到具体的实践中，培养学生团结协作的能力。

三、实训时间

17周周一至周五，为期一周。

四、实训地点

石桥铺人人乐超市和经管大楼

五、实训内容

1. 分组准备：学生自由组合3-4人一组，相互分工。
2. 调查准备：学生对即将去调查的企业进行相关资料收集。
3. 商品流通认知调查：前往流通企业进行调查。考查其商店选址、店堂布置、商品摆设、顾客服务等。
4. 总结评估：对活动写出心得体会，并撰写报告。

人人乐连锁商业集团股份有限公司前身为深圳市人人乐连锁商业有限公司，成立于1996年4月。公司主营业务为大卖场、综合超市和百货的连锁经营。截止2020年1月31日，人人乐已在全国开设门店108家，网点遍布数十个大中城市，总营业面积超过150万平方米，2020年销售收入超过100亿元，位居中国连锁百强企业第39位和中国快速消费品连锁百强企业第17位。2008年开始入驻重庆，它首选石桥铺扎寨，是因为当地有规模、上档次的商家不多，而位于高新区中心的区位优势又决定了

它的消费力较强，有资料显示，先期进入的新世纪已经尝到了甜头，提前进入盈利期，因此人人乐对安家石桥铺的信心十足。

1) 超市的选址

2) 商品价格

3) 经营模式

4) 商品的陈列情况

5) 自主品牌

6) 商品种类。

1) 超市简介

2) 超市的选址

3) 经营规模商品陈列情况：畅销的商品都放在最显眼的地方

4) 仓库管理

5) 商品种类

6) 自有品牌

7) 实训小结。

六、实训总结

我们结合着自身的购物体验，以及在人人乐超市实地调研的基础上，我们这一小组针对人人乐超市提出了相应的建议和意见。

1. 比如购物的时候，特别是节假日人流较多时，超市会显得很拥挤，而一些老年人或者残疾人购物就会很不方便。我们就建议在超市内增添老弱病残等特殊人群的专用通路，并安排人员对着这一特殊人群进行商品介绍、导购等服务。给他们一种温馨的购物环境。
2. 在超市内完善服务实施，导购牌，安全、厕所指向牌等等。
3. 人人乐超市里面没有设置商品价格查询机，有时价标太多挤在一块，上面的价格等信息又有些模糊，旁边又没有销售人员，就不能确定其具体价格是多少，就会导致流失购买此商品的顾客或在结帐时产生争议。所以我们建议在商品种类繁多的地方配置商品查询机。以满足顾客需求。
4. 在客流量高峰期，选购物品繁多与少件的顾客都在一起排队结帐，导致选购少件物品的顾客等待很久才能结帐，会导致购买少件商品的顾客因要排很久的队从而放弃所购买的商品，既流失了部分顾客，也加大了工作人员的工作力度。而我们根据这一弊端，建议开设少件物品结帐专用通道，提高购买少件商品的顾客的结帐效率。

七、实训体会

转眼，一周的实训就结束了，我很感谢学校安排实训这样的实训，以及老师的细心指导。实训把我们这一学期学习的内容集中的进行训练，提高了我们的专业水平，积累了实践经验。老师耐心指导，我们不会的问题，即使是讲过几次，老师还是会再次更详细地解说，提示我们一些重要的方法及技巧。对我们做的调研内容进行评析，指出不足，也让我们了解到学习的重点内容。通过这次实训，我感受到了做任何事都应该提前做好准备工作。我们了解到实践得真知，一切学习的知识是要建立在实践的基础上。实训还让我学到了书本上学不到的东西，感受到了团队合作，增加我们的阅历，累积了实践经验提高了我们的实际操作能力和应变能力。在以

后的学习中我们更知道我们应该学习和掌握的知识，并对以后工作有一定的知道作用。

残联工作半年总结篇六

在当今日益繁忙的社会中，公安快速处警系统（简称快警系统）成为公安部门的重要工具之一。快警系统是一套快速响应、快速处置突发事件和治安案件的应急系统，并且通过现代科技手段，使警务工作更高效、更精准、更科学。作为一名警务人员，利用快警系统完善执行任务，提高警务素质，极大地提高了警力的效率和警务质量，让人们有了更加安全的感觉。

第二段：快警的效果及优点

快警系统的快速处理优点举足轻重。首先，快警系统无论是从接警速度、裁决便捷、处置效果等方面均优于传统警力处置方式。其次，快警系统的判别效果更加准确，杜绝了“财不露面、肇事逃逸”等犯罪行为的发生；再次，快警系统具备自动汇总数据功能和出警量参照功能，可以为警务人员提供多维度的个性化数据分析，对于日常的安保工作和案件侦破有着非常重要的意义。由此可见，快警系统的出现，对于提高我国社会治安水平、提高警察执行工作效率、预防和打击各类违纪犯罪行为的体制建设与部署，具有重大的积极作用。

第三段：快警的局限性及不足

快速处警系统虽然已经被广泛应用，但仍具有不可避免的局限性。首先，快警系统本质上只是一个工具，主要起到简化流程、信息收集、快速出警等作用。需要注意的是，快警系统不能替代警力，在应急处置过程中，仍需要警力投入。其次，快警系统虽然提高了接警效率，但在参与管理系统时，还需按照传统的办案方式推进案件的处置。最后，快速处置

系统的整个设计模式、操作流程可能涉及到方方面面的细节点，如果这些细节没有得到确保，就容易出现平台断电、联网响应缓慢或出警地点错误等问题，造成不必要的时间浪费，甚至对人员安全造成危害。

第四段：快警使用的体会

在使用快警系统过程中，我和同事们进行了多次实战演练。我们的执行材料需要和常规的确认材料相比，更加简洁、明晰，更突出实用性指导，如指示路线、参考车型等，更加规范。在实际执行中，我们遇到的各种困难和问题，也都有一个非常有效的及时反馈机制，这就是指令反馈机制，可以使数据信息变得更加真实，把执行效果是否达到预期作出判断。

第五段：结尾

总体而言，快警系统给执行警员带来了很大便利，这个工具是警察同志在工作中展现更高效、更科学的方法。当然，快警系统仅仅是警务工作现代化的一个缩影，这个系统里面存在的问题、展开的挑战也是非常巨大的。在今后的警务改革过程中，我们要不断学习、改进，挖掘快警系统的潜力，以更高效、更科学的态度，服务于公安部门的使命与职责，同时保障大家的生命财产和合法权益安全。

残联工作半年总结篇七

一是清理整治各类违章占道经营行为。全面清理、金联、集贸市场沿线未经批准，擅自设置和不按规定地点设置、随意扩大面积、擅自改变经营范围的各类摊点；坚决取缔和整治镇区内的店外经营和乱堆乱放行为，维护正常的市容秩序。对于堆放在街道上的难以清理的建筑材料，我站专门请挖机进行集中清理，确保交通道路畅通。

二是进行了五次专项整治。在4、5月之间我站对街主干道、

集贸市场乱搭亭棚、乱设广告、乱停乱放这“三乱”进行了专项整治。此次专项活动共拆除违规搭棚十余处，对于宣传广告内容等有碍市容观瞻的门头广告牌匾进行了集中整治，街头汽车、摩托车乱停乱放的现象也得到有效遏制。

三是进一步加强路面修复建设。为了使街道路面更加整洁干净，镇政府共投入三万多元用于主干道道路建设，共修复了金联桥路面等十余处受损路面，使街道交通设施更加完善。

四是进一步完善垃圾堆放点。在、秋南、南边修建三座垃圾池，实行垃圾的专门排放，并在各村委会聘请保洁员，每天对路面进行打扫，保持公路沿线的干净整洁。在金联、坪上等砖场建立了垃圾填埋场，砖场周边环境得到了有效改善。

一是制定“门前三包”管理制度。要求各街道商家要坚决清理沿街店铺门窗乱贴画、店外经营和摆放物品及悬挂横（条）幅，做到沿街门窗除腰带外，无粘贴物；商家坐店经营，店外整洁，无摆放灯箱和其他堆放物品，无违规拉挂横（条）幅。同时，对陈旧、破损等影响市容观瞻的门头牌匾限期要求更换，对沿街外立面不整洁的建筑物限期要求清洁，彻底改善市容环境。

一是坚决搞好环境综合整治，提升城管水平。要大力实施“洁面工程”，集中力量切实解决好占道经营、乱停乱放、乱扔垃圾这市容“三乱”，确保停车归道、商品归店、农贸归市、广告归位、摊位归点等有序的圩镇环境。继续做好门头广告和临时占道经营摊点的管理，加强日常监管。

二是继续落实好“门前三包”制度。继续对各经营户实行“门前三包”，做到沿街门窗除腰带外，无粘贴物；商家坐店经营，店外整洁，无摆放灯箱和其他堆放物品，无违规拉挂横（条）幅，对于违反规定者进行严厉警告和处罚。

三是重点加强集贸市场环境综合整治。做到市场内划行归市，

分摊经营，标牌醒目，市场内有专人清扫保洁，上、下水管道畅通，做到无占道经营，无乱摆摊现象，积极维护好集贸市场秩序。

四是强化垃圾、收集、运输、处理工作，进一步完善创卫工作设备。为了使圩镇垃圾排放得到有效处理，我站将以垃圾收集处理为重点，进一步规范圩镇垃圾处理建设。

五是实行单位卫生包干制度。规定各单位对自己所辖区域内卫生进行清扫，并对各单位创卫工作进行打分评比，评分不合者者将进行通报批评。

六是加强圩镇道路硬化建设。对于圩镇中没有硬化的路面进行硬化，使街道更加干净整洁，为圩镇创造更好的交通卫生环境。

残联工作半年总结篇八

近日，我参加了樟树工作报告会议，并有幸聆听了各部门工作的总结与展望。通过这次会议，我深刻体会到了樟树的发展态势和承诺，同时也让我认识到了自己在工作中的不足之处。下面，我将结合自身经历和感受，从五个方面来谈一谈我的心得体会。

首先，作为一名新进员工，我深感樟树在人才培养上的用心。会议中，樟树领导层详细介绍了樟树的人才培养机制和培训体系，给予了新员工很大的鼓励和赞美。这让我感到樟树非常重视每一位员工的成长和发展，也让我更加明白，只有通过不断学习和努力工作，才能在樟树这个大家庭中找到自己的位置。这也是我今后要不断提升自己的动力所在。

其次，会议中涉及到了樟树的发展愿景以及未来发展规划。从报告中我了解到樟树所在的行业竞争激烈，但樟树却积极应对挑战，提出了一系列创新发展的策略。樟树希望成为行

业的领导者，这需要每一个员工都能时刻保持对行业的关注和学习，以及不断提高自己的能力。作为樟树的一员，我深刻感到了航天事业的伟大和责任，也为能够在这个行业中发光发热感到自豪。

第三，会议中涉及到了前期工作的总结与反思。报告中，各部门负责人对工作进行了详细的总结，并就存在的问题提出了解决方案。这给我一个很深刻的启示，即在工作中，要及时总结并调整方向。只有不断反思自己的工作，找出不足，才能够不断进步，更好地为樟树做出贡献。

第四，与会人员对樟树的表扬和赞美让我深感樟树是一个团结向前的集体。会议中，不仅领导层对樟树的努力给予了高度的评价，也有许多员工表示对樟树的感激之情。这让我明白，在一个团结奋进的大家庭中，个人的价值才能得到更好的发挥。同时，我也意识到，要想在樟树这样的企业茁壮成长，每一位员工都要心怀感恩，为樟树的发展负责。

最后，我深刻认识到自己在工作中的不足之处。听取各部门的工作总结后，我意识到自己在某些方面还需提高。例如，沟通能力和团队合作能力等。作为一个后勤部门的一员，我应该尽快提升自己的能力，以更好地服务于樟树的发展。

通过本次樟树工作报告会议，我深刻感受到了樟树对员工的关心和培养，也明确了樟树的发展方向和目标。同时，我也抓住了本次会议中反思和总结的机会，找到了自己在工作中的不足之处，并下定决心要不断提升自己，为樟树的发展做出更大的贡献。因此，我相信在未来的工作中，我将能够更好地发挥自己的才能和能力，为樟树的发展贡献自己的一份力量。

残联工作半年总结篇九

随着市场变化和竞争的激烈，就**而言，要牢牢地把握市场

的主动权，必须加强争夺市场的力度和加快抢占市场的速度，以下就是由精品学习网为您提供的保险公司内勤年度个人工作总结。

积极适应股份制改革后新的管理模式和展业模式，继续加强竞争意识和危机意识的教育，加强并运用数据管理，引入激励机制，全面调动员工的积极性和主动性。

教育、卫生等部门的沟通，争取他们的协助，努力提高五小车辆、学平险、校园方责任险、医疗责任险的承保率。

努力提高现场查勘率，采取人性化服务，区别对待，加快理赔速度，提高服务质量，改善外部展业环境。

针对竞争，密切注意同行业发展举措，加大公关力度，采取积极有效的方法，参与竞争，巩固原有险种的市场份额，积极拓展新业务、新保源。