

2023年房地产销售的个人简历 房地产销售个人简历(精选5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

房地产销售的个人简历篇一

姓名：

性别：女

年龄：25岁

居住地：上海

电话：

e-mail□

最近工作 [1年8个月]

公司□xx房地产有限公司

行业：房地产开发

职位：销售学历

学历：本科

专业：市场营销

学校：南昌大学

自我评价

从事房地产销售多年，具有新楼盘以及二手楼盘买卖和租赁的销售经验。对销控，预告、抵押登记以及和房地局部门沟通有丰富的经验，熟悉现阶段关于商品房限购、限贷的政策以及对应办法，了解销售过程中容易出现问题的解决方案。具备良好的沟通技巧以及销售方式，善于通过与客户的真诚交流完成销售。工作努力认真，具有很强的事业心，相信付出总会有回报。

求职意向

到岗时间：一周以内

工作性质：全职

希望行业：房地产开发

目标地点：上海

期望月薪：面议/月

目标职能：销售

工作经验

20xx/2—至今□xx房地产有限公司 [1年8个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售

1、负责贯彻执行公司领导的销售指令，按时或超额完成销售

指标。

- 2、负责客户登门拜访、客户来电咨询等，通过高质量的服务增加销售。
- 3、负责为客户介绍项目相关内容，促进销售达成。
- 4、负责登记客户的相关信息，并对所有信息进行整理和分析，寻找客户的相关性以及挖掘潜在客户。
- 5、负责协助上级完成其他任务。

20xx/5——20xx/1□xx房地产有限公司 [1年9个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售代表

- 1、负责与客户进行直接沟通和交流，协助客户对在售楼盘进行多方面了解。
- 2、负责销售楼盘，催收房款，完成每月销售收入指标。
- 3、负责与有购买意向的客户进行进一步的接触，争取签订合同，完成交易。
- 4、负责定期撰写销售报告，部门内部开展销售技巧分享等。

20xx/7——20xx/4□xx房地产开发有限公司 [10个月]

所属行业：房地产开发

销售部销售

- 1、负责协助销售主管管理销售团队，完成销售业绩。

- 2、负责处理楼盘的日常事务，包括收集信息，分析、整理数据，制作报表等。
- 3、负责带客户看房、下定、签合同、为客户安排贷款等事宜。
- 4、负责开发新客户，维系老客户的关系，促成交易。
- 5、负责定期向上级主管提交客户拜访报告及其它销售报表。

教育经历

20xx/9—20xx/7南昌大学市场营销本科

语言能力

英语（熟练）听说（熟练），读写（熟练）

房地产销售的个人简历篇二

国籍：中国

目前所在地：上海浦东新区

民族：汉族

户口所在地：河南

身高体重□160 cm 50 kg

婚姻状况：未婚

年龄：23岁

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：房地产销售

工作年限：一年

职称：无

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：5000—8000

希望工作地区：上海

个人工作经历

公司名称：北海永高房地产开发有限公司

起止年月□20018—03□20xx—08

公司性质：所属行业：

担任职务：策划经理

离职原因：想找一个离家较近的地方，我个人比较恋家

教育背景

毕业院校：永城职业学院

最高学历：大专

毕业日期□20xx—6—01

所学专业： 房地产经营与土地管理所学专业

语言能力

外语： 英语一般

国语水平： 良好

粤语水平： 良好

工作能力及其他专长

一年以上的房地产项目销售、计划、和管理工作经验，熟悉房地产企业运作流程和房地产项目的全面推广和销售计划，和强有力的执行和控制功能在房地产项目销售，执行策略和文案的同时，他也有一定的工作能力活动策划和整体公共关系，并能带领团队工作。详细个人自传本人性格开朗，热情，工作积极主动，责任心强，有良好的团队意识，亲和力强，有较高的创业热情和敬业精神，能承受较大的工作压力。此外，我还具有良好的沟通能力，逻辑严谨，思维开阔，写作流畅，在工作中力求精益求精。

个人联系方式

通讯地址：

联系电话：

家庭电话：

手机：

qq号码：

电子邮箱：

房地产销售的个人简历篇三

目前所在：

年龄： 21

户口所在： 广东省

国籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民族： 汉族

身高□160cm

体重□45kg

人才类型： 在校学生

应聘职位：

工作年限： 1 职称：

求职类型： 实习 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 佛山， 中山， 惠州

求职意向及工作经历

雅居乐起止年月□20xx-03□至今

公司性质： 其它 所属行业： 房地产开发

担任职位： 文案策划助理

工作描述：协助经理负责分站的各项企划包装、项目策划、方案撰写，以文字来表现出创意策略。在主任指导下，执行并监督所负责项目的创意构思和文案；负责公司广告等对外宣传文案，实施有效的公关传播手段对产品进行宣传。

离职原因：兼职中

佛山科学技术学院后勤集团起止年月□20xx-10□20xx-06

公司性质：其它所属行业：会计/审计

担任职位：科长助理

工作描述：协助后勤集团综合科科长做好相关的工作，日常工作比较琐碎，如打印文件，传送文件，联系各部门之间的工作，并为集团的会议做相关的会议准备及记录。

离职原因：在职

教育背景

佛山市志愿者协会起止年月□20xx-11□20xx-06

担任职位：人力部部长

工作描述：在协会中，本人努力组织和安排具体劳动人事部工作任务，做好与相关部门业务协调工作。多次利用周末参加敬老院服务活动及环保宣传活动。

语言能力

毕业院校：佛山科学技术学院

学历：本科获得学位：毕业日期□20xx-06

专业一： 房地产管理专业二： 资源环境城乡规划管理

起始年月终止年月学校（机构）所学专业获得证书证书编号

工作能力及其他专长

外语： 英语优秀粤语水平： 优秀

其它外语能力：

国语水平： 精通

详细个人自传

在校期间，我做过房地产促销兼职，美的电器销售，创维电视销售等相关的销售工作；利用课余时间，我涉及了服务行业的兼职。除此之外，我还从事过保险公司的文员工作，有比较广泛的人脉。与人相处融洽，亲和力强！

利用课余时间，我在加入了校内的勤工助学。在高校的后勤集团担任综合科的科长助理已经有三年的时间，在职期间，任劳任怨，责任心强，得到上级的好评！

我是一个活泼开朗的女孩，亲和力强，具有良好的沟通和协调能力；工作细致，责任心较强，能够吃苦耐劳，有较好的团队合作精神！本人熟悉操练office办公软件及cad制图等软件。希望在暑假能够找到单位实习，锻炼自己！如因工作需要，可以考虑兼职实习并就业！

房地产销售的个人简历篇四

姓名： 学历： 本科

婚姻状况： 已婚 性别： 女

身高□178cm 体重□58kg

申请职位：房地产销售人员

工作经历

20xx.7——20xx.4苏州xx置业集团商业地产销售经理

工作内容

约客户过来看看房，了解楼盘的动态。加强客户的购买信心，做好沟通工作，并针对客户的一些要求，为客户做好几种方案，便于客户考虑及开盘的销售，为客户提供最适合他的房子，解决他的疑虑，让客户可以放心的购房。

工作经验

熟悉商业地产营销管理工作，具备负责大型商业项目的实际操作经验；热衷于房地产行业，良好的沟通协调与判断决策能力，有团队精神，责任心强。能够通晓房地产估价的原理和方法，并且具有独特的见解和分析能力，并热爱销售行业工作。

20xx.12——20xx.12徐州xx置业房地产有限公司楼盘销售

工作描述

负责分店区域的楼盘的销售，接待客户，为客户分析市场的信息，拓展客户群并保持良好沟通，跟进二手的买卖交易过户，银行按揭等售后服务情况，完成公司所下达销售任务；具有良好销售业绩，较强的协调能力、处事能力，工作责任心和团队合作精神。

自我评价

三年以上的房地产项目销售、策划、管理工作经验，熟悉房地产企业运作流程及房地产项目的全程推广与销售策划，在地产项目销售、执行策略及文案方面有较强的执行能力与把控能力，同时在活动策划统筹、对外公关方面也有一定的工作能力，办事沉稳、细心，具有较强的责任感和事业心。

房地产销售的个人简历篇五

出生年月：1987年8月

毕业院校：济南广播电视大学

学历：大专

性别：男

身高□180cm

政治面貌：团员

专业：电子商务

手机：

电子邮件：

03年9月-05年6月就读与阳谷一中

05年9-08年7月就读与济南广播电视大学

05年9月至07年3月(兼职)济南捷行网络公司客服工作人员(夜班)

07年7月-9月(全职)西安眩酷汽车美容基地前台以及客户服务

工作

07年11月-08年3月(全职)北京海淀学院路feelclub做服务员

08年3月-6月(兼职)济南黄台物流基地电子物流管理

08年7月-11月(全职)聊城博琛岩土工程有限公司地质勘察勘察员

熟练运用powerpointexcel

本人性格开朗，爱好音乐、旅游、乒乓球，习惯加晚班，理想团队工作，喜欢接受新的挑战。

房地产销售人员，汽车销售/经纪人，酒店/娱乐服务管理人员