

最新公司销售总监工作职责(模板6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

公司销售总监工作职责篇一

- 1、参与制定企业的销售战略、具体销售计划和进行销售预测。
- 2、负责公司的业务拓展、销售运作，能强有力的将计划转变成结果；
- 3、控制销售预算、销售费用、销售范围与销售目标的平衡发展。
- 4、招募、培训、激励、考核下属员工，以及协助下属员工完成下达的任务指标。
- 5、收集各种市场信息，并及时反馈给上级与其他有关部门。
- 6、参与制定和改进销售政策、规范、制度，使其不断适应市场的发展。
- 7、发展与协同企业和合作伙伴关系，如与经销商的关系、与代理商的关系。
- 8、设置销售目标、销售模式、销售战略、销售预算和奖励计划；
- 9、协助制定企业产品和企业品牌推广方案，并监督执行。
- 4、建立和管理销售队伍，规范销售流程，完成销售目标；

5、分析新的和原有分销体系或销售渠道的市场潜力、销售数据和费用，测算盈亏情况；

1、具有市场营销、工程、机械、暖通类相关专业，大专或本科以上学历；

2、5年以上相关行业经历，3年以上产品销售和渠道管理经验；

3、优秀的团队建设经验，团队管理能力强，善于协调营销团队的工作；

4、有敏锐的市场意识、应变能力、领导能力和独立开拓市场的能力，学习能

5、具有强烈的进取心，精力充沛，身体健康，乐观豁达，富有开拓精神；

公司销售总监工作职责篇二

1. 负责国外客户合同的使用控制及归档保管。

2. 负责每日的记帐。

3. 负责复审每日客户询盘，定性，管理，跟踪。

4. 负责国外销售部的排班及考勤管理、记录。

5. 负责审阅会议的记录、文稿撰写等工作。

6. 负责填写工作日志、销售日报及销控表的核对和填制、销售统计工作。

7. 负责销售部办公用品的管理。

8. 配合总经理完成销售及总经理交办的其他工作
9. 催收成交客户的后期货款，办理相关手续。

公司销售总监工作职责篇三

- 2、负责公司的业务拓展、销售运作,能强有力的将计划转变成结果;
- 3、设置销售目标、销售模式、销售战略、销售预算和奖励计划;
- 4、建立和管理销售队伍,规范销售流程,完成销售目标;
- 5、分析新的和原有分销体系或销售渠道的市场潜力、销售数据和费用,测算盈亏情况;
- 6、关注于维护和提高公司市场竞争力。

2、具有五年以上市场营销或管理工作经验;

3、文字能力强,表达能力强;

4、具有较强的市场开拓与销售技能;

5、具备优秀的沟通能力和团队合作精神,组建和培训团队经验丰富,既往销售业绩良好;

6、具备较强的时间管理能力和工作管理能力;

7、有很好的热力行业人际资源。

公司销售总监工作职责篇四

1. 负责区域销售工作，寻找和了解意向客户信息，对潜在经销商客户进行产品介绍和推广，进行商务洽谈，完成协议签署和回款。
2. 负责向经销商传达公司的产品信息、销售政策；
3. 负责协助经销商进行当地用户产品分销体系的开发和建立，招募下级分销渠道；
4. 负责定期走访市场，了解行业相关国家政策、市场用户、竞争对手、渠道信息等；
5. 跟进公司市场推广方案，负责协调和参与本销售区域内实施，并进行评价数据收集。

二、客户维护与管理

1. 掌握经销商情况，维护合作关系，做好与公司之间的沟通；
2. 根据公司销售政策提出经销商政策建议，并监督经销商实施；
3. 负责区域内销售业务信息统计；

公司销售总监工作职责篇五

- 1、销售经验：5年渠道开发或品牌招商经验；
- 2、负责大客户公关及维护，如机场、高铁站、购物中心、连锁影院、连锁酒店等渠道开发经验，（有相关渠道资源，医院、地产招商跟政府相关资源或者熟悉投标流程的优先）
- 3、商务谈判经验：3-5年商务洽谈经验，能独立完成商务接待、合同洽谈、签约。

4、管理、维护渠道关系。

1、统招本科及以上学历，市场营销等相关专业。

2、5年以上销售工作经验，有渠道工作经历者优先；

3、具有丰富的客户资源和客户关系，业绩优秀；

5、有较强的事业心、责任心及上进心，具备一定的领导能力；不安于现状，有追求财富的梦想。

6、有共享产品投放及销售渠道、游乐场设备渠道或大型商场招商经验工作者优先考虑。

公司销售总监工作职责篇六

职责：

1、 销售经验：5年渠道开发或品牌招商经验；

2、负责大客户公关及维护，如机场、高铁站、购物中心、连锁影院、连锁酒店等渠道开发经验，（有相关渠道资源，医院、地产招商跟政府相关资源或者熟悉投标流程的优先）

3、商务谈判经验：3-5年商务洽谈经验，能独立完成商务接待、合同洽谈、签约。

4、管理、维护渠道关系。

任职要求：

1、统招本科及以上学历，市场营销等相关专业。

2、5年以上销售工作经验，有渠道工作经历者优先；

3、具有丰富的客户资源和客户关系，业绩优秀；

5、有较强的事业心、责任心及上进心，具备一定的领导能力；不安于现状，有追求财富的梦想。

6、有共享产品投放及销售渠道、游乐场设备渠道或大型商场招商经验工作者优先考虑。