

# 竞聘演讲诗句 精彩竞聘演讲稿(大全8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

## 竞聘演讲诗句篇一

大家好！

首先感谢组织上给我这次参与xx社区xx党支部书记竞聘的机会。

我竞聘的是社区党支部书记。

我是王峰，今年6月刚毕业于xx学院，现任xx社区党总支副书记。

我们都知道，党和国家一直注重农村、农业、农民的发展。

我们新一代的大学生，新一代的共产党员更应积极响应党的号召，全身心的投入到“三农”建设中来。

我希望能有机会为这份事业倾注自己的热情，想有更多更好的机会为新农村建设奉献自己的一份微薄力量，这就是我站在这里的原因。

我参加这次竞选有我自身的一些优势：

一、我是一名大学生，有较高的文化素质和较强的学习能力。

新农村的发展离不开先进的科学技术，先进的科学技术的运用，就需要有一定的文化素质基础。

农业技术和农村发展理念的不断更新，就要求有不断学习的能力，以能快速理解的接受新理念，并能快速运用新技术。

我相信在这方面我是有一定优势的，我会能及时去了解学习新的发展理念和新的农业技术，为新农村的发展注入更多的技术成分。

二、我有一定的组织协调能力。

农村的工作很多都是比较繁杂的小事，但小事中却关乎农民的生活甚至生存，因此有很好的耐心和很强的沟通协调能力是很必要的。

在校时我一直在团总支工作，团总支的工作和我们农村的工作一样纷繁复杂，但我面对工作，从没气馁过，通过不断的沟通协调，我总是能出色的完成工作。

也就是这样，培养了我很好的沟通协调能力。

三、年轻，敢干，实干，也是我的优势。

我是刚毕业的大学生，我年轻，所以对新事物接受能力较强。

对今后的工作充满期待，这种期待让年轻的我敢干，肯干。

年轻就是资本，年轻就要放开手脚，不受条条框框的约束，总是能有些新的想法，这些新的想法也会是打开农村建设新局面的金点子。

做任何事都怕眼高手低，我做事放得开但不好高骛远，做任何事都会事前考察，确定可行性，并做好计划，在计划经讨论通过后再着手实施，这样才能真正做到为群众办实事，办

好事。

如果能有幸当选，我将努力做好以下几项工作：

一、尽快熟悉村里的各种情况。

住户、人口、面积、等各方面的基本情况，我都会在最短而时间内了解。

在了解这些情况的基础上着重了解村里的经济情况，知道村里的人民生活水平和经济来源。

这样有利于更好更快的开展工作。

二，发展本土经济。

根据村里的现实情况，因地制宜，发展本土经济。

农民就是依靠土地生活，要向土地要质量。

在发展基础农业同时，要大力发展特色农业，大力发展养殖业，使农业走向产业化，做到种植、养殖，加工，销售一条龙。

这样不仅能够让产出的农产品有更多的收益，还能接纳一部分剩余劳动力。

三、做好精神文明、法治文明建设。

社会主义新农村，不仅是经济发展的农村，还是文明的、法制的农村；新时代的农民不仅是富裕的农民，还是讲文明、懂法守法的农民。

在经济发展的基础上，要加大对村民的普法教育，让村民知法守法。

及时向村民宣传党和国家的重大方针政策，尤其是关于农村的各种政策，这样能让村民们及时知晓国家对农村的发展规划，在党和国家的领导下，在正确的道路上大步前进。

四、急村民所急，想村民所想。

农民的事都是最基本的生活所需，在村民遇到困难遇到问题时，我一定会做到哪家有事出现在哪家，何时有事出现在何时。

在村民需要时一定在村民中间，在村民身边。

我会牢记党的教诲时时处处心系村民，为村民办实实在在的事，办实实在在的好事！

总之，在今后的工作中我会勤奋学习、善于思考、与时俱进、勇于实践、锐意改革，不断提高科学判断形势，驾驭市场经济，应对复杂局面，依法办事和总揽全局的能力。

进一步增强事业心、责任感和使命感，牢固树立为人民服务观念，密切与人民群众的血肉联系，倾听群众呼声，为民排忧解难，尽心尽责做好各项工作。

今天，我的心情既高兴，又格外激动。

高兴是因为今天我们这次社区党总支换届选举实行“公推直选”，给了年青党员一次竞岗以及展示形象的机会，也使社区党员以及居民有了更多选择权。

激动是因为我虽然担任了居委会书记十几年，但第一次面对竞岗的挑战，以演讲的形式来表达自己的心声。

借此机会向各位领导和各位同志表示深深的感谢，并致以崇高的敬意。

我是1998年来到，之前在企业工作的20xx年，养成了我在工作中踏实肯干、克难攻坚、争强抢先的敬业精神，赋予了我严于律己、善待他人的人格品质，使我学会了尊重领导、团结同志，养成了良好的职业道德和较强的工作能力。

从一名年仅十六岁的新工人，一步一个脚印地做起，当过工段长，干过设备技术员，做过教育科长、劳资科长、企管科长、办公室主任。

是组织的培养和自己的努力，使我积累了丰富的基层工作经验和比较深厚的理论知识，也具备了坚实的组织能力。

在职工大学脱产学习五年，取得了大专文凭，培养了我虚心好学、开拓进取的创新意识。

学习也成为我的终生需要，掌握了计算机、网络等与时代发展相适应的新知识，提高自己的理论素质，提高自己的业务能力，提高自己的政治素质，在工作中即能立足于现实，又能勇于实践、开拓创新。

## 竞聘演讲诗句篇二

大家好!首先要感谢领导和同志们对我的信任，使我有机会在这里发表竞聘演讲。今天我演讲的内容是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的办公室秘书。在庆祝中华人民共和国成立61周年的喜庆氛围中，面对充满生机和活力、挑战和希望并存的伟大时代，我觉得作为一名交通建设集团高速公路路政治超员，忠诚、奉献、务实和向上是我的人生目标，实现自我、超越自我、实现人生价值是我的毕生追求。我的座右铭是：老老实实做人，认认真真工作，干干净净干事。

这次我竞聘分公司办公室秘书，主要是具有三个优势条件：

我现年xx岁，xx文化，从事高速公路治超检测工作，检测货

车超限超载。自参加工作以来，我认真努力工作，不怕辛苦，不怕困难，有顽强拼搏、实干精神，年年完成上级下达的治超工作任务，取得了一系列优秀成绩。在治超工作中，我真执行上级领导要求，做到精心部署、仔细安排，严格检查，消除懒、散、松，讲求科学方法，注重成效，树立形象，切实推进治超上档次、上层次、上水平，把治超和服务有效融合在一起，既维护高速公路的运行秩序，又促进地方经济建设发展，获得人民群众的满意。这是我竞聘分公司办公室秘书的第一个优势条件。

办公室秘书的岗位职责是重要的，要办文、办会、办事，具有工作纷繁复杂，缺少连贯性、随机性大的特点，要做好办公室秘书工作很不容易。我年富力强，精力充沛，不怕辛苦，不怕困难，肯干实干，具有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调、沟通和写作能力，这些都是保证我做好办公室秘书的基础条件。这是我竞聘分公司办公室秘书的第二个优势条件。

我参加工作多年，始终能够自觉做到服从领导、顾全大局，对工作认真负责，勤于思考，兢兢业业，有较强的事业心和责任感，出色地完成了领导交办的各项工作任务。我竞聘办公室秘书，会在新的工作挑战中求发展，在新的工作实践中求超越，紧密结合办公室秘书岗位的工作实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。这是我竞聘分公司办公室秘书的第三个优势条件。

假如我这次竞聘分公司办公室秘书成功，我将围绕以下四方面开展工作：

办公室秘书工作，责任重大，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，做到爱岗敬业、履行职责，公平公正，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名优秀的办公室秘书，全力实践“团结、务实、严

谨、拼搏、奉献”的时代精神。

在办公室秘书工作岗位上，遵守工作纪律是关键。我上任后，要围绕自身职能，认真做好办文、办会、办事等秘书工作，要开动脑筋，想方设法，搞好工作，为分公司领导做好服务工作。同时，严格遵守办公室工作纪律，加强自身学习，要知道作为秘书，哪些事能办，哪些事不能办；哪些事可以表态，哪些事不可以表态；哪些事该说，哪些事不该说；做到办事有规定，严格按照规定办事办好事。要规范自己工作行为，对确定要办的事严格按办公室工作的基本原则去办，对确定的基本原则不能违反，不能变更，不省略、不简化、不拖拉，务必按基本原则办，一定办完办好。

作为一名办公室秘书，我要树立全心全意为职工群众服务的思想，做到服务态度和蔼、热情、耐心、细致，为领导、部门和职工群众提供良好周到的服务。我要加强团结，与同事间气氛融洽，配合默契，从分公司的大局和整体利益出发，互相支持，互相帮助，共同把各项工作做好，促进分公司各项工作健康、持续、快速发展。

作为一名办公室秘书，我要服从服务于分公司的工作大局和整体利益，要围绕自身工作职能，认真执行分公司的工作方针、规章制度与工作纪律，牢记自己庄严使命，忠实履行自己职责，加强廉政建设，做到洁身自好，认真努力工作，在办公室秘书岗位上做出新成绩、新贡献，向分公司领导和全体职工群众交出一份满意的答卷。

各位评委、各位领导、同志们，今天我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，但我向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进办公室秘书的实际工作中，争取干出一流业绩，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，因为人生世上，是拼搏是

奋斗，是为了给祖国和人民创造更美好的生活，这就是我参加竞聘的初衷和目的。

我的演讲完了，谢谢大家！

## 竞聘演讲诗句篇三

工作以来，我在政治上积极要求进步，在思想上与时俱进。工作中我严格按照党员标准要求自己，坚持原则，待人谦和，于今年7月被评为xx公司“优秀党员”。

从事xx工作6年，我秉着“一勤天下无难事”的信念，加强业务知识的学习，多次在技术比武中取得好成绩，并于08年8月评为“安全标兵”。作为分公司兼职培训师，我先后对新老司机进行了新车业务知识培训，“六不动车”在线故障处理现场鉴定，模拟驾驶器培训，并配合厂家完成了模拟驾驶器问题整改。此外，在三站三区间开通期间圆满完成了市长专列接待任务。

在担任日勤督导期间，通过替运用xx长代班，我熟练掌握了xx的岗位的职责和作业流程，了解了上级领导和车队员工对该岗位的期望，树立了权威性和强有力的执行力。

我的信念就是上级交给的任务，要做好，做成。从去年12月至今年8月作为乘务室内审员我主要负责客车组三标认证工作，为建立长效管理机制，协助车队完成了台帐清理，文本修订，制度宣贯，并最终顺利通过外部审核。

我也曾是一名司机，曾经的现场工作经历让我亲历了司机的艰辛。我们的弟兄们，为了保障行车安全，默默无闻，任劳任怨，这种奉献精神时刻感染着我，教育着我，同时也给予了我克服困难，干好工作的欲望和信心，我渴望能为他们服务，当好他们的助手。

一、扮演5种角色：

责任者、带头人、桥梁、助手、益友

二、完成6个使命

安全生产、培训练兵、思想沟通、预想防范、上传下达、归纳改进

三、培养7项能力：

“天空没有翅膀的痕迹，而我已飞过。”竞争重在参与。这次如果我能竞聘成功，我将努力工作，不负众望。如果没能如愿，我将正确对待，一如既往，做好本职工作。

谢谢大家！

## 竞聘演讲诗句篇四

绝对精彩的竞聘演讲稿有助于我们竞聘上岗，今天小编向你推荐绝对精彩的竞聘演讲稿范文，希望你有所帮助。

尊敬的各位领导

大家好！

我叫王红日，今年38岁。

出身于农村、锤炼于军队、成长在和平，人生路上数次困境、几经周折，在历经磨难中坚忍求索，在谦谨慎独中自强不息地一路走过。

不断成长的我，“感恩和平的培养、领导的培育、同事的扶

持。

心怀感恩，我珍重区委创造的机遇、迎接进取图为之的挑战。

自荐的理由有三：

一、历经多岗位不同环境的锤炼。

我有着13年的军旅生涯，在和平区7个部门、8个岗位锤炼过。

即：行政执法局、政府办、太原街管委会、信访局、新华街道、满融管委会、协同监督指挥中心，有着11年基层和一线工作的经历。

这些岗位多是条件艰苦、矛盾集中地一线和全局观强的综合部门，从中所经受过的锻炼和艰苦环境的熏陶，使我的大局意识、忧患意识、组织协调能力、处理突发事件的应变能力和做群众工作的能力进一步得到锤炼，对于丰富工作经验、开阔眼界、提高素质、增强能力以及感受群众疾苦、改进工作作风提供了宝贵的阅历。

二、有较强的可塑性和良好的工作表现。

工作中我严于律己，作风踏实，注重实效，实绩比较显著。

20\*\*年，太原街参评全国著名商业街，市容环境整治的压力和任务很重，受到区委、区政府主要领导高度重视，书记、区长经常来一线视察督办。

局领导班子选派我调任太原大队长，我带领大队22名队员和200名协勤，经过近半年的智勇相搏和浴血奋战，拔掉了盘踞多年达数百人的西藏帮、朝阳帮、本溪帮和多伙当地小群体。

实现了环境大变样，确保了太原街参评全国著名商业街成功。

20\*\*年，区委、区政府选派我到北京开展信访维稳工作，驻京二年，与区工作组同志，克服了人员少、访量大、处突难、环境差、条件苦等不利条件，实现了二年“零登记”的优异成绩。

多次受到了市驻京领导和区委领导的表扬。

20\*\*年，被区委、区政府选派至满融地区开展征收工作，带领小西堡征收组取得了进度排名保持第一或第二的好成绩。

还组建起了综合保障组工作，受到区政府领导和满融管委会领导多次肯定和表扬。

2011年8月至今，被区委、区政府调至协同中心工作以来，能够迅速适应大综合协调部门的工作要求，肯于吃苦，甘于奉献、面对纷繁复杂的大量事务性工作，与中心领导加班加点、夜以继日，快速进入工作，找准问题钻研，破解裹足难题，跟上领导节奏。

强力推进了“出门就班”、民生110、代整治、一街四所、一线人员考核工作。

总之，我锻炼在基层，成长在一线，在实践中经风雨、见世面，经受了各种成功、挫折的教育和磨炼，在实践和群众中不断汲取营养。

三、有负重奋进,干事创业的决心。

欧阳修有一句名言：“忧劳可以兴国，逸豫可以亡身”，我深受其影响，在工作上常怀忧患意识、遵从使命召唤，定位角色准确、勇于承担责任，埋头苦干、自我加压，不断推动本职工作取得进步和发展，为干出一番事业一直在努力。

如果竞选成功，我将以时不我待、无功即过的危机意识，保

持蓬勃朝气、干出骄人业绩。

努力成为思维顶天、工作立地、昂扬向上、富有激情的好干部；成为推动和平区发展蓝海、服务民生、创新社会管理的骨干。

创造出对得起组织、对得起人民、无愧于历史的生命痕迹。

如果竞选不成功，我仍旧心存感恩之心，既把工作看成谋生的职业，更作为一种使命，干一行、爱一行，成一行。

始终保持争先创优的心态，争创工作标准最高、热情最大、劲头最佳，成为上下满意、领导得意的干将。

敬请组织和各位领导对我的的审查和决议。

谢谢！

尊敬的各位评委、领导、同志们，大家好！

首先，非常感谢组织给了我一个“推销自己”、“副而思正”的机会，本人要竞聘的岗位是地籍科科长。

我叫陈某某，今年36岁。

大专文化程度，中共党员，年参加工作；。

地籍科是我局的综合部门，主要负责全局的等工作，在全局的政务运作中处于中心与枢纽地位，我认为本人适合担任地籍科科长职务。

首先，本人有较长时期从事土管工作的经历，有一定的文字功底(原是办公室副主任)，对地籍科各项业务比较熟悉。

其次，本人已有年担任地籍科副科长的任职经验，承蒙领导

和同志的关爱，本人在年 月份被局党委聘为地籍科副科长，作为中层后备力量进行了工作锻炼，在担任副科长期间，本人对自己要求更加严格，在全力做好本职工作的同时，能够积极提出合理化建议，协助科长抓好管理，并使自己在政治思想、工作能力、协调管理水平等方面有了进一步锻炼和提高。

第三，我认为，本人有勤奋务实、踏实肯干的工作作风。

多年来，本人始终着眼于工作业务的提高，能吃苦耐劳，加强学习，积极开动脑筋，富有成效地开展工作，能做到高标准、严要求，尤其对土管工作能深入进去，有一种不达目标不罢休的钻劲。

此外，能够正确看待工作中的一些名利得失，凡事做到以工作为重，有大局观念和服务意识。

我想，正因为有了这种良好的工作作风，本人相信，在今后的工作中能解决困难，提高自己，把工作抓好。

一是要全力发挥骨干作用，完成好领导和工作岗位赋予的任务。

为适应形势的需要，我要加强理论和业务学习，虚心向局长领导请教，不断提高管理水平和业务水平。

同时深入调查研究，掌握真实、大量的第一手材料，为开展工作打下良好基础。

作为一名中层正职，首先是一名合格的战斗员，要通过自己艰苦细致的工作作风，为全科同志作出示范，让局领导放心。

今后，我一方面要加强自己的调协能力，提高自己的工作魄力；另一方面要进一步树立责任意识，全面提高工作水平和处

理复杂问题的能力，提升工作档次。

二是要协助分管局领导抓好地籍科管理。

地籍科工作面广事杂，工作要求高，因此，要树立大局观念、荣辱与共思想，要诚心诚意帮助分管局领导抓好业务管理和队伍管理，做到补台不拆台，相互配合好，形成抓好工作的合力，对自己分管工作要积极动脑筋，想办法，尤其是当前系统内业务工作竞争加剧，压力加大的情况下，要力争上游，而不能无所作为，依赖观望思想，使全局的'土管工作在全市中能有一席之地。

三是加强自身修养，提高两个素质。

要以这次聘任为新的工作起点，全力提高自己的政治素质和业务素质，始终保持积极向上的工作姿态和高昂的斗志，并善于发扬自己的优点，看到自己的短处，克服自身工作和个性中的不足，使自己能尽快转换角色，适应岗位的要求，为我局的土管工作尽自己一份微薄之力。

最后，这次竞争无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。

我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任地籍科科长这个岗位的。

我的演讲完了。

谢谢大家！

### (一) 议论性

在文体上，演讲稿属于议论文。

因而，演讲稿具有议论的本质特性。

首先，演讲稿的目的和内容是说理。

发言者要讲出自己的道理，也就是自己对公务新颖、深刻的认识及最为稳妥有效的工作意向。

这样，演讲稿对于未来的工作又具有指导性和计划性。

其次，这种认识的论述过程从主体上也可以就是一个逻辑论证过程，要有中心论点即主题，还要有分论点即层义以及段义，更要有事实(自身情况、组织情况以及国内外环境情况)和理论两种主要材料。

演讲稿要进行分析、归纳和演绎等科学论证。

再次，在议论性的基础上，建立了演讲稿的说服性和鼓动性。

演讲能够直接产生社会效应，是一种基本的人际传播，目的是说服听众，让听众一道办理在共同认识主导下的公务。

要总结出一个集中议论的句子即主题句——口号、标语、广告语，深入人心，作为标题并贯穿全文，符合记忆规律(7个字左右)，最好让听众口耳相传。

## (二)策略性

这是关键和重点内容。

提出自己的工作要点计划，要“许诺”。

具体来讲，一是提出自己的规划方案，即目标措施。

如6字方针：“(我提出的目标是)知名度(省内外和国际知名度)、翻两番(任期内业绩、单位总收入和职工收入)。

”二是整体性。

建立在对社会组织及其国内外环境深刻认识基础上的对于社会组织发展的整体性、长期性(起码一个任期)的意见和安排。

三是针对性。

针对社会组织及任职范围内的工作问题，进行分析，作出答案，提出安排。

这个问题，是听众和考评员都非常关心的普遍问题，能够产生强烈共鸣。

### (三)通俗性

演讲面对会议听众，要尽可能让个性不同、情况各异的与会者全部听懂，这就决定了演讲稿必须具有通俗性。

对于与会者来说，演讲稿的内容应当是通俗易懂的，是听众熟悉的讲演者及社会组织的情况。

即使是专业性、学术性很强的内容，也要尽可能明晰准确，以与会者理解为标准。

演讲稿的形式更是通俗的。

结构是格式化的，语言则是口语化的。

演讲稿不同于一般的科学文章，更不同于一般的公文，最明显的一点是语言的口语化。

一般的科学文章，主要诉诸人们的视觉，要让读者理解，语言就要概括精炼，甚至讲究专业性。

而一般公文尤其是行政公文，语言是规范的，有的格式用语甚至是特定的，最重视的是准确、明晰和简练。

相反，演讲稿的语言则由讲话的自身性质所决定，必须口语化。

由于讲话是声入心通的、人和人之间的传播活动，需要更加适应人们的接受心理，拉近讲话者和听众的心理距离，这就特别讲究语言的大众化、口语化。

#### (四) 艺术性

演讲稿的艺术性是讲话的魅力所在，直接影响着讲话这一艺术生命体。

这样，写作演讲稿必定要联系整体的演讲活动特点来进行。

演讲一词，可以分为两个字来看待，即“演”和“讲”。

“演”，是表象的整体的艺术生命体，又称“讲演”或者“演”。

“讲”，是主体的实质性道理。

演讲既是一门学问，一项活动，更是一门艺术——整体生命的投入、表现甚至升华。

但是，有的演讲重“讲”，有的重“演”。

毛泽东才华横溢、气魄雄伟的讲话风格，可以说是东方思维为主导，比喻很多，深入浅出，应该说重“演”；周恩来严谨科学、坚定有力的讲话风格明显不同，可以说重“讲”。

## 竞聘演讲诗句篇五

(1) 用诚挚的心情表达自己的谢意。这种方法能使竞聘者和听

众产生心理相融的效果。

(2) 简要介绍自己的有关情况，如姓名、学历、职务、经历等。

(3) 概述竞聘演讲的主要内容。这种方法能使评选者一开始就能明了演讲者演讲的主旨。

竞聘演讲者应精心设计演讲开头，把听众带进自己创设的演讲情境中，从而提升自己的人气，在竞聘中胜出。

今天，我走上演讲台的惟一目的就是竞选“班级元首”——班长。我坚信，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我新锐不俗的“官念”，凭着我的勇气和才干，凭着我与大家同舟共济的深厚友情，这次竞选演讲给我带来的必定是下次的就职演说。

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

(演讲提示：演讲中身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态)

今天，我能够站在这里，参加竞聘\*\*银行副职岗位，深感荣幸和激动。首先感谢领导给我一个展示自己的机会，感谢同事们对我的支持和帮助！作为一名对银行事业充满热爱、无比忠诚的人，我应该站出来，接受组织的挑选。

各位领导、同志们：大家好！

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张。激动是因为我幸运地赶上了公平竞争的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同志们的厚望。但无论如何，我要对局党委这一英明而富有魄力的决策表示衷心地感谢！并借此向所有关心支持我的领导和同志们

表示深深的谢意!至于说到对竞聘的认识,我想局属xx单位竞聘的成功实践已经作出了回答,全局上下呈现出的百川归海,百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此,我一举双手赞成,二要积极参与。我要竞聘的职位是业务科室副职。

尊敬的各位领导、各位老师,竞争上岗有上有下、有进有退,上固可喜、下也无悔,一如既往;进也可贺、退也不馁。我不敢奢求什么,只想让大家认识我、了解我、帮助我,从而喜欢我、支持我。今天借此机会,表达一下我的心愿,感谢各位领导多年来对我的教育和培养,感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

尊敬的各位评委、各位同事大家好!

今天我有幸站在讲台上,参加科级领导职务的竞聘,迎接挑战,这是机构改革给我带来的机遇。三年前,我和许多竞争者一样,曾站在这同一个地方,参加过副科职务的竞聘演讲。三年来,我实践着自己的诺言,努力工作,勤奋学习,刻苦钻研。我可以无愧地说,我没有辜负州局党组和同志们寄予我的重望。三年来,我也有幸地得到了领导和同事们的关怀和帮助,借此机会,向关心、支持和帮助我的各位领导和同事们表示衷心地感谢。

尊敬的各位评委、各位领导:

你们好!

改革是一个不算新鲜的话题,竞争也已经渗透到社会生活的方方面面,它无时不再昭示着人们这样一个真理:唯改革才有出路,唯竞争才有希望。

感谢改革,也感谢竞争,使我能有机会站在演讲席上。更感谢在场的各位给了我参与这次竞聘演说的勇气和力量。

所以，我首先要在此向各位真诚地道一声：谢谢！

## 竞聘演讲诗句篇六

踏着夏日的脚步，白色的荷花静静地又开了。我的心情格外激动，愿自己而在平淡的日子里，有如荷的心，处风不惊，默默奉献。用一颗如荷的心，继续与圣洁同在，与生命永恒！

亲爱的朋友，如果您看到有一朵洁白的荷花，在一瓣瓣地，默默无闻地盛开，那就是我，是我们，是我们白衣天使的'心！(护士长竞聘演讲稿)

同学们，请信任我，投我一票，给我一次锻炼的机会吧！我会经得住考验的，相信在我们的共同努力下，充分发挥每个人的聪明才智，我们的班务工作一定能搞得十分出色，我们的班级一定能跻身全市先进班级的先列，步入新的辉煌！

各位领导、各位评委：我今天参加竞聘是抱着积极参与，让更多的同志了解我，认识我，对于结果我会以一颗平常心对待，如果竞聘不成功，决不会有任何思想负担，会在我原来的工作岗位上继续好好工作。如果我竞聘成功，我一定虚心向有经验的同志学习，决不辜负领导和同志们的期望，一定会在新的岗位上作出新的成绩，一定做的比说的好。谢谢大家！

最后我要说，在我多年的工作经历中，属于我的舞台不多，今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。谢谢大家！

## 竞聘演讲诗句篇七

无以规矩，不成方圆，制度是一个企业有效开展工作的重要保障。今后我将不断完善我们公司的各项规章制度，通过制度来规范大家的工作。执行中我将率先垂范，敢为人先，并做好检查工作，做到有计划、有步骤，检查到位。关心每一位员工，做一个好的示范员和检查员。提高她们工作的主动性，让她们从内心感受到服务工作的重要性，也让用户感受到“来有笑声，走有送声”的服务。

基础管理是营业厅快速发展的基础，加强基础管理是我们工作的一个重点。今后我将以员工的需求作为基础管理的导向；向用户学习，把用户的意见作为改进工作的忠告；向竞争对手学习，用他人之长补我所短；向同行营业部学习，互通有无，及时改进，博采众长，有效利用。此外我还将积极协调我们营业厅的关系，创造一个和谐有序的工作环境。

员工队伍是我们工作的根本，是我们提高公司效益的能动力量，只有加强员工队伍建设，我们公司发展才会有质的飞跃。今后我会在原来的基础上努力加强对员工的培训工作，提高他们的业务能力。把素质高、业务精、能力强的人才安排到大客户服务工作中去，切实加强大客户服务队伍建设，建立一支来之能战、战之能胜的钢铁队伍。

一重要岗位，我将不遗余力地做好本职工作，将一腔热忱挥洒在工作岗位上，让青春燃烧出绚丽的火花。今后我愿以无限的热情吹响时代的号角，以沸腾的血液冲击时代的脉搏，以昂扬的斗志奏响电力事业发展的新篇章！同时也向各位领导和评委交上一份满意的答卷。

要对参与竞争的岗位职务的基本情况有所了解，包括职能、职权、工作范围、业务技能、周边关系、权利义务等，还应知道它的特点。这样方能提出自己的打算或设想，做到知己知彼，有的放矢。

# 竞聘演讲诗句篇八

您们好！

参与城一营销中心渠道管理岗位的竞聘，我主要是为了响应营销中心岗位改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为公司的发展奉献自己的全部智慧和热情，对我个人而言，我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘移动渠道经理竞聘演讲稿的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。

营销渠道工作考虑到县城内的营销渠道业务发展和销售不理想，因此我部决定首先将农村渠道先期整合，在农村销售商中对部分销售能力强、忠诚度高的代办商，严格执行了公司的《星级酬金奖励办法》既降低了他们的成本费用，又提高了他们的积极性和我部的管理灵活性。

## 一、自我简介

1. 具有熟悉各项移动业务的优势：几年的工作经历使我对移动的业务知识，特别是营销方面的业务知识有了比较全面的了解。
2. 具有较强的处理问题能力和沟通能力：参加工作时，缺乏一定的工作经验，但在领导的关心和同事的帮助下，我努力学习和刻苦钻研，凭着对工作的热忱、责任感和长期学习摸索的经验，总结出了一些行之有效的方法，得到了领导和同志们的认同。
3. 爱岗敬业，有强烈的责任感：在日常工作中，为解决用户的疑难问题和遗留障碍，我经常加班加点，不计较个人得失。当用户满意的笑容挂在脸上，我感觉就是对我工作的最大肯定。

4. 有较强的业务发展能力和对市场敏锐的洞察力：每当有新业务(如来彩铃、天气预报等)推出时，我总是先使用并全面了解其功能、优点、价格。在上门服务和遇见用户询问时做到有问必答，回答详细，并尽力推荐他们使用适合他们的业务。在公司内每次业务发展竞赛活动中，我都能按时完成各项竞赛任务，这为我从事渠道管理工作积累了一定的工作经验。

5、有较好的年龄优势移动主任竞聘演讲稿。我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

## 二，上岗后的工作思路

云阳移动渠道建设随着市场的逐步发展，从产品从导入阶段逐步进入了成熟阶段，而成熟阶段市场的主要特征就是消费者的需求更加细化，从渠道的运作上来说，更加注重渠道终端和消费者距离最近部分的展示和活化能力，以至于更多的促销方式展现的都是在消费者面前的个性表白(也就是如何提高渠道的销售能力)。但是，如何才能让渠道将移动业务顺利传达到消费者面前，并且让消费者接受呢?这使得我们必须在渠道的深度上下功夫。

### 1、建立管理体系

主要的内容包括:首先应针对不同等级的代理商，制定不同的政策条件，以至于规范代理商的佣金制度，让各级渠道和谐发展，避免代理商之间利益冲突移动通信竞聘演讲稿，扰乱整个市场;代理商营业员的整体业务能力及销售能力都比较薄弱，应加强对代理商的培训，且建立相关二级渠道培训制度，要让我们建立起来的二级渠道真正能为移动服务，为移动创造价值(初步阶段是让相关客户经理和一级代理商共同进行及时的业务辅导和相关政策的及时传达);优化渠道结构，建立渠道指标考核制度及淘汰制度，实行自营厅逐步替代合作厅

的步伐，避免“企业怕代理”的局面，夯实移动自有渠道在通信市场的行销能力。

## 2、加强联系合作

由于激烈的市场竞争，在渠道上的体现已经不仅仅是取决于渠道网络的密集程度了，因此，我们在进行渠道管理的同时必须通过业务人员或其他的沟通交流方式，进一步加强和代理商的联系与合作。只有通过分销商的长期紧密合作，才能保持移动的市场占有率制定对各级代理商，一级代理商的定期拜访制度，规定拜访的时间、拜访的路线和拜访的内容等。对代理商的资料摆放、产品陈列、促销实施等方面的协助与支持。我们应建立起对整个渠道网络的控制机制。一方面，防止竞争对手冲击市场，趁机进入移动渠道；另一方面，防止某些规模较大的代理商趁势要胁我们，逼迫我们给予额外优惠。

因此在加强紧密合作的同时不移动竞聘上岗演讲稿忘加强对渠道的掌控能力，而要加强渠道的掌控能力一是寻求可替代代理商，二是加强对自有营业厅的辐射能力。

## 3、扩大自营厅辐射能力，掌控市场格局。

加大代理渠道建设是因为我们的渠道处于成长期，云阳移动因为代理渠道赢得了很大的市场分额，而进入成熟期以后，企业看到了企业已经赢来的市场面对着激烈的市场和竞争对手的竞争，我们需要建设和保护我们的存量市场，而渠道虽然帮助我们把这个市场的天下打了下来，但面对更多竞争对手和严酷的竞争环境，代理商和企业的责任是不一样的，因为渠道是因为要维护渠道才能形成资源，而企业需要维护市场才能产生效益，两者的关系在面对成熟市场的时候义务和责任都不一样了，所以我前面也提到了这一点，必须逐步扩大自有渠道的辐射能力。

市公司的导向也要求我们加大自营厅的销售能力，该如何达到最佳效果呢?结合客户经理沟通能力强，营业员业务知识全面的特征，我们应将两者相结合，配合起来负责有形的相关集团，既提高了集团内的服务能力，同时对营业员的营销能力和客户经理的业务知识都有帮助。另外对客户经理和营业员的绩效考核应配合起来考核，这样就要求她们自己去积极配合、分工，要把kpi完成得更好就得发扬团队精神。