

# 招商引资个人总结 个人招商引资工作总结 (优秀6篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。那么，我们该怎么写总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 招商引资个人总结篇一

县侨联根据县委、县政府关于招商引资工作的总体部署和要求，全面落实“科学招商、创新机制、优化项目、强化园区、实现突破”的工作思路，紧紧围绕打好园区经济、县域经济、民营经济三大战役的战略部署，结合我县侨情，充分发挥自身优势，坚持“重引进、抓外联、创环境”并举，不断拓展招商领域，谋求招商策略，创新招商方法，实现招商引资工作新突破。现将20xx年来的招商引资工作总结如下：

根据县委办公室、县人民政府办公室关于印发《县20xx年招商引资任务分解方案》的通知和《县20xx年招商引资目标责任书》，我会的招商引资目标任务为1万元。在全会人员的不懈努力下□20xx年招商引资工作取得了较好的成绩，县侨联侨办共引进招商引资项目1个，项目投资总额为3246万元，项目建设地点为县xx镇xx工业园区，项目于20xx年5月开工建设，将于今年4月竣工，目前，项目主体工程已基本完工，截止今年2月28日已完成投资326万元，全年超额完成226万元。

(一)加强领导，统一思想，明确责任。

1、根据单位人员变动情况及时调整了招商引资领导小组，由单位主要领导任组长，2名副主席和4名兼职副主席任副组长，

部分侨资侨属企业负责人(侨联顾问)为成员的招商引资工作领导小组，并明确1名分管领导具体抓招商引资工作，1名工作人员负责处理日常事务，将招商引资相关文件精神传达至各侨资侨属企业，争取取得企业的支持，完成全年的招商引资目标任务。

2、根据目标责任书的要求，制订了招商引资工作计划，明确招商引资工作任务。经过与大发珠宝有限责任公司沟通交流与洽谈，达成投资我县珠宝玉石加工厂项目，并与我县大发珠宝有限责任公司签订了《招商引资项目开发协议》，引进项目资金3246万元。

(二)立足本职，做好投资项目的服务工作。以科学发展观为统领，以侨联为纽带，完善服务机制，提高服务质量，为投资商提供一个良好、诚信、和谐的投资环境。一是对投产项目进行了跟踪服务。按照县委、县政府“洽谈一个、引进一个、成功一个”的要求，我会安排专人联系招商项目，对招商企业实行服务包干。千方百计帮助企业解决生产和生活中遇到的困难和问题，积极主动地为外商提供周到细致的服务，努力促使企业不断加快资金到位进度；二是对引进项目进行跟踪管理。一方面做好协调服务，建立项目跟踪台帐，随时掌握项目进度，另一方面积极与各职能部门协调，帮助解决项目开工建设过程中存在的具体问题和困难，保证施工顺畅等。

### (三)转变招商思路，创新工作方式

1、坚持化被动为主动，积极在工作着力点上实现质的转变。在招商方式上，实现由粗放型招商向集约化、专业化招商转变。在招商引资工作中，立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。并创造良好的发展环境，依托环境优势吸引客商思路的转变，为实现招商引资的新跨越奠定基础。

2、坚持走出去“招商”、请进来“认商”。通过参与各种侨

界联谊会，加强与外资企业的联系，并通过他们引导各地企业来我县投资考察，使他们了解我县的投资环境，熟悉我县的投资政策，用我们的优势吸引他们来投资。

3、突出以商招商和委托招商。进一步加强与海外华侨社团、侨商等的联系，通过部分招商代表，充分发挥他们关系多、门路广的优势，鼓励他们为我会招商引资牵线搭桥。

一是继续加强组织领导，强力推进招商引资工作。

二是加强政策的宣传力度。切实落实已出台的各项招商引资优惠政策，积极引导侨商、外商到我县投资，并加强对侨资侨属企业的联系工作力度，以商招商。

三是树立强烈的亲商意识，提高行政效率，提升服务质量，持之以恒地抓好各种环境建设，努力为外商营造一个公平竞争的市场环境，公正的法制环境，稳定的政策环境和高效的服务环境，使引进的项目迅速建设投产达效。

## 招商引资个人总结篇二

结束了一年的工作，我们应该写一份工作总结来阐述这一年工作是收获!以下这篇：招商引资个人工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

本人在今年上半年的工作中，根据上级党委的分工指示，主要负责科技、环保、安全生产工作。

负责东部工业区招商工作，在工作中，争先创优，注重学习践行科学发展观，用自己的工作实际行动落实党委年度工作目标，坚持深入一线，坚持高标准、严要求、快节奏，认真组织好各项工作。

通过努力，分工工作取得了一定成绩，东部工业区的各项工作扎实有效地推进。

现将今年工作情况汇报如下，请予评议。

## 一、工作情况

### 1、注重加强学习，坚持片区科学发展。

一是注重组织加强政治理论学习。

带头和组织片区干部认真学习科学发展观理论及市委、市政府重要工作报告。

统一思想，2011年大班班务总结提高认识。

二是注重学习先进发展经验。

利用休息日组织片区及园区全体人员赴如东风力发电场、常青土山村、搬经胡刘社区等地参观学习，了解风力发电的装备和前景，结合本市涌现出的新农村建设典型，讨论东片发展的举措。

在思想不断大解放中牢固树立持续跨越发展的信念，坚定弯道超越的信心，为片区科学发展打下了坚实的思想基础。

### 2、理清发展思路，确立园区发展重点。

将发展的思路定格为坚持规划立园的理念，努力用重点企业支撑园区发展，加速新项目的落户速度。

园区继续坚持发展新能源、新材料、电子电器等高新技术产业。

同时，不遗余力地抓好重点企业、规模企业和成长型企业的

发展。

具体工作中，一是实施培强工程。

抓好重点项目的建设，努力培植、壮大“龙头”企业，结合千百亿企业培育规划力促九鼎集团、力威机械、力星钢球不断增强技改投入，总量分别达到百亿元、10亿元、5亿元。

二是强化过程控制。

坚持一切应工作需要而为，为经济发展而谋，积极与各规模企业、重点企业、成长型企业加强沟通联系。

做到“三个注重”，即注重服务环节、注重过程控制、注重创新提质。

三是重抓运行质量。

在经济运行工作上，通过采取走进企业、走进项目“双走进”活动和按月分析时序进度、对照目标倒轧帐、控制下滑企业比例等措施，不断创新工作思路，不断争先。

预计至今年年底东片全部工业投入18.5亿元，完成计划的115.36%；规模投入16亿元，完成计划的114.85%；技改投入12亿元，完成计划的116.24%；增幅均达30%以上。

规模工业产值31亿元，完成计划的101.25%；规模工业销售28亿元，完成计划的100.98%；规模工业利润1亿元，完成计划的100.56%；增幅达20%以上。

各项工业经济指标均超额完成任务。

四是加大园区扩容力度。

7月份天南电力企业进入园区，10月份昌昇集团等企业进驻园

区，有力地拉动园区工业经济增量扩张。

### 3、加大招商力度，强势推进项目落户。

在驻点招商的基础上，继续加大领导招商、以企招商、节会招商力度。

如皋第七届经济洽谈会召开期间，园区承办了九鼎风电发展论坛。

邀请国内知名专家和五大国电集团探讨风电产业的发展方向，推动天地风能加快1.5兆瓦风机的产业化及海上大型风机的研发。

对于促进我市经济转型升级，加快新型工业化进程，增创区域核心竞争力具有十分重要的战略意义，也为我园区在新形势下加快发展风电产业、打造完整产业链、建设国内极具影响力的新能源基地和可持续发展示范区指明了方向。

到目前为止，已完成注册外资6096万美元，预计全年到帐外资1000万美元(正在办理)。

分别引进了香港凯通基础设施，香港同流合发物流园，台湾医疗器械等多个项目；德国高端印刷机械和生物添加剂项目、台湾精密机械等一批高科技项目正在跟踪洽谈中。

### 4、加强配套服务，优化园区发展环境。

注重园区的整体发展、多功能发展，努力形成一二三产互动并进格局。

一是加大配套功能完善。

利用东区良好的交通、环境优势，加速约克小镇建设进程，作为拉动消费市场、集聚人气的重要举措。

目前，一期工程全部建成，员工个人自评售房率达100%，二期即将竣工，力争元旦前开盘销售。

二是加大发展空间配置。

为了项目的顺利落户、企业的开工建设，给企业以发展空间和发展信心，加大了拆迁整理工作的力度。

今年共拆迁福寿路东延、九鼎聚乳酸用地、力威海洋工程机械扩建用地、天南电力扩建用地、九鼎风电园区用地、昌昇集团用地6个地块近200多户，整理土地约500多亩，流转土地近千亩，征用土地400多亩。

三是强化进区企业服务。

在重点抓好项目落户的同时，做好项目服务，促使九鼎、力星钢球、力威机械、顺达船舶工程公司、中铁华宇电器、南山饲料、苏源电器、协和印染等企业尽快达产、达效、上规模。

跟踪服务九鼎风电项目、九鼎pla项目、风力钢球、兆丰置业等续建项目，督促按照时间节点，做好工程推进工作，力促项目快建设、早竣工、快投产，实现大产出。

企业加大设备投入，促进了企业转型升级，项目的竣工投产，积聚了工业经济发展后劲。

5、加大推进力度，高标准建设和谐新农村。

## 招商引资个人总结篇三

xx领导和同志们：

在工委、管委会的正确领导下[]20xx年开发区招商引资成果显著。为了积极配合好上级的工作，本人认真努力的做好自己的本职工作，并能遵守工委，管委会制定的各种规章制度。

现将上半年的工作总结如下：

1、上半年办理新投资企业5家，变更项目14家。对所有项目都能做到按时办理。特别是在办理xx宇京电器有限公司时，该企业的投资者希望在两个星期之内办完开户之前的所有手续。为了满足客户的要求，最后通过努力得到了工商、税务、外经贸部门的积极配合和帮助，实现了两种手续同时办理和提前办理。最终提前两天完成了该企业的所有手续，得到了外商的认可。在办理韩新服装和新顶服装合并，合发食品股权转让手续时，由于第一次办理同类手续，所以我咨询了外经委与工商部门，提前准备了所需材料。大大的缩短了办理时间，同时也丰富了自己的工作经验。

2、5、6月份在工商、税务等部门的规定时间内按时办理了xx泰克、都鲁机械等一些企业的年检手续。在各企业通过网上审查之后，能够积极配合好外经委、国地税、工商部门对辖区内企业的年检工作。使辖区内的年检率达到95%以上。

3、新成立的企业由于处在筹建期没有会计。所以我定期给每个筹建期的企业申报印花税和个人所得税。办理申报业务不仅方便了企业而且也使自己对税务有了一定的了解。

06年工作中也存在着一些问题和不足。具体表现有：办事时会出现丢三落四的现象。处理有些事情时缺乏创造性。没有项目时会放松对自己的要求。综合以上不足，明年抓紧一切空余时间多读书，看报，加强自己的业务能力和认识，不断提高自己的思想觉悟。总结成绩，改正不足努力把下半年工作做的更好。

以上如有不当，请指正。



## 招商引资个人总结篇四

20xx年8月，我荣幸的被市委组织部选派到xx经济开发区进行专职的招商工作，到目前为止已近3个月了，在这的3个月里，在原单位领导的支持下、在开发区领导的关怀下、在同事们的帮助下，招商工作从原来的不了解，到现在的初窥门径，取得了长足的进展，现简要总结如下：

一、加强学习，提升自身综合素质。初到开发区，由原工作岗位到招商局工作的改变，让我在一定程度上有些不适应，开发区的领导在充分了解了我们实际情况的基础上，制定了学习计划，定下了，先学习再实践的方针。在开发区的组织下，我们重点了解了xx经济开发区的具体情况、区位优势、招商重点、招商政策；学习了招商方面的相关知识，公务方面的礼仪，文明用语等。通过学习，使我对招商工作有了进一步的认识，使我强化了自身的综合素质，提升了工作能力。

二、收集信息，打好招商工作基础。在单位领导和同事的引导下，开始广泛利用自身的资源，来宣传明城、宣传磐石，充分利用老乡、亲戚、朋友等各种社会关系了解商情，收集到有效信息1条。

三、积极参与，务求招商工作实效。积极参与了为期7天的东北亚贸易博览会，和去唐山为期5天的招商活动。在这两次活动中，特别是去唐山的活动中，我们建立了曹妃甸首钢公司等招商联络点6处，洽谈招商项目3项，有意向的总部经济项目正在进一步沟通接触，特别是培养了极具开发价值的'首钢能源部环保处温处长提供的招商信息，这对于我们在整个河北地区的招商活动都将产生积极作用。

四、加强沟通，提升服务企业水平。经过开发区领导研究，确立xx有限公司为我的联系对象，在这段时间里，我在工作期间，经常性的对包联企业进行走访，了解企业在生产经营中发生的各种问题，并积极献计献策，解决问题。截止目前

为止，辅助企业建立完善制度1项，帮助职工政策及事务性问题解答3条。

虽然招商工作已经开展了近3个月的时间，但是取得的成效还是不理想，客观上是因为现在招商引资形势严峻以及钢铁企业的不景气所致，但是更多的还是主观上的招商引资经验不够加之自己还缺乏自信心。

在未来的时间里，我决心从以下几个方面来做好招商引资工作：

1、做好亲情招商、友情招商。数年来的招商成功经验告诉我，充分利用我们现有的人脉关系，利用我们xx市在外创业成功人士多的优势，通过人与人交往圈子的扩大，口口相传，积极联系，收集信息，开展以情动人、以情招商。

2、抓住工作重点，务求工作实效。继续坚持深入企业、服务企业，第一时间了解企业的所思、所想、所求，积极沟通招商引资个人工作总结通，为企业办实事；再就是协助招商局同志做好招商工作，外出时注意个人形象，有礼有节、举止文明，体现出良好的精神风貌和较高的品德修养，借此来宣传xx□

## 招商引资个人总结篇五

一年时间转瞬即逝，现将一年的招商引资工作总结如下：

xx村现代化蛋鸡养殖场建设项目是xx村同大成公司合作开发的项目，也是全县今年重点项目之一，被镇党委政府列入今年重点招商引资项目，自工程开工建设以来，镇党委政府高度重视，定期深入现场，着手解决项目建设过程中遇到的瓶颈问题□xx村现代化蛋鸡养殖场建设项目占地60亩，建筑面积17000平方米，建鸡舍11栋，其中8000只鸡舍10栋，万至鸡舍1栋，库房2栋，项目总投资2200万元镇，建成后年产值超过2500万元。目前主体建设已完成，完成投资额4500万元。

该项目预计投1300万元。拟定在青化镇北阳村征地40亩，进行大规模建设。该项目自从被列入镇政府今年的.招商引资项目以来，镇上专门成立了“支持千头肉牛场建设领导小组”，由镇长任组长，主管企业、土地、城建、招商引资的同志任成员，全力以赴做好相关农户的土地租用工作，并下发了告广大村民书，秦源牧业有限责任公司本着与村民互惠互利、让利于民的’原则，鼓励农民转变思想观念，积极参与土地流转，以优厚的租金租用所在村组土地，多种渠道增加农民的经济收入。目前，该项目1300万投资任务已全面完成并试运行。

该项目总投资1700万元，是宝鸡开口乐调味品有限公司与青化村合作开发的建设项目，计划建成130米辣椒加工生产暨观光线一处，存储空间5000立方米，存储量2500吨的大型冷库一处。该项目的建设，对我镇加速构建苹果名镇、瓜菜大镇和西北地区辣椒集散地具有极其重要的支撑作用。自项目立项以来，镇党委政府主要领导多次赴现场指导建设，积极协调建设过程中涉及土地、拆迁等多方面问题。目前该项目完成投资1700万元并完成主体建设。

该项目总投资2500万元，由甘肃客商杨文博在我镇投资兴建，计划建成占地70亩的现代化苗木花卉园基地。该项目的建成，为我镇及周边地区提供充足可靠的各类花卉苗木和经济作物苗木，对我镇加速四镇建设，尤其是加速苹果产业发展具有重要的促进作用。自项目立项以来，镇上成立专门协调小组负责青化苗木花卉园建设协调工作，重点应对、处理建设过程中涉及的土地、拆迁等问题。目前该项目已完成建设并试运行。

今年以来，我镇共完成招商引资到位资金1亿元，占总任务的xx5%[]其中省际到位资金7000万元，占总任务5000万元的140%，圆满完成年初制定的工作目标。20××年，我镇将继续把招商引资工作列为全镇工作的重中之重，力争在项目数量、引资额度、项目落地和队伍建设上实现新突破，为加

速建设富裕、活力、净美、和谐青化打下坚实的经济基础。

## 招商引资个人总结篇六

今年以来，在青板乡党委政府的正确领导和高度重视下，积极响应\_\_\_\_县委、县政府“大招商、招大商”的号召，采取坚定招商理念，抢抓机遇，深挖潜力，创优服务等措施。通过招商小分队成员的共同努力，我乡招商引资工作取得了阶段性的进步。现将我乡招商引资工作总结汇报如下：

### 一、20\_\_\_\_年招商引资工作完成情况。

(一)新入园、开工项目1个：由温州客商娄绍迪在我县工业园区投资5000万元创办的.铜产品加工项目。公司名为金迪铜业有限公司。

(二)横回归项目一个：由我乡创业成功人士徐人志与浙江客商合作投资5000万在我乡徐村村创办的西山湾生态综合种养开发项目。

(三)在谈项目六个：分别是浙江赛科碳化硅制造有限公司碳化硅生产项目、浙江温州永隆阀门有限公司阀门制造项目、浙江胜德龙阀门有限公司阀门制造项目、润东国际集团中国分公司网络科技项目、红门鹰时装实业有限公司服装生产项目、华富集团投资有限公司金融投资项目。

### 二、工作措施。

(一)宣传和推介我乡的优势。招商引资的过程，实际上是一个自我宣传、自我推介的过程，通过把我们好的一面、优势的一面充分展示出来；通过召开我乡在外创业成功人士茶话会、网络宣传及走访企业等形式，让客商对我乡有个全新的认识，激发他们前来投资的欲望和热情。

(二)整合招商资源。按照科学发展观的要求，提高招商引资工作的组织化程度，着力构建“洽谈引进齐上、全乡统筹协调”的新机制。把要进行的招商地块、项目取向、土地政策、水电价格、纳税要求、优惠政策、奖励措施等招商引资信息通过多种渠道向企业进行介绍。

(三)广泛搜索招商引资信息。我们把招商引资工作作为头等的大事，言必谈招商引资，行必为招商引资，一心一意广泛收集各方面的投资信息。

(四)强化跟踪落实之功，谋求招商引资的新突破。无论多大、多好的项目，都要通过一步一步地跟踪、洽谈，宣传我乡的区位优势、环境优势、产业优势、政策优势，并积极、主动、快速地落实好对客商的。当前我们正抓紧盯着几个五千万以上的大项目。

(五)走出去、请进来。虽然今年的经济形势有所好转，但还是处于薄弱时期，乡党委、政府充分估计当前的形势，采取了积极态度，加大了招商工作和项目建设措施，青板乡招商小分队以项志函为队长的一行四人多次外出招商，选择福建省\_\_\_\_市作为我乡招商驻点，并在该地选择了驻点招商办公场地并悬挂了\_\_\_\_省\_\_\_\_县青板乡驻福建招商联络站牌。安排小分队成员长期驻守招商。

(六)积极服务，于企业搭建支柱、服务、友谊的桥梁。招商固然重要，服务客商、安定客商更为重要，我们对招商项目服务尽心尽力。如我乡现开工生产的\_\_\_\_市金迪铜业有限公司，因开工时间紧，事情繁琐，牵涉的部门多等因素。我办成员跑遍了县直各个单位进行协调。三个月内实现了从面谈投资、入园、生产的良好局面。