

团日工作汇报 团日活动总结(精选10篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

团日工作汇报 团日活动总结篇一

本次活动能顺利进行离不开班上全体同学的共同努力，离不开高分子07级3-3班全体班委的精心筹备，兄弟班级的不懈支持，离不开活动筹备同学的辛勤工作，更离不开化学工程系团总支的支持与鼓励。

(1) 增强工作预见性，充分协调时间与人力资源

在此次特色团日活动中，因为准备的不充分和经验的缺乏使工作的预见性没有体现出来。主要表现在活动现实情况复杂，活动场地布置工作艰巨，对工作人员的组织工作困难等都没有事先预见到，这既是工作的漏洞也是我们以后需要加强注意的方面。

(2) 应更加关注活动细节，部门协调能力应得到提高

根据本次活动的组织筹备与活动的开展所表现出来的一些问题上分析，本次活动在整体上是好的。虽将任务分成了若干版块，但是未将任务落实到人，致使有的同学工作相对繁杂。针对此问题，我们需要在日后注意将具体目标确定，任务设置明确，以此减轻工作人员的精神压力与工作强度。

活动过程中主持人所出现的各类问题直接影响了活动的效果，其不容忽视。这可能是活动策划人与主持人的交流不够，也

可能是主持人的综合素质还应增强。结合此类问题，我们应该在与主持人的交流和对其进行活动讲解的程度上加大力度，但也应该更加严格的选拔主持人，结合相应活动的形式安排最适合的主持人。

本次特色团日活动，同学们的自主创新充满了活动全程，体现了我班同学创新意识的增强，在一定程度上提高了同学们的综合素质。本次活动创意较新，场地布置效果极好，后期反响极好。是优良传统的集中体现也是开展学生素质教育的综合结果。

—— 班上一同学的感言

“在此之前，我们从未记起那些美好的画面，只因从未忘记；在此之后，我们的脑海里不断浮现出那些美好的画面，只因刻骨铭心”，这是我们班上一位同学在活动结束后的一席话。

纵观此次活动的整个流程，在活动的场地到处都弥漫着快乐的味道，在刘德华的那首熟悉的《真我的风采》歌声中，本班的主人——全体同学，带领着嘉宾欣赏墙壁上的风采照片，上面记录着本班每位同学的学习、工作和生活，整个活动过程都是有条不紊，井然有序。

在嘉宾随意参观完后，我们班上的同学更是使出浑身解数展现我班的风采，以“浪漫樱花”为开场舞，拉开了此次特色团日活动的帷幕。虽说跳得不是怎么的好，但我班同学勇于以他们的方式表达对来宾的热忱欢迎，从集体到个人，唱歌、跳舞在带动现场气氛的同时，更展示了我们年青人的青春、活力和魅力。动中有静，静中有动，动静结合使此次活动的意境更显优美。所以，就有了才艺大荟萃，现场书法，手工艺品展示等等。这些都从另一方面表现出本班同学的风采，在一定意义上给大一的学弟学妹作了很好的学习示范作用。

宁静的场面是“暴风雨”来临的前奏，在与来宾互动环节，

把气氛拉得是一浪高过一浪，歌曲pk□互动小游戏，交谊舞· · · · ·使得主人与来宾之间有了又一次深刻的交流与沟通，形成了主客一家的氛围。我们不紧展现了本班的风采，也使我系各班之间的班团干有了很好到了解，加深了友谊，更是很好的展现了我系的风采。

最让我们难忘的是最后一个环节，“幸福由你签”，来宾和班上的同学先后在红布上写下了对本班的寄语。

我们用生活演绎并诠释了“鹰一样的做人，狼一样的集体”，本班每位同学都用青春、激情、才智为自己的生命路途增添风景，为班集体做奉献，在竞争中、合作中成长。就像这句台词“这一秒不失望，下一秒就有希望”，而非人乔丹更有“我可以接受失败，但我决不能接受放弃”的誓言。年青没有什么不可能，我们的风采无懈可击！

团日工作汇报 团日活动总结篇二

学校就像一个小家庭，构建和谐校园须从我做起，每一个学生都应该自觉地肩负起构建和谐校园的责任，构建和谐校园不仅有利于建设一个良好的学习环境，也可以提高学生构建和谐社会的使命感和责任感。

在本次团日活动中，我们把班里的同学分成4个小组，这样保证了活动的秩序，同时在活动中我们以小组为单位，为同学们发扬团队精神奠定基础。在活动中，我们采用了以抢答和游戏的方式来衬托本次的活动主题，这不仅调动了同学们参与的积极性，也让同学们就本次主题互相交流了意见，达到了在快乐中学习，在学习中寻找快乐的效果。

但在开展本次主题活动中，现场也存在了些许的不足：

- 1、对本次活动的事先准备工作不足，特别是在收集题目这方面没有作充分准备。

2、在抢答环节中，现场秩序出现过一小段混乱。（不过很快就平息了）。

为了收集一些题目，我们通过图书馆找一些资料，同时在举办之前率先写好了策划书，以此保证活动的正常进行，活动调动起了学生们积极性，大家热情的发表了自己的看法。

团日工作汇报 团日活动总结篇三

首先由一名储备干部到柜长我有了很到的转变。作为一名储备，只要完成本职工作，并辅助主管与柜长处理日常事务即可，而作为一名柜长在将区域内人员管理好的同时，还要在货品分配上有明确细致的分化，在开展工作之初的确有些吃力，但是在主管及各领导的指导，同事的帮助下，我从自身寻找不足，严格要求自己，不断学习充实自己，较好的完成了自己的本职工作。通过近一年的学习和工作，自身发展取得了新的突破，工作方式有了很大的改变。

“梅花香自苦寒来”自信自强勇攀高峰的工作态度，才能激励员工为企业创造价值。刚来到鑫博大，作为一名干部人员最为重要的就是在员工面前树立健康积极的形象，这样才有助于工作的开展，提高员工的销售业绩。而展现这一面貌的重要环节，在于每日的会议以及与员工的沟通。也许是因为不经常在很多人面前发言的原故，我说话时总是结结巴巴不知所云，胆怯紧张占据整个心头，对此我感觉非常失落尴尬，但，人总是越挫越勇，在对自己发言时存在的.不足深思并找出原因后，我主动向上级领导申请，在会议上多发言，锻炼自己的胆量，在上级领导的帮助和员工的鼓励下，我的发言也越来越流畅，员工的反应也越来越好，但我一定戒骄戒躁努力奋进。

同时，在刚开始处理售后问题的时候，因为自身的业务水平不足，在遇到许多较为刁难的顾客时不敢主动的去和顾客交流沟通怕引起不必要的争端，但没有尝试就没有发言权，问

题总是需要解决的。学习如何巧妙而圆满的解决问题的方法才是重中之重，在领导的指导下，我不断的纠正自己的方式方法，从而得到了顾客的信任并增强了自己的自信心。

“货品是一个卖场的灵魂”货品的丰富多样来源于管理的好与坏，一开始认为货品没有什么好管理的，之后，经过多次与主管的沟通，了解到关于货品还有很多的知识，如：怎么去把握好库存及补货的量，季节与时间性的把握等等，而后在货品方面应多观察：畅销款式及时补足货源并与市场协调；多调整：随时查看各厅版面是否调理一致，及部分货品的动态；多总结：做好畅销款的记录及找出滞销款所存在的问题并及时调整。有了这些不可或缺的经验，现在我工作起较以前更加得心应手。

以上是我近一年来在工作中让我体会最深也受益最大的心得体会，在20xx年的新气象中我将继续坚持“宽以待人，严于律己”的工作格言，并贯穿落实“认真，务实，创新，激情”的岗位誓词。我一定会用具体的工作绩效来诠释这些词汇的真正内涵，用实际行动来证明我能做的更好！

团日工作汇报 团日活动总结篇四

为了培养加强同学们的国主义情怀，15级第五团支部组织开展了“国主义”主题团日活动，活动的主要开展形式为“国主义”主题演讲与国际国内大小事点评会。本次团日活动于20xx年9月24日开展，开展的地点为渔港公园，参与者为第五团支部全体人员，参与人数总达33人。

20xx年9月24日清晨，天刚刚破晓，天空中飘着几颗稀落的晨星，同学们按照约定到达学校主楼前集合，我们将一起出发去海边一起看日出。

秋天的到来，让湛江的清晨充满凉意同学们三三两两结伴而行，轻轻的脚步声，欢快的嬉笑声，不知不觉的，我们就来

到了海边。不一会儿，只见远方的天边出现了一点光亮“看日出了，太阳快要升起来了！”我们兴奋地叫，目光一齐向东边看去，只见太阳公公像有什么事要干似的，好像在提醒我们黑暗即将离去，旭日即将升起了！一会儿，东方的天边露出了鱼肚白，我们几个赶快向太阳招手，太阳公公也仿佛看见了我们，对我们眯眯地笑，太阳缓慢地升上了天空，周围的云彩和海水都染成了红色，我们也看得入神了。

这时，负责人曾蔓霖忽然问：“你们的理想是什么啊？”同学们先是一阵静默，然后刘付丽同学默默的说了一声：“想当医生啊。”话语刚落，同学们一扫沉闷的气氛，纷纷七嘴八舌地讨论起来。洗荧同学忽然站了起来，对着海面大喊：“为中华之崛起而读书！”其他的同学似乎被她的举动震惊了，回过神来后立即站了起来对着海面大喊：“为中华之崛起而读书！”一声声“为中华之崛起而读书！”在海面上响起，传向远方，环绕在我们每个人的心里。

天渐渐凉了，我们继续往目的地渔港公园前进。一路上同学们都安安静静的，似乎都在思考什么。

到达渔港公园后，同学们围坐成一圈，等待主持人的开场。主持人简单地介绍了本次的主要流程和叮嘱了一些注意事项，就在一片热烈的掌声中宣布了即兴演讲的开始。

激动的演讲过后，就是国际国内大小事点评会。为了鼓励每个同学都踊跃发言，33名同学将分为5小组分别进行此次的“七嘴八舌辩时政”活动。此次主要点评的时政有南海局势问题、g20峰会的召开，奥运会等，每个小组一个主题，最后由每个小组的小组长向全部同学汇报小组讨论出来的结果。

刚开始，同学们因为准备不充分所以场面比较安静尴尬，但是随着话匣子打开后，大家都放开了发言，有时还会因为观点不同而延发出一个小小的辩论会。

从同学们所表达的观点，不难看出同学们积极向上的心还有浓浓的国情怀。通过此次团日活动，我们再一次意识到了深埋在我们心底的国情怀。日常繁琐的事情太多了，多到让我们觉的国家之事离我们很远，我们渐渐地成为一个只关注自己的自私者。从看日出时对大海呼喊的“为中华之崛起而读书”到演讲时溢于言表的国之心，最后是七嘴八舌的表达对国家发展迅速的喜，对严峻局势的忧，我们深埋心底的国情怀在渐渐苏醒。时间悄悄的走过，这次“国主义”主题团日活动圆满地结束了，同学们细心认真的收拾好垃圾后，一起成群结队的往回走。一个个自信满满，气宇轩昂，坚决不做口头的国，誓做“国主义”的践行者。

团日工作汇报 团日活动总结篇五

1、活动主题：文明与我同行

2、活动形式：班会

1、预期目标：

在当今的大学生中，不少人对应有的礼仪不重视，礼仪观念淡薄，导致思想品德滑坡。一些人在学校里，不会尊重他人，不会礼让，不讲礼貌；在社会上不懂怎样称呼他人，甚至随心所欲，满口粗言烂语；在家里不懂孝敬长辈，唯我独尊，任所欲为等形象屡见不鲜，这些现象不得不引起我们的深思。自古以来“礼仪之邦”的美称，会不会断送在当今的青少年手中。可见青少年学生中，深入开展礼仪教育，重塑中华民族“文明礼仪”的新形象，培养文明有礼的新一代，是十分必要和非常重要的。

2、实际成效：

一个人的文明礼仪能在言行中才能反映出来，不说不动就不能说某个人有没有“礼仪”，每个人都要在理解礼仪要求的基

基础上，敢于在日常的言行中、平时的待人接物中展现自己文明有礼的形象。一些学生平时也知道要讲文明、懂礼貌，但在公共场合或遭遇到不很熟悉的人时，其“礼仪”规范就无法发挥，这是他们缺乏自信的表现。要教育青少年学生树立信心，通过本次团日活动，同学们懂得在应用得体的礼仪言行的同时，也是自我良好形象的塑造，要敢于展示一个有礼、自信、文明的自我，并且充分利用各种场合、机会去表现这一点。

3、活动最有特色的部分：表演情景剧(不文明的现象)

1. 由于各项活动之间的时间安排比较紧促，前期工作中存在资料准备不充足的缺陷，使得活动的宣传力度没有达到预期的效果。

2. 队员间的默契成度不够，分工合作时沟通不够，为活动增加了许多难度。在亚运健身活动中由于参与人数众多，人员的安排分工比较复杂，沟通不足使活动进展较慢。

3. 虽然期间有点冷场，但同学们还是积极参与进来。

负责人：高职学院10旅游英语1班和2班团支书

团日工作汇报 团日活动总结篇六

希望通过这次团日活动，将全班同学凝聚起来，让他们在活动的每一个环节中感受到xx带给他们的温暖。激发他们对班级活动的热情，进而增强同学们对班级活动的支持。

活动的形式与内容主要包含以下几个活动：一是通过放xx的形式，放飞同学们和其他参与人员对祖国的祝福。二是通过写对联的形式抒发同学们对祖国的爱，将自己对伟大祖国的爱寄托在一副副的对联上。三是通过红歌大比拼的方式，唱响同学们对祖国的热爱，将自己心中浓浓的爱国情怀直接抒

发出来。三种形式的活动吸引了同学们，他们都能热情参与到其中。

1、主题确定工作的总结。

行管xx班第六期活力在基层团日活动由讨论到主题确定，又由主题确定到活动的顺利开展经历了超过一个月的时间。首先，当校团委活动的主题确定之后，班委们召开了几次会议，会议上主要讨论何时xx召开“团日活动主题讨论会”。明确会上应该要注意的问题，如何鼓励全体同学在讨论上积极发言，将自己的意见和建议说出来。其次，班委xx同学们对讨论会上的方案和建议投票。最后，确定团日活动的主题和具体活动方案。

这次团日活动的讨论会能够按照预期的效果进行，讨论会上大部分同学们能积极发言，将自己预先想好的活动方案提出来。但是在讨论会议上还有一少部分同学没有发言，并且有极个别同学没有参加讨论会。

2、宣传工作的总结。

(1) 虽然本次团日活动准备的时间足够长，但是由于活动方案确定时间相对较后，所以导致团日活动的开展日期推得比较后。

(2) 活动的宣传工作比较少，主要以网络方式进行宣传，而没有印传单或者是以其他方式宣传。活动的宣传效果没有达到预期的效果，在选择宣传方式和时间段时要综合考虑各方面的因素，特别要保证活动的宣传到位，才能将活动推出去，让更多的人去了解，进而取得他们的支持和激发他们对本班团日活动的了解兴趣。

3、活动的任务分配和人员安排总结。

活动总负责人：团支书李美丽

xx制作小组负责人：卢雅文（组长）、冯仕满、张海培、林海鹏

xx祝福语收集小组：

第一组：张婉萍（组长）、钟梦玲、王利明、黄世胜、游蝶影

第二组：徐悦瞿（组长）、索宁、戚秀丽、王林影、朱丽汀

第三组：吴桂玲（组长）、卢彩华、苏晓纯、朱睿泽

摄影小组：王绍军、卢雅文、张婉萍

爱国知识系列活动负责人：张海培（组长）、张小静、谭文辉

1、活动的流程总结□xx月xx日——xx月xx日活动的准备阶段

xx月xx日——xx月xx日活动正式开展阶段

xx月xx日——xx月xx日活动的总结阶段

2、活动的xx工作：活动的xx工作可分为活动的任务分配、人员安排等。活动开展过程中能够按照之前的分组进行活动。每一项活动在小组长的带领和主持下都能够有序地开展进行。活动的开展之所以能够那么顺利，主要是因为有较好的xx工作和同学们对团日活动的支持。在活动的开展过程中并没有出现失控的局面，整个活动在同学们的积极参与下最后顺利完成。

3、活动开展进程：本支部按照策划的时间在xx月xx—xx号开

展团日活动。活动当天，第一批的同学早上十点左右到达番禺区长兴乐园，第二批的同学在中午十二点多的时候到达活动地点。同学们按照之前的分组完成自己的工作。

(1) 到达乐园后，首先由xx制作小组的成员和其他同学一起制作xx□同学们分工合作，七手八脚做好。

(2) 其次是收集祝福语小组的三个小组长xx好每个小组的成员，到游客多的地方收集他们对祖国的.祝福和希望，然后把全班同学和游客们的祝福语贴在xx上。接下来是红歌大比拼和写对联抒国情的活动，这两个活动结束后，将同学们所写的对联和收集到的祝福语都贴在xx上。

(3) 最后由全班同学一起将满载希望和梦想的xx放飞，让它乘着风飞向更远的地方，希望我们对祖国的祝福能够早日实现。

团日活动博客的制作主要由王绍军、卢雅文、冯仕满、林海鹏几位同学负责，博客上面的内容包括活动的策划、总结、活动的照片和视频、活动的心得体会等。

团日工作汇报 团日活动总结篇七

一系列有组织和广泛影响的团日活动。

一、活动过程

活动之一：校外活动-----擦洗过街天桥，宣传创卫精神

“擦洗过街天桥，宣传创卫精神”工作。

我们的活动还引起了西安电视台的关注，他们进行跟踪报道和拍摄，在采访到我的同学时，一句“踏踏实实创卫，票漂亮亮做人”道出了我们此次活动的目的与意义。这次活动同

时得到了西安市创卫办和小寨街道办事处的大力支持，在这里我们团支部也要向他们致以诚挚的谢意！

活动从下午2：00一直进行到5：00结束，经过我们擦洗的天桥面貌焕然一新，同学们和路人都露出了灿烂的笑容。

活动之二：校内活动-----擦洗报刊栏，还知识一片宁静的眼睛

为了把创卫精神在校园内传播，树立“身边无小事，处处需创卫”思想，我们支部成员(部分因为同学需要在酒店实习而没有参加)于5月31日上午擦洗了长安大学雁塔校区的报刊栏，让我们的知识更加明亮。当时在看报纸的师生赞叹不已，甚至询问我们是哪个学院哪个专业的学生。看到被我们擦拭一新的报刊栏，我们笑在脸上，乐在心里。

活动之三：总结活动-----活动总结与讨论

为了总结此次团日活动成果，分析活动中存在的不足，以便进一步完善，我们及时对活动效果、活动意义进行了总结，大家积极发言，勇敢批评，并分工合作将活动写成文字总结以便支部存档和上报组织。

二、活动自我评估

1、准备较充分

“凡事预则立，不预则废”在这次活动中得到了充分体现，正是因为有了详实的考虑、周全的和充分的准备，这次活动才有了成功开展的前提。如我们提前几天和创卫办的工作人员商量，并且在活动开始之前我们就有了详细的及活动部署。

2、密切配合

多方面的积极协助和努力，是活动得以完成的保证。如在活动中我们需要的用水问题就是由创卫办的工作人员帮助安排的市容洒水车和军区服务社的支持；还有小寨街道办事处的大力支持，西安电视台等媒体的关注以及同学们积极主动的参与等。

3、分工具体安排合理

在活动没有开始之前，领队就已经将工具、劳动任务合理分配，同时也注意到宣传组织及工作时间的协调。事后，同学们普遍反映良好。

4、活动影响范围大

我们除了在校内做好团日活动，同时将其扩展到校外，并配合西安创卫工作，倡导“绿色家园”思想，在校内外都发挥了很好的社会效益，很好的向路人与同龄人宣传了环保的思想，并引起了电视台的关注和社会的好评。

5、活动全面深入

从初期活动内容的确定到联系相关部门，宣传组织同学进行分工，一直到校内外工作的全面开展及高质量的完成，后期总结讨论，充分做到了理论联系实际，并且升华了理论，提高了同学们的思想认识。

在成功的背后，我们也认真反省思考了我们的不足。

1、场面有点混乱。活动虽然经过具体分工，详实安排，但在实际过程中由于人数较多，场面有点混乱，个别成员没有完成自己的分工。

2、安排上存在不足。主要体现在活动中个别支部成员不够积极，对分配的任务不能及时保证质量的完成，这与管理和分

工上的失误有一定关系。

3、时间有些仓促。这主要是由于创卫办在5月30日(星期一)上午才最终确定我们的活动时间。校内部分由于与我们专业的部分同学酒店实习冲突，因此不能全员参加。

三、活动结果及意义

1、活动虽然小，却含义深远，反响良好，充分体现了大学生参加社会公益活动，为城市市容卫生建设尽一份微薄之力的心愿。

2、这次活动紧扣着提高大学生思想政治的主要任务，坚持理论联系实际，提高社会实践的针对性、时效性、吸引力和感染力，充分调动了各方面的积极性，努力形成社会支持大学生社会实践的良好局面，并且使我们大学生通过参加社会实践，了解社会认清国情，增长才干，奉献社会，锻炼毅力，培养品格，使团日活动这一社会实践成为大学生思想政治教育的有效途径。

3、这次活动紧紧围绕“美化西安，从我做起”的创卫口号，在校内外开展的一系列有实效性的活动，并进展顺利，影响广泛，取得了圆满的成功，也达到了预期的目的。

4、这次活动也充分锻炼和教育了我支部成员，在校园全面贯彻中央16号文件的大背景、大氛围下使我支部的理论水平又提升了一个新的层次。

5、这次活动我们以最小的费用高质量的完成了具有实践意义的团日活动。

四、活动经费结算(共计65元)

1、活动摄影费(胶卷与冲洗)45元

2、活动工具损失费(损坏水盆及拖把各一)12元

3、计划书、总结书等打印费8元

五、附件

1、5月25日—5月27日前期准备工作，包括联系市创卫办，小寨街道办等，商定活动内容，活动时间。

2、5月28日支部团日活动动员大会并讨论分工安排

3、5月30日完成“擦洗过街天桥，宣传创卫精神”校外活动

4、5月31日完成“擦洗报刊栏，还知识一片宁静的眼睛”校内活动

活动过程具体分工

1、活动策划：查方勇

2、前期准备及动员：查方勇

3、活动过程摄影：李江

4、活动过程打字：姜慧

5、活动负责人：校外---查方勇校内---辜平阳

团日工作汇报 团日活动总结篇八

20xx年对于整个公司的发展至关重要，对我个人而言，这一年充满着挑战，机遇与压力并存，在这一年里我学习了很多、成长了很多，不但使自己的业务水平走上一个新台阶，同时在应变能力和处事方法上也有很大进步，现就我个人

在20xx年中的收获和体会进行总结，敬请领导批评指正。

一、做好前期调查，做到有备无患

1、做好调研，充分了解市场情况。

通过在公司几年工作的积累，我认识到要想在一个地方拓展业务、设立公司，必须对当地市场有一个全面的了解。这样我在被公司调往调兵山公司工作后，我下了很大的功夫对当地燃气情况进行了细致的了解。通过调研，我发现目前东北地区燃气市场非常混乱，竞争也异常的激烈，不但有一些老牌大型燃气公司，也有一些集团公司新近转型到新能源行业队伍中，更是充斥着房地产、供暖和土建等小老板，可谓“全民皆燃气”，竞争的激烈程度是我始料未及的，我公司想要在这样的市场环境下“分一杯羹”绝非易事。

2、分析自身优势，找准工作切入点。

在对整个东北燃气市场进行详细的了解后，我又对本公司的优势进行了分析，首先，我公司属于民营企业，虽比不上中石油、中石化等大型国有企业实力雄厚，但是我们的决策机制相当完善，在对事情的决策上，不像大型国企那样需要很长一个过程；其次，我们公司虽说名气没有那些大型的国有企业那么响亮，但是我公司也属于正规的燃气企业，在外也有一定的知名度，不像当地这些房地产、土建和供暖公司老板那么业余，对于一些中小城市来说我们公司是一个不错的选择；第三，我们公司的业务面很广，项目的合作方式灵活多样，一些大型国企和当地企业不能完成的，我公司可以独立或分项承包，这样可以和那些个人、小老板找到不少合作机会。

二、开展工作，认真完成各项工作任务

1、工作中，我始终秉承着一种“想要了解市场，就必须深入市场”的思想，在20xx年调入市场一线工作岗位后，我通过实

地调查和细致了解后，在领导和同事的帮助下，完成了实地调研项目18个，编写项目报告7篇、项目建议书15篇，不但让我对整个燃气市场有了更深的认识，而且也给公司今后的发展提供了第一手宝贵的资料。

2、市场开发工作离不开信息，及时准确的获取有价值的信息是市场开发工作的根本保证。我经常网上查询，查看网上信息，争取不遗漏任何一条有价值的信息，时刻掌握燃气市场的动态，为公司在投资决策上提供了一定的基础资料。

3□20xx年我全程参与了辽宁恒泰利民节能减排有限公司的收购工作，从初期的公司市场调查，到各种审计，最后到顺利接收，虽然是刚刚接触这些工作，但是我在其中也起到了一定作用，更重要的是这样的一次经历将对我今后的工作产生重要的影响。

4、在对现有工作的深入了解和调研后，我编写了辽宁恒泰利民节能减排有限公司、松原广燃燃气有限公司的相关体系文件，让我对母站、子站的具体运行规则、管理方式等增强了了解。

5、工作中，注重发挥自身优势，积极配合公司领导和相关部门完成相应工作。如参与康平项目时，我发挥了以前在办公室工作时的特长，编制招商合同并顺利与政府部门签订，确保公司项目顺利进行，并完成康平项目前期注册工作。

公司有利的信息，并及时汇总编写项目报告向股东汇报；在领导和同事的共同努力下，历经两个多月的调研、协商、可研、尽职调查、谈判，孙吴项目最终顺利签约。

三、加强学习，注重提升个人素质

一直以来我主要从事管理工作及行政、人事工作，在20xx年开始接触市场开发、区域经营工作。对于新从事的岗位，这

一年我积极的从基础学习，了解公司运营模式，了解市场开发工作流程，摸索有效的工作模式，在公司领导的支持下在同事的帮助下，我取得了长足的进步。

我将实践工作做为了解市场开发和提高个人素质的学习机会，从实践中去学习理论知识，再将学到的理论知识，应用到实践中来。不断改进学习方法，讲求学习效果，“在工作中学习，在学习中工作”。

通过一年的工作实践，我现在不仅能有效的从事管理工作，更可进行市场的相关业务，同时我也有信心做好区域公司的经营管理工作，我正在努力将自己向多方面人才发展自己，将自己打造成适合公司未来平台的人才而努力。

四、工作收获分享

通过近几年的工作学习，通过业务实践，通过取得的工作成绩，我在20xx年有一定的工作收获，主要有六个方面。

(一)有效分析业务信息，对市场业务敏感

在刚刚到一线工作后，对相关业务信息十分敏感，总想尽快做出成绩，不辜负公司领导对自己的期望，一旦听到相关燃气信息，我就马上去做调查，总觉得这些项目都能够大有作为，可是连着跑了几趟才知道，大部分道听途说来的信息都不够准确，不但自己的信心受到打击，还浪费了公司的资源，这也让我更明白了业务工作的不容易。工作一段时间后，我学会了对收集到的信息进行合理的筛选，自己先通过网络进行信息整理，再与公司同事进行交流，把收集到的信息进行一次次的筛选，最后将那些合理的、可信的信息在进行汇总和上报，这样不但节省公司的资源，也让我在信息筛选过程中增长经验，为今后的工作打下坚实的基础。

(二)信息收集渠道灵活广泛，信息收集准确

在调研过程中，我注意为公司节省成本，在实地调查前，先了解清楚相关部门情况，应该到哪个部门了解什么情况，避免出现“重复跑路、跑重复路”的情况。不仅要到政府部门了解详细的地区规划及建设情况，还在打车过程中，多于当地出租车司机进行沟通，从侧面了解市场信息及当地民众对燃气行业的看法，同时，在当地与居民住户了解情况，与工业、餐饮业用户沟通，了解信息，保证了信息了解途径全面和信息准确。

(三)虚心学习，能听取不同意见

在工作中，我始终注意工作的积累，遇到不懂的事多听、多想、多问，少发表意见、多与领导同事学习，注意每个成功的项目中，哪些步骤是重点，哪些环节是关键，多听取别人的意见，使自己少走弯路，避免在其他同志身上发生的问题在自己身上再次发生，为自己今后的工作理清思路。

(四)注重发现不足，注重细节

因为从事行政、人事工作的缘故，使我有注重查找不足，关注细节的工作习惯。在每个项目中，我所负责的工作不尽一样，在每个项目完成后，我都会提前思考自己在工作中应注意那些问题，应关注的工作细节，并详细分析。工作后我会对项目过程中发生的问题，以及工作细节进行回顾与分析，争取在以后的工作中避免发生类似的错误。

(五)熟悉项目流程，能够串联团队通力合作

演着不同的角色，只有大家通力合作，齐心协力才能够成功的完成一个项目。在我所完成的项目工作中，我不论扮演什么工作角色，都能够积极的去考虑其他团队成员所负责的工作任务是否能够与我有交集，我应当如何去配合他们的工作，因为如此的思考，我能够很好的去串联项目中其他成员的工作，达到配合默契的目的。这也是我们市场部所独有的工作

方式及工作优势。

(六)能够揣摩谈判对象思维，提高谈判水平

在参与谈判项目前，我总能想清楚先与对方谈什么，怎么谈，如何把公司的损失降到最低，怎么把公司的利润最大化，虽然不一定领导会采取自己的意见，但是我也总能够给领导提供不同的思路，为顺利谈判保驾护航。

五、工作中的不足

通过工作，我也客观认识到自己在工作中的不足。

(一)过于关注细节，思维高度有待提高

因为自己多年从事管理工作，因此工作习惯于关注工作的细节，习惯做事情关注具体问题。通过20xx年的工作，我发现了自己的这个问题，这在做为具体工作执行者时必须具备的能力，而做为区域经营管理以及对市场项目宏观考虑时，我的思维高度不够，这在20xx年工作中收到了领导的指正。因此做为希望能够跟随公司共同发展的我，在未来，我将努力提高自己的格局，提高自我的思维高度，从一个全局者去看待项目，从一个主要管理者角度去管理区域公司，这是我未来需要改进的重点问题。

(二)能够在团队主动提出自己的想法

做为市场部新人，我在项目讨论中，我有学习和聆听的习惯，但是有时不能积极的发表自己对项目的思路与对问题的观点，这在我们这个提倡沟通积极分享的市场部中，还是存在不足的，主要问题来自于我认为自己是新人，怕发表的意见与观点过于肤浅所致，但通过公司组织的管理人员培训及下半年的市场部工作，我在不断的改变自己的这种行为习惯，从开始的沉默到后来的参与我希望我能够逐步成长为市场部最为

积极的业务骨干。因此在未来的市场部工作中，我要更为主动的提出自己想法，加强团队协作与互助，把自己在团队中的优势更有效地发挥，达到市场部成员协作1+1+1=111的放大效应。

20xx年，对于我来说注定是个不平凡的一年，注定是变化的一年，注定是让我成长提高的一年！这一年我的工作性质发生的飞跃性转变，从后勤直接转战至市场，从办公室走到项目一线，使我达到了自我的蜕变与自我实现的目的，在这里就我工作的转变我再次感谢公司领导对我的信任与工作的委任，使我有长足进步。

这一年也是我收获最大的一年，从一个初出茅庐的懵懂少年，逐渐成长为现如今公司的业务骨干，这巨大的收获，离不开公司领导的关心和身边同事的帮助。在新的一年里，我将继续努力，增强自身业务素质，以积极、主动、自信、充满激情的心态去工作。我愿意为了实现大地燃气的企业目标、企业远景而奋斗终身！

以上就是我一年以来的工作总结，如有不足之处，望公司领导和身边同事予以批评指正。

团日工作汇报 团日活动总结篇九

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，通过它可以全面地、系统地了解以往的学习和工作情况，我想我们需要写一份总结了吧。我们该怎么写总结呢？下面是小编收集整理团日活动总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

很多事情，都是尝试过了，才知道个中滋味。我们通过了这次的活动，深深的感受到了这一点。一次很简单的宣传单张，一次很简单的售卖盆栽，一次很简单的现场讲解，一次很简

单的问卷派发，一场简单的座谈会……造就了我们支部本期很不简单的团日活动！

我们这次把活动方向的主力放在校内，在校内举行我们的. 主题销售——特色盆栽，园艺营销！从而达到了一种没花钱还赚钱的满足感，因为这是与我们专业方向——果树，蔬菜，花卉挂钩，使我们专业才有这种可能。这就大大增强了同学们对专业的关注度和信心。

这次的活动内容是以销售盆栽，了解其动向为主，以座谈会为辅，结合起来响应主题。而形式更是与以往的有很大的差别，我们以往都是以外出游玩为主，我们这次把方向主力在校内，在校内举行我们的主题销售。而在销售的同时我们丝毫不单调，因为有了我们有明确方向的问卷，每每来买盆栽的同时我们就“送”一次问卷的机会，让仲园学子颇感新鲜。

前期活动准备4月11日

（一）前期准备

申请场地

传单海报制作

到芳村进货盆栽50盆

策划问卷买物资

熟悉品种

（二）活动中期

场地布置

传单派发

问卷共200份派发

收银，记账

拍摄

（三）活动流程

- 1、8:45 布置场地的人在楼下集中
- 2、10:45正式开始卖盆栽，并开始发传单和问卷，让班里面的同学大力的宣传并拉同学们过来填问卷和看看盆栽是否有适合的。收银员和记账员也开始了工作。
- 3、1:00中午休息，留守二人。
- 4、4:00全班从新聚集开始第二轮的售卖。
- 5、6:15收摊
- 6、计算盈利，并在第二天的学习座谈会上作出报告。

团日工作汇报 团日活动总结篇十

一、以踏实的工作态度，适应本职工作特点

在房地产市场回暖的5月长假，我参加了上海假日房展会感触良多。每天要分发数百套资料，重复回答客户的问题，同时还要耐心地为情绪激动的客户答疑解惑。周而复始地锻炼下来，使原本直率的我，言语也变得圆滑多了。

7月-9月95____业主交房。除了耐心为他们解释装修确认书上的疑惑外，还要处理好少数问题客户，竭诚为他们提供微笑式服务，用熨斗式的服务烫平他们的不满，尽量避免与客户

发生冲突。在正式交房之前我们就开始了准备工作，前后共发挂号信300___封，平均每天接待来人来电5___组，最多一天签订装修确认书150套。房展会是一个宽泛的平台，在那里我们置身于一个小社会，有形形色色的人报着不同目的前来，我们都要以同样的热忱来接待。房展会是试金石，它迫使我们更全面的了解我们的产品。相较而言，交房会便是一张网，它促使我们整个团队更好的团结起来，从领导到业务员，大家凝成一根绳奋斗在第一线，确保我们更好的完成任务。

10月我来到人力资源部工作，人力资源部是公司运转的一个重要部门，对公司内外的许多工作进行协调、沟通，这就决定了平时工作繁杂的特点。每天除了本职工作外，还会有计划之外的事情需要临时处理，这些突发事件，让我得到了充分的锻炼。

通过一段时间的学习，我了解到人事工作大约涉及到以下几方面：包括编制公司员工需求计划；办理人员招聘、安排、录用、培训、调整、考核、奖惩、退(辞)工作；管理人事资料、档案；办理员工的工资、奖金、养老保险、医疗保险，办理工商年检；劳动纠纷的处理等方面。刚开始，我主要涉及比较基本的人员招聘、录用、退工及办理外劳力综合保险等相关事宜。截至目前，共协助人员招聘1___，浏览简历近30___封，通知面试6___人；并为___办理录用，为5___办理退工。

在工作中我发现，各部门的招聘出现了需求到岗时间较短，要人较急，所需人数较多的现象。而另一方面，这些人员的招揽渠道有限，有时在特定岗位上还会出现供需矛盾，发生特定时限内招不到合适的人的问题。这就迫使我不断地思索，如何开拓一个收费低廉而资源较广泛的招聘渠道。另一个解决办法就是建立一个公司自己的人才库，将以往前来应聘却又因各种原因未被录用的人员信息录入其中，纵向分高、中、低端三大类，横向分具体职位进行归档。如果短期内有类似的职位需要，招聘者就可以直接入库搜索、联系应聘者、然

后面试。这样在不占用配额资源来发布职位需求的同时，又合理利用现有资源。不仅为公司节约了成本，而且可以把新职位发布限额让给少数多元化职位的发布，可谓一举两得。目前而言，这只是一个初步设想，可能还不成熟，今后我会在实践中进行尝试，努力实现其可行性。

另外我发现，目前公司空缺了岗位培训一块。个人认为：培训工作一直以来都是公司能够不断前进的动力之一，需要对现有员工以及新进员工进行适当的培训才能够不断加强、充实我们公司这个团队的管理以及技术实力。目前岗位入职后的培训还比较少，如果可以的话，我建议将来能够结合公司和员工个人情况，对员工职业发展做出规划，同时根据需要进行必要的培训或者开展对新进员工试用期内的轮岗。这样，员工就会更了解自己的工作能力和比较优势，就能够在较适合自己的工作岗位上发挥所长，达到甚至超过岗位要求。

当然，我也明白，企业不是学校的道理，特别是民营企业，没有义务为新进员工(及老员工)提供专门的培训。但是，定期的培训工作，不仅可以让管理者了解员工的专业技能、达到在共同的专业领域里开展部门领导和员工的有效沟通，更可以提高员工对企业的归属感，从而提高企业的凝聚力。力争做到合格人员能进的来、用的上、留得住。这样，不仅可以提升企业的内部文化，也会减少员工频繁跳槽的现象。对一个企业而言，外部引进在某些方面不如内部调动。内部员工相较新进员工更熟悉企业的运作和规章制度，光这一点就可以省下不少机会成本。

二、思想工作方面

本人严格遵守公司的各项规章制度，积极参加公司组织的各项政治活动，尊重领导，团结同事，正确处理好与领导同事之间的关系。平时，处处以一名中共党员的标准来规范自己的言行，对人真诚、热爱工作、任劳任怨，服从安排，完成领导给予的各项任务。同时，我也勇于解剖自己，分析自己，

正视自己，提高自身素质。

今年2月，我光荣的从一名中共预备党员转为中国共产党正式党员，在我的政治生涯当中实现了一个大大的飞跃。一年来，我在党组织的悉心培养下，在同志们们的热情帮助与指导下，我能够积极认真地、以高度负责的态度独立地完成党交给的各项工作任务，在政治上、思想上都有了一定的进步与提高。我知道，要做一名合格的共产党员，就一定要树立坚定的社会主义、共产主义信念，始终保持政治上的清醒和坚定。只有在前进的道路上始终保持清醒的头脑、科学的认识、坚定的信念，才能经受住各种困难和风险的考验。我始终牢记自己的入党誓言，时刻提醒自己要矢志不移、孜孜不倦地为党工作，以实际行动表明自己的入党要求是真诚的，对党的事业是忠诚的。我坚持从一点一滴的小事做起，为党的事业作出实际贡献，不断提高自己的思想觉悟，努力做一名合格的共产党员。

三、自我剖析与展望未来

一年来，我工作上取得了小小的成绩，而这些成绩的取得，应归功于领导和同事们对我的鼓励和帮助。一年来，也让我本人更清晰地看到了自己还需要在许多方面努力。

比如，在一些事务处理上，自己是“思想上有触动，工作上没改进”。着重是在工作的认真态度上、效率提高上。比如有时讲话结结巴巴，语言不够严谨。我自己反思得出的结论是：因为自己对待工作的态度还不够认真，没有充分地做好准备，平时的积累还太少，考虑的问题还不够充分。尤其是待人接物方面的_不够，处事还不够圆滑，这点急需改善。

另外，在一些事务处理上，自己是“学习上有触动，方法上没改进”。工作上魄力和艺术性还不够，与部门领导和主管相比工作显得粗糙，不能将书本上的理论知识很好地利用到实践工作中来，因此有时在对待工作时、与同事们沟通时，

有谦虚，无谨慎，这点也需要改善。

总结过去，展望未来，虽然我还做不到_祖，但是我学会了响应一句俗语——“活到老，学到老”。当然在实际工作中我可能还存在着诸如上述一些不足的地方，须在以后进一步的努力。

首先，积极进取，抓紧学习专业知识，合理有效地制定月度工作计划。其次，为了提高工作效率，处理好突发事件，每日依据实际情况的需要，修改和完善工作计划。做到大事不错，小事不漏。第三，端正工作态度，凡事争取再认真一点，再周到一些，满怀热情地投入到每天的工作当中。

这段时间里，本人一直在各方面严格要求自己，努力地提高自己，以便使自己更快地适应工作节奏和社会发展的形势。今后，我也会在工作之余挤时间学习更多文化知识，参加各项培训，毫不松懈地培养和锻炼自己的综合素质和能力，_内功。通过阅读大量的行政法规制度政策，努力做到与时俱进，争取及时、全面地了解各项相关的新政策的颁布与实施情况。

目前，公司的各方面的发展比较稳定，虽然我加入公司的时间不长，但是我相信持续高速的发展是员工能够凝聚在一起为公司服务的关键之关键。只有大家凝聚在一起勤练内功，在公司内部形成良性竞争，就能不断提升公司的整体竞争力，促使公司不断地发展。这也是我们全公司全体员工需要做的事情。