

# 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选

## 实践报告精选

计划是提高工作与学习效率的一个前提。做好一个完整的工作计划,才能使工作与学习更加有效的快速的完成。优秀的计划都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?以下是小编收集整理的工作计划书范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

## 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇一

随着日渐严峻的就业形势与日臻完善的竞争机制的出现,一味的“死读书”已经不在适用于现代社会的激烈竞争,提高自身在社会中的生存能力迫在眉睫。抱着提高锻炼自己的目的,我今年暑假并没有立马回家,而是选择了去打暑假工。在这个暑假的工作里,我受益匪浅。泪水与汗水交集的一个多月里面,我明白了很多我以前都明白不到的道理。

没有付出就没有回报。

我选择的兼职是在肯德基里面做兼职,它的机制严谨,每个员工上班前都必须进行严格的培训,在一定的时间内,要把规定的内容学好,直到过了严格检定你才可以真正去上班。我很清楚地记得,每天一点钟准时到达那里,然后我的小师傅就会教我很多要背的理论知识,学习完理论就要实际操作,她教我炸薯条、炸上块等等。说的总比实践容易,的确,实际并没有所想的那么简单,就例如打雪糕,两圈半的一个脆皮甜筒,要控制好力度、时间和量度。力度大了,雪糕会下得很快,雪糕只能直直的一条,不符合标准;时间长了或是短了,在该圈回来的地方没有圈,雪糕就会向一边歪倒,然后就会不小心掉地上,这样的雪糕不符合标准,要废掉;在量度方面,要是打雪糕打到一大一小的话,很容易引起顾客的疑问,然后就会产生抱怨这些不好的情绪。我这个人属

于手脚不是很麻利的人，为了学好打雪糕，我每天都在雪糕机前练习，手有时候还麻痹了，但是心里不停的叫自己再坚持，不停地告诉自己，只有坚持我才能学会，要是放弃了那就永远都学不会了。尽管肯德鸡里面有空调，可是我的汗还是一样流下来，我足足坚持了一个星期的雪糕学习我才把它给打好，使得我的付出终于有了回报。当看到顾客接过我打的雪糕快乐的表情，我的心情也不禁跟着开心。天知道我为这个付出了多少啊！天知道这小小的雪糕里面蕴涵了多少汗水与心思！我明白到，只有付出才会有回报，要是一味想着不用学就会，结果就会想守株待兔中的人一样结果碌碌无为。

感激曾经给过你帮助的人，同时在力所能及的情况下帮助他人。

在肯德基里面，我学习的是前台职位。前台，就是负责收银和配餐给顾客。不要小看这个职位，在这个职位里面，我们要记大量的产品的价格，它们每个产品的价格都不一样，同时我们还要记住所有产品的键位，因为我们公司规定要在60秒的时间内完成建议性销售，并且配完餐，同时还要收银。这是个极短的时间，要是对产品的价格和键位不熟悉的话，是根本不可能做到的。

由于我是第一次做前台，而且第一次在陌生人面前对话，心理面非常的紧张，我这个人有个毛病，就是一紧张就什么都忘。在收银过程中，我紧张到说话颠三倒四，应该是收人家五十，我就说成找人家五十，对键位的位置我很迷茫，我根本就不知道那些产品的位置在哪里，我急到快要哭了，我感到无助，好象在茫茫大海里，我找不到任何的救生浮木可以救我于危难之中。我根本就不知道接下去我该怎么做才是对的，脑袋全是糨糊，只想到躲起来哭，不知道该找谁来帮助我，我根本就不怎么认识我的同伴，就在那一刻，跟我一起工作的老员工好象完全看懂我似的，她们都过来帮我，像是寒冬里的一束束温暖的阳光照在我身上，心里感到很暖很暖。等到高峰过去没什么顾客的时候，她们就安慰我，说没事的，

以前她们比我还糟糕，但是她们现在还不是做的好的，然后她们教我工作过程中的技巧，教我怎么样去放松，怎样去记价钱，记电脑键位。

那一刻我感动到想哭了，我非常感谢她们能在我那么无助的时候来帮我，谢谢她们的善良。因为她们善良的帮助，我终于学会的怎么服务顾客，成为一名优秀的前台员工。从那以后，我渐渐学会向有需要的人伸出援助之手，像她们一样，每次遇到那些跟我那时候一样感到无助的员工，我都会主动去帮别人。我从小就是个娇生惯养的孩子，避免不了有小姐的自私脾气，感谢她们给我的人生上了宝贵的一节课，让我去掉自私的心理，同时明白到在自己的力所能及的情况下都应该尽自己的能力去帮助那些需要的帮助的人，因为没有你的帮助，他们会感到无助和黑暗，每个人都不应该让自己善良的心封尘！

做任何的事情，不做就不做，一做就要全力以赴。

我在肯德基做了快一个月的时候，就被升为我们店的接待员，那时我们餐厅即将要参加冠军挑战赛，需要接待员编一条舞蹈。我是接待员之一，我也有这个任务去编舞蹈，我的舞蹈功底并不是很好，当知道这个消息的时候我不禁焦虑起来，我不知道自己有没有这个能力去编。我去姑姑家，这件事情告诉了姑姑，告诉她我的焦虑，姑姑听完后语重心长地告诉我，当初你选着当接待员，你就一早知道终有天你是需要去带舞，既然那时候你选择了，你就应该为你的选择负责，你担心的不是能不能做好，而是能不能做得更好，要知道一个人应该无时无刻都要记住，做任何的事情，不做就不做，一做就要尽自己的能力把事情做到最好。你就尽自己的能力去做，结果并不很重要。那时我紧紧把姑姑的话记住，回到宿舍后，我连夜去找音乐编舞蹈，我知道既然那时候选择了，那现在就要尽自己的能力去把事情做好，要不就辜负了姑姑和餐厅对我的期望。由于时间紧迫，我好几天都熬夜编舞蹈，上网查动作，淘汰音乐，我一丝不苟，因为我不停告诉自己

要做到最好！终于功夫不负有心人，几天后，一条成形的舞蹈在我的汗水下诞生了，餐厅的人看到我的舞蹈后都拍手称赞好，原来在做人做事方面，不做就不做，一做就要做到最好，这样才对得起自己的努力，才不让心血付诸东流，才不会浪费时间。

相信自己，无论什么时候都要对自己有信心。

我是餐厅里面的新员工，来餐厅才一个多月，然而当我听到自己要代表餐厅去参加前台的比赛，我不禁吃惊了，我不知道为什么餐厅的经理会选择让我去担任这么重要的任务，那可是关系到店里的荣誉问题的重大事情啊。要知道我只是一个新人，我的经验根本是不足的，餐厅有很多的老员工，应该是她们也轮不到我啊，我忐忑不安的进了经理办公室，经理听了我的吃惊，他笑了笑，为什么对自己没信心呢？为什么要怀疑自己的能力呢？你在前台的表现很好，这些都是大家有目共睹的，我对你很有信心。知道吗？成功有时候就跟自己只隔那么一小步，就是对自己没信心而不愿意迈出那一步。要相信自己，无论什么时候都要对自己有信心，我很相信我的眼光，你是个很有潜力的女孩子，好好干知道吗？不要让我们失望了，一定要相信自己能行！什么都不要想，只要把告诉你的按要求做好就好了，加油！经理的话像一把强心剂把我的心静了下来，其实，去参加比赛对自己是百利而无一害的，那为什么不参加呢？经理说的对没错，我应该对自己有信心，以前我总是在自己对自己的怀疑中生活，没有真正地去试着信信自己，这是一次很好的机会，为什么不抓住呢？在后面的一周多的时间里面我不停地练习。比赛完宣布结果的那一天，当我听到自己第一名的时候，我们全餐厅都欢呼起来，是的，我非常的激动，我没想到自己真的成功了，没想到自己也能恢复自信。原来，只要对自己有信心，事情真的会成功的。现在的我对自己不再像以前那样了，我充满信心，我相信经理的话，相信自己，无论什么时候都要对自己有信心！原来，我真的很棒！

现在我的暑假社会实践兼职生活结束了，在一个多月里面，我真的很开心，我不但结识了很多朋友，同时还获得了很多社会经验，为我以后的社会生活打下了一定的基础，让我更加有信心地去面对以后的困难。经过这次暑假的兼职之旅，真的觉得自己有很大的进步，起码看待一些事情比以往不同了，会从多个角度看问题，而不只是仅仅局限于一个方面，很感谢这次暑假，是它给了我一个锻炼机会，是一次很宝贵值得珍藏的经验，而且是抹不掉，别人夺不走的财富。一个人的成长就是需要各阶段的充实和锻炼，才能有所成长，不然的话，永远也只是归于零。在个人经济方面，会更有所取舍，以前是怎么做的，现在是怎么做的，都有一个很好的对比，以前有些觉得可以忽视的，就在上面浪费了，现在才深深明白到只有钱用自己的双手去挣来时，你才会用好每一分钱，花的更有意义。一次提高不能骄傲自满，我还需要更多方面的突破，去进取，进步，不能放眼于眼前，让成功留在过去成就的时刻，让未来去进取，提高自身的价值，需要更加努力才行啊！

## **最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇二**

导语：作为大学生的你你会选择在暑假参加社会实践吗？那么暑假社会实践报告2000字怎么写？下面小编为您推荐暑假社会实践报告2000字范文，欢迎阅读！

### **一、2012年暑期社会实践时间区间**

本次暑期社会实践时间区间定于2012年7月4日起至2012年9月1日止。学生可在社会实践时间差区间范围内自主选择 and 安排具体实践环节的时间。其中，“社会调查实践”活动要求至少满1周时间，“社会工作实践”活动要求至少满2周时间。

### **二、2012年暑期社会实践内容及考核**

一切合法的社会调查或社会体验活动，建议学生充分参与热点问题关注或行业调查，提高自己观察问题和分析问题的能力。

通过社会调查实践考核的学生授予1个学分。未通过则不授予学分，且需在以后的学习年限内补齐相应的实践活动。

## 2、社会工作实践的内容要求：

一切合法的社会工作，建议学生充分参与所学专业相关行业实践，将本人所学专业和实践内容相结合。

要求2007级全体学生参加社会工作实践活动。

通过社会工作实践考核的学生授予2个学分。未通过则不授予学分，且需在以后的学习年限内补齐相应的实践活动。

3、暑期社会实践具体内容及考核要求请参见《北京航空航天大学北海学院社会调查实践实施办法(试行)》和《北京航空航天大学北海学院社会工作实践实施办法(试行)》。

## 三、2012年暑期社会实践组织形式

各专业学院根据《北京航空航天大学北海学院社会调查实践实施办法(试行)》及《北京航空航天大学北海学院社会工作实践实施办法(试行)》的要求，在校团委的统一指导下，结合本专业实际情况，组织具体实施本专业学院学生的2012年暑期社会实践活动。

各专业学院自行安排的暑期社会实践活动的组织形式可以灵活多样，既可以组织主题社会实践队、社会实践小组等(各专业学院组织的社会实践活动的费用校团委原则上不给予支持)，也可以建议学生分散自行安排，但实践内容必须严格参照上述要求来组织进行。社会实践推荐信及实践鉴定表由校

团委统一发放。在学分认定上，社会实践时间必须满足相应的要求才能授予学分。若社会实践队统一组织的社会实践时间不足，原则上同意学生采用其它形式补足社会实践时间后再申请实践学分。

#### 四、2012年暑期社会实践活动的工作时间安排

1、6月17日，校团委公布《关于开展2012年暑期社会实践活动的工作安排》，各专业学院认真根据文件内容，结合本专业学院实际情况，开始着手安排本学院的2012年暑期社会实践工作。

2、6月18日，校团委向各专业学院发放《北京航空航天大学北海学院2012年学生暑期社会实践个人责任书》，各专业学院组织学生(包括重修社会实践的06级学生)在责任书上签名，并于6月22日交至校团委处。

3、6月25日，各专业学院安排布置本学院2012年暑期社会实践工作。校团委为暑期主题社会实践队做最后筹备安排。

4、7月5日——9月1日，暑期社会实践时间。

5、9月7日——9月16日，各专业学院收集和整理暑期社会实践材料(《北京航空航天大学北海学院学生社会调查/工作学分汇总审批表》和社会实践总结报告，包括重修社会实践的06级学生的材料)。

6、9月21日——9月22日(截止到22日下午17:00)各专业学院学生辅导员根据学生暑期社会实践材料内容对学生暑期社会实践予以评定，并将结果(成绩单)及《北京航空航天大学北海学院社会调查/工作实践学分汇总审批表》上交到校团委。

7、9月23日——9月25日，校团委对各专业学院上报的暑期社会实践成绩及相关材料进行汇总审核，审核通过提交到教务

处进行最后的认定并给予相应学分。同时，各专业学院对本次暑期社会实践活动进行学院内部总结。

8、9月21日——9月25日，各专业学院学生辅导员按参加社会调查、社会工作实践学生总数的5%比例向校团委推荐在暑期社会实践活动中表现优秀的学生名单及材料。

## 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇三

有一种生活，你没有经历过，就不知道其中的艰辛；有一种艰辛，你没有体会过，就不知道其中的快乐；有一种快乐，你没有拥有过，就不知道其中的纯粹。实践出真知，实践才是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的途径。

社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。寒假期间，德育处安排了同学们利用假期、依托网络做好寒假社会实践活动。从家庭劳动、职业生涯、关注社会、网络研学、法制学习、传统文化等六个方面对同学们的社会实践做出了指导，旨在帮助孩子们积极主动地去认识社会，提升学生综合素质，从而树立正确的人生观、价值观。

学生们的社会实践报告丰富多彩，有的更深入了解了抗疫英雄、有的分析了未成年人违法案件、有的与不同职业的亲友进行了访谈、有的体验了年货置办的喜悦……各年级对优秀的社会实践报告进行了统一展览。

凛冬散尽，星河长明，庚子已过，辛丑到来。我们迎着春光，继续踏上了追寻知识的道路。寒假社会实践活动圆满结束，我们看到了学生不断成长的足迹，这就像破土而出的嫩芽，必将在市三中这片沃土上绽放青春的模样。



# 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇四

在一个多月的暑假生活中，为了更好的了解社会，响应“大学生生涯教育”的号召；也为了给个人今后发展奠定坚实的基础。我利用三十天的时间组织了一项名为“爱心辅导”的社会实践活动。现在活动已经圆满结束，我在此做一个总结，作为大学一年级暑假的社会实践报告。

## 活动的动机

在权衡了各项大学生可能参与的社会实践活动之后，我认为：家教是一份切实、有价值的方案。作为一名师范学院的学生，尽管我本身属于非师范类专业，但“为人师表”这个千年的古训却永远牢记在我的心中。我觉得，做一个好老师是非常具有挑战性的；同时，如何出色的胜任老师的工作，对我也是一个很大的磨练。所以本着这样一个向往，我选择了组织家教这项社会实践活动。

## 活动的准备

为了能够增加此项活动的“含金量”。我为活动订立了“自己组织，自己分配，自己招生，自己工作”的基本宗旨。其中这里的“自己”实际上指的是一个群体：即所有参与到我组织的这项活动中来的和我具有同等学历的朋友们。他们分别是：万健（南京邮电大学信息工程与自动化管理系）、施政（南通大学数学系）、蒋舒（南京工程学院光电工程系）、贾楠（盐城工学院经济管理学院）等。在组织好人员之后，我于17号晚迅速草拟了两份材料。即：“爱心辅导介绍”广告和“爱心辅导活动会员条例”。（材料见附页）

## 活动的实施

在1月19号散发了“爱心辅导介绍”广告之后，我们很快接到了许多家长的询问，并陆续登记好姓名和联系方式。1月21号上午结束招生后我组织分配了各个参与同学的任务，其中我具体负责了一名四年级学生的语文及英语辅导工作。会议结束前我们再次学习了“爱心辅导活动会员条例”。下午同学们开始各自与负责的孩子家长联系，商定具体的’实施细节。

22号活动正式开始，在辅导孩子的过程中，我始终遵守条例中的规定，牢记认真负责的态度，以学生为本，礼貌、耐心、亲切的完成辅导任务。同时，我尊敬学生家长，礼貌用词，耐心听从家长的建议。在具体学科指导中，我发现：这个孩子存在着偷懒和粗心的坏习惯。我针对这一点提出了狠抓辅导效率，减少学习持续时间但增大学习频率的方法，为这个孩子的提高作出了一定的贡献。活动结束后，在我和孩子家长共同组织的测验中，他取得了全优的好成绩。

在完成自己任务的同时我还统筹着全局，每天与其他四位同学保持密切的联系，时刻提醒他们牢记活动条例并注意自己的安全。保证活动的正常进行。

## 活动的总结

我个人认为：首先，这个活动是十分具有意义和价值的。当今大学生虚度光阴的现象十分严重，我们组织并参与这样的活动是对自己的一个锻炼，正如条例中所说的“生活在严格教育体系下的我们，对于社会、责任、实践，甚至对于报酬是怎样得来的，还一无所知……发起这项活动。既贡献了自己身上的一份余热，也提高了自己的人生阅历。”其次，通过活动我们也很好的实践了“大学生职业生涯规划教育”中提倡的激发大学生自我实现的需要，培养积极上进的人生观；促进大学生树立明确的职业目标和职业理想以及增强大学生在就业中的核心竞争力的号召。为我们今后的发展提供了很大的帮助。在活动中我再次认可了老师的教育，即人的职业发展是一个持续的发展过程，大学生就业准备绝不仅仅是最后半

年或一年才需面对和投入的任务，而应该是贯穿在我们生活过程中的一件大事。通过组织和参与“爱心辅导”活动，我个人对于社会的理解以及就业的估计有了更多的认识，而在组织管理能力上更是得到了很大的进步。尽管不是真正的就业，但是体验到了一种在校园里和课堂上无法体验到的带有一定压力的就业氛围，给自己为人生发展而做出的准备提供了帮助。

暑假即将结束，组织并参与“爱心辅导”活动使我的暑假生活变得充实而有意义。尽管在这次“爱心辅导”活动中我们取得的经济报酬是微薄的，但是我们收获的精神食粮却非常丰富。因为它让我初步领悟到一个人不管学历有多高，能力有多强，在体现自我价值的社会活动中都离不开“扎实、勤奋、虚心”这样的立身之本。

## 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇五

以\*\*社区为例，每年都要开展相关的义务服务（志愿服务），包括帮助孤寡老人、失业人员，法制宣传教育，治安巡逻等，尤其是今年6月奥运圣火传递经过xx□其中在荆中路部分路段的传递在\*\*社区居民委会辖区，居委会在市、区、街道统一部署下组织志愿安保人员协助公安机关对相应路段的秩序进行维护。在这些活动开展的同时我也发现和了解到也存在一些问题，可以说这些问题是具有代表性的。可以说也是所有基层单位面临的问题与困难。

当我们打开电脑、拿出手机，进入所谓“社交网络”的媒体同时便关上了自己的大门。科技与快节奏充斥着我们生活的繁华的城市，孩子们被父母老师强迫着去学各种各样的“爱好”；地铁公交上人们用手机代替面与面的交流。在这城市中生活条件是非常好，但需要烦心的事也随之增多。

此次社会实践，我们深入农村、走进农家、贴近农户，让我们真实了解到了我国西南部少数民族聚居地区广大劳动人民的生活情况。文化程度普遍偏低，早婚早育问题，经济作物单一等等一系列社会问题依然是我国西部少数民族地区存在的常见问题，虽然这些年来党和政府出了相应的政策，但是在基层真正落实依然是政府工作的一个难点。通过和当地政府工作人员的沟通交流最终还是要归结到教育这一核心问题上来。“百年大计，教育为先”，只有提高了广大村民的思想意识，就能让他们真正了解到我国一些相关政策的实质内涵，就能解决存在的这些问题。

暑假开始的第一天，我有幸同家人一道参观了武汉市郊的一家采石场。在那里，我看见了许许多多形形色色的石头，整个参观非常愉快。可唯一让我遗憾的是，那儿的空气中弥漫着许多细小的粉尘，我们称之为呼吸性粉尘，这是导致接触粉尘工人发生尘肺病的主要原因。我想，如果工人们带上一种较于防尘口罩效率更高且十分安全的防尘防毒工具，在矿山数量不断增加的情况下减少尘肺病的发病率，是再好不过的了。

目前接触粉尘工人所戴的防尘口罩防尘性能不理想，滤膜面积较小，粉尘易附着于滤膜的接尘面，导致吸气阻力增大，使工人呼吸不畅，工人不易接受；且口罩戴在面前，影响视觉，对操作不利，呼气中的水分也影响了其防尘效果。

现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！会计就是做账。

这个实际工作中的难题，激发了我的兴趣，经过认真地查阅相关文献，在参考有关防尘用具资料的基础上，归纳设计如下。

- 1、此安全帽由帽体、缓冲气室、滤膜、橡胶导管、橡胶口鼻罩、吸气阀、呼气阀等构成。

安全帽这样可使面积达到复式防尘口罩面积的2~3倍，并把滤膜接尘面朝下，这样粉尘就不易附着于滤膜上，延长了滤膜的有效使用时间，解决了防尘口罩有效使用时间短暂的另一弊端。在安全帽高效防尘的同时，沿用了安全帽的特征，在帽体与衬托中形成缓冲间，能够缓冲外力对头部所产生的冲击力，减少了对头部的伤害，从而达到防尘效果。

俗话说：“在家千日好，出门半”招“难！”意思就是说：在家里的时候，有自己的父母照顾，关心，呵护！那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自己一个人去解决，在这二个多月里，让我学会了自强自立！凡事都要靠自己！现在，就算父母不在我的身边，我都能够自己独立！

2、在空气中粉尘浓度极高同时有毒物的环境中，或在有毒有害物质作业环境中，仅靠防尘滤膜作为防护是不够的，不妨在帽体滤膜内，将一块活性炭固定在缓冲气室中，能够吸收对人体有毒有害的物质。定期地更换活性炭，能够降低被工人吸入的空气中毒物的含量或浓度，保护作业人员的身体健康和生命安全，减少职业病（尘肺病和职业中毒）的发生。在空气质量恶劣的环境中，“防尘防毒安全帽”还能够有效地控制有毒有害气体的吸入，使之增加了防毒性能。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

社会虽然比学校要复杂很多，但是社会上有课本上学不到的东西，那就是社会经验，为人处世的经验，想想自己明年就

要真正的走向社会，参加工作，也许自己的这次实习就是自己新的开始，也就意味着自己的成熟，我会在以后的工作和学习中，不怕困难，勇于克服，在实践中锻炼自己的能力，努力提高自己，实现自己的理想。

这次实践让我知道工作要有自信，自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。而且必须要与人们多做交流，一定要做到良好的沟通。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。最好是能在社会实践中把经验与所学到的知识相结合。并且要不断的使自己的知识变得更加的全面和具体。从而令自己的工作做得更好。

3、在矿山井下的生产活动中，免不了要使用光源，可在帽体上安装照明灯。照明灯同时测定矿井中瓦斯浓度，一旦瓦斯浓度进入危险范围，就会发出警报。安上体积小的照明灯，不会增加太大体积和重量，使“防尘防毒安全帽”增加了一种安全性能。

在兴趣培训活动中，我参加了交谊舞培训班。因为培训班里，我们男生比女生还多，所以，我们的舞蹈老师何老师就交我们跳叉叉舞。虽然，我们只有三天的学习时间，但是，我们每一个人都十分认真的学习。我知道，我们参加了这次活动的学生都对舞蹈有一定兴趣。在这短暂的三天里，我们学习到了如何和别人更好的配合，更加增添了我们男女同学彼此之间的认识。从中，我也变得不再那么的羞涩，能主动的邀请女同学一起练习舞蹈。

设计的防尘防毒安全帽，不仅具有安全帽的作用，还具有防尘防毒作用，进一步保证了民工的人身安全。

# 最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇六

## 一、指导思想

以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，以纪念建团92周年为重要契机，以“十二五”规划启动实施为动力，紧紧围绕党史宣讲、政策宣讲、国情考察、教育帮扶、科技支农、文化惠民等基层经济社会发展和干部群众生产生活中的实际需求，努力扩大活动覆盖面、提升活动实效性，推动大中专学生在社会实践活动中“受教育、长才干、做贡献”。

## 二、活动主题

青春九十年 报国永争先

## 三、活动目的

1. 深入社会、了解国情、体验社情，积累对社会认识的阅历和增进对社会工作的理解。
2. 在实践过程中增长才干，锻炼能力，开拓视野，为以后的工作打下坚实基础。
3. 在实践过程中培养职业素养，增加工作经验，便于更好地投入真实的工作当中。

## 四、活动时间

2014年7月25日—2014年8月25日

## 五、活动对象

工商管理学院全体在校学生

## 六、活动形式

暑期社会实践活动坚持点面结合，采取团队活动和分散活动两种方式进行。团队活动以示范团队、重点团队和小分队等形式开展；分散活动按照就近就便通过学生个人参与社会实践方式进行。

## 七、活动内容及活动成果展示方式

(一)开展以“社会主义核心价值观引领我成长”为主题的全院读书活动。

要求：每人至少读一本好书(书的内容可以是：历史书籍、人物传记、党的理论知识、当代楷模传记等体现社会主义核心价值观的书籍)，写好读书心得、笔记，在开学初以班级(团支部)为单位开展读书交流会并评选出先进个人和先进班集体。

### (二)学生活动成果展示方式

1. 本科11、12、13级学生、专科13级学生按要求完成本专业人才需求调查表和社会实践创新学分表的填写。
2. 每名学生完成一份专业人才需求调查报告。
3. 每名学生完成一份暑假专业社会实践报告(个人暑期社会实践心得体会)。

## 八、活动原则

### (一)明确目的，把握方向

以人才培养为目标，为实现学校的育人目标而精心组织社会实践。当代青年大学生要具有社会责任感和社会政治经济建



设能力，管理型及应用型人才就可以通过社会实践慢慢达到。

## (二)疏通渠道，整合资源

通过各种方式把学生的所需和企业及生产建设部门联系起来，建立对口的实践项目，由合作项目到实践基地，让学生能够真正在参与中有所收获。我们将组织学院贫困学生到大连日月明集团进行社会实践，根据所学专业特点，研究企业运营模式等；同时开展勤工助学，帮企业解决用人困难的同时，也缓解同学们的经济困难问题。

## (三)总结交流，传递经验

在实践活动结束后，下学期开学初期，将会通过总结交流会把一些好的实践模式和内容及时宣传，不断积累经验，促进后续实践活动的有效开展。

## (四)树立典型，积极宣传

在九月份的“2014年暑期社会实践交流总结大会”中，对于一些优秀的个人和班集体进行积极宣传，正面引导，鼓励大家在实践过程中能够创造成绩，得到进步。

# 九、工作要求

## (一)充分动员，认真准备

学院党政领导始终高度重视暑期社会实践工作，把实践活动列入学生培养的总体规划之中，并作为对学生进行全面考核的重要内容之一。为组织好2012年暑期社会实践，做到统筹规划，周密布置，精心实施，认真落实有关学校和校团委关于社会实践的各项要求，做好暑期社会实践的各项准备工作。保证实践活动的顺利安全进行，凡是组队参加社会实践的小分队，落实指导老师，带队参加实践。

## (二)精心组织，注重实效

为保证今年暑期社会实践的顺利进行，学院注重点面结合，把集中组团与分散实践的方式结合起来，以示范团队为重点，以建立社会实践活动长效机制，课题多样化，积极探索社会实践活动与专业特色相结合，与热点话题相结合为目标，本着“走向社会、服务社会、了解社会、锻炼能力”的活动宗旨，充分调动广大学生的积极性，使全院学生均按照要求参加不同形式的社会实践活动。

### 十、注意事项

1要求各专业辅导员老师把安全教育落实到每位同学心中。采用多种有效的传达方式，使假期实践活动顺利进行。

2.组织的形象表现在每个人身上。要注意形象，自身的形象，也是学校的形象。

3.在实践中要有很强的组织纪律性，服从团队的集体行动，不可擅自行动。要求全员学生杜绝“黄、赌、毒”。

4.凡涉及本次社会实践的成果，在开学后一周内交到分团委办公室，进行统一评选。

## **最新暑假社会实践详细计划 暑假社会实践报告精选 篇七**

社会实践报告暑假，社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，下面带来社会实践报告暑假范文，欢迎阅读。

记得当知道疯狂英语在我们学校招暑假夏令营助教时，我的心情是顿时喜悦了起来，因为自己终于盼到了这样一个机

会——在暑假的时候，去一个陌生的地方工作，认识一些陌生而又亲切的人，做一些有意义的事，然后在那个地方留下美好而难忘的回忆。

之前听同学说过，当疯狂英语夏令营的助教很有意义，很难忘，是人生一段宝贵的回忆，所以这次机会来了，我一定要好好把握住。

疯狂英语助教的面试分两轮。

但是，由于自己真的很想争取到这个机会，所以，即使是第一轮的面试，我也很认真地对待了。

我是属于那种不轻易做决定，但是一旦决定了就全力以赴的那种人。

我特意上网查了个人简历的格式，然后精心设计了自己的个人简历，将该写的都写进去了，既有所突出又做到不冗长，使简历让人看起来一目了然。

然后，到面试的时间了。

坐在等候室里，我回忆着自己事先试想过的问题和一些注意事项以再次提醒自己。

终于到我了，我虽然挺紧张，但还是能够向面试官展示了我的热情和专业特长。

通过自己的努力，第一轮面试顺利通过。

接着，是培训。

现在回想过来，我觉得好在还是自己的决心够坚定以及自己有着认真的态度，才坚持了为期三个周末的培训。

虽然培训不会很累，但我觉得还是够考验人的意志力的，因为这样的培训就好像平时上课那样子，还是要那么早醒，上课还经常“拖堂”，而且要利用周末的时间，不少通过了第一轮面试的人，最终因为诸如时间冲突或学习任务重(当时已接近期末考试了)的原因而放弃了。

但是，我还是自觉地抵制了这样一种气氛。

我抱着坚定的决心以及持着积极认真的态度，挺过了这个培训。

在培训当中，我学到了美语的基本发音及领会了当一名助教所应具备的一些素质。

终于，在复试中，我比较出色地通过了。

当然，自己很是喜悦，因为自己的付出得到了收获。

我是安排去惠州的疯狂英语夏令营，时间是8月18号至8月27号，但我们助教要提前两天出发过去准备。

所以从期末考试结束到出发，我有六天的时间。

在这六天中，我做了很多准备——继续练好自己的美音音标，上网查找了很多实用的名人名言，去图书馆找了一些教人玩游戏的书籍来参考，还就如何当好一名助教这个问题，咨询请教了一些有经验的朋友和长辈。

因为我知道“不要打无准备的战”的道理，所以既然要做，就要做好充分的准备，全力以赴。

更何况，我真的希望自己能实现当初的想法——做一些有意义的事，虽然夏令营的时间不是很长，但我真的希望在这不长的十天时间里能尽自己所能教给学生一点东西，起码能让

他们体会到一名助教老师对待工作、对待学生的那一份热情与认真。

终于，怀着兴奋的心情，我来到了惠州市惠阳高级中学，我的夏令营助教之旅就在，这个现在回想起来充满着回忆的地方，展开了。

但是，现实超出了我的设想，又或者是我将一切都想得过于美好了。

在夏令营开始的第一天，现实就弄得我身心疲累了。

早上六点起床洗漱——去学生宿舍召集本班学生——集队到操场进行晨练、早读及早餐考——组织学生上好大课——小班课及午餐考——午饭午休——下午大课——小班课及晚饭考——晚饭小息——晚上小课或外教课及睡前考——工作人员开会总结。

这就是我们助教每天要做的事情，看起来已经够繁琐的了，但是在这里的每一件事情当中，其实还包括着很多。

比如，因为我带的是小学生营，所以不少学生都挺调皮捣蛋的，特别是男生，而且有些学生十岁都没到，早上去宿舍集队时，这些“小小学生”会出现赖床的现象，晨练过程中可能会出现受伤的情况，至于上课时又会出现学生开小差不认真听讲的情况，还有宿舍的学生安全及学生生活问题等等，都是我们助教老师要解决的。

以前我也参加过一些社会实践，但是对于这次，我感觉压力是最大的，自己的担子很重，因为在这些小学生面前，我就是他们的老师，很多时候他们累的时候其实我也累了，但是为了激励他们，我必须振奋起来；很多时候遇到一些突发情况，学生慌张了，其实我的内心也很紧张，但是我必须冷静下来去处理。

之前我以为来做助教就是和学生一起学习、一起玩，协助主  
教老师做好教学工作，让学生学一些东西，并且让大家拥有  
难忘的回忆就行的了。

但实际情况比想象中的要困难很多。

但是，既然做了，就坚持下去吧，坚持就是胜利。

这是一个中肯的态度，也是我在认识到事实之后的第一个想  
法。

但是很快，我对待助教工作的态度就变得越来越积极了。

我想起自己当时最根本的那个想法——做一些有意义的事情。

我对自己说，就算现在情况比想象的艰苦了，我也不能忘记  
当时自己来这里的根本原因啊，我要尽己所能，教育、关怀  
学生，让他们在夏令营里尽量学多点知识以及掌握学习英语  
的方法，还有，更重要的是给学生思想上的一些转变及升华，  
让他们深切体会到师生之间、朋友之间那种平凡而又真切的  
温情。

因此，在接下来的八九天的时间里，我始终充满着热情地对  
待我的工作，对待我的学生，对待我自己的心灵。

现在还有很多或有趣或感人的事情历历在目。

记得，仕浩早上起来时流鼻血，然后我和他吃完早餐到校医  
室，在校医室门口等校医过来的情形——其他一些学生看到  
我和仕浩在等，所以在还没有上课的时候，他们都陪着我俩，  
在校医室门口大家排排坐说着趣事笑话的情形，他们真是一  
群可爱的精灵啊。

以前听高中的校长说过，即使她年纪大了，但因为经常和充

满活力的学生在一起，她自己也感觉年轻很多。

现在到我了，虽然我还属于年青的一代，但和这些90后的小朋友在一起，我真感觉自己又回到了童年，世界都变得简单快乐了很多。

还记得，顺顺因为没学过英语，每次通关考试时，她都很难过关，有时她还会因为不懂而着急到哭了，我们大家看在眼里也觉得很难受，特别是我作为老师的，真有一种心疼的感觉。

这也激起了我更大的决心和对学生的关爱之心，我对自己说，一定要让顺顺重拾学习的信心。

所以，我利用午休的时间，过去顺顺的宿舍给她辅导。

终于，在夏令营终考时，顺顺顺利通过了并取得了非常大的进步。

依然记得，我们班最小的小朋友芷菡，她几乎是每个晚上大家在上小课时，都会走过我这来，可可怜怜地哭着跟我说想妈妈了，我擦着她的眼泪，安慰她说要做个坚强的好孩子，她起初答应着我，但很快，又还是情不自禁地哭起来了。

看着芷菡那憋着劲哭的样子，谁看了都会心疼，很多次我看着哄着，自己几乎也要哭出来了。

我跟芷菡说，老师也想妈妈，但是老师为了能让同学们都做个坚强的孩子，老师不哭；芷菡想妈妈，但是为了老师不哭，做个坚强的好孩子好吗？这时候，芷菡好像真的懂得我的意思，很认真地跟我点了头，这之后的最后三个晚上里，她真的都没哭了，而且都很适应过来了。

还有很多很多，例如文俊和沫阳两只小手“辛苦地”为我盛

来汤水时，那懂事而又羞羞的表情；梁羽在课室外的窗台前真诚地跟我说着他和爸爸妈妈的事情；宿舍里一推学生扯着闹着要和我聊天的情形；生日派对里大家一起玩一起疯狂的时光；总结大会上我们班荣获“优秀集体”时大家的激动与感动……这一切一切，让我想起来都感到温暖和幸福，因为我有着一班团结、懂事、可爱的学生，我真的感到很欣慰，我真的觉得我不枉此行。

最后，我想说的是，任何收获其实都是要通过自己的努力的，事情的开始总是比较艰难，但是一定要有信念并且要坚持自己的信念，用心去待人处事，不轻言放弃，最终的收获总会令人意想不到的。

这也是我参加这次疯狂英语夏令营助教得出的最深刻的体会。

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。

作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。

我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。

应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益非浅，基本上达到了自己的目的。



短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过, , 人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。

我的促销工作主要是促销电器。

促销的一天基本工作安排：

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。

接下来就是正式的工作。

每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。

每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。

经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

促销过程中的体会及感触：

促销通过, , 我实践我觉得就是通过, , 自己把厂商的产品推销给消费者，对于一个促销员来说，促销产品的同时也是向别人推销自己，同自己的言语、形态让他人了解自己。

因此对于一个优秀的促销员来说必须具备以下素质：

一、要有良好的专业素质

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过，自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费(3come文档频道)。

## 二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交流的能力

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。

要通过，自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。

同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过，自己来了解产品。

另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

## 三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。

比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。

有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

## 四、要有吃苦耐劳的精神，要坚持不懈。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同

的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

本次社会实践总结：

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。

这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。

明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。