

2023年招生工作总结(实用5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。那么，我们该怎么写总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

招生工作总结篇一

（一）打响招生工作“”：在过去的8年中，每一年的年末和年初都是我一年来工作最花心血的时段，而20xx年末至20xx年初也不例外。在20xx年年末的时候，我地回顾了20xx年的招生工作运作过程，详细分析总结出来的数据，进行进而出招生过程的“”□20xx年xx月份率先带领一批xx年x的进行回访□20xx年的招生第一枪就这样打响了，做到“”的第一步。

（二）深入“”，摸清“”，详细绘制出“战况地图”□x月末携带印制的招生材料和笔记本我所负责的xx地区，严格以做好工作为基本工作准则，第一时间各个详细数据，根据swot分析方法进行矩阵式战术分析，在知己的基础上逐渐达到“知彼”。

（三）打好“持久战”：根据前期的“战况地图”扎实开展招生的工作，充分借助这一现代沟通手段，利用、与、进行沟通，结合心理学知识，展开营销学中最新的拉一登营销战术。

（四）全力进行“”：抓住契机，以为切入点，全力准备好20xx年招生决战的全部事宜。在时候，完全改变网络报考志愿无法与这一局面，“”，以xx大会为形式，吸引到现场，彻底改变传统营销策略，全力运用“中国古代营销之母”李

子昂的摔琴卖字战术，进而取得决战的初步胜利。

（一□20xx年地域填报志愿第一志愿填报总人数突破300人。

（二□20xx年全院录取的考生文理科最高分出自我所负责的xx地区，其中文科最高分为分，录取专业是、理科最高分为，录取专业是。

（三□20xx年地域招生录取总人数突破230人。

（四□20xx年所负责的总报名人数突破50人。

（五□20xx年个人招生录取总人数位居全院第一。

（二）钻研营销学、心理学、公共关系学知识并运用到招生工作中：首先是改变传统营销学推销为魂的模式，把全新的“拉一登营销战术”引进到招生工作中来；其次是充分发挥心理学中首因效应、近因效应等心理学知识，在招生工作中全力推行；再次是提炼现代公共关系学中有利于招生工作的知识片段，为招生工作铺路架桥。

（三）事必躬亲做好工作：工作要以为中心，而招生工作也应如此，而事必躬亲地去做工作更是招生实践中一切以为中心的诉求点。例如：平时与沟通，包括与沟通都至关重要。

（四）明白细节决定成败的重要性：把握招生工作的整个过程，扑捉招生过程的每一个细节，力争做到方法不断创新、策略适时调整、战术持续改进。例如：如何应对，针对于此进行战略战术的调整、改变、创新，提炼出适合自己的招生技巧。

（五）不要把所有鸡蛋都放在一个篮子里：改变工作方法从一而终的模式，试着学会开垦“试验田”。例如：自己所负责的各个地域的方法应不同，进而自己所负责地域各个方法

不同，以至于自己所负责地域方法达到不同。

（六）吸取集体智慧的结晶，提炼团队精华：毛主席说的好：人多力量大，我认为他说的这句话不仅仅是从数量说的，我们应该从更深入的角度去分析，那就是十个臭皮匠顶一个诸葛亮的道理。例如：时刻留意集体中各个成员的工作方法进行分析提炼为我所用；与团队多交流，学会倾听，相信一定有你惊喜的东西值得你去“收藏”、“把玩”、“收获”。

（一）做好工作，提高录取新生的报到率。

（二）充分利用这一契机□xx20xx年招生工作。

（三）安抚，做好工作，稳定，为建设和谐校园、创建品牌学院尽一份自己的绵薄之力。

（四）做好20xx年的招生工作。

我认为我们xx人员应该研究iso9000如何全力运用到日常的招生工作中来，极力寻找招生工作的科学观，逐步往“召生”境界靠近，真正为学院的品牌建设。

综上，这些只是我20xx年上半年的工作概述，不妥之处诸多，期盼领导斧正！

招生工作总结篇二

一、基本情景

1、普通高校招生考试：今年我市共有7543人报考普通高校，比去年增加了3843人，其中文科1402人，理科2999人，高职3142人，设黄冈中学、____中学、鄂东职院和黄冈职院四个考点，共254考场。今年普通高考共录取4416人。

2、成人高校招生：我区成人高考报名人数为1237人，其中高中起点升专科1231人，高中起点升本科6人。

3、普通高考体检工作：今年我们与市区两级医院协调，组织黄冈第一人民医院和黄冈中心医院骨干医师成立两个高考体检站，为全区7543名考生进行了高考体检并建立电子档案。

4、其他工作：今年组织了民航飞行员的体检选拔、普通高考艺术体育专业考试报名、高水平运动员专业测试报名、艺术特长生考试报名、全国英语等级考试报名等多项报名考试工作。

二、加强学习，努力提高队伍素质

招生考试工作牵动千家万户，倍受社会关注，建立一支高素质的招生考试队伍是做好招生考试工作的重要保证。

篇，深刻领会“-”重要思想，联系自我的工作实际和身边的人和事，提高实践“-”重要思想的自觉性，在思想上、行动上同党中央、局党委坚持高度一致，工作中努力强化职责、自律、学习、竞争、创新、服务六种意识，树立科室良好形象。

(二)不断学习业务知识，提高政策水平和业务本事。针对不断变化的招生形势和工作要求，我们全面学习上级招生考试的有关规定，熟悉并掌握招生考试各环节的工作要求和操作程序，提高分析问题和处理问题的本事和水平。

(三)明确岗位目标，落实工作管理规范。为高标准、高质量的完成各项工作，实现招生考试工作“零误差”，我们完善了办公室内部管理制度，抓好各项职责目标的落实。将任务逐级分解，落实到人，坚持谁主管谁负责，充分调动了每位同志的工作进取性，做到了“人人有任务、事事有职责、时时有要求、方方面面有制度”。在分工负责的同时，还注意

发挥团体的团队协作作用，在任务重、工作量大的情景下，办公室每位同志以圆满完成任务为出发点，以饱满的工作热情投入到工作中，互相帮忙，团结协作，加班加点。今年我们为7500多名考生办理照相报名，数据采集，填报志愿等工作，未出现一例失误，受到了考生、家长及社会的好评。

三、勤政务实，全面完成招生考试的各项工作任务

(一) 大力宣传，严格执法，提高招生考试工作透明度

宣传工作是招生考试工作的重要环节，是沟通政府、招生部门和考生及社会的桥梁，关系到广大考生的切身利益。所以，我们围绕招生考试这一社会关注的“热点”问题，大力开展宣传活动，始终把宣传工作贯穿于整个招生考试工作进程，提高招生考试工作的透明度。一是利用《湖北招生考试》杂志和政务公开栏、下发宣传册等多种形式，宣传招生考试方面的各项改革措施和今年出台的政策规定，全年我们下发《湖北招生考试》杂志12期，在政务公开栏张贴各类信息6次，发放宣传册7000多份，收到良好的宣传效果。二是设立招生咨询电话，直接向考生和家长宣传招考政策，释疑解惑。三是加大对考生的考前教育力度，签订《诚信应考承诺书》，制定下发有关考风考纪文件，对各学校提出严格要求，加强对考生进行严格的考风考纪教育，教育局与参考学校和考点、学校与考生、考点与监考工作人员层层签定职责状，确保考试工作顺利完成。四是注重做好高考志愿填报的咨询工作。志愿填报工作时间紧、任务重、工作细，不能出现一点差错。我们常常加班加点，有时到深夜12点以后，虽然苦点、累点，我们没有怨言，确保圆满完成工作任务。

(二) 严肃考风考纪，规范考试管理，确保招生考试组织工作质量

普通高考是招生考试工作的重点，为确保普通高考万无一失，我们周密计划，精心安排，突出抓好报名、体检、考务管理

三大环节。

第一、严格审查，把好报名资格关。对身份证、户口簿和考生本人仔细对照验证，采用数码相机现场拍照，当场核对报名信息，确保报名质量和信息准确，杜绝了冒名顶替和外籍考生报名现象的发生，为远程网上录取奠定了良好的基础。

第二、认真执行体检标准，严把体检关，我们成立了____区体检工作领导小组，与市区两级医院协调，选派市一医院和中心医院业务熟练，工作认真的医师组成两个体检站，针对今年体检标准的变化，组织参检医师认真学习、掌握标准、模拟填表，体检采取封闭式管理，减少外界干扰，体检结束后，组织人员审查检查每份体检表，保证做到填写准确、真实、规范。

到了受到上级领导的好评和肯定。

回顾一年来的工作，虽然取得了一些成绩，但还存在必须问题，在工作中存在一些薄弱环节，规范化管理水平有待提高。在今后的工作中，我们必须认真总结经验，与时俱进、强化管理、优质服务，使我区的招生考试工作再上新台阶。

招生工作总结篇三

1、认真做好招生宣传工作。我校针对20xx年的招生形势，提前准备招生宣传工作。学校在20xx年底就召开了专题会议[]20xx年3月，学校将招生工作人员分成若干小组，随后，由校领导带领，分赴各小学进行宣传[]20xx年7月，校长亲自带领各小组人员到各小学学开展招生宣传工作。

2、积极配合中心校做好招生录取工作。今年我校招收初一新生212人，我校立即组织人员填写了通知书并组织人员亲自送到各小学学。开学后，实际报到的学生只有198名新生，有14人未报到。

1、招收人数达到198人，比分配指标少收了14人。

2、招生过程中，由于新生陆续前来报到，故新生数据未能及时统计上报。

3、由于不良的招生竞争，致使我校已录取的部分学生流失。

1、进一步领会上级文件精神，加强招生工作，成立招生领导小组。明确分工，责任到人，各司其职，各负其责，确保招生工作的有序进行。

2、继续严格执行“三限制”政策。严格把好学籍保留关。

3、加强和上级领导部门的联系，掌握招生中的最新动态。

4、随时和招办联系，核实录取新生的数据，在规定时间内完成了新生学籍的注册和上报。

5、加强与建平镇各级小学的联系，积极做好招生宣传动员工作。进一步加大招生宣传力度，进一步完善奖励制度，吸引优质生源。特别要加强对已发放通知书的新生的宣传动员工作，使新生能及时报到注册。

6、进一步增强招生工作人员的责任心，做到规范操作，精心组织，认真实施。

招生工作总结篇四

（一）认真学习，提高认识。

按照城区教育局的要求，我校成立了由校长、书记任组长的招生领导工作小组，招生领导小组人员认真学习南宁市教育局《关于做好市区20xx年小学招生工作的通知》文件精神，领会招生工作的意义，明确我们的工作目标就是妥善接纳适龄

儿童就近入学，确保适龄儿童入学率达到100%。

（二）加强领导，有序运作。

1、调查研究，计划周密。今年4月，我们对全校适龄入学儿童的地域分布、家庭情况等基本情况进行了摸底调查和认真分析。在此基础上，我们根据学校的要求，结合学校实际，精心设计、制定了切实可行的招生工作方案，确定并上报了20xx年秋季招生计划。

2、积极对外宣传，提升学校知名度。平时，我们抓住一切机会，沟通信息，如召开家长会等形式向家长、学生和社会各界生动形象地介绍我校的办学优势和办学特色，宣传我校在教育、教学方面所做的大量卓有成效的工作和所取得的一系列办学成果，想方设法扩大学校的对外影响。招生期间，学校出版学校宣传板报、招生简章、招生地段图等大量宣传资料，通过有计划、有步骤的宣传工作，进一步扩大了学校影响。

3、开设咨询处：学校设有招生咨询处，有举报电话。

4、按要求，统一在7月5日、6日开展招生工作。妥善分配教室，各人分工明确，从领号——验证——填表——验表——收表，各个教室都有具体负责的人员，报名工作进行得有条不紊，井然有序。我们在查验证件的过程中严格把关，认真审查。确保招生工作顺利进行。招生人员态度和蔼，与孩子们亲切沟通，得到家长们的赞扬。

5、严格把关，严格审查。

按时完成招生工作后，我们认真审查了每一位新生所填的表格，对三代同堂的家庭进行了上门核查，确定家长所填的情况属实。把好地段关，确保地段内的适龄儿童都能妥善入学。

6、按时完成上交表格的填写

在完成招生工作后，及时完成了新生花名册及其他表格的填写录入工作，并及时上交城区教育局。

7、7月19日上午九时按时张榜公布新生名单，发放新生入学通知书。对没有及时领取通知书的家长，我们做到逐个电话通知。领取通知书时采取签领制，保证不出现冒领及领错的现象。

（四）科学分班，规范收费。

我校坚持免试入学的原则，录取名单确定后，进行分班工作。教务处严格按照先男女搭配，再按单位远近分配，然后依次平均分班，这样男女、远近搭配合理，使任课教师和家长们都满意。严格执行自治区、南宁市的有关规定，做到亮证收费，公示收费项目及标准。

20xx年9月开学时，我校一年级教学班4个，招生总人数为203人，比预计的招生数人多出7人，圆满地完成了招生任务。

我校不属于青秀区规定的进城务工人员子女入读学校，不接收进城务工人员子女入学。但一直以各种形式对外进行相关宣传，把青秀区进城务工人员子女的接收办法及通知精神粘贴在校门口，并在社区会议时发放相关通知，让社区及单位领导把相应精神传达到位，保证进城务工人员子女的正常入读。

1、加强宣传，打造品牌：我校有教学、管理经验丰富的优势，这些办学优势在今后的招生工作中一定要加强宣传。今后在不断打造学校教育教学品牌的同时，将采取多种宣传方式，让社会和更多的学生、家长能全方位的了解学校，使学校的知名度不断提高。

2、坚持明确的定位与发展目标，不断改善办学条件，同时再度强化我们的教育科研意识和优质服务意识，进一步提高教育教学质量，尽快形成我校独具魅力的办学特色，更好地创造品牌效应，提升口碑效应，不断提高学校的知名度和吸引力。良好、稳定、数量充足的生源永远是学校发展的基本保证。

在新的一学年里，我们决心在认真总结过去经验的基础上继续不懈努力，内练功，外塑形，提质量，强宣传，使桃园小学不断发展！

招生工作总结篇五

1、挖潜力，就是利用各种关系渠道：如老同学、老同事、老朋友等关系进行招生。在新太阳招生中，我要感谢老同事吴老师，在他的帮助下，我通过朴湖第一小学的老同事赵老师向其同校各有关班主任老师做发动宣传工作。随即又到了朴湖三小，也由徐静老师和朴湖二小的马校长等人的支持下工作开展比较顺利。当然，我由跑遍了虹桥镇上的一小、二小、三小，及南岳、蒲歧、天成等十几所学校。

3、亲和力，在招生办值班中，我以“七个一”、和“五个心”的服务理念，经常做到：“换位思考”与来访者缩短距离，以亲和力使来者入学。