2023年公司年度工作报告部分 公司年度工作报告(模板6篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告,报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况,并提供解决方案或建议。以下是我为大家搜集的报告范文,仅供参考,一起来看看吧

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇一

对于工作这个词,是潜移默化的接受的,作为一名从高校毕业时间很短的学生来说,社会经验、工作经验都很缺乏,所以在平时我要多学多问,付出比别人更多的努力。在公司里面我深切的感受到的是领导们无微不至的关怀,同事们团结奋发、互帮互助的干劲,工作中认真务实的作风,这对走上工作岗位时间短的我来说是受益匪浅的,为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。

学习是一辈子的事情,我学的是电子商务专业,对工程资料方面几乎是零的开始,所以初期就很盲目,给自己的岗位学习造成了极大的阻碍,后来经过领导和同事的及时引导,加上自我深入的感性认识和学习,逐渐的对工作性质和工作内容有了良好的适应,万事开头难,有了一个好的开始,我相信以后的工作会进行的很顺利,自己的进步会很明显。

无论我们的理论知识多么丰富,最后都是要回归到实践中来,因为工作本身就是实践性的。

冰冻三尺,非一日之寒。经过实践的积累,自己在工作的各方面都有了明显的进步,每次遇到困难时,我就虚心系向别人请教,事后自己又归纳总结,不断的改进自己的方式方法,虽然目前还是显得稚嫩和粗糙,但我会在今后的工作中不断的历练和提升的。

我作为公司的一名新人,也将是未来的新生力量,深感肩上的责任重大。公司的领导也时常教导我们要多学习各种知识,多参加各种活动,锻炼自己多方面的能力,以提高自身的素质层次。

我平时也保持着读书的习惯,读中国古典的名著和现当代的一些励志的书籍,书籍是人类进步的阶梯,我从书中得到了太多太多的东西,自身的进步和充实有书籍的很大功劳。

经过了这一阶段的工作和学习,感触很多,收获也很多,尽管有了一定的进步和成绩,但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多,个别工作做的还不够完善,这有待于在今后的工作中加以改进。在今后的时间里,我将认真学习各项政策规章制度,努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平,为公司的发展做出更大更多的贡献,也为个人的提高创造更多的空间。

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇二

__运输作为特种运输企业,承担着特殊而艰巨的工作任务,如果政治敏感性弱、思想意识不过硬,就会导致对这项工作的复杂性、艰巨性认识不足,就难于完成各级组织和领导赋予的工作任务,甚至可能出现更大的偏差。因此,公司领导特别重视全体员工的思想政治教育,无论运输任务多么繁重、业务工作多么繁忙,都坚持采取专题学习、以会代训、重点帮助等方式,定期不定期组织开展思想政治教育,及时学习时事政治和国家大政方针,结合集团公司各项规章制度,对照现实找差距。我们还通过开展"和革命前辈比奉献、和先进典型比技能、和下岗工人比待遇,我们还有哪些不足"讨论活动等生动活泼的形式,深入扎实开展教育,帮助全体员工澄清了一些模糊认识,自觉树立起"内强素质、外树形象"意识,进一步强化了爱岗敬业精神。

二、狠抓行政管理,强化安全意识,确保安全生产

公司今年按照集团安全管理要求,制定并严格落实安全生产 责任制,切实按照"安全第一,预防为主"的方针,把安全 教育放在各项工作重中之重的位置。今年,运输公司进一步 建立健全了《风险金管理办法》、《事故应急预案》、《安 全工作流程》等一系列安全制度,通过同交管部门、驾驶员 之间签定安全责任书,将责任层层落实,细化到具体责任人。 平时工作中,我们坚持教育为先、预防为主,提倡警觉性驾 驶,坚定了"抓生产从安全入手,抓安全从思想出发"的工 作理念, 及时规范和完善安全基础资料, 广泛宣传交通安全 知识,加强安全监督检查,加大考核力度,逐步形成了安全 生产稳定发展的良好局面。我们经常利用各种时机开展安全 教育,根据天气情况、行车路线等动态情况适时调整工作安 排, 定期召开安全例会, 组织观看交通部门发放的安全警示 宣传片。通过行之有效的方式,做到警钟长鸣,使全体驾驶 员都能及时汲取引发事故的教训,自觉做到每天出车前、行 车休息时、完工收车后都进行安全检查,彻底杜绝安全隐患, 保障行车绝对安全。

三、树立热情服务意识

千方百计提高运输质量今年在新的民爆条例实施后,公司产品销量的逐步增长使运输量也同步增长。经常由于产品生产出来时间较晚,第二天清早又必须要将产品运送到客户手中,这就要求驾驶员晚上才装车。由于通常运输路线长、时间紧、任务重,为了向客户优质优质服务,又要防止驾驶员疲劳驾驶,运输公司在人手十分紧张的情况下,及时采取措施配备了机动驾驶员。在日常工作中,尽量做到科学安排、合理统筹,通盘安排车辆和人员调度,调整任务分工。由于每天货物多,有些车辆需要往返运输2至3趟短途,就优先安排距离近、用户催得较急的产品。同时,合理安排机动驾驶员,在保障行车安全的情况下,有效提高了行车效率和运输质量。今年,我们为_____等大型国家水利工程准时正点将产品送达目的地,受到了用户的好评,也为集团公司赢得了声誉。

四、存在的不足及明年的奋斗目标

通过一年的努力,我们通过辛苦努力,圆满完成了工作任务,尽到了应尽的职责,但对照上级要求和其他单位取得的成绩,还存在一定的差距。

当前面临工作上的困难主要有以下两点:

- 一是运输公司__分公司从成立至今,主要的产品运输车以栏板车为主,按照行业要求,运输车辆必须是厢式货车,但如果更换则需要大笔费用。目前公司正处于发展阶段,流动资金少,只能立足现有条件,逐步更换车辆。
- 二是现在车辆逐年增加,但运输公司现有场地较小,致使部分车辆归队后不能有序摆放。
- 20__年即将结束,虽然我们还面临一些问题和困难,但相信在上级的正确领导下,这些问题和困难都将逐步得到解决。再过半个月,我们就将迎来崭新的20__年。新风疾进催战马,无需扬鞭自奋蹄!新年度、新平台、新起点,在新的一年里,运输公司将不负各级组织、各位领导的厚望,继续保持和发扬优良传统作风,进一步开拓创新、与时俱进、求实创新,采取更加有力和有效的措施,努力把运输公司建设成为一个作风优良、纪律严明、技术过硬、效益明显的团结集体,建设成为集团公司的一面旗帜!

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇三

为全力配合领导完成20xx年质量管理中心各项工作任务,本 人严格按年初工作计划有序开展各项工作。

1. 指标分解。为严格完成部门20xx年工作指标,配合领导分解部门的安全指标、延误指标、投诉指标,动态监控各中心

的指标完成情况并做分析评估,部门安全指标及延误指标均在控制范围内,投诉数量指标超出年初设定的数据。

- 2. 质量报表。全年配合完成一、二、三季度的质量季报表,配合完成10、11、12月度质量报表,所有安全指标均在控制范围内,各项任务全部完成。
- 3. 风险管理。实时监控部门危险源,全年新增危险源13条,组织开展5个风险评估项目,完善部门安全质量控制体系。其中风险管理项目开展数量未达到公司要求的每月开展一个项目。
- 4. 安全专项活动。全力落实集团、公司开展安全生产月、安全调研活动,协调领导组织开展安全隐患排查,汇总完成部门的集团整改指令反馈材料等。全部按计划完成任务。
- 5. 事件调查。为有效提升部门质量,年度共下发11不符合整改通知单,开展4个事件调查。能够按时完成相关事件的调查。
- 6. 质量监察。拟定部门年度专项监察活动,动态监控各项监察活动完成情况,年度开展货物运输的检查、航前准备监察等,完成率100%。
- 1. 对质量整改的监控力度不够, 部分整改通知单下发流于形式。
- 2. 业务创新能力有待进一步提高。
- 3. 客舱监察频次不足,未能及时发现空中安全、服务不足之处。
- 1. 指标分解。为全面落实部门20xx年工作指标,全力配合领导分解部门的安全指标、延误指标、投诉指标,动态监控各中心的指标完成情况并做分析评估。

- 2. 质量报表。每日不定期收集相关工作数据,于月初按时完成上月的质量报表,分析工作中的不足之处,为下月工作方向提供依据。
- 3. 风险管理。实时更新部门危险源,监控各岗位按时、按量完成主动数据的汇报;按公司要求及时完成部门的风险管理项目。
- 4. 安全专项活动。全力落实集团、公司开展安全生产

月、安全调研活动,汇总完成部门的集团整改指令反馈材料 等。

5. 市场调研。根据服务数据的统计分析等,适时开展市场服务品质调研、分析业内先近的服务理念,服务产品等,提升公司客舱服务品质。

6. 服务监察

重点对地面服务及空中服务开展专项监察,查找服务薄弱环节,并制定有效的提升方案,全面提升部门的服务品质。

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇四

一、 回顾20 年

一个人的成功与否,其对自身的认知是很重要的。我于20_ 年11月26日来到公司至今也有一个月时间了,对公司的业务 结构,能力方面也有了大致的了解,并参与了部分工作。如: 银川媒介资源信息调查,中海地产开盘,区灾害实验室揭牌 仪式,超市收银纸背面小票业务,国电英力特年度团拜会活 动等。总体来说,这一个月过的很充实,学到了不少东西。 同时也发现了自己身上的不足之处。下面我将一些已经比较 熟悉,参与时间比较长的业务进行分析,也是对我自身工作 的评价。

二、中海地产开盘仪式

这是我第一次参加方案执行,真的学到了很多东西,我了解了开盘流程,了解了我们的业务该如何实施,此次活动对我影响特别大的问题是当时我的业务能力不够熟练,也许是我初次不够了解。但是有了此次的活动经验,我相信下次我会做的很好。

三、超市收银纸背面广告

这个业务是学习其他公司的经验,通过自己改良,自己构思,自己去尝试实施的业务。前期做了大量分析。招商,制作方面都已经可以进行,但是导致失败的是我的市场渠道信息没有把握好,超市方面没有及时沟通,使得本来到手的可以运作的业务不得不停止。但是在于客户良好的沟通下,也得到了客户的谅解,并且累计了客户资源(丰田万易丰)。后来由于小票改制发票,这个方案宣告失败。从中我明白,创新是很重要的,借来别人的东西加上自己的想法就是一种创新。

四、国电英力特年度团拜会活动

这次活动是由杨经理介绍,由我来负责策划,布场,竞标方案等工作。这次我也学得了特别多的东西,比如谈案子,这是我第一次向客户介绍方案,这个案子客户寻找了三家同行广告公司,逐一进行比较,当时在谈案子的时候我还是稍有紧张的,但是我对我的创意还是很有信心,在谈论的过程中我将案子的亮点重点都介绍出来,让国电企划部的领导十分感兴趣。可是就在我以为可以选上的时候客户却告诉我没有选择我们的方案,比较失望。

总结原因如下:

- 一、其中的一家广告公司与国电有过合作,国电方面比较放心。
- 二、我们的方案构思不错,但是具体实施方面有些不足。
- 三、客户对新构思的方案有些不信任。通过以上三点,我明白一句话,新奇的不一定是最好的,用过的才是更稳妥的。 但是我觉得创新是发展必不可缺的因素,所以我会继续努力, 发扬自己的风格。

以上是我这一个月来的工作内容,也是我的工作心得。随着工作时间的积累,我会做到越来越熟练,越来越稳妥。

这里除了工作以外,我还要做出检讨,这一个月上班,请假 的次数较多,今后会多多注意!这是一个态度问题,我会尽量 做好。

回顾完20___,我想展望一下20__年。龙年即将到来,在这个寓意飞黄腾达的年度,我将会更好的做好自己的工作。在服从安排的同时,也为公司新业务的拓展出一份力。20__年计划向公关策划媒介方面拓展,我现阶段的构想有:分众媒体(框架广告)、户外拓展、人民网栏目承包、公益旅游这几个板块。

分众媒体框架广告主要思路是在广告页面上做一部分公益宣传信息作为噱头(比如119防火知识)进行推广。特点是成本低,分布广。

户外拓展主要思路是于会展相结合,做银川市企业文化培训,也可向旅游方面考虑发展别的类型。

公益旅游初步想法是由部分慈善机构和企业以及西吉县相关资源进行整合。达到为企业,政府树立形象的目的。西吉这块资源有旅游,特产,矿产等未开发完全的项目,通过公益

活动进行开发,是一个新型的手段。同时可以利用人民网的舆论能力,将业务进行开展。

构想了这么多,如何验证甚至实施将是一个巨大的问题。以上大部分想法都是借助于其他城市同行业的经验,在银川的可行性还有待调查。但是我已经再做准备,因为如果不尝试,谁又能知道这会不会是个生财之道呢?同时,也希望领导能予以支持,在此感谢。

以上是我20__年度工作总结报告,有不足之处还请领导指示。 我希望在思源可以实现自我认识价值,我相信付出就会有回报。让我们展望20__的到来吧。

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇五

在集团公司领导下,公司按照年初确定的各项工作目标,以市场开拓为龙头,以强化内部管理为主线,以调整结构、集中效益为手段,公司呈平稳发展的态势。截止10月底实现经营开拓量亿元,签约量亿元,完成总产值亿元。

一、积极调整经营开拓思路, 抢抓市场先机

截止至xx年11月9日公司共参加投议标项目xx项,中标xx项,中标率为xx%[累计完成经营开拓量亿元,签约量亿元,完成了全年计划开拓量亿元的xx%]

为使公司渡过难关,乘势而上,公司把经营开拓放在首位来抓,一是公司坚定不移地贯彻集团"大市场、大项目、大业主"的经营战略,公司在年初就明确十大市场,二十大重点项目,领导亲自挂帅,全过程跟踪,使经营开拓保持平稳发展的态势。

三是调整市场经营部的运营模式,将市场经营部一分为二,把市场开拓与投标报价分开,并取消了市场经营部的承包运

营模式,使市场经营部所有员工一心一意开拓市场。

四是健全规章制度,完善激励政策,不断提高经营人员的工作积极性,公司重新制订了《营业开拓奖励办法》,使经营人员始终感到肩上有压力,工作有动力,保证了中标率的不断提高\\[\text{xx}年中标率达49\%\]。

五是进一步规范投标秩序,公司成立了投标评审委员会,确保投标报价的合理和准确,提前预防和鉴别合同条款中存在的风险,提高公司中标率,规避公司投标风险。

- 二、进一步加强基础管理,提高企业竞争力
- 1、狠抓项目管理,提高企业管理水平

工程项目管理是公司的工作重点,我们以建设优质工程、精品工程为目标,强化项目管理,在施工中认真贯彻iso9001质量体系标准,严格执行施工技术规范,实行领导对口监管重大项目及工作联系点制度,确保项目工程的安全、质量、进度、成本等达到预期的目标。

一是狠抓项目质量管理,吸取沙钢质量事故的惨痛教训,为挽回二十三冶的声誉,公司不惜一切代价,将沙钢工程不合格的部分推倒重来,公司重新组建精干队伍,领导前往现场亲临指挥,使该工程按期交工,并一次性验收合格,得到甲方的充分肯定。自沙钢质量事故后,公司努力创建精品工程,将南京西湖苑工程、阳春新钢铁高炉工程、湘钢2号高炉易地大修工程、北京湖南大厦等工程列为公司重点项目。特别是要将北京湖南大厦工程打造成二十三冶的精品工程。

二是狠抓项目过程管理。认真执行项目规范化文件,抓好重点项目规范化管理的试点工作,对嘉盛国际广场项目、颐景园、四川绵竹城北中学、阳春新钢铁及南方印象等姓名进行"10+1"规划化管理培训,并逐步推广实施。对新开工的

工程严格按照"10+1"规范化管理实施,切实加强项目基础管理,实现降耗增效,提高了公司的整体管理水平。

进一步加强工程项目和重点工程的监管,实行公司领导对口监管项目与工作联系点制度,对在建项目的安全生产、工程进度、质量、文明施工及成本控制、"10+1"规范化管理制度执行等情况进行监管,以保证在建项目生产经营活动的正常运行。

- 2、安全生产平稳进行(1)根据集团公司总体安排,结合公司的实际情况,调整了安全生产管理委员会,超过5000万元以上的工程项目均设立了安全总监。各子分公司、项目部均成立了相应的安全生产管理机构,设置了专(兼)职安全员,从而形成了安全生产管理横向到边、纵向到底的管理体系。
- (2)对在建工程进行地毯式安全质量大检查,对检查督查发现的各类隐患,特别是重大隐患,排查一处整改一处,一抓到底,隐患整改率达100%。
- (3)在全司范围内开展"安全生产月"系列活动,对全司所有在建工程进行隐患排查治理安全质量大检查,组织公司员工进行查找身边隐患安全知识竞赛活动,充分发挥"青年安全生产监督岗"在安全生产工作中的作用,对各个监督岗进行一次全面检查和评比,督促监督岗活动向规范化方向发展,为公司安全生产发挥应有的作用。

3、进一步加强人力资源管理

(1)根据公司的实际情况,进一步完善公司的组织架构,接"10+1"的总体构架对公司总部部室进行了调整,设立了办公室,党群工作部、规划发展部、人力资源部、财务部、市场经营部、工程管理部、安全质量部、纪检监察部、成本测算中心、破产遗留问题处理办公室等11个职能部室。

- (2)为满足公司战略发展对人力资源的需求,解决当前人才储备不足的现状,加快子分公司、项目部经理接班人和一级建造师的人才队伍建设,为公司优秀人才晋升建立绿色通道,在全司范围内实施"1515"人才培养专项工程,从今年到明年年底,公司将培养15名子分公司及项目部经理接班人,培养15名一级建造师。
- (3)为适应公司发展的需要,保证公司整体战略目标得以层层分解和落实,保证员工行动与核心价值取向和公司整体战略目标一致,通过客观评价员工的绩效,进一步提高员工的工作积极性,全面推行绩效管理试行办法。

4、进一步加强财务管理

- (1)制定和执行《资金和费用审批程序》、《开具发票及税款缴纳的规定》、《备用金管理规定》和《货币资金管理规定》等规章制度,进一步健全了财务管理制度,加强了对资金的监控力度,提高资金的使用效率,降低财务成本,保证生产经营资金需要,防范各种财务风险,全面实现对资金的集中管理。(2)开展财务大检查,对各子分公司、项目部的会计基础工作、会计纪律、对公司下达的财务制度执行情况、生产经营的盈亏等情况进行检查,对存在的问题,及时采取有效措施予以整改。
- (3)面对公司各项应收账款居高不下的情况,公司特制定了《应收账款回收工作管理办法》,并成立了应收账款回收工作领导小组,由公司总经理担任组长,全面开展应收账款回收工作。
- (4)加强与税务部门沟通,营造了一个和谐、融洽的税企关系,充分利用各种税收优惠政策和各种社会资源,为合理避税做了大量工作并取得了显著成绩。
- 5、进一步加强工程结算和审计力度

- (1)为加快工程结算进度及促进资金回收,结合公司的实际情况,以益阳银色现代城、南京东湖苑、河北邢台项目、株洲嘉盛紫苑江岸等工程结算为重点,带动全司其他工程项目的结算工作,截止目前,报送结算值亿元,其中一审、二审完亿元,已审定亿元,有亿元的结算仍在对审中。
- (2)同时,加大对项目的审计力度,依据经营承包合同对各子分公司、项目部职责履行情况进行了重点审计,全年完成了对新城项目部、湘南分公司、安装昌业项目部、安一自控分公司青铜峡和益阳银色现代项目、兴泰项目部、南方项目部、江西分公司、西北分公司、房二分公司、物资设备租赁公司、华东分公司、消防分公司、暖通分公司等14个内部单位经济效益的审计,对沙钢项目、南钢、南京东方龙湖湾一期等项目部的经营效益进行了专项调查。
- 6、依法维护企业合法权益,正确处理法律纠纷。截止11月初公司共接到诉讼、执行、纠纷案件11起,在法律顾问和法律事务部的参与下,均得到有效的调解。
- 7、破产遗留问题的处理在集团公司的统一安排和部署下,有 条不紊地开展工作,努力维护公司的稳定,为企业的生产经 营保驾护航,做了大量扎实有效的工作。
- 三、进一步加强和改进党建工作,推动企业和谐平稳发展
- (一)深入开展学习实践科学发展观活动,推动公司和谐平稳快速发展

为认真贯彻五矿集团和省国资委、集团公司学习实践科学发展观领导小组的统一部署,公司党委组织召开了开展深入学习实践科学发展观动员大会,对开展学习实践进行部署,动员广大干部职工积极投入到学习实践中来,扎扎实实开展好各项工作,确保取得实实在在的成效。

(二)加强领导班子建设,发挥党组织政治核心作用增强领导班子贯彻落实科学发展观的自觉性和坚定性,着力转变不适应、不符合科学发展观的思想观念,着力构建有利于科学发展的体制机制,提高领导科学发展、促进创新发展的能力,以创建"四好班子"为抓手,进一步增强了班子成员的政治意识、责任意识和大局意识。坚持用科学发展观统领企业改革发展全局,紧密联系企业实际,在解决突出问题,促进企业和谐发展上下功夫,大力加强思想政治工作,充分发挥了国有企业党组织的政治核心作用。

(三)加强基层党组织建设,推动党建工作上水平

按照"支部建在项目上,作用发挥到现场"的原则,加强和改进各直属党组织建设,建立健全各子分公司、项目部党组织。深入开展"创先争优"活动,切实发挥党支部战斗堡垒作用。把提高公司经济运行的质量和效益,作为党组织工作的出发点和落脚点,把生产经营和企业管理中的难点、热点作为开展党内活动的重点。进一步提高党组织参与企业重大问题的决策能力和水平,充分发挥党组织的政治核心作用。把基层党支部建设成为推进公司持续发展的组织者、推动者、实践者。

(四)加强党风廉政建设,提高领导干部拒腐防变能力

今年5月,公司党委、纪委聘请了司法部门领导和专家,针对公司当前出现的违纪现象和职业特征,进行反腐倡廉、核心价值观和职业道德专题教育,进一步加强了领导干部党风廉政建设,不断增强领导干部执政为民的自觉性和拒腐防变的主动性,提高了领导干部主观能动性和工作积极性。

公司围绕企业生产经营管理的重大事项和关键环节,在重点项目上积极开展效能监察。严肃查办违纪违法案件,切实纠正损害群众利益的不正之风。大力弘扬求真务实作风,发扬艰苦奋斗精神,坚决纠正讲排场、比阔气、奢侈浪费等不良

风气。

(五)充分发挥群团组织作用,营造企业和谐发展氛围

发挥工会的组织优势和政治优势,深入做好广大职工的思想政治工作。积极创新劳动竞赛形式和内容,深入开展劳动竞赛、安全生产月活动、职工操作技能比武活动。今年3月,在嘉盛国际广场开展争创"工人先锋号"劳动竞赛活动;4月,在沙钢工程开展的为期40天"爱企兴司"劳动竞赛活动取得圆满成功;5月,组织7名员工参加了株洲市职业技能大赛;6月份,开展了"提振信心、再创辉煌"体育活动,丰富了员工文化生活,激发工作热情。

公司年度工作报告部分 公司年度工作报告篇六

时光飞逝,转眼毕业已经五年多了,我顺利地完成了一名学生到一名企业职工的转变,思想上、学习上、业务技能上都有很大提高。进步的同时,我的心里装满浓浓的感念,是领导的亲切关怀、同事们的无私帮助激励了我的成长,这种在人生转轨的关键时期所受的鼓舞,将使我受用终生。

第一次迈入公司的大门,我的内心是茫然的,呈现在眼前的陌生的一切,不知能够带给我怎样的人生。前辈们的目光鼓励了我,领导的叮咛安抚了我,我感到我并不是一个初来乍到的孤单的孩子,如同亲人一样接纳我的公司群体,令我感到火一样的温暖。

能够在公司担任会计,我尤感荣幸,感谢公司领导的栽培和同事们的热心帮助,才能使我在短短的时间内,适应现在的岗位,取得现在的成绩,与领导和同事们的无私帮助是分不开的。

回首过去,内心不禁感慨万千,现将我的工作情况总结如下:

以计算器为伍,以账页为伴,以数字为友,授业解惑的会计行业,对我来说是既充满挑战,又孕育着无数的机遇。每天我按时完成的账务处理,并根据审核无误的会计凭证,进行手工记账。

只要是工作需要我随叫随到,从没有半句怨言,个人利益时刻服从公司利益;只要自己不在工作岗位上,从不在桌上留和现金、票据有关的东西,并且上锁,保证公司财产的安全;每天所有工作做完以后方可下班,不得投机取巧,离开之前重新检查一遍保险柜密码是否打乱、电脑是否关闭、抽屉是否上锁。

由于业务关系,我们单位在十几家银行开有帐户,每月我都要去进行对账,出现问题,汇报领导,及时解决,并按时拿回相关单据。

由于我们以前也贷给一些企业单位的款,这些年不往外贷了,只是收。所以我们每月要积极催要贷款的本金及利息。

我们对调离本地区的或已退休的同志,积极兑付"储金会本息"。(这个是十几年前,我地区让广大干部职工自愿集资的一部分款,当时用于公益事业。现在可以退还本金和利息。)他们个人随时来都可以兑现。

根据市里的统一安排,我们积极加强与金融部门沟通交流,按政策准备融资材料,从银行融资。并建立融资台账,详细记录融资借款到期时间和还息情况。

今后我会继续努力提高自己的业务水平,真诚待人,微笑服务,以客户满意为服务标准,以身作则,自觉规范自己的行为,遵守公司的各项规章制度,与同事和平相处,互相帮助。

在市场经济的大环境下,传统与创新碰撞的今天,"优秀会计人员"这个称号已不仅仅是业务熟练、严格执法、公正执

纪、吃苦耐劳的诠释,它更包含着一种锐意改革、大胆创新的勇气。

新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战,我相信竞争更加激烈的一年,机遇和挑战共存将进一步激发我的斗志和工作热情,请领导和同事们多为我提出宝贵意见,我决心认真做好自己的本职工作,为我们企业美好的明天增砖添瓦,贡献自己的微薄之力。