

# 2023年农业保险补贴资金预算报告(优秀5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 农业保险补贴资金预算报告篇一

### (一) 基本情况

今年以来，我县作为国家第三批试点县，农保中心按照省市统一部署，积极稳妥地开展新农保各项工作。截至12月底，全县共参保××万人；其中60岁以上直接享受基础养老金待遇的参保人员有××万人，60岁以下的参保人员有××万人。个人缴费××万元；发放基础养老金××万元。

### (二) 主要工作做法

1、领导重视，为开展城乡居民保障工作提供了有力保证。完善政策。县委、县政府领导十分重视和关心此项民生工程，成立了县农保办工作领导小组。并相继出台了新农保《实施办法》和《工作方案》，为开展城乡居民保障工作提供了有力保证。

筛选，排除城镇职工、机关事业单位等非参保人员和重度残疾、计生对象、困难群体，打印分发新农保核对花名册约30万人至各乡镇（街道）进行核查。

3、加强舆论宣传，积极引导城乡适龄居民参保。发放30多万份宣传手册，悬挂横幅、标语近2千条，发动宣传车，通过县电视台、××报等进行全面宣传报导。

4、强化管理，规范操作，提升服务质量。加强内控机制，制定中心规章制度和岗位职责，做到职责分明、相互制约、相互监督。加强政治理论和业务方面的学习，提高思想觉悟，增强工作责任心，加强各项规章制度的学习，严格依照规章制度、工作程序办事，加强作风建设，坚定理想信念。

（一）在20xx年新农保工作基础上，继续加大政策宣传力度，营造良好氛围，努力实现20xx年新农保参保率更进一步提高。积极稳妥开展20xx年新农保扩面征缴工作□20xx年续缴费工作原则上缴费期为1—6月份，力争续缴费率达到90%以上。确保养老金发放，及时为符合条件的年满60周岁（含新增）老年居民发放养老金，做到按时足额社会化发放。

（二）充实具体实施细则，完善政策措施。在原有实施办法基础上，对新农保缴费档次、基础养老金标准、政府补贴等方面进行调整。根据上级主管部门出台的新农保、城居保与职工基本养老保险、低保等制度的衔接办法等政策。

（三）严格程序规范管理。在做好扩面的同时，重点加强对新农保申报、审核、审批环节，保证办理渠道规范、畅通，加强保险费征缴环节管理，确保资金安全，并做到按时足额发放。建立健全监督管理机制，加强对业务档案、台账资料、资金发放、存折发放等方面的监督管理，确保新农保健康稳定发展。加强信息化建设，完善信息系统功能，适应城乡居民社会养老保险一体化管理服务需要。

（四）做好参保人员档案管理工作。严格按照省市档案管理相关要求，切实做好参保人员档案分类归档工作。

（五）加强平台建设，提升经办能力。按照《××县新型农村社会养老保险经办规程》的要求，建立健全各项规章制度，明确经办岗位职责、权限和服务标准，高起点、高标准、高要求地做好新农保经办管理服务工作。

## 农业保险补贴资金预算报告篇二

### 1、加快思想观念的转变

它行的差距,在会计主管的指导下详细制定了工作计划和方案,切实遵循行党总支确立的“大发展、大市场、大营销”的工作思路,在土地补偿资金归集、职工买断资金代发、收复失去的代发工资阵地,巩固扩大了分理处的客户群体。分理处作为核算主体行,是全行各项工作的枢纽,是全行会计核算的中心。要提高我行的会计管理水平和会计核算质量,必须从分理处的会计基础工作抓起。按照内部控制制度的要求,通过对分理处不同岗位、不同业务种类进行认真分析,重新制定和细化了岗位职责,调整了轮岗制度,严格了操作流程,明确专人对钱箱现金、单证、重点会计科目及帐户进行实时监控,确保出现问题,及时发现,及时解决。同时通过制定二次分配办法,将分理处人员的绩效工资与业务量、存款任务完成、核算质量、服务质量、劳动纪律等内容相结合,打破了分配上的“小锅饭”“小平均”,促进了各项任务目标的完成和服务质量、核算质量的提高。

此外我本人积极投入到吸存增储的热潮中去,班上谈存款、班下跑存款,以自身的行动启发引导前台柜员提高存款意识、指标意识。并和同志们总结了“新客户以服务吸引,老客户用感情稳固”这一经验,为了提高自身和分理处人员的业务素质,保证我行会计核算质量,我们制定了详细的培训计划和文件传阅学习制度,利用业余时间学习会计业务、会计法规学习和职业道德教育,此外,学习中,注重实效,不走过场,使自己的业务知识趋向全面,业务操作更加熟练规范。

### 3、努力提高自身服务和业务素质。

优质文明服务是金融行业永恒的话题,但如何落实行动上,彻底改变我行社会形象,分理处全体人员确实动了一番脑筋。一是摆正位置,靠服务赢得客户,靠客户吸收存款,靠存款

保住饭碗。消除了思想上的松懈和不足，彻底更新了观念，以客户满意为标准，自觉规范自己的行为，认真落实我行各项服务措施。二是把业务技术和熟练程度作为衡量服务水平尺度，苦练基本功，加快业务办理的速度，避免失误，把握质量。虽然我们分理处尽心尽力的搞服务，但是，因各种因素，分理处的服务质量仍是不尽人意。三是努力学习新业务知识大力拓展业务分理处的业务领域，创造良好的发展环境。对于我本人来讲，尽力做到了“三个服务”。一是给客户服好务，由于我主要任务是分管前台，柜员几乎每天都有不好处理的业务和客户介绍给我，本着“客户就是上帝”的意识，每次我都能圆满的让客户满意而归，有一些较难处理的事情，我都是带着礼物主动上门，最终看到的都是客户满意的笑脸。就这样，有的客户甚至已经和我交上了朋友，也成为了我行的忠实客户。二是给本分理处的柜员服好务，不论柜员业务、设备出现了问题，我都主动找上级主要负责这个方面的及时解决，三是给分理处服好务，因分理处是全行业务的中心枢纽，我和分理处的业务联系也较为频繁，在工作中，我必须更好掌握各种业务知识，才能为分理处的业务更好发展。

#### 4、做好新业务学习和营销工作

今年，可以说是我行产品的营销年，今年以来我行新的金融产品层出不穷，我本人也抓紧时间最短的时间内领会新业务，掌握新技能，把我行的产品营销作为今年的重点，大力宣传和营销我行产品，才能为分理处开展新业务的推销活动，努力发展中间业务。截止到年底，手机银行41个，理财产品五六十万等各务中中间业务。

2011年是繁忙而紧张的，我本人在会计主管的指导下和同志们的帮助下，各方面有了一定的进步，但仍被许多缺点和不足所束缚，如对一些问题上强调客观困难多，没有充分发挥主观能动性；对一些新问题的解决，不能系统地考虑问题，对问题的理解和看法站的高度不够等。这都是我本人急需解决的弱点。

2011年12月31日

## 农业保险补贴资金预算报告篇三

- 1、投保单的初审、登记、交单
- 2、保单的领取，发放登记
- 4、库存管理，主要是产品单证它的一个入库和领取的登记

第二部分，是个人成果和不足的总结

首先说一下个人成果：第一个方面就是初审工作，经过对投保单的认真仔细的审查之后，确保无误再交到运营进行扫描录入，减少后续问题的发生，（减少问题件）以便提高承保速度。第二个方面是报表，每一天对总公司下发的报表做进一步的处理，统计，以便于各家代理公司及时的了解自己的业务量，对于各位老师来说就是能够及时的了解自己的任务进度，做到心里有数，透过对数据的分析，为后续工作制定更好的计划。就我个人而言，我觉得工作成果对我来说就是工作收获，那的收获就是学到了很多知识，积累了必须的经验。

下面是工作不足：对于初审工作，说实话开始的时候我觉得它就是个small case [soeasy]但是经过一段时间的工作之后，出现的一些问题，比如证件号、银行卡号填写错误，邮编错误等等，让我深刻的意识到，这不是一项简单的工作，因为往往越是觉得容易的工作就越容易马虎，而初审这项工作恰恰是需要认真、仔细。单子多的时候，我就用以着急，也就容易马虎，所以这一点是需要改正的。另外一点就是还欠缺业务知识，业务水平还有待提高。

第三部分是未来明年的一个工作计划

首先，继续做好先前的工作，听从领导的安排

第三，继续努力学习业务知识，提高自己的业务水平，那我期望有机会的话能够去听一听老师们的课程，因为很多东西自己去看和透过老师讲解，在理解上是有必须的差距的。

下面是个人感受(个人收获)

1、保险方面的理论和知识以及保险行业的现状，使我对保险有了一个更客观、全面的认识。

说实话在之前没有接触保险行业前，我对保险的认识就是，保险都是骗人的，对保险这门行业的认识十分的狭隘和片面，在真正的了解之后发现，那么对于此刻的社会，太多的事故的发生，保险就显得越加重要。

2、对职场有了初步、真实、贴切的认识，明确了努力和改善方向，透过与领导和老师们接触，学到了珍贵的人际交往技巧和处世经验。

3、电脑办公的实用知识与软件应用技巧，以及处理问题的潜力和经验，强化了我对扩展知识和提高潜力的学习欲望。

## **农业保险补贴资金预算报告篇四**

xx年是实施政策性农业保险试点工作的第三个年头，该项工作在xx市委、市政府的领导下，在市政策性农业保险试点工作领导小组的共同努力下，以及基层单位的大力支持配合下取得了较好的成绩，有力地促进我市农业生产和发展，特别是对震后灾区人民恢复生产发挥了积极的作用。

(一)建立了完整而且强有力的工作机构

(二)加大宣传力度，做到农险专项惠民政策进村入户。政策

性农业保险品种较多，覆盖面广，受益范围宽，政策性强，让广大农民朋友及时了解、认识、接受这项富民惠民的政策，必须切实做好宣传工作。今年我们积极与广播电视台联系，制作农险专题节目，考虑到农民朋友收看习惯，在合适的电视频道和时段滚动播出；同时结合抽样调查问卷的形式，深入到农村千家万户，摸清农村基层情况，从险种宣传，动员投保，到现场赔付，深入细致地宣传与报道政策性农业保险知识，使全市农民真正体会到政策性农业保险是一项稳定农民收入、分担农业风险的惠农政策。

一、城乡居民社会养老保险业务水平得到提高。十月底在兰州华辰宾馆参加了省委省政府举办的城乡居民社会养老保险培训班，在杨老师精彩的讲解下，我对社会保险工作有了新的认识，城乡社居民社会养老保险是保障城乡居民的基本生活，是一项民生工程，同时也更明显的反映了，在党的领导下改革开放发展的伟大成果由人民共享。通过上机实践操作，我比较熟练地掌握了城乡居民社会养老保险录入参保人员的参保信息、享受待遇信息、缴费信息、待遇发放信息、死亡信息的程序。

二、单位办理日常业务的水平得到加强。这半年在单位领导的指导下比较熟练地办理了十多次异地领取养老金审查表，通过送文件、取文件等事项，我对县委、县政府、人事局等单位与我单位的业务关系有了更深的了解，在李主任指导下我制作表格和打材料的能力得到了很好的加强。

三、档案整理工作能力有了一定的进步。在李主任、隆股长的共同指导下对我局今年的档案文件进行了归档整理，对外来文件和本局文件，有序、整齐、完整的完成了归档。总之□20xx年后半年我在社保局的工作虽然有了一定的进步，但存在的问题任然不少，如：对城乡居民社会养老保险的政策学习的不够透彻，给群众的政策宣传有纰漏，在档案归档方面存在年限归档错误等马虎现象，这些问题我将在在新的一年里深刻研究、努力克服，认真加以解决，努力提高各方面的

业务能力和自身素质。

一年来，\*\*保险公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

## 一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为大地保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。因此，我十分注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。

不断提高公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，加强领导班子和员工队伍建设。

## 二、业务管理

- 1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根



据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着事事落实，事事督导的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想 and 业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，开展业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、帮助经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化四化目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

### 三、部室负责工作

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入9009549.94元，其中车险保费8250160.12元，非车险业务759389.82元，满期赔付率为\*\*。成为公司发展的重要保证。

### 四、工作中的不足

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

## 农业保险补贴资金预算报告篇五

并于5月25日召开了全市新农保工作会议，会议由我市人力资源和社会保障局局长于清波主持，市政府、人大、政协领导出席会议，各相关单位负责人全部参加会议，市政府副市长李兴中同志对我市新农保工作做了重要讲话和工作部署。会后我市各相关单位马上落实部署，新型农村社会养老保险工作在我市已全面展开。

1、调查情况，我市于5月16日展开入户摸底调查工作，于5月27日入户摸底调查工作全部完成。农村居民总户数21131户，农业人口总数62102人，农村居民16—59周岁43056人，60周岁以上有10472人，符合参加新农保条件的总人数（不含60周岁以上）为39354人。

2、宣传工作：我市于5月28日通过报纸、媒体、印刷

品等方式开展新农保政策宣传活动，并按照铁岭市局要求于6月10日组织开展了主题为“新型农保进万家，政府关爱你我他”的大型新农保政策宣传活动。我市政协副主席岳军生同志亲临现场参与了本次活动，活动中发放宣传材料5000余份，把宣传材料送至群众手中，向群众讲政策、讲好处，主动耐心解答各种疑难问题。市广播电视台记者及时报道宣传新农

保政策和工作进展情况。当天前来咨询新农保政策的农民群众大约有5000人次，通过工作人员耐心的解答，使广大农民群众深入的了解了新农保的惠农政策。6月17日在兵山广场又进行了一次宣传活动，进行政策讲解，发放宣传材料1000多份。电视台进行了报道，主管局长做了讲话。

3、人员配置及培训情况：我市要求各镇街安排2-3名专职人员负责此项工作，各村设置一名代办人员，现已安排到位。并于5月28日和6月12分别对各镇、村工作人员进行了业务培训。

4、现在各村工作人员已经完成收集60周岁以上领取人员的有效证件工作，并进行了核实、登记，各村镇60周岁以上人员的数据录制工作已经完成，为下一步发放做好了准备工作。

员的基础养老金，只垫付了149人的基础养老金。

6、我局农保工作人员深入到各村对新农保工作的进展情况进行实地监督、检查，指导，进行政策解答。确保新农保的工作顺利进行，做好新农保的收缴、发放工作。现已基本已经完成60周岁以上享受待遇领取人员的数据录入、档案建立工作，正在进行60周岁以上享受待遇领取人员的资格审查工作，对符合待遇领取条件的人员发放了待遇领取证。

7、完成了城镇居民养老保险实施方案的制定工作，印制了城镇居民养老保险宣传单5000多份。7月11日召开了由各镇街领导和经办人员参加的城镇居民养老保险工作会议，传达了城镇居民养老保险实施方案，现在各镇街社区正在进行办理60周岁以上符合享受待遇领取条件人员的有效证件的收集工作。

8、我市于7月13日在晓明镇娘娘庙村举行了新农保首发仪式，市长王耀华做了重要讲话，镇街领导做了表态发言，相信新农保工作在市委、市政府及有关部门的大力支持下，一定会做得更好。

1、与财政协调尽快拨付新农保发放时所需要的资金，与银行进行沟通，打印领取存折，确保在7月30日之前发放到位。

2、做好新农保的参保、缴费、数据录制工作。

的参保工作。建议利用电视等新闻媒体做好宣传工作，以便让广大符合条件的居民尽早了解相关政策，加快工作进度。