

最新工会读书会活动 市场活动方案活动 方案(实用8篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

工会读书会活动篇一

一、活动前言：

随着x月毕业季的日益临近，高年级学长学姐们将相继离校，留下许多物品，丢了可惜，带走又不方便，特别是各种学习书籍往往对低年级的同学有着特殊的价值，现在大家就可以通过这个安全规范的平台来交换平时不常用的物品，这样同学们不仅可以得到物美价廉的物品，还能减少同学们上当受骗的机率，更能提高物品使用率，减少资源浪费的思想道德素质。

此外，在创建节约型校园，弘扬低碳环保之风的同时，为挖掘同学们的创业意识，培养市场观念，实现同学们在实践中增长能力的目标，故在大四毕业生即将离校之际，举办此次“淘宝市场”活动。

二、活动目的：

（一）通过本次活动，引导大学生树立正确的消费观念。

（二）宣传建设节约型社会的重大意义，倡导大学生养成节约光荣浪费可耻的观念。节约是中华民族的'传统美德，体现了求真务实的品质。大学生要从节约入手提高自己的思想道德素质。

（三）以这次的活动宣扬一种环保理念，提高大学生的环保意识。

（四）以淘宝市场的形式，提供一个学生之间互利互惠的交易平台。

（五）为了缓解在校大学生物品去留问题，以二手市场和营销市场为平台，推进资源循环利用，倡导同学们节约意识，树立正确的价值观人生观。

（六）提高大学生的就业与自主创业意识。

（七）通过此次活动，加强学生会成员之间的团结互助意识，锻炼每个成员自身的能力。

三、活动主题：

“大学淘宝——共建低碳校园”

四、活动时间：

xx年5月15日--16日

五、活动地点：

扇形广场

六、活动主办单位：

xxx学院xxxx学院外联部

七、活动协办单位：

xxx学院xxxx学生会各部

八、参赛对象：

XXXX学院在校大学生。

九、活动流程策划：

（一）前期宣传

- 1、由宣传部出展板1张，并说明该活动通过在学生会qq上自主报名或者拨打电话给办公室自主报名参加。在扇形广场展出。
- 2、外联部在微信、微博□qq空间发布相关宣传信息，并统计微信报名人数及报名者信息（包括姓名，班级，宿舍号，出售商品）。

（二）前期审核

在活动前三天，由宿管部根据统计的信息到报名者宿舍审核出售商品是否合格，并发放“活动参与须知”。

（三）活动阶段

- 1、参与活动的同学可以自主标价出售自己现有的小商品，或自己不需要的、不影响二次使用的商品。（本次活动不对学生收取摊位手续费用）
- 2、活动期间承办方将安排专人进行摊位划分，出现抢占他人摊位并经劝阻不改正者即取消参展资格。
- 3、各摊位应保证各自商品价格合理，不得出现联合抬价，压价竞争等不正当竞争状况。一经发现既取消参展资格。
- 4、各个摊位应保证摊位周边整洁，展销时间结束后应进行卫

生清理。

5、活动期间监察部以及体育部将作为工作人员进行秩序检查及疏导工作，各个摊位负责人员必须配合工作人员工作。

xxx学院学生会外联部

xx年xx月xx日

工会读书会活动篇二

(一)

活动背景：若是社区活动，需进行社区分析

活动目的：

活动详情：

1、活动对象：活动针对的目标群体是什么

2、活动主题：此次活动的主要中心内容是什么

3、活动方式：此次活动的方式是合作还是个体操作，活动的形式是以什么方式展现

4、活动时间及地点：

5、宣传计划：活动开展前的广告宣传及形式

6、物资准备：活动中需要什么物品

活动流程：

活动分工：

效果预算和目标：

费用预算：

意外防范：

(二)

以促销方案为例

一、 活动目的：对市场现状及活动目的进行阐述。市场现状如何?开展这次活动的目的是什么?是处理库存?是提升销量?是打击竞争对手?是新品上市?还是提升品牌认知度及美誉度?只有目的明确，才能使活动有的放矢。

二、 活动对象：活动针对的是目标市场的每一个人还是某一特定群体?活动控制在范围多大内?哪些人是促销的主要目标?哪些人是促销的次要目标?这些选择的正确与否会直接影响到促销的最终效果。

三、 活动主题：在这一部分，主要是解决两个问题：

1、 确定活动主题

2、 包装活动主题

降价?价格折扣?赠品?抽奖?礼券?服务促销?演示促销?消费信用?还是其它促销工具?选择什么样的促销工具和什么样的促销主题，要考虑到活动的目标、竞争条件和环境及促销的费用预算和分配。

在确定了主题之后要尽可能艺术化地“扯虎皮做大旗”，淡化促销的商业目的，使活动更接近于消费者，更能打动消费

者。几年前爱多vcd的“阳光行动”堪称经典，把一个简简单单的降价促销行动包装成维护消费者权益的爱心行动。

这一部分是促销活动方案的核心部分，应该力求创新，使活动具有震撼力和排他性。

四、 活动方式：这一部分主要阐述活动开展的具体方式。有两个问题要重点考虑：

1、确定伙伴：拉上政府做后盾，还是挂上媒体的“羊头”来卖自己的“狗肉”？是厂家单独行动，还是和经销商联手？或是与其它厂家联合促销？和政府或媒体合作，有助于借势和造势；和经销商或其它厂家联合可整合资源，降低费用及风险。

2、确定刺激程度：要使促销取得成功，必须要使活动具有刺激力，能刺激目标对象参与。刺激程度越高，促进销售的反应越大。但这种刺激也存在边际效应。因此必须根据促销实践进行分析和总结，并结合客观市场环境确定适当的刺激程度和相应的费用投入。

五、 活动时间和地点：促销活动的的时间和地点选择得当会事半功倍，选择不当则会费力不讨好。在时间上尽量让消费者有空闲参与，在地点上也要让消费者方便，而且要事前与城管、工商等部门沟通好。不仅发动促销战役的时机和地点很重要，持续多长时间效果会最好也要深入分析。持续时间过短会导致在这一时间内无法实现重复购买，很多应获得的利益不能实现；持续时间过长，又会引起费用过高而且市场形不成热度，并降低顾客心目中的身价。

六、 广告配合方式：一个成功的促销活动，需要全方位的广告配合。选择什么样的广告创意及表现手法？选择什么样的媒介炒作？这些都意味着不同的受众抵达率和费用投入。

七、 前期准备：前期准备分三块，

- 1、人员安排
- 2、物资准备
- 3、试验方案

工会读书会活动篇三

“三对照”活动是指干部之间相互对照、与人民群众和党中央文件对照、与自己过去的表现对照的活动。这种活动的核心作用在于检查自身的缺点，回归到正确的轨道上，因此，开展三对照活动，是深化自我批评和加强党员教育管理的有效方式。下面，我将分享在参与三对照活动中的一些心得体会。

二、参加活动规划

做好三对照活动的第一步是规划，要了解活动的具体方案和准备。活动方案会说明活动从何时开始、分阶段进行的目标和规律、如何组织活动、以及提醒你需要做什么事情。要做的第一件事情就是去仔细阅读方案，分享活动方案中的关键内容，并根据自己的情况设置活动计划。要抓住活动的内容，找到差距和问题，切实发挥三对照活动的价值。在做计划的同时，可以依据自己的实际情况寻找其他途径，如读一些自我提升的书籍，多向别人取经，并分享自己的目标，以此来保持动力。

三、正视问题

三对照活动的核心目的之一是发现问题，自我剖析，以此来改正自己不足的行为。这需要我们正视问题，勇敢地承认自己的不足和失误，如果想要做好三对照活动就必须放下自己的架子，正视自己的不足，如此进一步拓宽视野，真正走向

改进和提高的道路。为此，可以通过平时的体验、语言、思维、行为等方面发现和分析自己的问题和不足。自我分析的重要性在于清晰自己的优点，并发现自己做得不够好的缺点。对于发现的问题，要静下心来，不断追问根源，寻找出能够改变和提高的方法和方案。

四、积极参与

在活动进行时，积极参与和交流也是很重要的。积极参与可以帮助我们深化认识、提高自我批评的能力、发现不足之处、并寻求他人建议和支持。这需要我们在心态上要保持积极、开明、自信的态度，学会自我启发、自我提醒，在与别人的对话中保持阅读性，仔细听取别人的想法和建议，学会在不同的语境和环境中，表达出自己真实的想法。然后，就需要分析汇总各方的意见，并加以整合，以此为基础调整自己的行为。

五、总结

三对照活动并非一朝一夕之事，而是需要一定的长期观察力，不断积累、分析和总结。在总结中，不仅要总结活动的好处、理解和取得的收获，还要直接找到对改进问题和不足的战略和方法，以此来走向尽善尽美。在总结中，要考虑到自己的成长轨迹，从成功和失败的经验中寻找对自己对后续行为的影响，同时还要从外部环境、行业发展，以及当时的资源和能力的受限影响，做出相应的调整和分析。在总结中，可以学习到别人的成功经验，也可以把自己对于应对问题的方案及时反馈给他人，从而探索更多的方法和方案。

总之，“三对照”活动是一种自我反省的重要方式。在执行的过程中，我们不仅能够了解自己的启示，而且还能紧紧抓住机会，学会肯定进步，深入理解自己的欲望和成长过程，走出自己的徒步。通过反复总结和分析，这种活动可以帮助我们逐渐发现自己的缺点和不足，同时积累相关知识和经验，

这些都对我们的成长和提升有着不小的帮助。

工会读书会活动篇四

3. 配菜100元：黄豆芽、青椒、菜椒、尖椒、酸萝卜、豆腐、鸡蛋等

4. 荤菜1000元：猪肉、大头花连鱼、鸡腿、一只鸡、鲫鱼鱼头、田鸡、鸡翅、虾等

5. 素菜xx0元：生菜、上海青、包菜、白菜、韭黄、豆腐干、韭菜、花生等

6. 酒水300元

7. 轮渡往返费用40x元=240元

费用合计□xxxx元

工会读书会活动篇五

二、活动时间：20年月日—20年月日

三、活动地点：

四、活动内容：

活动期间，凡顾客在乐园性购币满50元即可获得抽奖券一张，满100元可获得两张，以此类推，多买多赠。另外活动期间店内所有礼品机内娃娃都要挂上抽奖券作为礼品机促销，顾客填写好抽奖券，把副券投入放置于收银台上的抽奖箱中，正券自己保留以备兑奖用，即可参与惊喜连连大抽奖活动，本次抽奖活动分为两次抽取，时间安排如下：

现场由主持人唱票三声还不出现则取消其本次中奖资格，需另外抽取这个奖项的下一个幸运玩家，直到幸运的玩家在现场为止(如不明白可查看下面详细流程)。每次抽奖的奖项设置如下：

1、20年月日14：00分所有工作人员到位。主持人不停播放抽奖时间倒计时与抽奖细节和流程。

如抽取到的幸运顾客不在现场，主持人唱票三次则把该券放在另一箱子里(注：不在现场奖票会在抽奖结束后重新放回抽奖箱)重新抽取四等奖名单，直至获奖的顾客在现场为止。三等奖、二等奖和一等奖也同样邀请两名顾客为我们抽取3名、2名和1名幸运的顾客。(注意；抽奖开始后得奖幸运顾客到验票台进行验票，验票奖品台要2人)。三，二，一等奖就一起排队领奖拍照留念，市场部准备好各个奖项的凭证。

3、20年月日15：00分抽奖活动结束后，主持人把抽取到不在现场的抽奖券重新投放如抽奖箱中放置于收银台上，保洁负责清理活动现场。

4、月日下午的抽奖活动流程与上述相同。

5、抽奖活动全部结束后，活动负责人把礼品签收表填单进行统计。

b□物料准备：

验票台一张，凳子2张。话筒音响一套，抽奖箱一个，小框一个(放不在现场奖券)，三等奖凭证3份，二等奖凭证2份，一等奖凭证1份□vip年卡2张、500元会员卡一张4张、100元贵宾券10张、30元贵宾券40张。

c□场地要求：舞台附近全部清空。

d□宣传语：亲爱的小朋友们家长们，月日至月日期间凡在本店办理会员卡即可获得抽奖券一张，参加抽奖总动员活动，欢乐多多!奖品多多!赶快行动起来吧!!!

工会读书会活动篇六

为了进一步加强干部作风建设，营造风清气正的政治生态，激发干部工作热情，推进全面从严治党，在公司三届二次党代会精神的指引下，公司决定组织开展“三对照三提高”活动。本次活动以习新时代中国特色社会主义思想为指导，以“德才兼备，以德为先”为核心理念，旨在通过领导班子和广大干部的自查自纠，全面深化作风改进，加快推进企业绿色可持续发展。

二、活动内容

“三对照三提高”活动分三个阶段开展。第一阶段，各领导班子要开展自查自纠，对照中央八项规定精神、省市厅局规定、公司制度和当地治理标准进行对照，深刻分析和归纳自身存在的问题，做到知己知彼。第二阶段，各部门分别进行对照。在各部门对照过程中，要根据自身工作特点真实客观地发现问题，并制定具体可行的整改措施。第三阶段，对照结果进行汇总，广泛征求意见，并在全体人员中深入展开自我批评和群众批评，最终达到提高的目的。

三、活动收获

本次活动在推进公司党风廉政建设和班子建设方面，起到了积极的推动作用。一是阶段性检查和总结，指导公司各个领导班子和部门充分了解并贯彻执行中央和省市厅局关于“三对照”工作的文件要求。二是推动公司组织全员参与，营造工作环境和氛围。通过广泛开展自我批评、群众批评，营造“红脸出汗，不出大门”的浓厚氛围。三是促进企业建设，推动企业可持续发展。通过本次活动，营造了健康向上、互

动交流、遵纪守法的团队氛围，进而促进单位的长足发展。同时，在活动过程中，各班子、各部门的领导以及干部们积极发挥自身优势，扎实推进改进落地，有效提高了全体干部的执行力和推动力。

四、活动不足

在实践中，本次活动也存在一些问题和不足。一是针对性不够。在一些领导班子和部门的照镜子、找问题过程中，一些光明的事迹和精神风貌未能得到充分体现。二是缺乏深度整改。在提高工作效能方面，还有待进一步深化整改，推动问题的彻底解决。三是运作过程中缺乏精细化、系统性。对于一些具体情况，需要制定详细完善的整改计划。

五、未来发展方向

在今后工作中，我们要继续开展“三对照”活动，加强领导班子自身建设和干部工作作风建设。同时，要加强人才培养，注重以“德为先”为导向，建设一支“德才兼备”的干部队伍，使我们的领导和干部在能力素质和道德修养方面达到更高的水平。另外，要增强成效性，开展整顿规范团队在工作中的表现，在实现“三对照三提高”活动的同时，实现“不打折扣”落实，发挥更大的作用，同时也为推动企业高质量发展提供有力支撑。

工会读书会活动篇七

近年来，水资源的短缺问题日益凸显，为了应对这一问题，我国启动了一系列的节水活动，其中最重要的活动之一就是“节水中国”。作为普通市民，我也积极参与了这个活动，并有了一些体会和心得。在这里，我想分享一下我对“节水中国”活动方案的理解和感悟。

首先，我们要明确节水中国活动的核心目标，即提高国民水

资源利用率，减少人们的浪费现象。通过鼓励大众采取一些简单有效的措施，如修复漏水管道、合理利用家庭用水等，可以有效地达到这一目标。作为普通市民，我们要时刻关注水资源的重要性，养成节约用水的好习惯。比如，我家每天的用水量在活动开始前是200千升，而在我积极参与活动后，得以减少到150千升，这给我个人生活带来了一些不便，但我明白这是出于大局考虑的必要举措。

其次，要加强对节水意识的教育宣传。通过各种媒体的宣传，可以让更多的人了解“节水中国”活动，引导公众正确对待水资源。比如，电视台可以播放一些对水资源的珍惜和利用的案例，让大家深刻认识到水是宝贵的，不可再生的资源。同时，学校和社区也要加强教育，为学生和居民提供更多与节水相关的知识，让他们从小就养成节约用水的好习惯。这样，人们的节水意识就会潜移默化地增强起来。

再次，要加大节水技术和设备的研发力度。当前，我国在农业、工业和家庭用水等方面存在一些浪费问题，这就需要我们加大科研力度，研发出更加节水、高效的技术和设备。比如，在农业方面，可以开发节水灌溉技术，提高农作物灌溉的效率。在工业方面，可以推广循环用水技术，减少排放的废水量。在家庭方面，可以推广节水型家电和设备，如节水型洗衣机、节水型淋浴头等。这些措施的实施，不仅可以有效节约水资源，还能够促进经济的可持续发展。

最后，节水中国活动还必须依靠整个社会的共同参与和推动。政府、企业和公众都应该积极行动起来，共同推动节水事业的发展。政府可以出台更多的法律法规，加强水资源管理和保护。企业可以将节水理念融入产品研发和生产，推广节水型产品。公众则应该积极行动起来，从自身做起，从小事做起。只有广大人民的积极参与，才能够推动“节水中国”活动的顺利进行，实现节约用水的目标。

“节水中国”活动方案的实施，对于促进我国可持续发展，

保护水资源具有重要意义。通过我个人的参与和努力，我深刻感受到了水资源的宝贵，也为自己的一点点贡献而感到骄傲。我相信，在全社会的共同努力下，“节水中国”这一伟大事业一定能够取得更大的成功，为子孙后代创造一个更加美好的生活环境。

工会读书会活动篇八

三对照活动是一种常用的管理方法，旨在通过对比不同的行业、企业、团队、个人的做法，找出优劣之处，为自己的管理提供借鉴和改进的方向。最近，我参与了一次针对自己所在部门的三对照活动，收获颇丰，现在我将分享我的心得体会。

第二段：方案介绍

这次我们选择了三个部门作为参照对象，分别是公司内部服务、产品质量管理、客户关系维护。针对每个部门，我们分别选出了具有代表性的企业作为对照对象。然后，我们通过实地走访、问卷调查、访谈等方式，深入了解了他们的管理制度、企业文化、工作流程等。最后，对比分析，发现其与我们的差异和不足之处。

第三段：心得体会之一

我发现，三对照的过程给予我们了思考与梳理的时间，也帮我们反思他人的优点与缺点。比如，我们所参照的一个公司在产品创新和研发上取得了不少突破，这让我们深感到自己在这方面的不足。于是，我们着手研发我们的新产品，加强市场营销推广，提高我们的产品竞争力。

第四段：心得体会之二

经过对比，我也发现了许多优点。比如那家企业在管理制度

和企业文化上下足了功夫，给我们留下了很好的印象。这启示我们，我们应当通过制定更为细致周密的管理制度，来完善我们的团队文化建设。

第五段：总结

总的来说，这次的三对照活动让我们研究了其他企业的管理思想、工作方法和行业经验，通过对比、选择和学习，帮助我们发现自己的问题、强化对内部管理、团队建设和营销策略方面的深度思考，学习到了许多新的管理思想和方法。我相信这次的三对照活动，能够在一定程度上提升我们的工作水平和能力，同时为我们今后的工作提供了可供参考和学习的经验。