

调查报告个人总结(精选8篇)

在辞去当前工作岗位之前，向上级领导提交一份辞职报告是一种职业素养的体现。辞职报告范文七：对公司长期以来的支持和帮助表示由衷的感谢，离职决定基于个人职业目标和发展规划。

调查报告个人总结篇一

借款人罗xx男，现年51岁，尹集镇埂上村王庄村民组人。

一、基本情况

罗xx现在平顶山做木杆生意，xx王庄村有三层八间楼房一套，配房两间的一个小院，价值肆万元左右，另在寺坡碧和园二排东楼二楼东户有住房一套，面积140平方米，现值贰拾万元。由于在平顶山做生意，罗国存现在平顶山沁园小区有三室二厅住房一套，面积180平方，价值30多万元。并有宝莱轿车一辆，价值15万元左右。由于做木材生意，各种型号的木杆必须存货，已占压大量资金，而送给各个矿的木杆，又是上搭下付款，若付款不及时，就会造成资金紧张。由于近段资金紧张，贷款到期后不能按时偿还，申请展期。

二、效益情况

罗xx木杆主要卖给平煤集团，主要型号有1.2米×3cm小方木；2米×1.4cm、2.2米×1.6cm、2.4米×1.8cm、2.8米×2.0cm坑木和4cm×8cm×80cm杂木板。付款方式为上搭下付款，即这次送货用完后下次送货时付上次货款。每月销量500方左右，每方利润50元，月利润贰万伍仟元左右，效益较好。

三、担保人情况

担保人李xx男，现年41岁，住杨庄乡长岭头村。李石凡也做有木杆生意，主要是收购各种型号的木杆，然后卖给经营木杆的大户，有资金贰拾万元，有一定的担保实力，同意给罗国存担保并愿负连带责任。

担保人罗xx男，现年24岁，尹集镇埂上村人，罗文华现在郑州做饲料生意，主要经营各种猪用、鱼用、鸡用预混料、全价料及棉粕、豆粕等原料，有资金拾伍万元，有一定担保能力。同意给罗国存担保并愿负连带责任。

四、调查结论

通过调查，罗xx有一定的经济实力，生意效益较好，能够做到逐月清息，担保人李xx罗xx两人有担保能力，同意贷款展期并愿负连带责。同意该笔贷款展期。

调查人：

年月日

调查报告个人总结篇二

一、调查背景：

随着教育的大众化，大学门槛越来越低。大学生数量激增，毕业人数也在不断增加。在就业方面却远远满足不了毕业人数的需求。因此，毕业就等于失业，已经成为不鲜的事实。人才大量的流失，对整个社会来讲是一个很大的损失。在这样的情况下，毕业大学生的就业问题已经成为整个社会问题。大学毕业生的激增，也提醒了毕业生竞争激烈的讯息。由此，对这样的问题，有关事业单位对毕业生有了新的要求。要实现综合素质的培养，既有能力又有学历的毕业生，才能在毕业生的群体中脱颖而出。获得更好的就业机会。

二、调查目的：

1. 增进大学生反省自身的缺点，提高大学生对自己综合能力的关注性。
2. 使大学生了解交际关系的主观性与客观性。
3. 帮助大学生尽快认识自我，学校为学生提供就业引导，使学生能谋取理想职业。
4. 提高自己的综合能力，增加社会经验。

三、调查思路：

按照研究性学习的一般过程：确定课题--设计研究方案--作开题报告--探索研究--报告研究成果。

1. 阐述收集资料的主要信息，反应客观实际。
2. 使自己亲身体验工作环境，体会学生在工作中遇到的问题，以个人亲身体验的社会实际，分析问题并解决问题。
3. 总结研究成果，汇报体验感受。

将于xx年7月15日在广州市白云区大源村福源山庄对平和酒楼进行调查。

四、调查方法：

运用个案的分析方法，体会更真实的问题。

(二) 调查报告内容：

正文：

xx年6月9日上午，麦可思研究院与《麦可思研究》编辑部在中国社会科学院举行“xx中国大学生就业报告发布暨研讨会”。这是就业蓝皮书的第五年度发布，恰逢中国大学毕业生“史上最难就业年”，备受关注。

xx届大学生毕业半年后的就业率(90.9%)比xx届(90.2%)略有上升。其中，本科院校xx届毕业生半年后的就业率为91.5%，比xx届(90.8%)略有上升；高职高专院校xx届毕业生半年后的就业率(90.4%)比xx届(89.6%)略有上升。但是，麦可思与腾讯教育频道合作的xx届毕业生流向调查显示，从xx年10月29日至xx年4月10日，被调查的xx届硕士毕业生签约率为26%，低于xx届同期11个百分点；本科毕业生为35%，低于xx届同期12个百分点；高职高专毕业生为32%，低于xx届同期13个百分点。目前xx届高校毕业生总体签约进程与上届相比明显下滑。

在这样的情况下，给大学生的心理带来了很大的压力，影响了大学生追求梦想的道路，已经阻碍了社会的进步。在这样严峻的环境下，就业成为了毕业大学生的考验。

那在这样一个就业压力繁重的社会，我们又得如何提高自己，又应该如何为自己的人生打下坚实的基础呢！我想实践是检验真理的唯一标准，脚踏实地才是解决问题的硬道理。

下面是我在大学生活的总结及对大学生暑期实践调查成果的认识和感悟。

大一学年。懵懵懂懂，正好形容我们这个年级的新生。虽然一个学年已经过去了，但是很多东西都不为我所熟知。我们只知道在追梦的日子很美好，大学的日子很美好，对整个社会环境和秩序也抱着很美好的态度。抱着这份心情，我憧憬着自己在不久的将来可以立足于社会的巅峰。尽管想象的世界非常美好，可这都不会是现实。未来的社会，对于我来说

充满了梦幻色彩。

在我大一下学期的期末，我还是像以往的日子那样平静。但是在学生会工作的日子，交流是不可避免的。因此我也认识了很多学长学姐，其中也有即将毕业的大四学生。开始我觉得认识这些学习的长辈，无非就是听听他们讲述人生的大道理罢了。可是在学校举行的招聘会上，让我对学姐学长们有了新的认识。我在他们找工作的过程中发现了未来的自己，顿时我平静的生活有了一丝丝波澜。为什么自己会受到这样的影响呢！原因就是，在招聘会上，很多的毕业生都找不到像样的工作，不是专业不对口就是待遇很低。在拥挤的人群中，我总能看到一些失落的面孔，还有一大堆被丢弃的简历。我随手看了地上的一些简历，发现很多学生还是很优秀的。我想毕业生的命运将会是我的前车之鉴！明白了现实的残酷，我的内心有了新的想法。

就业是我迟早都要面对的，因此我想让自己获得更多的社会经验。体会更多社会实际，让自己在实践中检验真理的标准。在大学的第一个暑假，我选择了社会实践，这次的目标是繁华的都市——广州！

广州是中国的一线城市。因为繁华，所以在各类的消费水平都很高。能在广州市中心呆下去的人都是非富即贵，一个穷人是很难在这里生存的。因此没有很好的能力是很难闯进都市圈的前沿。

作为大一新生的我，我想在这里找工作，并不是一件容易的事情。很多的工作要求都是大学毕业生。我以暑假工的名义去找工作，那就难上加难了，没有哪家公司愿意给暑假工锻炼的机会。连续很久的时间，因为暑假工的身份，所以很多面试的结果都是不了了之。

这次我有一个亲身经历的例子！

刚一放假，我充满期待，马上就来到广州。我想在这里定能很好的完成社会实践调查的任务。满怀信心去了全国百强企业“君华集团”应聘“形象岗”的工作。通过一场场的面试，经理和总经理都觉得我很适合，便叫我到集团的总部去应聘。得意洋洋的我以为自己很了不起了，居然能让老总那么赏识。后来到了到了君华集团的总部，我突然感到自己非常的渺小。因为君华集团的总部居然在广州的最高建筑中，目标在59层，在乘坐电梯的一段路程中就让我遇到了很多世界各地的人，不同的语言总让我感觉头昏脑胀。我想在这里工作的人都是很有潜力的人吧！果不其然，和我一起来应聘的人还有很多，都是本科毕业的大学生。

我填写了应聘书，在应聘书上写了本科学历还有很多的获奖情况，我想这样会是我绝对的优势。抱着信心满满的心情在总部前台等待着。一场面试之后又一场面试，到最后自己露馅了。在面面试官的提问下，我说自己是暑假工。因为这样一句话，所以我也无缘在这样环境下锻炼了。我失业了！

失业的心情虽然不好受，但是我还是坚持继续寻找着我的最终归属。因为有了一次失败的经验，加上不屈不挠的精神，我也降低了自己对工作的要求。

后来在市郊的一家酒店找到了工作。在这里从事“服务员”的工作，这里没有很大的竞争。因为没有要求填简历；没有要求本科毕业的学历；也没有要求文化水平的高低。只要自己能够吃苦耐劳；艰苦奋斗；按时上班；服从上司的领导就可以了，所以我也很顺利的进入了市中心以外的商圈。

酒店位于广州市，白云区市郊，大源村。地处偏僻，坐车不够方便，不过待遇还好！提供房子，包吃住，月薪1800元。

服务员的工作任务并不繁重，只是要负责酒店的卫生和招呼客人的酒菜，其他没有很高的文化要求。不过做为我大学生的我难免会觉得有点屈才，不仅我自己这样认为，很多同样

的工作人员也这样认为。也会因为自己是大学生，应聘这样的工作而引来一场讽刺的热潮，所以有些委屈。不过我工作很积极，在工作中老板和经理总会无时无刻的表扬我。老板和经理经常说我能够吃苦耐劳；艰苦奋斗；坚信自己的信念。保持这样的状态下去，以后一定能够有很大的成就。老板对我的要求是要好好学习，既要拿到学历，也要有能力。这样才能立足于现在的社会。

总结社会之所以会有两种人两种看法的原因及表现。

第一种人：不看好大学生从事普通工作而讽刺大学生的，原因表现在自身素质不够高，普遍不了解大学生未来所隐藏的潜力；自身答不到预期的水平，以讽刺他人来达到自己的心理平衡。

第二种人：看好大学生的一方出于鼓励，对大学生的未来表现出积极的态度，同时作为集体的领导阶层，必须顾及所有员工的心理，引导员工向正确的方向前进；领导其本身也是大学毕业后创业实践的成果，普遍能够体会同等性质的学生，其综合素质远远超越了普通的工作人员。

社会各式各样的人很多，加上我是在酒楼里工作，所以跟陌生人打交道的机会也很多。来来往往的客人很多，很多人都是社会上的名流或者是富甲一方的富商。在闲暇时刻总会有很多机会与他们交流沟通的机会，借这样的机会我也向一些人请教了其中成功的经验。交流多了，慢慢觉得，其实与人交流大道理都是其次，关键是怎样才能把一个陌生人聊成熟人的本事。

总结社会中与人交流的技巧。

(一) 与人拉近距离，主动向陌生人示好。

(二) 把陌生人当成主角，积极提出问题。

(三) 请教的态度与别人交流，懂得倾听。

(四) 礼貌待人，在最后时刻懂得言谢。

就业是残酷的，有些并不是因为学习好就能得到最终的青睐。能收到青睐的大学毕业生不仅要有能力，还要有口才。在社会中能够在巅峰的领导者都表现为一个高素质，高综合能力的人。他不会看不起任何一个普通的工作者。

是金子到哪里都会发光，哪里都会有自己的容身之地。不必太在乎别人的眼光，好好的做自己，这个社会需要的是拥有综合能力强的人才，而不需要爱计较、爱虚荣、爱面子的普通员工；也不需要不奋斗、不负责、不思进取的大学毕业生。能实现最终梦想的人，永远都有一段曲折的经历；放下面子、不屈不挠、艰苦奋斗。

在严峻的就业形势下，反映出了新的就业方式。这个社会不能有只注重学历而不注重能力，也不能有只注重能力而不要了学历。我们要不断的提高个人素质，实现综合的能力，才能闯进社会的前沿，实现“中国梦”。

调查报告个人总结篇三

调研报告个人总结

为期一个月的调研，与其说是一次比赛，不如说是一次学习和体会，无论是相关知识的增长，抑或是比赛时心态的一种锻炼和成长，还是比赛过程中的学习和感悟，与队友之间的合作与交流方面，我都收获了很多东西，所以，总的来说，我是很感谢这个比赛的。

作进度，所以，以后自己提出一个想法后，就应该积极地去验证它的可行性，然后再具体实施分工，节省大家的时间。

另外，工作态度不够积极主动，不够注重细节。工作中，潜意识里好像觉得自己不是组长，不用从大局去着想，组长具体分配我去干什么我再去做，干完之后就一身轻松了，而不是，主动地去思考整份作品和团体的成效，积极主动地去思考工作中哪些地方还有不足，还需要改进，并且，做事儿时不够注重细节，有了轮廓和思路后，就停止去认真思考了，导致很多工作在实施时才遇到困难，大大耽误工作进度。

比赛时，在现场，包括ppt展示和现场答辩。首先是ppt的制作和展示，我总结到ppt的展示内容反映的最主要就是我们的作品制作思路以及我们要强调的作品亮点，因此，内容可以不全面，但是一定要表现深刻，其次，解说时一定要自信坦荡，要尽量有感染力，我觉得有激情和笑容，就成功了一大半。答辩时，无论回答什么问题，都最好回到自己的作品上来，让评委老师相信，你问的我们的报告是可以解释的，报告是提供了充分的说明和解释的，我的回答也不是主观的，是严格根据调查得出的，而我，直到决赛时才充分认识到这一点。

最后，此次比赛中，我更看到了队友们优秀的品质，很值得自己去学习。泽锋的认真负责，和勤奋努力，锦波的认真思考和严谨工作，素端的积极主动，旭琼和陆勉的踏实??他们让我更加相信，工作时的认真和积极才是最重要的，也更加激励我工作时应该更深入更细致的去思考问题，因为那才是用心去做事儿，也只有那样，才能真正把事情做好。

锦波

近一个月的努力换回一个三等奖，我想说，其实我们可以做得更好。

计划，即使不能胸有成竹，也要做到心中有数。虽然还是有这些不足，但这些都可以在我们今后的工作中都可以学习改进，总体上我们还是顺利地完成了此次调研。

这一个多月，相信对大家来说，感受应该多少都有一点吧。以前很少有这样一个机会，一群人为一个共同的目标而努力，我们明白自己的所做不仅关系着自己，更关系着小组，明白这一份责任感相信会让我们今后的人生获益匪浅。也是这一份责任感让我们把我们深深认同的团队合作精神投入到这一次的调研中去，尽管也许我们的合作仍不是很理想。我也看到好多组员身上的优点，印象最深的是素端，那工整的字体永远是我自叹弗如的。除了认真尽责，她在问卷设计、志愿实践还有上台演讲方面所表现的积极与热情，也很让我很感动。很希望大家，当然亦包括我自己，无论在今后的工作中还是将来亲身投入社会生活，都能拥有并保持这一份积极、热情，去应对自己将面对的一些事。或许是我比较小心眼吧，三等并不是我的希望。并不是在强调名次的重要性，我们都不是做调研的人，维权部更不是调研部，名次对我们就仅仅是一个数字，一个反映我们在这次调研中投入的时间精力在我们的努力配合下能达到的完美程度的数字。而这一点在所有的作品中是一致的：通过最有效的配合，让我们的付出发挥最大的效果。所以，如何有效的搭配安排人员，让大家形成一种默契，应该是我们思考的一个重点。

感受着大家领完奖的那份快乐，觉得，一个月的付出，值得。

断网之前的赶的稿，就不多发牢骚了，权当学习共勉吧。祝：好

个人总结

近期，我们进行了为期两周的《市场调查与预测》课程的社会实训活动。实训在不知不觉中已经度过，里面包含着很多的艰辛，同时也有很多收获。我从中得到了许多的心得体会，在此，为本次调研活动做一下个人总结。

我们小组首先确定委托方，进行商业用纸市场的关于“餐巾纸”、“擦手纸”消费情况的问卷调查与研究。然后是小组

一起讨论，设计调查问卷，调查对象为本地区中、上档次酒店。问卷设计好后，我们小组分工分街道，采用到酒店访问的方法，进行实地调查。之后，就是录入数据，分析数据，预测，写调查报告等资料。

一些社会的现实性，包括人际交往，沟通方式及相关礼节方面的内容，对于团队来说，团结一致是首要这点我深有体会。数据分析、研究，也让我们把理论应用到了实践之中，巩固，加深了知识理解，学会了实践以及更多的专业知识。遇到的困难就是分析软件的应用问题，我们小组就向指导老师求助，在老师指导下，完成了数据分析。非常感谢老师的指导，也让我们发现了自己专业知识的欠缺和分析能力需要提高。写各种资料，让我们明确了报告的格式以及要注意的问题，同时也锻炼了自己在网上搜集资料的能力，这就需要我们去仔细筛选，找到有用的资料。通过这次实训，是我们了解了市场调查与预测的基本流程，对市场调研有了一个很好的了解，也在各方面锻炼我们的能力，不仅是搜集资料的能力，还有计划书和调查报告的撰写。数据分析、市场预测等都锻炼了我们的逻辑思维能力。这次的调研，让我们更好的学会了团队团结和协作。也让我们深刻体会到作为一名调研人员还要具备忍耐、坚持不懈和不耻下问的精神。在实际工作中经常会和不同的人打交道，然而他们的态度是不可恭维的，不耐烦和高傲，所以这就需要学会沟通的方式及说话技巧，学会灵活面对。这次的实践，这个课程的设计也扩充了我们的知识面和就业渠道。以后我们要更加努力的学习和实践，为走向工作岗位积极做好准备。

为期两天的社会调查终于结束了，关于对华硕笔记本电脑消费购买行为的调查，虽然它的时间很短，但我很匆忙，很辛苦，但是她是我初步了解到了笔记本电脑的一些知识，让我知道了怎么与他人进行交流与沟通。经过这次社会调查，我真的受益很多，看着我们准备好的调查问卷全部填完，也多少有些成就感。

调查的时候，我们也为之做了很多准备工作，用什么方法调查我们讨论了很久，最终确定用问卷调查，小组开会分工各自的任务，准备问卷，查找相关的资料，还找来了有过问卷调查经验的同学给我们讲解，现在虽然很有成就感，可是那天感觉大不相同呀！那天，我们带着准备好的问卷来到了百脑汇的三大出口。开始的时候有些人以为我们是属于商业行为，所以不愿意接受，可是当我们说明来意，他们还是接受我们的问卷。但总是有一些人以没有时间为借口拒绝了我们。我个人觉得，接受问卷不会话费你2分钟的时间，为什么不愿意给我们行个方便呢？这真的让我想事情不能太天真！尤其是进入社会！

通过这次问卷，我总结了以下几点经验：首先，问卷的制定要有针对性，问题的设置要便于被访者接受。

同时，要采用询问的方式，他答，我记录。然后，问卷时要热情客气，问卷后要表示感谢。最后就是问卷的整理工作，数据要准确，客观做出分析，评估。最后，我想说的就是，我们已经是大学生了，从某种程度上来说，大学就是半个社会，我们要学会如何与他人之间的交流与沟通。重要的是，我们在大学学到知识同时，要学会“学以致用”。将理论与实践相结合，多接触社会上实际的东西，而不能停留在自我的，纯粹的理论中，尽可能拓展自己的知识面，为以后自己真正的迈向社会做好准备，才不会被这竞争激烈的社会所淘汰！

关于大学生对网络依赖性社会调查的心得体会

暑假期间，我把问卷带回了家里，打算利用这个假期在我们市里面几所高校里面做一些调查。正好我也有一些初中、高中同学也在市里面上大学，有些事情可以找他们帮一下忙。

是我就和他们约好了，说第二天去找他们，就这样开始了我的工作。

第二天，我起了一个大早，抱着那一大叠问卷来到了市里面的一所大学。然后找到了一个高中的同学，他把我带进了他们学校，先去了他们寝休息了一会，他的几个同学也在，也都还没回家，我把我的去意向他们说了一遍，希望他们能帮一下忙，他同学也欣然答应了，每人帮着填了一张问卷。他们做得很认真，不懂的时候还问我该怎么做。我也一一给他们解释。

休息好了我就开始了调查工作，那个同学也愿意帮我忙，他说反正也没有事情做，闲着无聊，我也答应了。我们来到校园里，虽然放假了但还有些同学没有立即回家，有的是留校，有的是车票买迟了点。我心里暗暗高兴，以为人多可以很快把调查问卷做完，没想到遇到了不少尴尬的事情。

前几份问卷做得还挺顺利的，我以为万事大吉了，没想到高兴得太早了，接下来十多个同学都以有事推脱掉了，有的是带有一丝歉意，有的是不屑一顾的眼神，有甚至是一句话也不说直接与我们擦肩而过，刚开始的激情下子就被一盆冷水浇灭了，而这时同行的同学也给我打气，叫我不要气馁，我也最终坚持了下来，中午休息了一下，下午继续做剩下的，最终做完了30多张问卷，但还剩下10多张。

接下来的一天里，我又去了另一所大学，做完了剩下的问卷，所遇到的情况也和第一天差不多。但感觉好多了，毕竟经历过一次了，第二次也就没有什么了。

在选代表性题目来进行数据分析时，我们组员发生过争执，但最终

我们通过举手投票方式确定下了5个代表性题目。在进行数据统计时，在对运用什么软件时也进行了小小的讨论，但后来还是运用了excel因为相对而言对这个软件我们都要熟悉一些，而其他软件不但平时没用过就连听也没听说过。所以为了方便，我们还是选择了excel用它将我们统计的数据理整出来。

然后对数据进行分析总结。

总的说来，在我们所做的工作中遇到过困难，遇到过尴尬的事情，但我们都一一克服了，在些次调查中我也认识到了只有团结才是力量，团队的力量是强大的，是不可战胜的。我也在当中学到了许多东西，如交际沟通的能力，团队协作的能力等方方面面。总之，这是一次意义非凡的一次考验。

学号：08380430 姓名：袁宗培

社会调查个人总结

本学期我们开设了《社会调查与研究》这门课程，从九月到十一月，我们在周均旭老师的带领下展开了对社会调查这门学科的学习，学习这门课程的时间虽然很短，但收获是很多的。

以前对社会调查的了解仅仅限于对我们耳闻目睹的，如调查问卷、调查报告等等，但当我们真正接触和学习这门课程时才发现其实其中有很多深奥的东西和不为人们所知的东西，一些关于社会调查的基础理论性的东西是做好一个调查的基础，通过学习社会调查学的基础理论，我知道了什么是社会，什么是社会调查，明确调查学的研究对象，知识体系，学科特点和学习社会调查学的目的、方法等。

调查的时候，我们也为之做了很多准备工作，用什么方法调查我们讨论了很久，最终确定用问卷调查，小组开会分工各自的任务，准备问卷，查找相关的资料，还找来了有过问卷调查经验的同学给我们讲解，准备工作做得很充分。

随后我们进行了问卷的发放和回收，以及问卷的分析和整理工作，最后撰写调查报告和评估，这一系列过程在本学期内进行，是所有小组成员共同努力的结果，没有大家的通力合作是不会有调查成果的展出的。

在个人调查报告的撰写中，我也花费了大量的精力和时间去收集资料。不仅是网上检索，同时还有图书馆电子资源，中国期刊全文数据库中的资源十分丰富，我从中下载了许多有关交通方面的期刊杂志用于我的调查报告的撰写。随后的资源的整理分析也是一个重要的环节，我必须从大量的信息中找出对自己有用的信息来为自己的报告服务。这些环节都是对自己能力的考验，需要自己认真对待每一个环节，才能使自己的调查报告更加完美的呈现出自己的成果！

通过这次问卷，我总结了以下几点经验：首先，问卷的制定要有针对性，问题的设置要便于被访者接受。同时，要采用询问的方式，他答，我记录。然后，问卷时要热情客气，问卷后要表示感谢。最后就是问卷的整理工作，数据要准确，客观做出分析，评估。最后，我想说的就是，我们已经是大学生了，从某种程度上来说，大学就是半个社会，我们要学会如何与他人之间的交流与沟通。重要的是，我们在大学学到知识同时，要学会“学以致用”。将理论与实践相结合，多接触社会上实际的东西，而不能停留在自我的，纯粹的理论中，尽可能拓展自己的知识面，为以后自己真正的迈向社会做好准备，才不会被这竞争激烈的社会所淘汰！

关于食堂满意度的情况调查小组工作记录

本小组工作记录分为四个阶段：选题阶段；资料收集、调查方案确定及ppt

一、前言

我认为，实训就是人的经历。不需要赋予他太高的意义与期待。他是人生的一个经历，是一个过程。或许影响一个人一生，或许就什么也不是。能够影响也未必就是好事，要看影响的是哪些方面。

一个星期的实训在不知不觉中已经度过，里面包含着很多的

艰辛，同时也身受着收获。一个星期可以说是很短也可以说是很长，短的是时间跑的飞快，还没让人感觉出其中的味道出来；而慢的确是那种在实训中困惑与艰辛的体验，让自己明白了自己的一些不够与不足，当然那些实训中出现的问题后来都成了一份份收获与成功的喜悦。

这次实训的市场调查与预测也是我们这个学期的课程，在学习市场调查与预测的过程中我们也是进行过操作的，所以这次的实训对于我们也不是陌生的。通过此次实际操作训练使学生了解市场调查与预测，也使得我们学会了许多的关于这方面的东西，虽然谈不上有多大的影响，但是我相信这至少会对我们所有人有所帮组的。

二、实习过程

在实习的过程中，在分组的时候没有达到自己理想的分组状态，但我还是克服了相关的困难，和组员们一起完成了本次的实习。根据分工，我负责本次调查实习的调查方案的拟写、资料汇总和调查报告的拟写，在调查方案拟写过程中我了解到了许多书面上没有写到的东西。从网络上看了一些写作调查方案和调查报告的范文，从中学习到了该如何拟写调查方案和调查报告，了解了相关的格式和内容中要涉及那些资料和那些事项等等。也从本次的调查报告和调查方案的拟写过程中锻炼提高了自己的学做水平和运用能力。

在拟写实习报告的时候，发现了很多的问题。比如说在组员调查过程中调查的资料不完整，调查的某些数据不真实等调查中出现的问题，但这些都我们在组员的正确思想带动下予以改正，并重新作了调查，统计了较真实、较准确的数据和资料。

除了在拟写报告发现数据不真实之外，还发现在调查方案中的问题，比如有些数据或者资料不能反映出调查目的，不能体现本次调查的主题，对此，我也对调查方案和调查问卷予

以了改进，并得到了良好的效果。

在拟写调查报告和统计汇总资料数据的过程中，我深深体会到课堂知识的运用，在以后的工作和学习中很多时候都会应用到相关的知识。还深深的感到自己在课堂知识学习的时候没有学得很扎实，在汇总资料的时候还要找到书上的内容才能继续下去。所以在以后的学习中一定要把一切都牢牢掌握并在必要的时候合理的利用以求更好。

三、心得体会

市场调查的目的是为决策者提供决策依据。利用市场调查的部门可以是企业、公司、团体以及任何一切企事业单位的管理决策层或个人。市场调查的目的可能是为了制定长远性的战略性规划，也可能是为制定某阶段或针对某问题的具体政策或策略，提供依据。调查可以是学术性的，也可以是实用性的。

这份问卷的设计离不开小组同学的齐心协力，组长的作用当然明显，但大家的积极配合起到了很大的帮助，团队的良好协作对问卷的高效高质量完成起到了很大的作用。问卷设计是一项十分细致的工作，一份好的问卷应做到：内容简明扼要，信息包含要全；问卷问题安排合理，合乎逻辑，通俗易懂；便于对资料分析处理。此外，在问卷的措辞要注意几个方面：

(3) 注意可维护性原则，语句标准，口径统一。

第三，要调整好自己。

(1) 要全心全意地投入自己选择所要做的事，尊重选择。既然选择了，就要好好地去做，努力把自己的工作做好，全力做好工作，完成任务。

(2) 积极主动，大胆表现自我。很多人都已习惯听别人说，觉得别人比自己强的人，别人说的都比自己好、正确。但这次实践使我发生了改变——要告诉别人自己的想法！实践过程中，问问题，说出一些自己的建议、想法，跟大家坐在一起聊聊天，虽然不知道恰不恰当，但说出来一起交流，表达自己的想法，也了解他人的想法，感觉很是有趣，也调动大家的积极性！

(3) 实践与理论相结合，提升自己的能力。回首这次实习的过程，虽然时间短暂，我只能走马观花似地去接触和吸收新事物，但我通过实践也学到了很书本上没有的知识，既增长了见识，开阔了视野，又增长了实践操作能力、丰富了生活阅历，这将是我走向社会的一笔最为宝贵的财富，同时通过社会实践活动，我把自己所学的理论知识应用于实践，从实践中不断分析、总结，从而提高了自身解决问题的能力。走向社会，参加实践，帮助我们摆正了自己的位置：不盲目自大，也不过分自卑。

四、结尾

经过此次的实训认识，我们收获了很多。走出美丽的象牙塔，感受外面的世界，才真正体会到社会竞争的现实性和残酷性。曾经的我们如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会工作的复杂与艰辛。在大学校园里有的同学还过着空虚、无聊的生活，现在想想真不应该。我们学到的知识好少。没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距，我们应该清楚地认识到物流业虽是一个新兴产业，具有很大的发展空间和市场潜力，就业前景非常可观。但是，它又是一种艰辛的行业，社会上需求更多的是实际操作人员，而管理层人才往往需求较少。因此，在大学期间我们除了应具备扎实的专业知识外，还应该培养吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的。所以，再也不要觉得无事可做了，其实我们的路很长，道很远。

调查报告个人总结篇四

围绕“社会需求是办学方向，企业满意是教学质量”的办学理念，我们工商管理系在对昆山市及其周边地区调查研究的基础上，准确的定位了旅游管理专业人才培养目标，调查情况如下：

一、专业的社会需求预测分析

旅游产业已成为21世纪的朝阳产业。目前我国已成为亚洲第一、世界第五旅游大国，预计到20xx年，我国将成为世界上最大的旅游接待国和第四大旅游输出国。

旅游业已作为江苏省的重点发展领域，并将在今后十五年的经济发展中发挥着重要的作用。近年来，我省出境旅游、入境旅游、国内旅游均呈现出高速发展的态势，旅游企业的数量也在迅速增加。伴随着第十届全国运动会、奥运会和上海世界博览会即将召开，出于对巨大客流的预期，出现了一大批星级饭店，特别是高星级饭店增长迅猛；同时，为满足一般百姓的日常出行、旅游需求，以如家、新锦江集团为代表的平价宾馆也在迅速增加。旅游景区在扩大规模、提高等级、强化管理上下功夫。以苏州园林和南京明孝陵申报人类文化遗产成功、一批景区达到国家aaaa级景区为代表，一大批风景名胜区和市场竞争力大大增强，经验规模迅速扩大。旅行社数量增加迅速，内部整合的力度加快，一批合资和外资旅行社已经出现或正在酝酿。我省和周边的上海、浙江已经成为全国举办国际会议与展览的重要地区，国际会展业成为未来地区经济发展的新的增长点。会展业既有自身的特点，又与旅游业有着密不可分的关系，吃、住、行、游等一系列配套服务均需依托当地旅游设施和旅游行业。

学校地处江、沪、浙中心，从旅游经济方面来说正处在全国经济最发达的长三角地区，人均消费水平高，旅游需求市场潜力很大。从旅游资源方面来说，上有天堂，下有苏杭，本

地区旅游资源丰富，自然和人文旅游资源构成合理，旅游服务设施如世界酒店连锁集团星罗棋布，综观以上条件，长三角经济地区对旅游人才形成相当大的需求量。

调查结果显示：要求学生具备旅游行业的基本管理知识、技能，具有运用旅游管理理论分析和解决问题的能力；掌握有关旅游管理问题研究的定性和定量分析方法；具有较强的动手、组织、决策能力，善于处理人际关系；熟悉我国关于旅游业发展的方针、政策和法规；了解旅游业的发展动态和主要国家的风俗习惯、交往礼仪；熟练应用外语、计算机管理和运用相关软件的能力。主要岗位有旅游资源规划与开发人员、旅行社经营管理人员、导游业务有关人员、宾馆、饭店管理人员、旅游商品营销人员等。

针对以上人才需求，我们制定了一下旅游人才培养目标和规格。

二、培养目标

本专业通过理论知识教学与实践环节的训练，培养能适应我国经济和社会发展需要的德、智、体全面发展，具有现代旅游企业饭店企业经营管理基本理论和知识，能从事旅游及饭店企事业单位经营、管理、服务第一线岗位的高等职业技术应用型人才。

三、培养规格

1、知识结构

(1) 熟悉和掌握适应旅游及饭店行业经营、管理、服务第一线所需的基本理论和相关知识。

(2) 熟悉旅游及饭店行业经营、管理、服务各部门的岗位职能、目标、要求。

(3) 具有在旅行社及其他旅游企事业单位和饭店从事服务、营销、管理等岗位操作和管理能力。

(4) 具有良好的语言表达能力。

2、技能结构

(1) 培养学生树立正确的职业道德，具有创新精神和健全的体魄。

(2) 具有良好的人际沟通能力和在旅游、饭店管理、服务现场及时解决问题的能力。

(3) 英语听说读写能力达到江苏省英语应用能力考证三级水平。

(4) 计算机应用能力达到江苏省计算机等级考证一级水平。

(5) 获得全国计算机等级考试证书；

(6) 获得现代旅游及饭店人才岗位资格证书等。

四、课程设置和学分要求

(一) 课程设置

1、本专业开设26门必修课，4门专业选修课，计103学分。

其中：公共基础课8门，计37学分，占理论教学总学分的35.9%。

专业基础课6门，计20学分，占理论教学总学分的19.4%。

专业课8门，计32学分，占理论教学总学分的31.1%。

专业选修课选学10学分，占理论教学总学分的9.7%。

公共选修课选学4学分，占理论教学总学分的3.9%。

2、专业主干课和主干实践环节：饭店管理概论、餐饮经营管理、饭店质量管理、饭店英语、旅行社经营管理、旅游心理学、旅游资源规划与开发、旅游经济学、导游业务等；模拟导游带团、毕业调查、毕业论文等。

（二）学分要求

教学计划总学分为133学分，总学时为2826学时，其中理论教学学时为1890学时（不含课内的实践教学部分），占教学计划总学时的67%，时间教学环节第一获第二学年下学期4月15日到第二学年上学期10月15日。24周到饭店调查，按18学时计，共计432学时，毕业调查到旅行社或饭店调查10周180学时，两者相加612学时，再加上其他职业技能环节324学时，共936学时，占教学计划总学时的33%。

学生毕业时，除应获得专科毕业证书外，还应获得计算机等级考证一级和英语应用能力考证三级，争取获得全国导游初级证书。

五、说明

（一）专业设置说明

加入世贸组织后，在经济全球化的背景下，我国对具有旅游和饭店管理知识和技能的 application 型人才需求巨大。本专业教学计划培养目标的设定和课程体系的设计符合市场对人才提出的规格和质量的要求。

（二）执行教学计划的说明

在各门课程的课堂讲授、作业和考核等教学环节以及其它各个实践教学环节中，均要根据各自的特点，积极开展教学模式改革，以实现专业培养目标。

1、课堂讲授

课程任课教师要充分理解本专业的培养目标，根据本课程在该专业课程体系中的地位、作用和规定的学时，认真拟定教学大纲，并选好教材。要合理设计课程体系，突出特色、突出重点、突出应用，避免内容重复。课堂讲授要精，要善于培养学生的创新思维能力。

2、作业

任课教师要根据教学大纲的要求，布置适量的作业，学生应在充分消化讲授内容的基础上独立完成作业。同时应安排一定学时的作业讲评。

3、实验和调查

对安排有实验的课程或独立设置实验、调查的课程，应严格要求学生认真参加实验、调查的全过程，独立完成实验、调查任务，实现巩固所学知识和培养动手能力以及创新能力的目的。（另附职业技能培训计划）

4、课程考核

课程考核包括课后作业、实验、调查、平时测验、期中考试、期末考试等。

5、毕业调查

毕业调查是培养学生综合运用所学知识，解决实际问题和提高动手能力的重要教学环节。学生在学完全部课程后，在教

师的指导下，结合生产实践，完成毕业论文或调查报告。凡毕业论文或调查报告不及格者，不予毕业。

调查报告个人总结篇五

通过24h回顾法对膳食摄入量进行评估，从而了解在一定时期内个人膳食摄入状况以及膳食结构、饮食习惯，借此来评定正常营养需要得到满足的程度，并制定出适合自己的营养膳食，调整自己的膳食结构。

二、调查方法

采用24h回顾法，记录自己一天摄入的各种食物的种类和数量。按《食物成分表》计算出自己一天中各种营养素和能量的平均摄入量。

三、调查内容

四、调查对象

姓名：**性别：女年龄：23身高□165cm体重□52kg

五、调查结果

蛋白质功能比=蛋白质摄入量×4/总能量摄入量×100%=24.9%

②碳水化合物功能比=碳水化合物摄入量×4/总能量摄入量×100%=23.1%

③脂肪功能比=脂肪摄入量×9/总能量摄入量×100%=52%

六、结论与建议

综合这次的营养调查，可以发现自己三大宏量膳食营养素中

蛋白质摄入量过高，脂肪和碳水化合物的摄入量基本符合要求，应该少吃蛋白质含量高的食物。缺少粗粮的摄入，其他营养素中磷、钙基本符合标准，但铁的摄入量相对偏低，以后多吃含铁量较高的食物，如菠菜、木耳、动物内脏等。维生素c的含量极低，建议加大蔬菜和水果的摄入量。

调查报告个人总结篇六

为期一个月的调研，与其说是一次比赛，不如说是一次学习和体会，无论是相关知识的增长，抑或是比赛时心态的一种锻炼和成长，还是比赛过程中的学习和感悟，与队友之间的合作与交流方面，我都收获了很多东西，所以，总的来说，我是很感谢这个比赛的。

其次，就我个人工作而言，

作进度，所以，以后自己提出一个想法后，就应该积极地去验证它的可行性，然后再具体实施分工，节省大家的时间。

另外，工作态度不够积极主动，不够注重细节。工作中，潜意识里好像觉得自己不是组长，不用从大局去着想，组长具体分配我去干什么我再去做，干完之后就一身轻松了，而不是，主动地去思考整份作品和团体的成效，积极主动地去思考工作中哪些地方还有不足，还需要改进，并且，做事儿时不够注重细节，有了轮廓和思路后，就停止去认真思考了，导致很多工作在实施时才遇到困难，大大耽误工作进度。

比赛时，在现场，包括ppt展示和现场答辩。首先是ppt的制作和展示，我总结到□ppt的展示内容反映的最主要就是我们的作品制作思路以及我们要强调的作品亮点，因此，内容可以不全，但是一定要表现深刻，其次，解说时一定要自信坦荡，要尽量有感染力，我觉得有激情和笑容，就成功了一大半。答辩时，无论回答什么问题，都最好回到自己的作品上来，让评委老师相信，你问的我们的报告是可以解释的，

报告是提供了充分的说明和解释的，我的回答也不是主观的，是严格根据调查得出的，而我，直到决赛时才充分认识到这一点。

调查报告个人总结篇七

市场调查可以让我们更了解群众的需要，还有群众的选择趋势，通过调查报告，我们可以统计数据，来判断群众的大体趋向。

通过本次调研自己对客车的了解更进了一步，通过对数据的整理总结，我们了解到西安现在客车营运中的主要品牌、车型。同时也了解到宇通市场的绝对优势份额，是客车市场中的龙头。而且也了解到其他品牌的发展潜力。如金龙、青年、中通等品牌都有着自己较为突出的优势点。比如其在质量、动力性、经济性、操稳性以及舒适性等方面的优势，是极具竞争力的！

本次调研的积极意义

通过这次实训，我深深的认识到团队合作的重要性，绝对不能把自己简单的看成某个个体。很多事情的圆满完成都是需要大家的精诚合作的。在实训期间我们组的11个人相互学习，相互帮助，共同努力共同进步。除此课本上的知识毕竟有限，通过实训，我们都有这样一个感觉，课本上的理论知识与实际工作有很大差距，只有知识是远远不够的，专业技能急需提高。从最初的不知从何下手，到后来可以提出合理的调研计划以及实施方案和熟练填写问卷、熟练操作分析软件，这与我们组的每个人的泥里都是离不开的。十多天的实训，我们学会了很多东西，同时也锻炼了大家踏实、稳重的能力。另外，我们深刻的体会到作为一个调研人员还要具备忍耐、坚持不懈和不耻下问的精神。在实际工作中经常会和不同的人打交道，然而他们的态度是不可恭维的。你会感觉他们的不耐烦以及高傲，所以这就是我们注意自己的沟通方式和说

话技巧。

对于在这次调研中的不足有以下几点：

1. 正在对本次的调查问卷的设计上理想因素较多。导致在调研过程中出现有些数据采集不到，或者采集的数据不具有代表性，没有得到自己想要的数据。
2. 对于调研的对象不明确，方向存在问题。这主要是因为对客运公司的经营模式不了解，以自己认为的情况来看待其运营模式。
4. 把调研过程理想化，直到实施时才发现这里面有很多东西需要准备。
5. 后期处理数据时因为数据采集的主观性比较强，在对其量化分析时出现了数据较散乱，对于数据的处理大家各有各的看法。当然在本次的调研过程中收获还是很大的，对于日后工作有一定帮助。

总的来说，这次的调查问卷不仅是我们的—次锻炼机会，更是一份细心、一份耐心、一份责任心的培养。即将走向工作的我们更要不断加强自己的专业知识，更加要—加强自己的专业技术，只有这样社会上才会有我们的位置。在以后的日子里我将会继续努力、不断积攒经验、不断磨砺自己、早日走向工作岗位。

调查报告个人总结篇八

为了了解企业用人具体标准，帮助毕业生更好地就业，有必要对相关企业进行调查，并形成调查报告。下面，我们来看一份企业调查报告。

—、调查概况

本阶段调查中，本人共走访了七家企业单位，通过其它形势采访的有九家。并有针对性的查阅了相关资料，包括企业人才招聘信息，兄弟院校教育和就业情况(如北大青鸟、省交通学院)，计算机行业的发展现象等，并有针对性的采访了有关企业人员、我系毕业生等。实事求是的讲，情况并不乐观。这是由社会大环境、我院小环境以及学生个人的自身修养等几个方面共同决定的。我们所能做的一方面加强教学及学生管理，一方面大力与企业合作，拓宽学生就业渠道。

二、调查中发现的问题

- 1、著名大公司的就业门槛过高，一般都要求本科以上学历，在学历上我们的学生就已失去了绝大多数著名企业公司的准入资格。
- 2、准入门槛较低的小企业用人制度方面存在缺欠，缺乏人才培养机制，我们有的专业(如软件专业)较难形成批量就业的局面。
- 3、目前金融海啸对社会各个行业的触动太大，导致了人员需求的降低。
- 4、我们的专业技能的培训不能与社会接轨。
- 5、我们缺乏真正意义上的专门与企业联系接触的人员，不注重企业关系的积累。
- 6、我们对学生的职业生涯培训只注重技能的培训，缺乏许多人格修养的因素，即使学院目前开设了相关课程，但也流于形势。