

# 地摊经济规划 经济师工作计划(模板7篇)

计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇一

我20xx年毕业于xxx学校xxx专业，为了提高业务水平、丰富专业知识□20xx年参加成人高考被四川广播电视大学发电厂及电力系统专业录取，通过努力的学习□20xx年7月顺利毕业，后于xx年9月至xx年6月在四川大学函授工商管理专业。

中专毕业后就一直在xxxx工作，先后从事了变电运行、继电保护及二次回路检验、生产技术综合管理、计划统计兼职工教育等工作□xx年11月通过竞争，担任xxx办公室主任□20x'x年7月通过乐山电业局工程师评审委员会评审确认具备助理工程师职务任职资格□xx年11月通过全国统一考试，获得经济师专业技术资格。现将主要工作总结如下。

1、较全面系统在掌握了与所从事专业有关的基础理论知识。如电工原理、计算机原理等与电力工作有关的基础知识，企业管理、经济学、财政学、统计学、会计学等与企业管理有关的基础理论知识。

2、较系统地掌握了所从事专业的专业知识。如电力系统分析、供用电网络规划与设计、人力资源规划、工作分析、员工招聘、绩效考评、奖酬制度的设计、员工的培训与发展等专业知识。

3、熟悉并能正确运用与自己所从事专业有关的现行技术标准、规程、规范。如电业安全工作规程（发电厂变电所电气部分）、电业生产事故调查规程、电力系统电压和无功管理条例、继电保护检验规程、城市电力网规划与设计导则、供电系统用户供电可靠性统计办法、供电营业规则等电力工作有关的规程规范，中华人民共和国劳动法、安全生产法、民法通则、保险法、企业劳动争议处理条例及企业职工奖惩条例等与企业管理相关的政策法规。

### （一）生产运行工作方面

1、能独立进行变电所继电保护及二次回路的设计、安装调试、检验工作。在任继电保护及二次回路检验工作期间，能按技术标准完成所辖110kv变电站和35kv变电站继电保护及二次回路年度检验工作，保证了检验质量和施工工艺，继电保护正确动作率为100%，从未发生误动或拒动现象。参加了新建35kv东林变电站继电保护及二次回路的设计。

2、按规定进行理论线损计算，每月进行分压、分区、分线线损统计与分析，编制了《xxx生产技术指标管理考核办法》和《xxx线损考核实施细则》，并适时进行修订，对照理论线损进行分析，找出存在线损的原因，提出降损的措施，并督促检查措施落实情况。按时完成供电可靠率与电压合格率的统计与分析，提出适时投切电容器、合理安排检修、业扩等工作，贯彻“应修必修，修必修好”方针，减少临修，尽力避免返修，提高了供电可靠率和电压合格率。并研电网线损率从20xx7年14%降至xx年的11.96%，于20xx年荣获四川省电力工业局节能工作先进个人。

### （二）企业管理方面

1、积极推进管理制度建设，从整体上提高了企业管理水平。

（1）积极推进员工培训制度建设，按照xx版iso9000标准，

认真执行“员工教育培训管理程序”，根据此程序，进一步修改和完善了“员工教育管理办法”。根据员工的具体情况，制定培训计划，使员工教育培训工作有章可循，有章可依，培训结束一个月后，都会向被培训部门和员工发出一份《员工培训效果反馈表》，由被培训部门的负责人和员工根据培训的效果填出意见，及时知道培训的真实效果，从而及时调整培训的方式、方法，使培训工作迈上了一个新台阶。

(2) 制定了《xxx岗位绩效考核办法》，将上级的责任目标分解落实到各职能部门，并定期进行考核。对各岗位人员的综合素质和员工个人愿景进行了调查，建立了员工综合能力信息库和需求信息库，加强了人力资源管理的信息化。

2、通过岗位分析与设置，做好定岗定员工作□xx年10月，为配合做好省公司经营业绩和员工绩效考核工作，根据精干、高效的原则，开展岗位调查与分析，编制了岗位规范，定岗定员，完成了“减员增效”工作。

3、能帮助其他同志提高业务水平□20xx年xxx举办的变电运行知识培训中主讲继电保护和二次回路部分，提高了运行人员的理论水平□20xx年10月举办了两期计算机知识培训，提高了职工计算机操作水平，为办公自动化的顺利实施打下了基础。还大力提倡、鼓励员工自学成才，鼓励员工自费、业余参加多种形式的教育和专业证书教育；鼓励管理人员自考参加全国经济师、会计师、企业法律顾问的资格考试等。对自学成才员工，按《职工教育管理制度》进行一次奖励。

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇二

各村要高度重视，解放思想，加大工作力度，切实选定适宜的集体经济发展项目，确保发展有实质进展，全乡到20xx年底努力实现两个村集体经济收入达5万元以上，三个村达到1万元以上，其它各村均取得较好成效，基本消除集体经济“空壳

村”。

大力创新村级集体经济的发展模式，多形式多渠道做大做强村级集体经济，努力实现村级经济平稳较快发展。

1. 搞活集体资产经营。对集体原有“三资”，采取承包、租赁等形式搞好资产经营，也可以采取合作、联营、入股等方式参与项目开发和企业经营，有效实现集体资产保值、增值。

2. 大力实施土地流转。推进集体土地使用权流转，依法经营土地资产。鼓励村集体将合法的非农建设用地以使用权入股、租赁等形式，与建设用地单位或其他经营组织合作、合资经营，增加集体经济收入，获得长期稳定的收益。要积极引导、鼓励土地向大户集中，探索组建土地股份合作社，并以入股、租赁和联营等方式流转土地，不断增加集体资产性收入。

3. 大力发展专业合作经济组织。村党支部、村委会发挥组织优势和地域优势，以农户为基础，以产业为依托，以富民为目的，牵头成立专业经济协会或合作社，在更大范围、更广领域整合土地、技术、资金等各种资源，提供农技农机、技能培训、产品营销、法律咨询、休闲饮食等服务，发展壮大村集体经济。

4. 有效开发集体自然资源。立足优势资源，按照合作共赢、互惠互利的原则，大力招商引资，吸引工商、农业等企业投资参股，或通过集体投资、农民入股等途径，深度开发集体水面、山场、田地、四荒地等，以建设村级集体光伏电站为重点，积极兴建农产品基地、休闲观光农业、农家乐等产业，形成“资源承载产业实体，产业凸显资源价值”的发展氛围，将资源优势转化为产业发展优势。

1. 健全村“三资”管理制度。认真实施“阳光村务工程”，严格推行村集体三资委托代理制，确保村集体“三资”安全有效管理。对村级集体经济年度财务收支、购置或处理重要

固定资产、重大投资项目或举债以及“三资”经济管理有关重大事项，严格按照“四议两公开”工作机制运行，充分发挥村务监督委员会的监督作用，保障广大村民对集体“三资”的知情权、参与权、监督权、决策权。

2. 坚决遏制村级债务的增加和蔓延。采取有力措施，结合今年上级部门清理村级债务的有利时机，对村级原有债务，要认真进行清理，弄清借债原因，落实债权人，摸清、摸实底子，采取清理往来、盘活资产，积极稳妥地进行清理化解村级债务，严格防范发生新增债务。村级借款要进一步严格程序和范围，村级兴办公益事业和生产项目，要量力而行，实事求是，严禁村干部以个人名义私自代集体借款，每年年末要公布一年内发生的债务余额。

1. 加强工作领导。乡领导小组加强对发展村级集体经济工作组织、协调、指导，乡直有关部门要充分发挥职能作用，改进工作作风，优化发展环境，提供良好服务，大力支持村级集体经济发展。各村要结合实际制定集体经济发展年度工作计划，村党组织负责人要履行第一责任人职责，精心组织，认真谋划，狠抓发展。

2. 加大政策支持力度。深化结对帮扶。不断深化选派、帮扶、结对共建等成果，继续采取有效的措施，帮助结对村出思路、出资金、出人才、出技术，鼓励企业与村结对共建，支持村集体经济发展。

3. 严格考核奖惩。将村级集体经济发展纳入农组年度目标重要考核内容，对完成村级集体经济发展任务较好的村给予加分和奖励，对发展村级集体经济发展成绩突出、作出重要贡献的的领办人，从村集体当年纯收入中列支一定比例资金给予奖励，并优先推荐县级表彰。

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇三

1. 深入开展旅游调研。针对旅游业发展的新趋势，当前要积极开展旅游调研活动，充分了解周边县及名胜景区发展旅游所取得的先进经验以及我县旅游资源状况，结合本土实际和当今旅游发展态势，因地制宜，出台相关的旅游开发措施，完成调研文章2篇。

2. 加强旅游规划和保护工作。根据我县旅游资源开发利用状况，科学编制旅游规划。注重旅游规划同相关规划的衔接，争取城市总体规划、土地利用规划、基础设施规划、村镇规划时充分考虑旅游业发展需要。加大规划贯彻执行和监督力度，确保开发建设严格按照规划进行。按照“以神农文化为依托，以山水文化为背景，以福寿文化为补充”的整体旅游发展思路，突出保护意识，统一规划意识，整合全县五个风景区的资源，促进我县旅游有序开发，可持续发展。

3. 加强旅游行业管理。一是设立行业协会。吸取其他地区行业协会的经验，设立宾馆酒店行业协会、餐饮行业协会。联合全县宾馆、酒店、餐饮等领域内的相关企业，进行自律管理；引导从业人员遵守国家的法律、法规，遵守行业行为道德；促进行业知识及技能专长的发展与深造；尊重和支持酒店、餐饮业管理者的地位、利益，维护企业和个人在从业方面的权益；促进行业人士间的了解与交流；促进行业产业多方面合作；研究和发掘我县特色菜系、特色小吃，为我县经济发展服务，推动我县酒店业市场持续稳定、繁荣发展。力争三年内发展四星级酒店三家、三星级酒店五家，同时要创造条件引进一家五星级酒店。二是规范旅行社经营和导游执业行为，促进旅行社和导游队伍持续健康发展。加强对旅行社管理，建立扶强扶优、优胜劣汰的动态管理机制。开展专项执法检查，加强对旅行社、旅游饭店、旅游景区的行业管理，严厉打击“黑社”、“黑导”等不法行为，促进市场秩序不断规范。突出抓好旅游安全，消除安全隐患，确保游客生命财产安全。

4. 加强旅游培训工作。开展各类岗位技能培训，加快培养旅游经营人才、专业技术人才和服务技能人才。切实提高本土导游人员，宾馆酒店管理人员、服务人员的综合素质，提高接待服务水平。

1. 积极推进旅游项目建设。按照市委、市政府的“五个一”工程目标要求，即：一个省级卫生县城、一条精品旅游线路、一个国家4a级以上景区、一家四星级以上酒店、一家五星级农家乐。一是抓好熙源四星级酒店建设，力争9月份试营业，同时做好中央商务、华际四星级酒店项目前期工作；二是启动大石景区创建国家4a级景区，力争三年创建成功；三是抓好通盛五星级农家乐建设；四是精心谋划神农文化节、油菜花节，积极融入“南岳——炎帝陵——井冈山”旅游圈，打造精品旅游线路，实现全县旅游经济跨越式发展。

2、加大治安综合治理与安全生产工作力度。结全行业特性，落实县委县综治委、维稳办的各项精神，切实加大治安综合治理与安全维稳工作力度。尤其突出抓好“春节”、“春分药王节”、“十一黄金周”等旅游旺季的安全生产、平安旅游、平安创建工作。

3. 加强招商引资工作。高标准搞好项目策划包装工作，对大石风景区、龙海温泉、龙脊山景区开发、龙海温泉、渡口丹霞等重点项目进行包装。采取网上招商、委托招商、以商招商、专业招商等多种形式，广泛吸纳资本，开创社会办旅游的新局面。协调和服务好上海华昶投资有限公司对大石风景区投资开发各项事宜，达到早规划、早动工、大投入、高标准建设的目标。

4. 搞活节庆旅游。继续做好以节促旅文章，精心谋划神农文化节、油菜花节，坚持以节会促旅游发展，以“政府主导、市场运作”为办节方针，立足省内，面向全国，走出世界，办出特色，办出水平，办出效益，把我县打造成为国内、国际知名的旅游目的地。同时要着手xx年神农文化节、油菜花

旅游节的前期准备工作，搞好县城基础设施建设，在全县范围内种植油菜及红花草子等农作物，塑造安仁生态农业大县形象。

1. 注重旅游推介工作。要编制旅游指南、旅游宣传片，积极进行旅游促销，争取在省、市举行新闻发布会，将神农文化节、油菜花节做大做强。

2. 加强部门合作。整合部门资源，研究制定进一步促进旅游发展的措施，深入推进旅游与文化、文物、农业、新农村建设、工业、林业、水利、国土、规划等相关部门的协调，切实加强文化与旅游的相互促进，与农办、农业局、新村办、扶贫办等联合推进乡村旅游示范点创建工作，与水利局联合推进水利风景区开发建设，与林业局联合推进森林公园开发建设。

财政要预算安排旅游产业引导资金。要想将旅游调研、项目包装、招商引资、旅游指南、旅游宣传片、旅游促销等工作做好，必须要有资金作支撑。按照市政府要求，各县区财政每年要预算安排不少于100万元的旅游产业引导资金，安仁不少于50万元。

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇四

### 一、有的专业知识

我从1996年开始在科室工作，至今已--年，分别在-科、-科、-科、-科工作过，是在-工作三年，我计划、采购，在工作中独当一面，与用户和供货商的沟通，随时生产，计划进度，统筹，了生产物资供应。--一年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知制度和要求，更积累了的工作经验。我，-科责任经济师，应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的应该。基于多年的工作历练，我应该具备了的能力，能够地新的工作角色。



## 二、有较强的工作能力

调度科是左右、内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方面，需要很强的上下沟通、能力。多年学习和锻炼，的技术能力、组织能力、判断分析能力、组织能力都，我能够在工作中组织、统筹运作、妥善解决问题，交办的各项工作任务。我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

## 三、有勤于学习、甘于奉献的个人品质

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作简单的体力劳动，而是一项需要的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业、的工作责任心和严细的工作作风。在工作生活中，我向上、进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，钻研、刻苦学习，使的理论和专业知识。参加工作，我参加过几次培训，一年就被聘为经济师。我清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守-和干部廉洁自律规定，严于律己，清正廉洁，努力自重、自省、自警，以一名党员、干部的标准要求，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作回报供应，回报企业。

摆正心态，敢于担当。在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报的信任，要求，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当的准则，在工作中严谨、细致、求实。我会认识自身的工作和价值，苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范的一切言行，遵守规章制度，尊重，团结同志，谦虚谨慎，虚心向和同事请教、工作，工作作风。

上下联络，搞好综合。规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理统筹安排，讲求，要善于弹钢琴，工作，保障工作运行顺畅。在科室内部要与

同志们团作，与大家心往一处想、劲往一处使，既分工、责任到人，又协作，密切，工作有条不紊、高效运行。锤炼，努力学习。

学习是人知识、本领、工作的手段。调度工作我来说是新的起点，我还需要努力的学习，更多的知识，学习，积累，在学习的基础上创新，把学习创新工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于工作的。勤奋学习，在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中锤炼，的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、的敬业精神本职工作。

各位，感谢你们给了我展示、检验和挑战的机会，我将心悦诚服地各位的评判，认可我的能力，我将不辜负的期望，在岗位上努力的成绩;我未能竞聘上岗，说明我还，我将向优秀的同志学习，在本职岗位上踏实工作!

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇五

- 1、编制并实施《品质管理监管办法》，根据公司质量管理体系对各部门进行品质检查。
- 2、依据各部门提交的《文件更改申请表》，修改、发放《电梯日常运作作业指导书》、《电梯设备操作作业指导书》、《擦窗机操作作业指导书》、《擦窗机日常运行作业指导书》、《综合维修作业指导书》等体系文件。
- 3、组织公司各部门召开大厦公共租摆花木招标评审会，以无记名投票的形式评定了20x年度大厦公共区域花木摆放项目供应商。
- 4、跟踪验证20xx年x月x日大厦现场安全检查所发现问题。
- 5□20xx年x月x日，组织各部门负责人及相关专业人员进行安全礼貌小区建立工作自检自查，并通报检查结果，要求各职

责部门就存在问题限期整改。

1、修改、完善《绩效考核管理办法》，跟进各部门绩效考核量化指标的制定  
质量管理部月工作总结  
质量管理部月工作总结

2、征集各部门绩效考核修改意见，并根据其意见进行了相应修改，整理完善后已提交电信实业。

品质管理部于20xx年xx月接管公司培训工作，本月完成工作如下：

1、对所接管培训设备设施进行了统计、整理

2□xx科学院教授来司培训的组织安排工作

3、完成x月份以来新入职员工的入职培训及7月份以来新员工的强化培训工作，并协助综合办人事对相关晋升人员的考核。

4、编制并实施《培训完善方案》，对各部门各级人员在不同阶段所需进行的专业类培训科目进行了调查。

5、根据领导指示提出规范培训工作开展及实施有针对性培训的工作汇报。

1、编制□5s手册》及《礼仪手册》，将5s执行状况将与个人绩效考核直接挂钩。

3、经公司领导审批后，于xx月底正式印发□5s手册》及《礼仪手册》。同时，要求公司各部门自发文之日起执行，并进行相应的培训  
质量管理部月工作总结  
工作总结

1、收集、整理公司各部门20xx年x月质量记录；与机电维护中心空调值班室对接、收取xx月份空调专业质量记录，并复

印、归档。

2、配合建立安全礼貌小区工作的开展，协助客户服务中心完成各项资料的整理。

3、第六十二期至六十五期周信息的汇编、制作。

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇六

工作计划网发布2019优秀经济师工作计划，更多2019优秀经济师工作计划相关信息请访问工作计划网工作计划频道。

以下是工作计划网为大家整理的关于《2019优秀经济师工作计划》文章，供大家学习参考！

大家好!我是\*，现任\*科计划员。非常感谢处党委给这次竞聘的机会，我将客观地说明具备的应聘能力和对岗位的认识，请大家批评指正。

### 一、有的专业知识

我从1996年开始在科室工作，至今已18年，分别在\*科、\*科、\*科、\*科工作过，是在\*工作三年，我计划、采购，在工作中独当一面，与用户和供货商的沟通，随时生产，计划进度，统筹，了生产物资供应。14年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知制度和要求，更积累了的工作经验。我，\*科责任经济师，应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的应该。基于多年的工作经历，我应该具备了的能力，能够地新的工作角色。

### 二、有较强的工作能力

调度科是左右、内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方面，需要很强的上下沟通、能力。多年学习和锻炼，的技术能力、

组织能力、判断分析能力、组织能力都，我能够在工作中组织、统筹运作、妥善解决问题，交办的工作任务。我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

### 三、有勤于学习、甘于奉献的个人品质

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作简单的体力劳动，而是一项需要的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业、的工作责任心和严细的工作作风。在工作生活中，我向上、进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，钻研、刻苦学习，使的理论和专业知识。

参加工作，我参加过几次培训，2019年就被聘为经济师。我清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守\*和干部廉洁自律规定，严于律己，清正廉洁，努力自重、自省、自警，以一名党员、干部的标准要求，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作回报供应，回报企业。

摆正心态，敢于担当。在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报的信任，要求，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当的准则，在工作中严谨、细致、、求实。我会认识自身的工作和价值，苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范的一切言行，遵守规章制度，尊重，团结同志，谦虚谨慎，虚心向和同事请教、、工作，工作作风。

上下联络，搞好综合。规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理统筹安排，讲求，要善于弹钢琴，工作，保障工作运行顺畅。在科室内部要与同志们团作，与大家心往一处想、劲往一处使，既分工、责任到人，又协作，密切，工作有条不紊、高效运行。

锤炼，努力学习。

学习是人知识、本领、工作的手段。调度工作我来说是新的起点，我还需要努力的学习，更多的知识，学习，积累，在学习的基础上创新，把学习创新工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于工作的。勤奋学习，在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中锤炼，，的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、的敬业精神本职工作。

各位，感谢你们给了我展示、检验和挑战的机会，我将心悦诚服地各位的评判，认可我的能力，我将不辜负的期望，在岗位上努力的成绩;我未能竞聘上岗，说明我还，我将向优秀的同志学习，在本职岗位上踏实工作!

2. 经济师工作计划2019

3. 经济师工作计划2019

4. 2019经济师工作计划

5. 2019年优秀经济师工作计划书

6. 经济师工作计划模板2019

7. 经济师工作计划范文2019

8. 2019经济师工作计划模板

## 地摊经济规划 经济师工作计划篇七

积极带领全社干部职工解放思想，大胆实施创新经营。在存款工作中，克服种种意想不到的困难，抢抓有利时机，完善存款考核办法，积极协调多方关系，这里给大家分享一些关于经济师工作计划4篇，供大家参考。

## 一、有的专业知识

我从1996年开始在科室工作，至今已--年，分别在-科、-科、-科、-科工作过，是在-工作三年，我计划、采购，在工作中独当一面，与用户和供货商的沟通，随时生产，计划进度，统筹，了生产物资供应。一年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知制度和要求，更积累了的工作经验。我，-科责任经济师，应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的应该。基于多年的工作经历，我应该具备了的能力，能够地新的工作角色。

## 二、有较强的工作能力

调度科是左右、内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方面，需要很强的上下沟通、能力。多年学习和锻炼，的技术能力、组织能力、判断分析能力、组织能力都，我能够在工作中组织、统筹运作、妥善解决问题，交办的工作任务。我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

## 三、有勤于学习、甘于奉献的个人品质

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作简单的体力劳动，而是一项需要的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业、的工作责任心和严细的工作作风。在工作生活中，我向上、进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，钻研、刻苦学习，使的理论和专业知识。参加工作，我参加过几次培训，一年就被聘为经济师。我清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守-和干部廉洁自律规定，严于律己，清正廉洁，努力自重、自省、自警，以一名党员、干部的标准要求，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作回报供应，回报企业。

摆正心态，敢于担当。在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报的信任，要求，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当的准则，在工作中严谨、细致、求实。我会认识自身的工作和价值，苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范的一切言行，遵守规章制度，尊重，团结同志，谦虚谨慎，虚心向和同事请教、工作，工作作风。

上下联络，搞好综合。规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理统筹安排，讲求，要善于弹钢琴，工作，保障工作运行顺畅。在科室内部要与同志们团作，与大家心往一处想、劲往一处使，既分工、责任到人，又协作，密切，工作有条不紊、高效运行。锤炼，努力学习。

学习是人知识、本领、工作的手段。调度工作我来说是新的起点，我还需要努力的学习，更多的知识，学习，积累，在学习的基础上创新，把学习创新工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于工作的。勤奋学习，在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中锤炼，的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、的敬业精神本职工作。

各位，感谢你们给了我展示、检验和挑战的机会，我将心悦诚服地各位的评判，认可我的能力，我将不辜负的期望，在岗位上努力的成绩；我未能竞聘上岗，说明我还，我将向优秀的同志学习，在本职岗位上踏实工作！

以“立足本职、扎实工作”为理念，勤奋务实，为工行事业发展尽职尽责。

我先后从事过管库员、出纳员、储蓄员等不同的岗位，无论在哪一个岗位工作，我都能够立足本职、敬业爱岗、无私奉献，为工行事业发展鞠躬尽瘁。2011年8月，在我行内退人员离岗后，出纳科人员缺口较大，我主动承担起大量的工作。



清点现金是一项要求严、任务重的工作，我时时刻刻严格要求自己，按规章操作，快捷高效的办好每一笔业务。在三、四季度，我天天收款量月均在300万元以上，占我行月均收付量的40%左右。在出纳科期间，我同时兼任管库员工作。大家知道，管库员是一早、一晚，两头必须准时的工作。工作中，我认真学习管库员守则和库房治理的各规定，严格遵守库房钥匙的治理规定，协助科领导共同做好现金清点、上缴人民银行等业务，及时、准确地使储蓄专业库包出库、入库，保障了一线的工作需要。在从事所内业务主办时，我积极协同所主任搞好各项所内工件利用自己所学把握的知识，做好所内机具的保养和维修，保障业务的正常进行，营业前全面打扫所内卫生。营业终了，逐项检查好各项安全措施，关好水电等再离所。

以“客户满足、业务发展”为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象。

在出门收款中，每到一处，我们的一言一行，能代表我们工行的形象。所以，我对自己高标准、严要求，不该说的话不说，不该做的事不做，积极为客户着想，在规章范围内，积极为客户办理残损币兑换、代捎回单等，极大的方便了客户。同时，向客户宣传我行的各项新技术，新业务，新政策，扩大我行的知名度。把了解到的企业现金量、重大投资、款项专移等情况及时向信贷部门汇报，为我行对企业的全面了解和信贷工作提供及时有用的信息。在许多季节性的大额现金收款中，我都认真对待每一次大额现金收款任务，期间的工作也得到了信贷、公存等科室领导和同事们的认可。

我到二所工作后，由于所里代发财政工资较多，牵挂到的各单位事情也比较多。在各种代机款，代交费，以及单位与银行的业务来中。我想客户所想，急客户所急，协同所主任共同搞好服务。获得了各单位会计人员的信任和支持。在离退休职工换取工资时，提前兑换好大小票，积极主动、热情服务，尽努力为老年人提供方便，让他们兴奋而来、满足而去。

一次，东关批发市场一农资经营户送来三麻袋零、残、破币，要求兑换，我们加班加点，仅用一周时间就把三万余元兑换好的现金送到储户手中。此后，这位储户陆续把自己的资金转移到我所来，成为我们的黄金储户。这样的例子还有许多。由于工作认真勤奋，在20--年度考评中，我被评为良好。

## 一、提出“存款立社、服务兴社”的经营理念，努力夯实资金实力

1、为保持--信用社的稳健发展势头，我将积极带领全社干部职工解放思想，大胆实施创新经营。在存款工作中，会有种种预想不到的困难必须要克服，抢抓有利时机，完善存款考核办法，积极协调多方关系，牢固树立“存款兴社”的思想和阵地意识，坚持发扬“三勤四上门”的优良传统，千方百计筹措资金。

2、结合实际情况，我将针对存款不上则降的实际情况，及时召开职工会议，找问题、查原因，制定出强有力的奖罚措施，在职员工自办存款余额外勤必须达到50万元，内勤人员必须达到40万元，对客户经理年底存款余额达不到30万元的，一律取消客户经理资格。在严格的考核制约机制下，相信广大员工会呈现出积极的吸储热情。

3、新一年的工作，我将发动职工利用全市通存通兑的优势，为外区县的亲戚朋友们开立储蓄存折户，吸储存款。

1、在信贷支农工作中，我将引导全员牢固树立为“三农”服务的经营理念，把“兴一方经济、富一方百姓”作为本份工作，找准信贷杠杆的支点，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构调整政策，资金问题就予以保证。

2、要通过发放联保贷款、开展信用村、户评定活动，全力支持农民发展药材、黄烟、蚕茧等高附加值的名优特产品，在服务农村经济中求得发展，有力支持了我乡春耕、“三夏”、

秋收秋种、冬季农田管理、抗灾自救及抗旱双保工作。相信实行这些措施后，全乡种植经济作物的积极性将普遍提高，全乡经济作物人均1亩以上，预计全乡人均增收800余元。

3、为培养个体工商户的守信意识，对个体工商户进行建档立案，评定信用等级，使讲信用的工商户得到实惠，并对招商引资项目提供多方位服务。

三、强化“没有规矩不成方圆”的制度观念，全面提升内部管理水平

1、工作中，要把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。

2、利用每周一、三、五晚学习上级文件的同时，对法律、法规定期进行集中进行学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。计划目标是，我所带领的信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。

3、要结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛病。在整个活动中，我会紧密结合省办制定的《一省农村信用社会员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

1、强化“没有规矩不成方圆”的制度观念，全面提升内部管理水平

工作中，把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。利用每周一、三、五晚学习上级文件的同时，对法律、法规定期

进行集中进行学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。截止目前，我所带领的信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。

同时，结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛病。在整个活动中，我紧密结合省办制定的《山东省农村信用社员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

## 2、树立“清非不畏艰难”的思想意识，全面清收盘活不良贷款

我带领职工级领导班子成员始终把化解经营风险作为压倒一切的头等大事来抓，坚持两手抓：一手抓好存款增量，防止出现支付风险；一手抓好不良贷款的盘活促进经济效益的增加，实现信贷资金良性循环。并把争取地方党政支持作为化解风险的支撑点，做到勤请示、勤汇报，反复多次找乡党委书记、乡长汇报清收不良贷款工作进度，取得实质性的支持。

同时，根据不良贷款清收难的实际，成立了由主任任组长的7人清非小分队，专门对所有不良贷款进行集中力量清收。利用傍晚、下雨农民不能上坡干活及外出务工人员回家过节与干农活的有利时机，进行突击清收，使有钱不想还的赖债户、钉子户无处藏身，同时也被小分队成员的精神所打动，起到了良好的清收效果。仅今年上半年，累计收回不良贷款24.41万元，其中逾期贷款12.14万元，呆滞贷款12.27万元，为历年来之首次，为今后的清收工作积累了丰富的经验。

工作中，我始终坚持“两手抓、两手硬”的人本管理，履行岗位职责□

一是继续争创“文明单位”活动，从优化服务手段入手，为客户提供更优质、更快捷的服务，争取客户的最大满意。

二是大力搞好宣传，提高信用社知名度，通过与贫困户结成帮扶对子，帮其脱贫致富，拉近了与农民的感情距离，使信用社在老百姓心中的地位进一步提升。

三是今年面对严峻的非典形势我社及时搞好应对措施，教育广大员工及其家属科学面对非典，彻底搞好室内与室外卫生，使我社广大员工不畏非典，科学面对，各项业务不但没有受到任何影响，反而出现了超常规发展的好势头。四是积极培养入党积极分子。通过召开民主生活会等形式，培养了5名思想要求进步的青年，成为今年党员培养对象。