

任公司总经理表态发言精辟(模板5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

任公司总经理表态发言精辟篇一

、各位嘉宾、各位朋友：，有工商、税务等政府有关部门的领导

，有长期以来对我司的筹备和发展给予大力帮助和支持的社会各界朋友，有保定电视台、保定日报、保定晚报等新闻媒体的朋友们，首先我代表嘉信保险代理公司向各位

领导

和各位朋友的光临表示热烈的. 欢迎和衷心的感谢!

嘉信保险代理公司由

中国

保险监督管理委员会于8月18日批准开业，由河源市工商局于209月8日进行注册登记，成为河源市第一家专业保险代理机构，其业务经营区域为河北省行政辖区。嘉信保险代理公司将接受河北省辖区内尤其是保定辖区内各家保险公司的委托，代理销售保险公司的保险产品，代理收取保险费，代理相关业务的损失勘查和理赔。嘉信保险代理公司将以一流的管理、一流的服务、一流的品牌、一流的信誉服务于各家保险公司，服务于河北尤其是保定的广大客户，为发展保定的保险事业作

出自

己的贡献，让每一个家庭、每一个企业、每一个社会组织在保险的充分保障下安定地生活、稳健地发展。嘉信保险代理公司作为河源市第一家专业保险代理公司，其生存和发展离不开各家保险公司的扶持，离不开政府各部门的帮助，更离不开社会各界朋友的支持，希望在座的各位

领导

及各位朋友在以后的日子能更加关注我们，更加支持我们，你们的每一分支持都将激励我们更加努力地工作，努力打造保定保险业的专业服务品牌，为各家保险公司服好务，为广大客户服好务，真正成为沟通保险公司与客户的桥梁，让保险公司的产品通过我们的服务惠及广大客户，让保险公司的服务通过我们的传递得到充实和延伸，在此我代表嘉信保险代理公司的全体员工对给予我们支持和帮助的各位

领导

及各位朋友再次表示衷心的感谢！

最后，祝各位

领导

及各位朋友身体健康，工作顺利，家庭幸福，万事如意！谢谢！

任公司总经理表态发言精辟篇二

尊敬的董事长、各位董事、各位同仁：

首先感谢集团董事会成员对我的'信任，聘任我为集团总经理，

我将在集团董事会的领导下、监事会的监督下开展各项工作。

1、在董事长夏友保先生的牵头下以最快的速度组建集团公司领导班子及组织架构和成员。管理层人员都在董事会成员认可的前提下聘用就位。

2、我领导的集团的班子成员将严格按照股份制公司的规范要求进行生产经营活动，对董事会、对企业负责。

3、在较短的时间内磨和好班子，使我们班子的成员像鹰一样用犀利的眼光来洞察市场行情，如狼一般有着敏锐的嗅觉及团结拼搏的精神占领市场，似蜜蜂一样的勤奋来营造良好的市场氛围，树立集团“诚信、务实、勤业、精业”的企业精神□

4、寻找良好的、有实力的，能与集团同甘苦、共患难的施工队伍。“上下齐心，其力断金”，为集团美好的明天而奋斗到底。

5、对施工队伍的管理实行信用评定和项目任务考核相结合，从项目任务承接开始规定项目部组织机构必须健全，不健全的不给予项目承接的管理办法。

6、项目任务的承接采取内部竞标制和风险抵押金制，主张施工队伍自我面向市场、寻找市场、占领市场、开拓市场。

7、施工队伍对外交流和工地现场管理实行四统一原则，即：统一形象标识、统一项目投标、统一对外合同、统一财务管理。

8、凭借强有力的领导班子带领集团的全体员工和施工队伍，三年内塑造品牌，五年内打造一个新的“”。如果有辱使命，我本人第一个引咎辞职。

最后，请在座各位能够关心、帮助、支持的成长，让我们携起手来，为了集团美好的明天共同努力，在此祝愿集团明天会更好！

谢谢大家！

任公司总经理表态发言精辟篇三

亲爱的各位同事：

大家下午好！

在这辞旧迎新的日子里，我们公司又迎来了新的一年。今天，我怀着无比高兴和感恩的心情，把大家召集在一起，聚到这里，共同组织召开xx年“感恩过去，放飞未来”主题年会。

首先感谢大家在过去的一年里不离不弃，辛勤工作，为公司的发展建设所做的努力和付出。

谢谢大家！在此我隆重地

给大家

鞠个躬。

讲一些做人做事方面的体会、经验和

心得

。期望通过这些形式统一一下大家的

思想

认识，从而形成我们共同的价值观、世界观，因此有利于我们上下一条心，通过大家共同努力，把我们这份神圣的事业，

做稳做强。

相信在座的每一位同事都感受到了xx年的《销售政策》、《考核政策》、《管理制度》与历年的政策相比有了若干改变，前几个月发生的一些事情也会让在座的某些同事感到不快。是的，好像有变化，变化的多，变化的快。变化的让很多人感觉不爽。确实改革需要改变一个人的思维惯性，需要改变多年的行为习惯。而改变一个人的习惯确实是一个痛苦的过程，其实我本人也不喜欢改变，所以我非常理解因为改变带来的抵触、质疑、猜测、反感，从改变到习惯毕竟需要一个过程。

我今天的汇报内容分为四部分：第一部分是艰苦奋斗，开源节流不是对历史的`否定；第二部分阐述为什么要艰苦奋斗？第三部分是如何理解艰苦奋斗，开源节流；第四部分是如何做到艰苦奋斗，开源节流。

首先，我要向大家强调的是艰苦奋斗，开源节流不是对前几年工作的否定。在某些人的眼睛里世界上的颜色只有黑与白，某些人面对别人就某点问题的批判就想象为对自己的全盘否定，这是不懂辩证关系的，是情绪化、头脑简单化的表现。

自董事长在xx年11月正式进入xxx药业，历经10年的时间，公司一直处在一个上升阶段，销售收入从不足xx万元提高到xx亿元，翻了xx倍，这里面凝结着董事长的正确战略决策，凝结着核心管理团队的团结与智慧，凝结着一线销售人员付出的汗水，这些都是不可抹杀的，是值得怀念的峥嵘岁月。

数据会使我们以为十年的艰苦奋战已经胜利。不过我要说，成功是一个讨厌的教员，它诱使聪明人认为他们不会失败，它会掩盖一切矛盾，它不是一位引导我们走向未来的可靠向导。xx亿元是一个十分可怕的数据，它让我们骄傲的同时也蒙蔽了sla药业在国内制药企业中的地位并没有显著提升，身边

很多药企，包括中大型药企他们近几年的也处于快速增长阶段。

总结

十年的增长历程，从单纯依靠妇幼渠道利用婚检，依靠计生行政干预强制发放xx□到组建xx队伍、执行xx计划，商务与计生渠道拆分实行专业的人做专业的事，加大拓宽分销市场，事实上公司一直处于组织变革、营销变革之中。“变”促进了xx药业（前北大药业）的发展，在公司从业经历超过了五年的同事们，你们应该切身地感受到了公司的历次变革，你们也受益于这种变革，因为变革，你们的能力才会有很大的提高；因为变革，你们的职业生涯才会不断前行；因为变革，你们的收入才会不断增加。

我今天

讲话

的目的不是奢望改变你们每一个人。我仅仅是希望你们能够理解政策的每一处改变、管理细节每一处改变的深层次原因。

在座的每一位营同仁都要清醒意识到改革已经开始发生，并正在发生，改革进程可能会有微调但是总体趋势不可逆转。某些同事不要有侥幸心理，抱着看一看，等一等的观望态度，这样你就会掉队、甚至会被淘汰。

，以细节管理为工作的基本方法，扬长避短，策马扬鞭，与时俱进，谱写一中教育集团崭新的

篇

章。

谢谢大家！

任公司总经理表态发言精辟篇四

总经理、各位同事：

首先非常感谢大家对我的信任，支持我就任常务副总这个职位，我深知这个位子的重要性，它包含着大家对我的信任与期望！

能够得到大家的信任是我的光荣，通信行业是一个技术含量比较高的行业，现在公司的领导及员工在公司总经理的带领下取得不菲的业绩和效益。在去年的经济危机中保持着稳健的发展步伐，这些离不开公司总经理的指导和公司全体员工的努力。今天我有幸站在这里接受这个职位我感到非常的荣幸，也非常感谢大家的支持与厚爱，你们的支持就是我最大的动力。

感到荣幸的同时我也感到了不小的压力，今天对于我来说是一个新的起点，一个新的挑战，一个新的机遇，我感觉自己现在像是一个考生，正面临着的考题就是 如何把公司发展的更好，让公司取得更大的业绩和效益，让大家得到更多的红利。或者说我现在就像一个等着接力的运动员，前面的领导已经把蒸蒸日上的公司交到我的手里，我该怎样让公司在我这一棒跑的更快，发展的更好，这是对我的一种检阅，一种审视，一种挑战。我将在今后的工作中恪尽职守，踏踏实实，勤奋工作，毕全部精力以求不辱使命，我想，只有这样才能回报大家对我的信任和支持！

未来的时间，我将严格遵照公司章程和公司发展目标，以广州电力通信工程施工和电力通信维护为基础，以外省电力市场及集抄业务为辅，抓住机会，加强企业内部管理建设，提高企业平台，完成今年计划目标，为下一步公司的发展打下

坚实基础。我想和在坐的'各位同仁一道，共同奋斗，努力把公司的各项工作做好，完成既定的各项工作指标，这就是我的职责，义务和使命之所在。

我深知自己的能力有限，水平不高，尽管如此我还是会倾尽我所有，尽我所能，为公司的发展贡献我全部的力量。我相信天道酬勤，勤能补拙，相信有付出必然会有收获。我想，只要我努力践行：“爱岗敬业、高效管理、拼搏进取、创新争雄”的企业精神，努力扎实地工作，工作就一定会有成效。我坚信，有公司总经理的正确领导有公司全体员工的不懈努力，我们的目标任务就可以完成，也一定可以完成。我希望在明年的这个时候，得到的掌声比现在更多，更热烈，因为你们的肯定就是给我最大的褒奖。

任公司总经理表态发言精辟篇五

感谢组织对我的信任，感谢董事长、副董事长以及前三任执行总经理对我工作能力的培养。今天我面对组织、面对领导、面对新的领导班子成员以及面对东盟公司总部全体员工，我心情很激动，同时也很有信心带领公司新领导班子成员，继续发扬东盟人“只争第一、不做第二”的东盟精神和“团结奋进、顽强拼搏”的优良作风，共同把公司管理我、发展我。在这里我向组织，向董事长、副董事长、新领导班子以及全体员工表态：

- 1、担任总经理期间，我本人首先要做到“本本分分做人、扎扎实实做事”，力争一次把事做我。在工作中我将发挥班子的核心领导团队作用，做到分工明确，各尽其责，带领全体员工把各项工作做我。

- 2、在场开发工作方面：在前任总经理刘建明先生的领导下，公司发展势态良我。2004年下半年，公司的经营班子将继续

以场为导向，继续创新场开发策略并进一步拓展场开发渠道，力争年底中标合同额突破10亿元以上。

3、在工程技术管理方面：坚持以“现场保场”，强化各项目对工程技术和工程质量的高标准、高要求以及施工法、作业指导书的规范应用，抓关键施工的新技术、新工艺、新材料的推广和应用，增强公司技术实力，在公路场率先形成竞争优势。

4、在生产经营工作方面：以2004年工作报告精神为指导，坚持以项目为中心，以质量和成本为主线，加强项目成本管理力度，尤其针对2003年下半年场材料、水泥、燃油、石料大幅度上涨等不利因素给公司带来的经营风险，确定2004年的工作重点是：加大精细管理力度，不断提高创利水平。目前时间已过半，截止5月底已完成计量产值2.43亿元，占年计划34.39，下一步要抓住第三季度施工旺季，确保年底实现计量产值6亿元，力争突破8亿元。

5、面对公司跨越发展战略目标的实现，在今后的管理中要进一步加快人力资源的开发，加大对员工能力培训和人才的引进与培养，使公司的人才结构不断优化，使公司人力资源真正成为公司的优势资源。

6、继续加强项目基础管理，全面推进公司企业文化创新，强化团队执行力，提升项目形象力，使公司整体能力和素质得到进一步改善，以不断提升东盟营造的'品牌影响力和场竞争力。

在公司良好的发展势头下，我们同时要保持清醒的头脑，不能轻视当前残酷激烈的场环境，随时要有居安思危、如履薄冰的风险意识，要认识到我们还有很多管理方面的不足，与局各兄弟单位在一些方面还有差距，公司各项目之间管理水平还有差距。比如：公司内部操作层的培养，目前发展还很不成熟、不规范；外部操作层还要进一步整合。公司要实现

有效扩张，必须整合发挥内外部的资源优势，还要不断总结积累经验、吸收教训，只有这样才能使公司得以长足发展。

总之，在董事会的正确领导下，在二局的大力支持下，在全体东盟人敬业精神的鼓舞下，我有决心、有信心带领新经营班子全体成员以及全体东盟人，首先把公司做强，在公司未来发展中，力争提前实现“同业多元跨越发展”第二阶段目标，进一步扩大公路拓宽场，开发公路养护场，通过横向联合，继续开发轻轨、地铁、隧道施工场，加大公司体制改革步伐，整合内外部资源优势，实现企业有效扩张，在做强的基础上稳步把公司做大。