

最新家纺大促销活动宣传语(精选5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

家纺大促销活动宣传语篇一

1. 爱与梦飞翔。
2. 爱家，爱生活。
3. 爱家，爱美，爱生活。
4. “丝”藏健康，桂合有“被”而来。
5. “桂”在天然亲肌肤，“合”家共享好睡眠周家欣。
6. 一针一线绣红豆一丝一缕话情缘
7. 爱的港湾，家的感觉——红豆家纺婚庆馆
8. 以爱缔造，品质传承。
9. 囍·庆中华，情·暖万家——红豆家纺
10. 幸福开始的地方——红豆家纺婚庆馆
11. 红豆家纺，爱的选择！
12. 红豆家纺，贴身更贴心。

13. 红豆家纺，家的味道！

14. 红豆家纺，为爱珍藏。

15. 红豆家纺，装点美好生活！

下一页更多精彩“家纺优惠宣传语”

家纺大促销活动宣传语篇二

1. 和肌肤相亲，和睡眠交心。

2. 关爱生活，引领时尚。

3. 感受不一般，温尔思家纺。

4. 感动新梦想，品位新生活。

5. 孚日大家纺，真正大家纺。

6. 发现艺术之美，分享靓丽生活

7. 多一层肌肤，深一度睡眠。

8. 东方的，世界的。

9. 挡不住的真情。

10. 蚕绕着你的肌肤，亲吻着你的'美梦。

11. 蚕棉吻肌肤，丝丝送梦香。

12. 蚕蚕眠绵，丝丝入扣，“被”感舒适，桂合蚕丝。

13. 被暖天下，情系桂合。

14. 北欧休闲风情，艾莱依家纺。
15. 爱在新大华，温馨千万家。
16. 爱与梦飞翔。
17. 爱家，爱生活。
18. 爱家，爱美，爱生活。
19. “丝”藏健康，桂合有“被”而来。
20. “桂”在天然亲肌肤，“合”家共享好睡眠周家欣。
21. 一针一线绣红豆一丝一缕话情缘
22. 爱的港湾，家的感觉——红豆家纺婚庆馆

家纺大促销活动宣传语篇三

活动方案指的是为某一次活动所指定的书面计划，具体行动实施办法细则，步骤等。对具体将要进行的活动进行书面的计划，对每个步骤的详细分析，研究，以确定活动的顺利，圆满进行。下面是关于家纺促销活动方案，请参考！

时值蓝梦店庆周年，在秋风飒爽的日子，又遇上了国庆中秋佳节。为了让蓝梦家纺能在店庆良日和金秋十月取得更丰盈的利润，我们欲联手蓝梦家纺，共同打造金秋店庆的销售业绩，特拟订本广告促销活动。

广告活动内容具体操作：

一、方案背景：

做促销无非就是几种形式：买就送、赠品、大折、特价销售

等等。但是也就这几样，对于促销来说就足够了。有时候我们在做促销的时候为什么效果不是很好？其实原因很简单——我们没有给予顾客更高的心理满足，我们没有把顾客的心吸引来。

二、总体思路：

三大促销活动联合推出，可使每种活动的优势互补，力度更大，效果更好。

满就送：主要可让“满就送”的优势继续发挥，使已购物的顾客发生重复购买行为，但要减小赠送幅度。

现场抓金：购商品的顾客，刺激其购买欲望。返还现金，顾客看得见，但每次掏金金额必须控制在20元以内。

价格由您自己定：购商品的顾客，在付款时进行摸价格折率游戏。

三、活动时间□20xx年9月25日——20xx年10月15日

四、活动实施细则

（一）欢乐庆典，来买就送超值团购价服务送到家

1、满300送50（20礼券+30代金券）

2、满600送100（40礼券+60代金券）

注：1、限送200凭购物小票领礼券2、对于团购给予超值价格免费送货上门

（二）“闪电”店庆价激情店庆价缤纷共享

1、“闪电”店庆价商品，完全体现超低的感觉。注：这类商

品除供应商让部分的毛利外，门店将做出亏损的举动。为能达到一定的低价效果，又能保证亏损的额度小，建议选择该类商品时，从低单价、超实用的特点出发选择，并限时限数。

（三）抢做幸运星价格自己定

- 1、凭购物小票在收款处摸“折率球”。
- 2、9折15个球、8折3个球、7折2个球。
- 3、球上是几，就是价格的折率。
- 4、顾客得到折率后，在购物凭证上盖上“折率”。

五、广告费用预算：

- 1、演出费用：****元（1500元）
 - 2、《网桥商讯》封面：4000元
 - 3□pop及展板：100元
 - 4、横幅：100元
 - 5□30000dm宣传单印刷费用：5500元
 - 6、宣传单投递费：1200元
- 合计：10900元。（11400元）

六、活动评估

（一）成功点

- 1、活动直接促进销售。

2、现场气氛十分活跃，有较强新颖性和趣味性，能调动顾客的参与热情。

七、其他活动：

1、持本刊前来消费的顾客享受95折。

2、持本刊广告来消费满500元有礼品赠送。

3、对新人来采购大宗结婚物品，赠送一纪念品。

广告语：

蓝梦新品上市店庆有礼，庆国庆价格疯狂到底。

家纺大促销活动宣传语篇四

1. 和肌肤相亲，和睡眠交心。

2. 关爱生活，引领时尚。

3. 感受不一般，温尔思家纺。

4. 感动新梦想，品位新生活。

5. 孚日大家纺，真正大家纺。

6. 发现艺术之美，分享靓丽生活

7. 多一层肌肤，深一度睡眠。

8. 东方的，世界的。

9. 挡不住的真情。

10. 蚕绕着你的肌肤，亲吻着你的美梦。
11. 蚕棉吻肌肤，丝丝送梦香。
12. 蚕蚕眠绵，丝丝入扣，“被”感舒适，桂合蚕丝。
13. 被暖天下，情系桂合。
14. 北欧休闲风情，艾莱依家纺。
15. 爱在新大华，温馨千万家。

家纺大促销活动宣传语篇五

一、活动目的：

提高销量，加强公司影响

二、活动主题：

芯鲜每一天健康每一天

三、活动时间

12月21日---1月6号

四、活动实施细则

1、特价产品

舒美居家饰岁末大酬宾全场1折起，部分断码产品2折起清仓。

价值3980元的极品鹅绒被(200*230cm)活动期间只卖20xx元。

价值880元的豪华贡缎印花套件(200*230cm)3折起只卖298元。

舒美居会员凭会员卡可免费领取保暖拖鞋一双。

中国店网中国最专业、最全面的开店创业网

凡购正价产品可享受8折优惠（金卡用户7折优惠），满1000元以上可享受7折优惠（金卡用户6折优惠）。

凡购买全真丝套件赠送价值4980元的真丝极品鹅绒被一床。

纯棉大毛巾：1.00元一条前10天每日上午10：00开卖，每日限30条，每人限一条。

纯棉大浴巾：10.00元一条前10天每日中午12：30开卖，每日限30条，每人限一条。

纯棉席梦思床包：26.00元一床前10天每日下午15：30开卖，每日限30条，每人限一条。

2、幸运大抽奖

凭当日销售单可参加幸运大抽奖（除人气产品凡购物满300元即可参加，百分百中奖）

一等奖：豪华绣花四件套一套（价值498元）

二等奖：暖冬被一床（价值298元）

三等奖：炫彩方抱一个（价值58元）

纪念奖：保暖袜一双或手机配件一个

五、活动宣传

宣传单□dm单，展板。

六、活动费用：

礼品费用： **

推广费用： **

公关费用： **