2023年价采工作总结(模板8篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结,总结某一方面的成绩、经验。那么,我们该怎么写总结呢?以下是小编收集整理的工作总结书范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

价采工作总结篇一

下面是计划网小编为大家整理的2018年工作计划模板,欢迎大家阅读。更多相关内容请关注计划网工作计划栏目。

2018年工作计划模板

在这xx年的一年里,凭借前几年的蓄势,已具备步入了快车道,为实现了稳步的效益增长,以崭新姿态展现在客户面前,一个更具朝气和活力的、车间完善后,管理水平必将大幅度提高,这不仅仅是市场竞争的外在要求,更是自身发展壮大的内在要求。对于各部门来说,全面提升管理水平,与公司同步发展,既是一种压力,又是一种动力。为了完成公司20xx年的总体经营管理目标,厂部特制订20xx年工作计划如下。

- 1、进一步完善公司的组织架构,确定和区分每个职能部门的权责,争取做到组织架构的科学适用,三年不再做大的调整,保证公司的运营在既有的组织架构中运行。
- 3、完成日常人力资源招聘与配置
- 4、推行薪酬管理,完善员工薪资结构,实行科学公平的薪酬制度;
- 5、充分考虑员工福利,做好员工激励工作,建立内部升迁制

- 度,做好员工职业生涯规划,培养雇员主人翁精神和献身精神,增强企业凝聚力。
- 7、大力加强员工岗位知识、技能和素质培训,加大内部人才开发力度。
- 8、建立内部纵向、横向沟通机制,调动公司所有员工的主观能动性,建立和谐、融洽的企业内部关系。集思广益,为企业发展服务。
- 9、做好人员流动率的控制与劳资关系、纠纷的预见与处理。既保障员工合法权益,又维护公司的形象和根本利益。
- 二、增加人员配置:
- (1)前台:前台增加至3名,分管不同区域。
- (2)车间管理人员:车间行政主管1人、技术主管1人、所需机电维修组长约3名。
- 三、强化人员素质培训

春节前完成对各区域所需人员的招聘和培训,使20xx年新的管理制度实施过程中人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用基层管理人员,切勿滥竽充数。

四、加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面作出实施细则规定, 从制度上对此项工作作出保证。并根据各区域实际情况和存 在的问题,有针对性地加以分析和研究,以督促其在短期内 按规定建立和健全管理的工作。

五、加强市场调研,以业务部提供的信息量和公司在各区域

的业务进展情况,将以专人(兼职)对各区域业务的发展现状和潜在的发展趋势,进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料,为公司在各区域开拓新的市场方面作好参谋。

六、品牌推广

- 1、为进一步打响"振兴"品牌,扩大振兴的市场占有率[20xx年乘公司车间乘改建的东风,初步考虑以宣传和扩大品牌,创造更大市场空间,从而为实现奠定坚实的市场基础上更上一层楼。
- 3、加强和外界接触人员的专业知识培训和素质教育工作,树立良好的企业员工形象和企业文化内涵,给每一位与我厂人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象,从而对有更清晰和深层次的认识。

七、客户接待

客人接待工作仍是业务部工作的重点之一。做好客人接待工作是业务接洽的必要的`前提和基础。按照公司有关规定要求保质保量地做好客人接待工作是业务部必须进行认真研究和探讨的重要课题。表面上看起来接待工作比较简单,但实质上客户接待是一门十分深奥的学问。不去深入地研究和探讨就不能让该项工作做得完善。因此,业务部要在方法上、步骤上、细节上下一番功夫。

为了既少花钱,又不影响接待效果,需要更多地了解客人的生活阅历、为人禀性、处事方式、办事风格、企业价值取向、管理理念、产品特色、行业地位等。仔细研究分析和琢磨推敲日程的安排,让每一位客人在最短时间内有全面的、清晰的、有一定深度的了解,对振兴的产品表现出最大限度的认同感,对的管理模式和企业文化产生足够的兴趣。

把长期地、坚持不懈地认真对待每一批客人和每一客人, 使

他们对的接待工作满意作为业务部每一个接待工作人员的准则。从而以此来提高跟踪的成功率,达到提高企业经济效益的根本目的。

2018个人工作计划

转眼间又要进入新的一年-2018年了,又是一个充满挑战、机遇与压力开始的一年,是辞旧迎新、再次展现自己的又一开始。也是我非常重要的一年。出来工作快3个年头,面对竞争激烈而有现实的社会,生活和工作压力驱使我要努力工作和认真学习,让自己成为一个真正有实力的管理者,为自己创造一个美好的未来。在此,我订立了本年度工作计划,以便使自己在新的一年里有更大的进步和成绩。

- 一、熟悉公司新的规章制度和工程管理开展工作。公司在不断改革,订立了新的规定,作为公司一名工作人员,必须以身作责,在遵守公司规定的同时全力开展工程管理工作。
- 1. 明确职员工的职责和工作任务调度分派各职员工必须履行工厂员工应尽义务和《工程部管理职责》规定的职责,其工作任务可根据公司部门需要服从上级随时调配支持。
- 4. 工作方法改善:加强部门协作沟通,营建和谐进取的企业 文化氛围,发生异常时第一时间到现场去了解问题,分析问 题,解决问题,制订符合实情的工程及相关部门工作反馈改 善方案和办法,建立培训计划,加强技能训练和心态教育, 稳定人员流失。
- 5. 工程设计管理过程中要充分听取各方面的意见,发扬技术 民主,对争议较大的问题,组成审查班子进行认真的论证, 如还有疑义则寻求第三方的论证(客户或技术开发者)
- 二、明确自己的发展方向,正确认识自己,纠正自己的缺点.认真听取他人忠恳意见.更加勤奋的工作,刻苦的学习,努力

提高文化素质和各种工作技能,充分发挥自己的能力,让自己真正走上管理道路。我也会向其它同事学习,取长补短,相互交流好的工作经验,共同进步。征取更好的工作成绩。

以上是我针对2018年的工作计划与发展方向,希望通过自己的努力及他人的协助能够成功的达成计划并突破[xx年取得更好的成绩,全面提高自己。

价采工作总结篇二

- 1. 用平面设计软件设计海报、展板等,并打印制作出来。
- 2. 手绘海报等。
- 3. 制作、张贴展板、海报、横幅等。
- 4. 布置、设计晚会、活动等的现场。
- 5. 其他方面的辅助美工设计。

此外,在这些常规活动外,外宣中心本学期还安排了一些特色活动:

一、 外宣中心成员平面设计技能的培训与交流

时间:每周一次

地点: 待定

目的:提高外宣中心成员的平面设计技能,提高宣传工作的效率和效果

内容: 讲授coreldraw和photoshop等平面设计软件的使用技巧,成员交流使用心得。

- 二、配合光影校运图片展
- 二、"idearstar创意之星"校园平面广告设计大赛

时间:作品征集从11月初开始,11月末举行颁奖仪式

范围: 全省高校

地点:颁奖典礼暂行在一教222

目前确定的合作单位:中南大学异次元动漫社

活动内容:校园平面广告设计比赛

目的: 扩大影响力, 发掘更多的校园平面设计人才

草拟人: 王

价采工作总结篇三

依据《指南》精神及区教育工作会议精神,立足本园实际,以五大领域活动课程为主,主题活动为辅开展教育教学活动,以本园的特色活动。不断提高保教质量,加强管理,真正做到服务于社会、服务于家长、服务于幼儿。

1、保育工作

- (1)、保健老师全面负责幼儿园保育工作,加强对保育工作的检查、督促、指导,每月一次对保育员进行保育学习及业务指导,不断提高保育老师的素质。
- (2)、各班严格执行作息制度,保证幼儿身心健康,愉悦地发展。

- (3)、培养幼儿良好的饮食、睡眠等生活、卫生习惯,为其一生的发展奠定良好的基础。
- (4)、加强对幼儿的体育锻炼和户外活动管理,并对幼儿进行安全教育,培养幼儿的自我防护意识和能力,确保幼儿生命安全。
- (5)、把好晨检关,做好全日观察记录,严格执行卫生消毒保健工作。
- (6)、善于观察,发现幼儿一日生活中的冷暖及异常情况,并及时给予耐心妥善处理。
- (7)、加强卫生保健工作,每学期进行起初和期末体检,每学年对幼儿全面体检一次,及时进行预防接种工作,加强幼儿身体健康。

2、教育教学工作

- (1)、进一步学习领会《指南》《幼儿园工作规程》的精神,探讨实施的方法策略,吸收幼教新信息,不断更新教育教学观念。教师应学会关爱、学会理解、学会宽容、学会创新,积极探索适用本园的教育教学新方法,促进保教质量不断提高。
- (2)、各班针对幼儿年龄特点,班级实际情况制定确实可行的一日活动常规,不断提高观察、分析、反思幼儿一日活动的能力,通过良好的教育手段培养幼儿良好的生活、卫生、学习习惯,促进幼儿情感、态度、能力、知识技能等方面的发展。
- (3) 进一步开展"以游戏活动为主"的教学模式活动,坚持每天利用上午黄金时间进行教学活动,在活动中加强对幼儿语言表达能力的培养及良好倾听习惯的培养,创设师幼良好

的普通话环境,教师在教学中不断提高自己的.教学能力和教学技能。

- (4)、通过观摩活动了解教师的执教情况、教学水平、教学技能及幼儿情况。
- (5)、各班根据本班实际开展形式多样的活动,促进幼儿全面素质的发展。鼓励幼儿在活动中大胆地表现自己的情感和体验。加强幼儿的户外锻炼,丰富户外体育活动器械,并加强对户外活动的指导。
- (6)、根据班级环境及班级特色,加强对区域活动的创设、组织、和指导。环境创设要符合幼儿的年龄特点,不断提供操作材料,结合主题及时调整区域。
- 2。组织教师有目的、有计划地进行业务学习,继续鼓励教师苦练技能技巧,成为全面发展的幼儿教师。
- 3、加强岗位练兵,定期开展各类活动。
- 4、继续鼓励支持教师参加各类学历进修。
- 1、加大教研力度,做好五大领域以及《指南》的教学研讨活动。
- 2、结合教育部颁发的(3—6岁幼儿发展指南)的要求,开展以游戏为主题的教学活动。
- 3、组织教师外出参观学习,接受新的信息,回来后进行宣传或公开观摩情况,带动全体教师教学水平的提高。
- 1、每学期初召开一次家长会,将本学期工作计划、内容、形式做到宣传到每位家长,向家长提出本学期将要配合和支持的工作。成立"家长委员会"共同商讨全园大事、要事和班

- 级工作,各班主任要及时向幼儿园反馈家长对幼儿园工作的意见、建议,了解幼儿园的教育教学活动,促进幼儿园工作的进一步发展。
- 2、加强家园联系栏,每周五将下周计划上墙,周计划要健全, 每次有新鲜的信息让家长了解,对家长达到家园教育同步, 促进幼儿全面发展。
- 3、每学期教师要全面家访一次,平时经常利用接送幼儿时间、 电话家访、登门家访、各种联系方式等及时反馈幼儿在园一 日生活情况,利用节假日举行"亲子活动"活动,进一步密 切家园联系。
- 4、充分利用家长资源,促进幼儿园的教育教学工作,为幼儿园的发展起到重要的作用,每月开展一次家长助教观摩活动。
- 5、每学期一次"家长半日开放观摩活动。根据需要一学年开展一次"家长学校"的学习活动。
- 2、严格后勤管理,把好食品进出库登记,检查工作,做好校车和幼儿园安全工作。定期检查和及时处理出现的问题。和教职工以及家长签好安全协议,让其明确各自的职责,加强安全责任感。充分体现行政后勤工作的服务性、先行性、全局性和政策性,保证幼儿园工作的顺利开展。

九月份

- 1、加强班级常规教育,稳定幼儿情绪,搞好环境创设。第一周正式教学活动。
- 2、第二周完善各类计划,各班开好家长会,做好新学期一系列工作。
- 3、成立"校园护园队"并开始活动,和保安配合每天坚持校

园值班。

- 4、第四周开始新操,各班9月份开始早操。
- 5、全园幼儿体检工作。

十月份

- 1、大、中班,学前班"歌唱祖国"歌咏会。
- 2、各班秋游活动。
- 3、各班家长半日开放活动。
- 4、各班亲子活动。

十一月份

- 1、教师演讲比赛。
- 2、各班准备元旦活动的节目。
- 3、各班亲子游戏活动。

十二月、一月份

- 1、园内优质数学活动观摩。
- 2、准备"迎新年游园活动"。

价采工作总结篇四

本学期,教研组将围绕学校和教务处的工作部署,全面推进"学会学习"活动和"读书活动",切实提高"教学六认真"实效。以学校"微笑文化"建设为抓手,积极构建和谐

的人文课堂,促进师生共同发展,为教育事业做出积极贡献。

- 一、深入推进教学"六认真"常规,继续探索教学"六认真"的实效性,讨论切实可行的低耗方法,从常态走向长效,使教学"六认真"向教学"六有效转变。
- 二、加强校本教研,促进专业发展
- 1、加强学习培训,提高业务水平。

参加各级各类培训、研讨活动;利用教研活动时间,学习新的教育教学理论,不断提升教师的现代教学理念,不断学习,以适应形势的发展与变化,跟上时代步伐。具体要求:30周岁以下的青年教师听课不少于15节,其他不少于8节。

2、加强教研组建设,进一步提高教研活动的实效性。

每单周五下午第六、七节课,在教师阅览室,深入开展"学会学习"专题研究,结合"微笑文化"建设,努力做到教研活动系列化、专题化。

3、加强备课组建设,充分发挥集体智慧。

积极推行"集体备课,资源共享,个人加减,课后反思"的集体备课制度,加强备课的减负增效。备课组将教法研讨、学法指导、作业研究等作为备课组活动的核心内容,统一进度、统一作业、统一检测。各位教师主动承担组内工作,积极贡献个人智慧、寻求共同发展。

- 三、深化教学研究,探索减负增效新途径
- 1、深入推进"学会学习"活动,优化课堂教学,减负增效。 组织进一步认真学习《太仓市中小学深入推进"学会学习" 课堂教学改革实施意见》,不断修改和完善学校"学会学

习"课堂教学改革实施方案。要针对不同年级不同层次的学生,开展专题研究,进行学法指导,努力使学生从"要我学"到"我要学、我会学"的转变,优化课堂教学,积极构建和谐的人文课堂,达到减负增效。要认真组织学生进行自主学习,指导学生制定自主学习计划,教会学生自主学习方法,及时检查学生自主学习效果,提高学生自主学习能力。

3月份完成: 同课异构。以备课组为单位,全民参与开课。

4月份完成:录像诊断。各备课组推出一名,拍摄录像,教研组共同诊断。

5月份完成:优秀课展示。每个教研组推出优秀课。

- 2、加强对课程标准和试题的研究。要认真钻研新课标,吃透大纲,切实有效地提高自身把握学科的能力。今年5月份物理教师40周岁以下必须参加苏州市把握学科竞赛。
- 3、加强作业布置的管理,实现减负增效。精心选编、精心批改、精心讲评、精心辅导。突出对基础知识、基本技能的巩固和应用,增强作业的针对性和精要性,减轻课业负担。
- 4、做好对中考的研究。初三物理、化学做好中考复习工作,初二生物参加会考,做好理化生实验操作考试的准备工作。

价采工作总结篇五

一是分析10月荥经县公共资源服务交易服务中心交易情况: 建设工程项目共计7项,采用竞争性谈判或比选方式进行,控 制价783万元,中标金额674.81万元,节约资金135.19万元, 节约率17.26%;政府采购开评标项目共计2项,累计项目预算 金额共计31.01万元,中标金额30.6064万元,节约资 金0.4036万元,节约率1.3%;砂场矿权出让项目共计7宗,累 计项目预算金额共计570万元,中标金额634万元,溢价64万 二是对公共资源交易服务中心近段时间的运行分析,指出,虽然近期中心工作取得了一定的工作成绩,但在工作中仍然存在一些问题,主要表现在:工作人员不足,目前公共资源交易中心共有三名工作人员,工程建设、国有产权交易等事项陆续进入交易中心后,人员配备上显得捉襟见肘;工作人员业务水平有待提高,缺乏建设工程、产权交易等方面专业知识;场地面积小。目前公共资源交易中心面积约300平方米,共有开、评标室各两间,每间房屋面积约50平方米左右,座位30个,不能满足稍微大型点的拍卖会和报名人数相对较多的招标需求。

三是对xx月工作重点进行了安排部署:一是重点服务灾后重建工作。树立服务意识,增强大局观念,认真服务交易项目,特别是灾后重建项目,确保日常工作有序开展,开通"绿色通道",根据工程项目和建设单位的需求,推行全天候服务,达到方便、快捷、高效。二是充分利用技术手段,推行电子招投标效率。三是加强公共资源交易中心工作人员的学习培训,建立每周学习法律、法规制度,不断提高自身业务水平。

工作计划总结范文模板大全【二】

为了进一步提高自己的工作效率及工作能力,特制定以下工作计划:

- 一、对销售工作的认识:
- 二、对销售工作的提高:
- 1、制定工作日程表:(见附表)
- 7、提高自己电话营销技巧,灵活专业地与客户进行电话交流:

- 三、重要客户跟踪:
- 1、江西萍乡市公路管理局供机科林科长、养护科曾科长;
- 2、山西、陕西、江西、河南各省市级公路局养护科;
- 4、山西省大同市北郊区公路段桥工程乐;
- 5、河南市政管理处的姚科长:

以上是我十月份工作计划,我会严格按计划进行每一项工作。

工作计划总结范文模板大全【三】

为了能在接下去的工作中能比上半年工作更加顺利,特做了以下的工作计划。

- 一、要不断加强急诊护理站的建设,提高护理人员的应急能力
- 1、加深护理人员的急救意识和群体意识,定期进行有计划、有组织的业务目标训练,培养急诊专业合格的护理人员。
- 2、不断建立、健全急诊科的各项规章制度,加强人员卫生行政法律、法规的学习,增强人员的法律意识。
- 3、推进各项急诊工作标准化管理,以提高抢救成功率。
- 二、重点抓好"三基"训练与临床实践相结合,以提高人员的专业素质。
- 1、纯熟把握常见病情的判断及抢救流程及护理要点,施行定期考核。
- 2、纯熟把握心肺复苏术的抢救技能。

- 3、纯熟伤口的处理和包扎止血技术及伤员的心理护理。
- 4、纯熟急救时的催吐、灌肠、注射、给氧及体位一系列操作技术及病情监测等专业技能,要求准确及时到位。
- 三、严格抢救室、处置室的管理,为患者争取宝贵的抢救机遇
- 1、纯熟把握各种仪器的运用并保证其性能良好,随时备用。
- 2、各类抢救药品、器械由专人负责,定时检查、定点放置、 定期消毒、维护药品基数与卡相符,严格急救药箱管理,保 证院外急救的正常运用。
- 3、各类急救药品运用后及时清理、补充、记录,保持整齐清洁。
- 1、严格执行"三查、七对"制度, 杜绝差错事故的发生。
- 2、严格执行无菌技术操作原则及护理程序,以增进或恢复病人的健康为目标开展整体护理,从生理上、心理上、生活上关怀体贴病人,推行人性化服务。
- 3、严格执行"十二项核心制度"
- 4、加强废旧一次性物品的妥善管理,防止院内感染的发生。

价采工作总结篇六

- 一、仓库保管员的工作
- 2、责所有有关原辅材料、中药材、危险品、化试、冷藏物品等的入库、出库工作,按标准操作程序和标准管理制度做好各项工作及记录。

- 二、配合车间生产
- 2、配合以上各车间的领料工作,及时填写货位卡,分类帐, 核准现场物料等,做到帐目清晰,可查。发现问题及时汇报, 改正。
- 三、配合gmp的认证
- 1、配合做好了各车间gmp认证所需大量的调帐工作;
- 3、配合化验中心做好现场核准工作。
- 四、负责仓库洁净区的管理和清洁工作
- 1、做好洁净区空调机组的维护工作;
- 4、分料后,做好清洁工作及清场记录。
- 五、配合其他的工作
- 1、负责中药材外加工所需材料的入库,领料工作及相关记录;
- 4、配合化验中心的取样工作;
- 5、每月协助财务做好盘点工作;
- 6、配合成品保管员做好出库、退货、搬运工作,辅助包材保管员做好日常工作。
- 以上为本人工作总结,请领导批评指正。

价采工作总结篇七

工作计划是行政活动中使用范围很广的重要公文, 也是应用写

作的一个重头戏。机关、团体、企事业单位的各级机构,对一定时期的工作预先作出安排和打算时,都要制定工作计划,用到"工作计划"这种公文。工作计划实际上有许多不同种类,它们不仅有时间长短之分,而且有范围大小之别。从计划的具体分类来讲,比较长远、宏大的为"规划",比较切近、具体的为"安排",比较繁杂、全面的为"方案",比较简明、概括的为"要点",比较深入、细致的为"计划",比较粗略、雏形的为"设想",无论如何都是计划文种的`范畴。以下是由查字典范文大全为大家整理的xx年电脑销售工作计划材料,希望对你有所帮助。

- 一;对于老客户,和固定客户,要经常保持联系,在有时间有条件的情况下,送一些小礼物或宴请客户,好稳定与客户关系。
- 二;在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得更多客户信息。
- 三;要有好业绩就得加强业务学习,开拓视野,丰富知识,采取多样化形式,把学业务与交流技能向结合。

四;今年对自己有以下要求

- 1: 每月要增加1个以上的新客户,还要有到个潜在客户。
- 2: 一周一小结,每月一大结,看看有哪些工作上的失误,及时改正下次不要再犯。
- 3: 见客户之前要多了解客户的状态和需求,再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。
- 4: 对客户不能有隐瞒和欺骗,这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。

- 5: 要不断加强业务方面的学习,多看书,上网查阅相关资料,与同行们交流,向他们学习更好的方式方法。
- 6: 对所有客户的工作态度都要一样,但不能太低三下气。给客户一好印象,为公司树立更好的形象。
- 7: 客户遇到问题,不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。
- 8: 自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的,你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。
- 9:和公司其他员工要有良好的沟通,有团队意识,多交流,多探讨,才能不断增长业务技能。
- 10:为了今年的销售任务我要努力完成5000台的任务额,为公司创造更多利润。

以上就是我这一年的工作计划,工作中总会有各种各样的困难,我会向领导请示,向同事探讨,共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献!

为进一步发展全民健身事业,广泛开展全民健身运动,根据《全民健身条例》和《**省全民健身实施计划》要求,结合我市实际,制定《**市全民健身实施计划(xx—xx年)》。

一、基本原则

价采工作总结篇八

下面是计划网小编为大家整理的2018年工作计划格式,欢迎

大家阅读。更多相关内容请关注计划网工作计划栏目。

2018年工作计划格式【一】

- 1)加强学习,拓宽知识面。努力学习专业知识和相关法律法规常识。加强对行业发展的了解,加强对周围环境和同行业的了解、学习。要对公司的统筹规划、当前情况做到心中有数。为领导的决策提供一定的依据和参考。
- 2)本着实事求是的原则,做到上情下达、下情上报。及时了解员工思想动态,正确引导,加强沟通,了解各人的工作进度和问题反馈给总经理,以便公司各主管及总经理在此基础上进一步安排交付工作,真正做好领导的助手。
- 3)注重部门工作作风建设,加强管理,团结一致,勤奋工作,形成良好的部门工作氛围。
- 一是实现被动服务向主动服务转变。办公室的工作突发性、 偶然性、被动性强。因而,对待各项工作,要未雨绸缪,以 工作的超前性、预见性增加工作的主动性。二是实现单一服 务向全面服务、超前服务转变。办公室的服务必须注意服务 的全面性和主动性,不能只为领导决策提供简单的对与答的 单项服务,而应该在领导决策前动议、参谋,在决策中关注、 关心、调查,在决策后总结、推介,从而提供超前、全过程 的主动服务。
- 5)全面提高执行力度,狠抓决策落实。保证公司各项决策全面、有效地落实。
- 6) 遵守公司内部各项规章制度,维护公司利益,积极为公司创造更高价值。
- 2. 持续提升人力资源管理水平。

- 1)做好招聘及录用等各项相关工作,保证企业人员因素的稳定性。长期的经营实践告诉我们,当代企业的发展离不开六大资源,即人力、物力、财力、信息、技术和文化资源。在这些资源中,最关键、最宝贵的是人力资源,人才资源。人才是企业的第一资本,世界上只要有了高素质的人,什么人间奇迹都能够创造出来。在企业管理工作中,坚持以人为本的人本管理思想是企业吸引人才、留住人才的有效方法,也是构建和谐企业,提升企业竞争能力的重要手段。
- 2) 明确岗位职责,严明劳动纪律,完善绩效考核制度和办法。 从劳动纪律、岗位履职、沟通协调四个方面进行细化,提高 操作性,为人力资源的评价和考核提供有效的依据。
- 3)加强组织人员结构优化创新,为推进企业的'发展奠定基础。组织结构设置进一步科学化,人员结构进一步合理化。本着精简、统一、高效的原则,合理调整设置机构,力求组织结构进一步扁平化。综合考虑人员素质、工作性质、信息沟通、企业文化等因素,科学实施管理流程优化,畅通横向纵向工作渠道,设计管理幅度和跨度,确保组织有效运作,合理调整现有机构,逐步优化管理层级,建立一个富有弹性的组织结构。加强定员定编管理,提高工作效率。
- 4)加强薪酬制度改革创新。探索建立与企业发展战略相一致,以劳动力市场为参照,以岗位价值为基础,以工作绩效为导向,以企业效益为前提的薪酬制度和体系,稳定员工队伍,激发工作热情,创造高绩效。在薪酬制度设计中,以职位为基础,以清晰明确的企业发展战略、科学的组织结构设置和规范的职位体系为前提,紧密结合绩效考核管理开展工作,并通过绩效考核向员工传递组织压力以激活整个组织的活力,进一步健全员工薪酬增长与企业效益同步增长的激励约束机制。
- 5)加强人才引进培养机制创新,为企业的可持续发展创造动力。引进人力竞争,形成内部良好的竞争氛围;建立完善人员

进入和退出机制。努力为员工提供充足的个人发展空间,引导员工树立与企业共同发展的理念,提高人力资源的利用率。高度重视人才规划工作。重视优先从内部选拔人才,避免从源头流失,同时做好骨干人才的引进储备工作。

6)加强员工教育培训体系创新,创建学习型、知识型企业。 作为行政主管,应该根据企业的实际情况,利用一切有利资源,加大全员培训力度,紧贴工作和岗位需求。认真落实培训需求分析工作,做好培训的设计和实施。将实现企业的经营战略目标和满足员工个人发展需要结合起来。重点加强转变思维方式和思想观念,传递企业文化与价值观等知识的培训。做到统一规划、组织实施。所以,今年行政的一个工作重点将放在内训的系统化开展。

3. 强化协调能力。

协调,是行政协助领导进行有效管理的一项基本职能。在现行的机构设置中,一项工作多家负责的现象比较普遍。这种你中有我、我中有你、职责交错、利益相兼的问题,往往是导致部门之间意见分歧和相互矛盾的重要因素。因此,进一步做好协调工作意义重大。行政在协调工作中,一定要站在全局的高度上,正确处理好整体与局部、局部与局部之间的利益关系,最后在全局利益上达到协调统一。

4. 配合财务部门,贯彻后勤的成本控制,切实做好后勤费用的报销审核,包括货运费用的登记统计手续,严格按照程序核定的使用标准执行。

四、新年展望和目标。新的一年,意味着新的起点、新的机遇、新的挑战。

2018年,我要认真总结经验,戒骄戒躁,努力工作,力争取得更大的工作成绩。以崭新的工作风貌、更高昂的工作热情和更敬业的工作态度投入到办公室的各项工作中。从小事抓

起,从服务抓起,进一步强化内务管理和后勤服务,为整体推进公司的发展提供基础性服务,为公司年度整体工作目标的实现发挥行政应有的作用。

2018年工作计划格式【二】

xx年我居委会紧紧围绕办事处年初制定的工作目标和各项中心工作,加压奋进,努力工作,在各个方面取得了一定的成绩,得到了领导的肯定。

xx年将至,为了新一年各项工作的开展,制定如下工作计划:

一、拓宽党建工作思路,打牢基础建设年内新建党员服务站,完善各项工作机制,以此为载体发挥党员的先锋模范作用。

建立党支部,居委会网络平台,利用免费博客公开公示两委会动态,征求居民对社区的意见。

- 二、健全组织,加强内部管理进一步规范各项工作运行机制,加强内部管理,做到机构健全,制度完善,分工具体,任务明确。
- 三、继续做好社区民政、残联、老龄、双拥工作对社区的困群体给予力所能及的帮助,对社区的弱势群体老年人做好政策福利的办理,全心全意做好为残疾人服务的工作,开展一帮一扶助活动,定期走访慰问。认真学习领会拥军爱民与拥军爱民文件和精神,关心军属,定时定期走访。

五、根据居民的需求和社区的能力,开展丰富多彩的活动,有针对性的开展特色活动。

在社区内多挖掘文艺骨干,为社区文艺活动的开展做好准备 工作,同时多方面地丰富社区居民的业余文化生活。发挥社 区志愿者的模范带头作用,在区开展宣传工作,推动移风易 俗,坚决扫除各种歪风邪气,为社区居民创造一个良好的生活环境。

六、配合办事处综合治理中心,做好社区综合治理工作1、建立健全社区各项综合治理工作制度,充分发挥居委会的职能作用,深入居民,为大家解决疑难问题。

- 2、利用条幅、板报进行广泛的法制宣传教育,加大禁毒宣传力度。坚持"提高认识、教育为先、严厉打击、全员收戒、综合治理"的方针,扎实推进"无毒社区"工作顺利完成。
- 3、加强对外来人口的管理,切实做好流动人口的调查、登记管理服务工作,使流动人口的管理做到了规范有序。
- 4、认真落实社会治安综合治理各项措施,无赴区级及区级以上集体上访。

七、加大社区的环境卫生整治力度。

在社区内对不同的人群进行不同的教育,大力宣传社区内禁止乱推乱放,保护环境人人有责,提高居民爱护环境的意识,自觉维护区环境。

八、劳动保障工作1、深入居民,充分了解和掌握社区内下岗 失业人员的就业意向。

2、积极跑企业、找岗位,加强与用人单位沟通,提高就业率,解决困难群体的生活。

九、统计工作积极配合街统计办的工作,及时完成各项统计任务,按照要求认真填表,确保数字真实有效。

十、每月向党政办提供信息2-3条,及时反映本部门工作。

2018年工作计划格式【三】

- 一、加强规范管理、做好日常核算
- 1、根据公司核算要求和各部门的实际情况,按照会计法和企业会计制度的要求,做好财务软件的初始化工作。
- 2、配合会计师事务所对公司第七年度的年终会计报表进行审计,并按有关部门的要求,完成会计报表的汇总和上报工作。
- 3、配合外部审计机构对总公司上一年度财务收支情况进行审计,提高资金使用效益。
- 4、配合公司领导完成各责任中心经济责任指标的预算及制订工作,并做好公司有关财务管理制度的拟稿工作,加强财务制度建设。
- 5、做好日常会计核算工作。按照会计制度,分清资金渠道, 认真审核每笔原始凭证,正确运用会计科目,编制会计凭证, 进行记账。做到"三及时":即及时编制有关会计报表,及 时报送税务等部门;及时装订会计凭证;及时清理往来款项。 出纳要严格按照现金管理办法和银行结算制度,办理现金收 付和银行结算业务;及时准确登记银行、现金日记账,做到日 清月结;严格支票领用手续,按规定签发现金支票和转帐支票。
- 6、配合销售部了解货款回收情况,做好货款回收工作。
- 7、积极筹措资金,从多方面保证公司资金运营的流畅。
- 8、努力加大新业务开拓力度,实现跨越式发展。企业未来的 发展空间将重点集中在新业务领域,务必在认识、机制、措 施和组织推动等方面下真功夫,花大力气,力争使在较短时 间内投资、发展新业务,走在同业前面,占领市场。
- 9、完成公司董事会及ceo临时交办的其他工作。

- 二、加强基础防范、做好安全工作
- 1、货币资金安全。定期检查现金提取、送存过程中的安全问题,检查现金是否超库存存放;对有关设备的完好性进行检查,若有隐患,及时处理并向上反映;及时加以整改。
- 2、票证管理安全。做好现金、收据、发票、各种有价票证的管理工作以及安全防范工作,确保不漏不遗不缺。
- 3、负责防火安全。严格执行用电管理规定并保证每日下班时切断主电源;对办公室吸烟进行严格管理,采取有效措施保证地上无乱扔烟头。
- 4、负责防盗安全。定期检查安全措施的完好性,发现问题及时处理并向上汇报。
- 三、加强考核考评、提高工作质量
- 1、严格遵守《会计人员职业道德》和有关规定,对违反规定的人员提出处理意见。
- 2、严格进行考勤工作。严格执行上下班制度,保证每日工作的正常进行。
- 3、要建立和健全各项管理基础工作制度,促进企业管理整体水平提高。企业内部各项管理基础工作制度,包括: 财务管理制度、财产物资管理及清查盘点制度、行政管理制度,根据各项管理制度的基础工作的要求,实行岗位责任制,规定每个员工必须做什么、什么时候做、在什么情况下应怎么做,以及什么不能做,做错了怎么办等细则。这样,每个岗位的每个责任者对各自承担的财务管理基础工作都清楚,要求人人遵守。通过实施这些制度,进一步提高企业管理整体水平。
- 4、建立和健全自我约束的企业机制,确保企业持续、稳定、

协调发展,严格审核费用开支,控制预算,加强资金目常调度与控制,落实内部各层次、各部门的资金管理责任制。尽量避免无计划、无定额使用资金。

四、加强素质养成、推进队伍建设

随着后勤集团的不断壮大,面对日趋复杂的市场和日益加大的竞争,提高财务人员素质日显重要。

- 1、认真学习会计法、企业财务管理制度、工业企业会计制度和有关的财务制度,提高会计人员的法制观念,加强会计人员的职业道德,树立牢固地依法理财的观念,做到有法必依,执法必严,违法必究,贯彻执行党的方针政策,自觉遵守法律、法规,维护财经纪律,抵制不正之风。
- 2、加强业务学习,提高业务水平。定期进行业务培训,更新业务知识,扩大知识面。在掌握基础知识的同时,加强计算机知识的学习,以适应现阶段财务管理的要求。与此同时,认真学些税务、金融、等相关性知识,以拓展知识面,提高理论和实际操作水平。
- 3、加强学术交流。学术交流是提高会计人员素质的重要方面。通过撰写论文,可促进理论知识,有利于总结工作中的经验,提高业务水平,还能提高写作能力和口述能力。通过对会计人员素质的培养,全面提高公司的财务管理水平,以适应新形势下对会计信息的快速的、准确的、真实的要求,确保公司和各部门各项工作有序运转和各项事业的发展。