

2023年企业诚信演讲稿分钟(大全10篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

企业诚信演讲稿分钟篇一

大家好！

对一个国家和政府来说，“诚实守信”是“国格”的体现；对一个企业和团体来说，它是一种“形象”、一种品牌、一种信誉，是企业兴旺发达的基础；对一个人来说，它既是一种道德品质和道德信念，也是一种崇高的“人格力量”，是做人的基本品格。

诚实守信是企业的生命，是企业生存之本。以诚取胜，赢得顾客信赖，从而赢得市场，没有信用，企业就失去客户，失去市场，失去希望。一些企业之所以能兴旺发达，走出中国，在世界市场占有重要地位，尽管原因很多，但“以诚信为本”是其中的一个决定因素；相反，如果为了追求最大利润而弄虚作假、以次充好、假冒伪劣和不讲信用，尽管也可能得利于一时，但最终必将身败名裂、自食其果。记得改革开放初期，部分温州人一味追逐利润，粗制滥造，特别是鞋子，用硬纸板做的鞋冒充皮鞋，买去穿不了二天就要扔到垃圾箱里去，导致全国许多商店打出“本店无温州鞋”的标志，温州鞋业最终举步维艰。到了上世纪九十年代，温州人醒悟了，假冒伪劣得到了有力的铲除，在杭州武林广场，温州人将数万双劣质温州鞋一烧而光，以此举表明自己“诚信经营”的决心。历经漫长的重塑品牌艰难之旅的十几年后，温州货才慢慢的以价廉质优再次获得了国人的信任，温州因此成了我国率先富起来的地区之一。温州人也将烧鞋时间8月8日立

为“诚信日”，以此为训诫。“温州皮鞋”的事情告诉我们：一日不讲诚信，多年难树品牌，整改之路必将付出更大的代价。

诚实守信是人的立身之本，因为一个人不是孤立的生活在世界上，我们要生活、工作，要和他人交往，要协调社会关系，一个人只有诚信做人，诚信地对待工作、家人和社会，才能与他人相互谅解，和睦相处，得到他人的信任、尊重、合作和帮助。正所谓有诚信，人之愿交，并交之甚好，因为这种交往是诚实可信的，是安全可靠的。而一个人如惯于弄虚作假，偷奸耍滑，终究会经不住时间的考验，迟早会被他人所鄙视和唾弃。

诚实守信，似乎并不难做到，但在当今能坚守住“诚信”并将其“发扬”的人已越来越少了。《狼来了》的故事，流传了一代又一代，当年那个说“狼来了”的孩子已经被狼吃掉，而现实生活中一些不讲诚信的人仍有一定的市场。于是，有的人选择了说假话、卖假货、考试作弊，以此作为获得成功的捷径。在金钱、物质、利益驱使下，一些人、一些企业，已无情地将诚信丢弃一旁，即使是在企业和员工之间，也存在着这种“诚信流失”的现象。比如：企业自毁对员工工资、奖金、福利等各方面的承诺，总以为自己是强者，应该自己说了算。而员工则以跳槽、带走企业机密资料和客户做为对企业失信的“回报”，因此给企业带来有形或无形的损失，双方因此对簿公堂……这样的例子常常见诸报端，不胜枚举。法律当然可以解决这些纠纷，但双方为此付出的精力、财力、物力却不是完全能用法律的形式解决的，最终的结果依旧是二败俱伤。怎样才能避免这种“双输”的局面呢？我想双方的诚信是最重要的，既有企业的信守诺言，又有员工的诚信可靠，任何一方都不能偏废。企业对员工的管理行为要信守诺言，答应做到的一定要做到，否则就不要答应。答应了做不到所产生的危害后果如果可以量化的话，我想一定会大于不答应所造成的影响。员工同样承担对企业的诚实守信义务。比如，员工对企业的忠诚义务，以公司的利

益最大化为本职追求，不利用企业职务工作之便谋取私人之利；不利用掌握企业商业机密的便利损害公司的合法权益；遵守与企业签定的合同，不见利忘义，随便跳槽等等。只有双方都做到了诚实守信，员工才能全心全意的为企业服务，而企业也能借此更上一步，实现“双赢”。

无数事实证明，“以诚实守信为荣”，这不仅是我们每个人做人的立世之本，而且也是我们国家和民族得以生生不息、繁荣昌盛的强大精神支柱。一个人、一个企业、一个地方、一个国家都要讲诚信，“人无诚信不立、业无诚信不兴、国无诚信不强”。各位同事，让我们高举“诚信”的大旗，和我们中铁十六局三公司一起实现我们超常规发展的目标吧！

企业诚信演讲稿分钟篇二

做企业同样需要诚信，诚实守信既是做人的基本道德准则，也是企业搏击市场赖以生存的前提。

各位领导：

大家好，我演讲的题目是“优质服务、共铸诚信”。诚实守信是中国人的传统美德。自古以来恪守诚信就是衡量一个人行为、品质和人格的标准。做企业同样需要诚信，古人云：“经营之道在于诚，赢利之道在于信”，诚实守信既是做人的基本道德准则，也是企业搏击市场赖以生存的前提。

企业诚信

在建设社会主义市场经济的今天，我们关注“诚信”是因为在现实生活中，存在着缺乏诚信的阴影。从假烟、假酒、假文凭到假帐、假币、假政绩；从股市造假到企业之间的“三角债”；从剽窃他人科研成果到足球场上的“黑哨”；从普通人恶意消费透支到一些地方政府言而无信，出尔反尔，开门招

商，闭门宰客。凡此种种，失信的浊流，象瘟疫一样吞噬着人与人之间的信任。

个人失信，害在数人，社会无信，则人人自危。优质服务、共铸诚信，是我们××人共同的责任。

在全社会呼唤诚信的今天，××人坚持以“”重要思想为指导，以优质服务、诚实守信为重点，以提高职业道德，家庭美德为着力点，切实加强思想道德建设，广泛开展创建“文明单位”、“文明系统”等实践活动。电力企业作为一个服务行业，××人坚持“优质为本，诚信服务”的工作服务理念。对内强化管理，对外开展优质服务。要求报装接电“一、一制”，即在一个工作日内办理完各项手续，在一个工作日内装表供电。事故抢修“四、二制”即在接到事故电话后，四小时内为农村用户处理故障并供电，二小时内为城区用户处理故障并供电。客户接待要求“只进一个门，只找一个人，其余的工作由我们来做”实行“内转外不转”的原则。我们的服务承诺是“六个一”即一张笑脸相迎，一杯热茶暖心，一片真诚相待，一件好事解忧，一声道别相送，让每一位客户满意。让“电老虎”、“电霸王”永远成为过去！

几度风雨几度春秋，风霜雪雨搏激流。××人用诚信铸造今天的辉煌。截止今天，我县农网改造工程已完成并通过验收；农电管理体制改革已基本理顺，步入正轨；照明用电从××年××月××日起实行城乡同网同价，从改造前××元/kwh到改造后××元/kwh□降低了××元/kwh□××年××月我县××110千伏变电站的投运，标志着我县从××电源的成功引入，为我县经济的发展提供了可靠的电力保障。

只有优质服务，诚实守信，才能创造良好的企业信誉。在市场经济发展的今天，企业才能立于不败之地。让我们携手并肩，为××经济发展的灿烂明天而努力奋斗。

什么是诚信？诚，即真诚、诚实；信，即守承诺、讲信用。诚

信的基本含义是守诺、守约、无欺。诚实守信是中华民族的传统美德。哲人的“人而无信，不知其可也”，诗人的“三杯吐然诺，五岳倒为轻”，民间的“一言既出，驷马难追”，都极言诚信的重要。几千年来，“一诺千金”的佳话不绝于史，广为流传，如今在商品经济迅速发展的当代，诚信更是一盏指引社会、企业、个人、走向成功之路的明灯——“政无信不威，商无信不富，人无信不立”。

诚信是企业重要的无形资产，是企业赖以生存的制胜法宝，是企业的核心竞争力，企业的一切经营活动都必须依托企业诚信这一无形资产才能顺利进行。努力建设企业诚信，营造一个良好的市场环境，才能铸就企业成功之路。如今我们烟草行业也面临着前所未有的强大冲击，挑战与机遇并存，如此一来诚信就更为我们所关注。作为烟草流通企业，客户就是企业的终端，是企业占领市场的关键所在，是企业发展的坚实基础，我们的真诚服务将直接决定客户对企业的忠诚度、满意度，而客户的忠诚度、满意度也直接决定着企业的发展前景。

现阶段在国家局“网建学上海”的号召下，如何建立起规范完善的销售网络，增强核心竞争力，牢牢控制住卷烟市场是当前工作的重点。从现阶段看尽管目前我们拥有较为完备的网络硬件，但是我们的网络软件却很脆弱，尤其是凝聚零售户、服务零售户这个基础还不牢固。基础不牢，地动山摇。提高网络凝聚零售户、服务零售户的能力，建立牢不可破的批零利益共同体，是目前企业诚信建设的首要工作。首先加快网建的现代化进程及应用。当前我们的网络已具其“形”需要的是尽快脱离初级网建阶段，向“电话订货、网上配货、电子结算、现代物流”的现代流通转变，把网建的重心从硬件的建设向功能的发挥转变，采取坚持“三个提供”，提升服务内涵。

(一)、坚持提供有效的货源，以消费者需求为中心组织货源。市场是以消费者为导向，卷烟市场同样如此，应积极满足消

费者的需求，采用个性化的销售方式引导消费，提高市场满意度。

(二)、坚持提供稳定的经营利润，制定合理的价格、价差，确保零售户有长期而稳定的收益。

(三)、坚持提供附加在有形商品之外的服务，加大感情投资，维护与零售户畅通的交流渠道。其次加强网络内部建设，坚持“以人为本”的经营理念。在现代化流通体制中卷烟访销变革最大，即访销员向客户经理转变，并在新的访销配送模式中担任核心角色，因此网络建设的好坏与客户经理的工作能力、业务素质有着直接的关系。为此卷烟访销的重大变革在网络建设中占有举足轻重的地位，坚持诚信访销意义重大。

一、 树立“让顾客满意”的思想理念 有句名言叫做：“得民心者得天下”，而对从事网络销售的客户经理来说，更应该知道“得顾客者得市场”这条市场经济法则。“顾客满意”是市场竞争的法宝，而要使“顾客满意”很大程度上取决于服务水平、服务质量的高低。我们必须树立全心全意为零售户服务的思想，切实为他们排忧解难，以达到了解需求、引导消费，最终牢牢占据市场的根本目的。

二、 掌握一定的沟通技巧

三、 具有过硬的业务知识

在日常工作中，要注意业务知识的学习与积累，在介绍产品过程中，首先要对产品的价格、质量、科技含量等方面有一个全面的了解，并具有较强的口头表达能力，言行举止大方得体，使零售户信任你、尊重你、理解你。诚信是企业安身立命之本，是企业长远发展之需，古人云：“言而无信，行之不远”。如今烟草企业诚信建设已迫在眉睫，让我们行动起来吧，树立一个“服务他人，快乐自己”的服务理念，那么我们烟草行业将会有更加灿烂辉煌的明天！

企业诚信演讲稿分钟篇三

三杯吐然诺，五岳倒为轻。诚信，沿历史的长流，浩浩汤汤，注入黄河长江。万丈豪情融入血液沸腾的你我，五千年的文化是生生不息的脉搏。荀子云：“君子养心莫过于诚。”诚信，犹如树高千丈，却仰赖于树根的滋养，我们向往的笔直脊梁，要靠诚信支撑的力量。拥有诚信，脚下可踏一方净土；坚守诚信，必有问心无愧的归宿。敬仰诚信，夯筑人生的铁壁铜墙，播种诚信，收获信任的海洋。

有了诚信，才有了商鞅城门立木的一诺千金；有了诚信，才有了过五关前“赤兔胭脂兽”的一骑绝尘；有了诚信，才有了“君子一言、驷马难追”的承诺；有了诚信，才有了焚画酬知己的苏曼殊。相信诚信的力量，它可以点石成金，触木为玉。因为诚信，“文不能安邦，武不能服众”的宋江才能坐上聚义厅的头把交椅，将替天行道的大旗扯得迎风飘扬。因为诚信，平遥小城诞生出来的“日升昌”，才将分号开遍大江南北，将半个中国的财富汇集一堂。

诚信，曾经的简单字眼，如今却饰演多种角色。千百年前的儒学大师发自肺腑的呐喊，饱学之士终生恪守的君子作风，是诚信；勾心斗角、尔虞我诈中一文不值的操行；狡诈之辈赖以飞黄腾达的假面道具，也是诚信。一声“然诺重，君须记”，换来一声叹息。诚信，似乎与这个物欲横流的社会格格不入。

从“冠生园”月饼到信贷较低偿还率，从亿安科技百元股神话的破灭到三鹿品牌的黯然神伤，“狼来了”的谎言已被识破，因诚信危机导致的结果苦涩只有吞咽者自己知道。倘若这个社会失信成风，人们笑脸背后捅刀子，拥抱背后挖陷阱，那将是一个多么可怕的人间炼狱啊！生命不可能从谎言中开出灿烂的花朵。

我们的国家要建立诚信，我们的社会呼吁诚信，我们每一个

人渴望诚信。于是，有了以诚为本，以信为天。诚信是一种品格，是君子作风，是坦诚胸怀，是乐观豁达。让我们重新伸出小手指，拉钩许诺：若为人生故，诚信不可抛，一百年，不许变！

因为年轻，我们青春无畏；因为无畏，我们坐拥梦想。不但要有梦想，我们还要给梦想一个高度。所以，就让我们把梦想播种在诚信的土地上，随着春天一起生根发芽，让诚信的芳香浸润每一个人的心田，信以致远。

企业诚信演讲稿分钟篇四

大家好！

今天我们演讲的主题是诚信。什么是诚信？顾名思义就是诚实、守信！作为一个xx职工的我，演讲的题目是《让诚信之光温暖人生》。

参天大树挺拔耸立，靠的是深扎大地的根的默默支撑；凌云高楼气势撼人，来自厚重坚硬的基石无语的支撑；那么，人，又是靠什么来支撑起无比睿智的人生呢？那就是——诚信！

我们需要诚信，我们呼唤诚信，诚信是美丽的，因为它给世界带来了温暖的阳光；诚信是微小的，它只需要占据心灵中一个很小的角落，就温暖了人们整个人生；诚信犹如一脉清泉让人的心灵充满纯洁和自信，让社会充满真诚和信任，让我们始终用善感的心灵去认真对待生命中的每一个细节！

很多人都听过这样一个故事，一个叫孟信的人，家里很穷，无米下锅，只有一头病牛。一天他外出，他的侄子将牛牵到集市上卖了。孟信回来后非常生气，责备他的侄子不该把病牛卖给人家，并亲自找到买主将钱如数退还，牵回了自家的病牛。透过历史的烟尘，我们清楚地看到孟信手中紧紧牵住的绝不是一头生病的黄牛，而是一条健康与高尚的道德纤绳，

它将一个人的人品、修养引入了纯洁的圣地。

有一名德国留学生，成绩优异，毕业后四处求职却屡屡受挫，为什么？原因很简单，因为他的档案资料记录他曾逃避公共汽车票而被抓三次。在新加坡，有人手持飞机票却不能登机，为什么？因为有资料显示他借阅图书馆的书籍而未归还。由此可见，诚信对每个人都至关重要！只有诚信公司才会聘用你，只有诚信银行才会借钱给你，拥有诚信才能赢得他人的信任，拥有诚信才能融入社会求得生存和发展。诚信无处不在、无处不需。

在电力领域里，我们同样热切的呼唤着诚信的回归！为了不缴或少缴电费，有些人要么逃避、要么私拉乱接，不择手段的偷电，有的些人只要电力服务，却不交纳电费，电费成了他们眼中的唐僧肉。有些人对我们催要电费的工作人员，冷言冷语，横加指责；有些人对我们施工人员的工作设置障碍，谋取私利。凡此种种无不彰显了现代社会上诚信的缺失！

诚信是耀眼璀璨的阳光，他的光芒普照大地；诚信是广袤无垠的大地，他的胸怀承载山川；诚信是秀丽神奇的山川，他的壮丽净化人的心灵；诚信是最美丽、最圣洁的心灵，他让人问心无愧、心胸坦荡，让我们守住诚信的阵地吧！让诚信之光温暖我们的人生，让诚信之花在我们每个人的生命中绚丽绽放！

谢谢大家！

企业诚信演讲稿分钟篇五

大家好！

我们xx家电以“用心服务、诚信经营”为经营准则，并且把“用心服务”放在首位。“用心服务”是营业员的基本要求。任何时候“用心服务”都是衡量一个营业员的标准。用

心服务是指要从心里把顾客当作自己的朋友，当作自己的亲人，把顾客的利益放在首位，记在心里。

只有想顾客之所想，急顾客之所急，才能让顾客感动，我们要用优质的服务温暖顾客的心，用我们真诚的服务创造顾客的“满意一百”。

当然我们是普通的营业员，同样有酸、有甜，我们服务的顾客各种各样的类型都有，得到过顾客赞扬，也挨过顾客的批评，把嗓子说哑是常事，有时还遇上不讲理的顾客大发雷霆，心里委屈得只想哭，但是委屈归委屈，我们的工作决定我们是服务于顾客的，顾客永远是对的，顾客就是上帝，只有顾客满意了才是对我们工作的肯定。

山林追求高峻、大海追求奔腾，而服务追求的是让顾客满意。那么，如何才能做到“用心服务，让顾客满意”呢？看到顾客，微笑是少不了的，一个真诚的微笑就像是一把开启我们与顾客用心沟通的钥匙，在接待顾客的过程中要做到热情，细致，周到，对顾客提出的疑问不抱怨，耐心解答，做正确的导购，“用心服务”就应该做到让顾客没有疑虑，满意地购买到适合自己的商品。

企业之道在于诚信，服务之道在于用心。现在的顾客到商场来，已经不再只是想购买到满意的商品，而且还需要享受到优质的服务。用心为顾客提供专业化、人性化的优质服务是我们的责任。我们关注“用心”是因为在服务工作中还有一部分做得不到位的地方，比如：带着情绪上班、挑客、对顾客不能一视同仁、顶撞讽刺顾客等等，更有甚者和顾客大打出手，之所以会这样都是因为我们没有把顾客放在心里，没有把顾客的利益放在首位，没有把本职工作做好。

正是如此，我时刻提醒自己要牢记“用心服务”。努力成为一名优秀的营业员，现在我周围有很多工作干得很出色的大哥大姐，他们在自己的岗位上兢兢业业，无怨无悔。我肯定

会以他们为榜样，努力工作，努力用心为顾客创造感动、创造我们自己的“100满意服务”。

最后，我庆幸自己来到xx家电这个讲诚信、重服务的专业化家电卖场。是xx家电给了我学习成长的机会，是xx家电教会我如何用心服务顾客，在这里我得到自我价值的提升。所以我将不断超越自我，用火热真诚的心为每一位顾客创造满意的服务，为“诚信xx□满意xx”添砖加瓦。

我的演讲完了，谢谢大家！

企业诚信演讲稿分钟篇六

我是来自东方百货商场的，今天我演讲的题目是《秉承诚信经营，引领时尚生活》。信赖源自诚信，诚信创造未来。东方百货以“引领时尚，创造全新生活；诚信经营，促进社会和谐进步”为经营宗旨，坚持诚信经营，组织全体员工积极参加全市开展的创建文明诚信企业活动，取得了经济和社会效益双丰收。

东方百货把企业经营理念和传递时尚生活、弘扬社会主义文化相融合，组织员工落实到工作实践中。从长远发展的战略高度，将诚信建设作为企业的经营理念和企业文化建设的重要内容。通过开展“创建文明诚信企业”活动，加强员工思想道德教育，深入开展以“学法律、讲权利、讲义务、讲责任”为主要内容的员工法制宣传教育，促进员工依法行使权利、履行义务，自觉用法律规范行为，形成遵守法律、崇尚法律、依法办事的社会风尚，使大家认识到，只有“诚实守信”坚持按市场法则办事，才能在市场竞争中立于不败之地。中国企业素有“为商之道先在于为人”、重义轻利、生财有道等中华民族优良传统和高尚品德，东方百货商场在注重经济效益的同时引领时尚生活潮流，成为传递个性与情感的媒介，促进社会和谐发展。商场始终贯彻落实以人为本的发展观念，把诚实守信的价值观纳入企业精神文明和企业文化建

设之中，真正把诚实守信的经营理念贯彻到企业管理经营的全过程，使全体员工树立诚信意识，深刻理解诚信是企业兴盛的应有之道。

“言而无信，行之不远”。东方百货以市场法则为导向，诚信经营。诚实守信是中华民族的传统美德，自古以来，我国历代商人把讲求信用、诚实待人、信守承诺等观念和作为商业经营及社会交往的行为准则。“假一赔十”，积极维护消费者利益。我们以信誉赢得市场，把商品质量管理工作作为企业内部管理的一项重要内容。积极开展“百城万店无假货”示范店创建活动，从源头上严把商品进场关，按照商场经营销售方式，对自营商品，严格品牌调研和商品质量鉴定，确保万无一失方可上柜销售；对代销商品，按照国家相关法律、法规，供应商需提供完整资证，遵循相关流程方可进场。

“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”。东方百货坚持狠抓售后服务质量。我们将对社会作出的承诺和诚信条件作为自我检查，成立专门的客户服务中心，在商场内开设投诉电话，并安排专人认真对顾客购买后的商品质量问题进行跟踪处理，只要有投诉事件发生，必有处理结果。

情况进行详细登录，杜绝任何价格不规范现象；同时定期组织全体员工学习相关法律法规，做到协调分工，齐抓共管，明码标价，一货一签，标签规范，并通过周、月检查，形成良好的价格环境。

东方百货积极参加社会公益事业活动，扶贫济困。512汶川大地震，让无数的人为之流泪，让无数的人为之感动，在灾难面前，名利何其卑微，生命何等可贵，人性的光辉焕然彰显。东方百货公司第一时间捐款捐物，献出企业的一片爱心，同时送出我们心中美好的祝愿。回头审视过去的日子，让我们更加相信，拥有生命是何等幸福的事情，而生命中的一切并非理所当然，生活原本有太多的真义值得珍惜和不容忽视。

逝者已矣，生命坚强，活着，就要有活着的样子。

一、协调发展。

“百尺竿头，更进一步”。愿我们大家一同携起手来，为共建诚信，创造和谐美好的生活而努力奋斗！

企业诚信演讲稿分钟篇七

大家好！

诚信，是立人之本，是齐家之道，是交友之基，是经商之魂，党的将“爱国、敬业、诚信、友善”作为公民道德建设主题的核心要素提出来，“八荣八耻中也有“以诚实守信为荣，以见利忘义为耻”的说法。这进一步彰显了诚信对于国家、对于企业、对于个人的重要。追溯我们中华民族五千年的文明史，你会发现，自古以来关于诚信的故事就层出不穷。春秋战国时，秦国的商鞅在秦孝公的支持下主持变法。当时处于战争频繁、人心惶惶之际，为了树立威信，推进改革，商鞅下令在都城南门外立一根三丈长的木头，并当众许下诺言：谁能把这根木头搬到北门，赏金十两。

围观的人不相信如此轻而易举的事能得到如此高的赏赐，结果没人肯出手一试。于是，商鞅将赏金提高到50金。重赏之下必有勇夫，终于有人站起将木头扛到了北门。商鞅立即赏了他五十金。商鞅这一举动，在百姓心中树立起了威信，而商鞅接下来的变法就很快在秦国推广开了。新法使秦国渐渐强盛，最终统一了中国。秦末有个叫季布的人，一向说话算数，信誉非常高，许多人都同他建立起了浓厚的友情，为后世留下了“一诺千金”的佳话。后来，他得罪了汉高祖刘邦，被悬赏捉拿。结果他的旧日的朋友不仅不被重金所惑，而且冒着灭九族的危险来保护他，终使他免遭灾祸。

但是近年来，诚信却受到了严峻的挑战，比如2012年皮鞋就

比较忙，你瞧它上得了厅堂，下得了厨房，爬得了高山，涉得了水塘，制得成酸奶，压得成胶囊。还有近几年一直比较火热的“扶人事件”。自2006年的南京徐老太事件到2011年的小悦悦事件。从徐老太的扶人被讹到小悦悦的无人敢扶重伤死亡上可以看出，现在做好事之前，人们首先想到的灾祸上身的问题，如果真是这样发展的话那我们社会的诚实守信的体系将受到前所未有的严重冲击！

一个文明的社会必然飞速发展，对于小到个人，大到种族和国家发展是智慧而民主的，值得每一个人严肃去审视；去鞭策。越来越多的有识之士呼吁诚信，呼吁一种不容丧失的社会责任，理论性的道理也不在少数，而社会依然始终还是在法律的约束框架下逻辑性程序中予以制约而保持稳定和平衡，自觉自愿的人始终是在少数，这实在是一种人的不理智和不文明而制使社会走向落后的体现。诚信意识需要得到广泛的普及，这不是一种思维，而是一种自觉的理念，现在我们对诚信的认识远远不够，甚至是扭曲的，呼吁力度也远远不够，甚至成了一种遭人唾骂的牢骚，这令“诚信”二字在社会中显得很苍白。

诚信没有重量，却可以让人有鸿毛之轻，可以让人有泰山之重；

诚信没有标价，却可以让人灵魂贬值，可以让人心灵高贵；

诚信没有体积，却可以让人心情灰黯，苍白，可以让人情绪高昂，愉快。谢谢大家，我的演讲完了。

企业诚信演讲稿分钟篇八

诚信是中华民族的传统美德，也是我们每个人立身做人的基

本道德准则。孔子曾说“人而无言，不知其可也”。信用是一种现代社会无法或缺的个人资产。我们第一天跨进校门时都曾经说过：我要做一个好学生，上课认真听讲。下面是本站小编为大家整理的诚信三分钟演讲稿，希望对大家有所帮助！

尊敬的各位评委老师，亲爱的同学们：

大家好，很高兴能与大家共同探论诚信这个话题，今天我的演讲题目是《反身而诚，乐莫大焉》。

重新谈起诚信这个词，让我觉得既熟悉有陌生。熟悉是因为它有着温润如玉的面庞，而陌生是因为它却流露出冷漠讥讽的表情。从小到大，关于诚信的名言、故事总是不绝于耳，传统的教育更是把其作为最重要的做人准则。这个极高频的词汇，以随风潜入夜的方式滴滴敲打着我们的心灵。然而可笑的是，我们却生活在一个诚信缺失的时代，从三聚氰*毒奶粉事件到饭店使用地沟油的曝光，再到王家岭矿难营救的造假质疑，诚信开始冷眼旁观于这个世界，我们也开始在矛盾中遗失道义的光辉。以至于，当我站在这里谈诚信，总觉得有高谈阔论之感。是因为他太崇高而使我们产生距离感，可望而不可及？还是因为整个时代信仰的缺失让我们失去了重拾诚信的信心？以下我将带着这两个质疑，谈谈我对重树诚信的看法。

（一）“你”一直在我心中

这是一个真实发生在我身上的故事，不知道大家听完后是否会引起共鸣。前几天，我去图书馆还书时，管理员告诉我，我原先借的书已超过了期限，要上交3毛钱的罚金，可是那天我恰没带钱包，身无分文，于是我请求管理员宽限，说自己在下次来图书馆时补交罚金，当管理员笑言“我怎么相信你”时，我竟脱口而出：“因为我是大学生，会讲诚信呀。”我从未想到我会以这种方式把诚信摆于台面，更无刻

意的用它当作筹码换取信任，我也不知自己哪来的勇气，如此自信的肯定了大学生的诚信，我也为自己的这句话感到震惊。管理员被我严肃认真的承诺逗笑了，他说因为你的真诚所以我相信你。这件事带给了我许多的感动和思考。首先它让我发现原来诚信的观念，一直埋藏于我的心中，根深蒂固。只是有时它会暂时被尘土掩盖，我需要做的只是别忘记，时时清理内心的陈杂，让诚信能在需要的时候流光溢彩。其次我要感谢那位管理员的信任，他让我为自己的承诺感到骄傲，他也让我坚信：大学生本来就应该是诚信一族。

虽然近几年关于少数大学生抛弃诚信的例子已屡见不鲜：拖欠助学贷款，*取消学籍，造假申请助学金等等。但社会对大学生道德品质的期许仍旧充满了希望，多数大学生对诚信的追逐也从未停歇。所以我还是愿意相信那些丧失诚信的大学生只是瞬间被利益蒙住了双眼，正确的教育和引导定会唤起他们心中沉睡的诚信品质；只要我们自己时时坚持“反身而诚”，诚信就可以被塑造为不可*的信仰；而当信仰根深蒂固，诚信就不再是理想主义高高在上，而是形成完善的体系，使之成为真正的国*识。

(二) 慎独于心

小说《山楂树之恋》讲述了革命时期一个真实、纯洁的爱情故事，在那个真理无立足之地的时空下，在那个政治压抑文化，文化遮掩人性的时代，小说真实还原了人们失去诚信后，社会的种种现状：人情淡漠，人性扭曲，道德沦丧。读史明鉴，时代在进步，人的修养又怎能倒退？我们难道要使“后人哀之而不鉴之，亦使后人而复哀后人也”吗？小说之所以震撼人心，还因为即使在如此的环境下，柏拉图式的精神恋爱依旧发生了，男主人公在特定的时代背景下仍坚持君子慎独的品性更令人称赞。联想起我们这个时代，有很多人抱怨缺少诚信的氛围；在金钱和权利包围下，不能以冷静的头脑明辨是非；在看到他人丧失诚信时也就随波逐流。但我想说的是：时代背景如何与自我慎独并不矛盾。我们无需大力讨论是否

这个时代造就了人性的倒退，也无意义去深究物质进步的利弊，我们完全可以“结庐在人境，而无车马喧”。慎独于心，是自我的一种选择，也是对外界的无声*。也许我们不能成为指点江山，改造时代的英雄，不能像鲁迅“为肩起黑暗的闸门而拥有一颗黑暗的心”；也不能像司马迁，为了诚信而与强权作殊死斗争。但只要我们慎独于心，就是在为这个时代诚信的重树尽自己的一份力。

(三) 真诚于自己

要诚信待人，真诚处事，自我慎独，首先要学会真诚于自己。我们常常活的面目可憎，是因为我们连完全忠实于自我都时时没有勇气，何谈忠实于他人？想起这样一句话“生命本身就是一场幻觉，存在才是真实的瞬间。”我们为什么要在短暂的生命里，带着虚伪的面具营营狗狗，为什么要让曾经心灵的伤疤结成铠甲，为什么要让防御的目光铸成刀剑，为什么要让笑靥掩蔽陷阱，请真实的袒露自己，承认自己对沟通的渴望，承认自己孤独的心在战栗，请用真诚与信任去孵化你与他人看似坚硬的外壳；请愉快的告诉自己：反身而诚，乐莫大焉。

谢谢大家，我的演讲到此结束。

我刚才说的我不够诚信，那是按照社会的标准，但是就我自己的标准而言，我觉得我是一个诚信的人。首先我们要知道诚信的定义是什么，我也没查字典，但就我吃了这么多大米饭的经验来说，所谓诚信就是指一个人遵守承诺，说实话，不做偷鸡摸狗的事情。我们不妨模仿苏格拉底研究问题的方式，来探讨一下诚信这个问题。好既然遵守承诺、说实话、不做偷鸡摸狗的事就是受诚信，那么假设同学借了我两百的生活费，然后我只能一个星期吃馒头就老干妈，当我妈妈打电话问我生活的还好吗的时候，我说好极了，吃好喝好睡好玩好。这时候你能够说我不诚信吗？所以诚信这个东西是要辩证的去看待的。下面我们就举一个*的例子来详细论述一下

诚信问题。众所周知，上大学除了吃喝玩乐外，还有一点比较重要的就是考试不能挂科。因为你的一切吃喝玩乐的基础就是科科都过，但是考试并不是安排在吃喝玩乐的前面而是在吃喝玩乐之后，这可怎么办。。于是很多同学就想到了一个好办法——作弊。从此老师和学生的战争便开始了。但是你能说一个*的学生一定是个不诚信的学生吗？苏格拉底说过“知善行善”的观点，苏格拉底认为，如果一个人口头上说自己知道某个行为是善的，但却不去做，甚至做着相反的事，说明他并不是真正的知道；一个人如果真的认识到善是什么，就一定不会作恶。比如说，一个人口头上说他知道诚实是一种善，但他却在考试的时候作弊，这就说明在他心目中，考试得高分才是善，是比诚实更重要的东西，所以他才会*，因此，这个人根本没有认识到诚实是善，如果他真的认识到诚实是善，就不会把考试得高分这件事摆在比诚实更重要的位置上。

在古希腊智者派都是些律师、政客，他们全副心思都放在怎样巧妙运用辩论和演讲击败对手，哪怕把黑说成白，把是说成非也在所不惜，他们认为，只要能够说服社会大多数人接受一个观点，那么这个观点就成了真理。但我认为，是非绝不能根据社会上有多少人认同来判断，辨别是非只能依靠人的理性。在人的灵魂里面本来就有一些基本的原则存在，依据这些原则就能正确认识是非。其实教育从来不应该给学生直接灌输什么观点，而是要通过反复提问、质疑，引导学生自己去发现理性中埋藏的这些基本原则，从而自己获得辨别是非的能力。

但是既然上面说到既然认为作弊并不是不诚信，那么为何作弊的时候好要担惊受怕呢？如果一个人出现这种情况，说明他仅仅是从“社会惯例”的角度来理解不作弊这件事。他只知道作弊是社会规则所不允许的，他感到惊慌仅仅是因为害怕被别人发现。他认为只要不被抓到，作弊就是有好处的，即使长远来看有害，但至少眼下是有一定益处的（比如多得两分就可以获得嘉奖或免受惩罚），所以他才会冒着风险

作弊。由此可见，他没有真正认识到不作弊是出于善的要求，如果他真的通过自身的理性认识到诚实是一种善，他就会知道，不作弊并不仅仅是出于社会习俗的要求，不论是否被抓到，作弊都没有任何好处，没有任何理由去作弊。

我想通过上面的论述大家，都有了自己的看法，其实我并不想告诉大家什么，只是希望大家有自己的感悟。这只是我自己的看法，正误与否是需要大家的判断的，我就不再多说。

老师们、同学们，大家好！我今天演讲的题目是《小学生的诚信》。

诚信是中华民族的传统美德，也是我们每个人立身做人的基本道德准则。孔子曾说“人而无言，不知其可也”。信用是一种现代社会无法或缺的个人资产。

我们第一天跨进校门时都曾经说过：我要做一个好学生；上课认真听讲；按时完成作业；遵守考试规则。这就是我们对学校和老师作出的承诺，更是对自己和家长作出的承诺。

可是今天在我们的身边却有许多诚信缺失的事例，有些同学经常不完成作业，老师催要时，总是说：没带来。就连没有做完作业这一事实都不敢承认，久而久之，老师、同学都不信任他，就算他真的没带作业，老师同学也认为他没做。这是一种不诚实的表现，也是一种对自己不负责任的表现。抄袭作业更是愚昧之举，欺骗老师，欺骗家长，自己却是的受害者。一篇漂亮的抄来之作，也许会换来老师的好评，会赢得家长的微笑。但是，实际上自己并没学到该学知识，一到考试和实际应用时，便暴露了自己无知的本质，再美好的机会也会成为泡影。所以贪图一时逍遥快乐，不刻苦钻研，最终为自己在空中搭建起美丽的楼阁，殊不知，终有一天，自己将被埋葬。

在我们的现实生活中也有许多活生生的例子证明人要对自己

的承诺守信，要不然的话，就要承受许多的尴尬。比如，为买我喜欢的体育用品，我总会信誓旦旦地对爸爸妈妈说：“我一定好好锻炼身体。”可几天后，就全忘了自己的诺言，后来我就再也得不到想要的东西了；记得前几天，为了哄邻居小弟弟听我指挥，我对小弟弟说：“只要你听我的话，我把我家的布娃娃送给你！”小弟弟听了一蹦三尺高，高兴得不得了。果然，小弟弟什么事都听我的，我得意极了，过后却不守信，没想到，前几天，小弟弟见到我时竟奶声奶气地叫我“骗子哥哥”。真丢人！

守信是要付出代价的。首先要克服惰性，人人都有惰性，如果没有压力，惰性就会像野草一样丛生。我要用我的毅力去克服惰性，要牺牲许多的玩游戏，看电视的乐趣，去实现我自己许下的诺言。守信也要克服贪婪。最近有报道说：有一位卖彩票的妇女，把为顾客代买的，中了大奖的彩票交给顾客，引起了周围人们的议论纷纷。通过这一事例，我深深地被这位诚实的卖彩票人的品德所感动，虽然，她失去的是金钱，但是她得到的却是用金钱也换不回的诚信。我相信，她以后的生意会越来越好。

综上所述，我们小学生从小就要有讲诚实，守信用的习惯。并从身边的每一件小事做起，有些事虽小，但折射出生活的真谛。拥有诚信就像划船人拥有一根船桨；伐树人拥有一把利斧；像雄鹰拥有一双翅膀。参天古树缘于苍劲的根，挺拔的翠松依赖于不屈的根。诚信犹如根，不管什么时刻，什么地点，守着你的根，守着炎黄子孙的根，守着哪怕我们的拥有——诚信。

我的演讲完了，谢谢大家！

企业诚信演讲稿分钟篇九

大家好！

今天我要演讲的题目是《责任使我成长真诚服务客户》。

在“责任烟草，你我毕节”企业文化的宣传、贯彻与落实中，我们已经开展了一段时间，在这段时间中，我们对自己肩上的责任有了更清晰的认识。涓涓细流汇成沙，千条江水聚成海，我作为烟草公司的一名客户经理，尤如大海里的一滴水，也肩负着一一定的责任，客户买不到是我们的责任；客户卖不出去是我们的责任；客户不赚钱是我们的责任；客户不满意是我们的责任。我们客户经理每天都在与客户打交道，精心的为客户服务，发挥着连接公司与卷烟零售户的桥梁与纽带作用，是客户服务的执行者，是落实公司对社会的责任的前沿阵地。我知道我们扮演的角色虽小，但责任却大。是责任使我成长；是责任让我懂得了如何服务好客户，满足广大的消费者，实行客我双赢；是责任激励我在客户服务的工作中不断地追求，是责任让我用真诚去服务我的客户。

真诚是什么？假如生活是船，那么真诚就算船上的帆；假如生活是无垠的天空，那么真诚就是雨后的彩虹；假如生活是一台机器，那么真诚就算机器上的发动机；真诚就算为客户奉献爱心，用关爱之心拉近我与客户的距离。

像这样的事情，我相信许多人都也曾遇到过。但是我们的服务大多仅仅局限于为每一位客户提供服务，而把服务做到客户卷烟再销售这个环节，还是少了点吧？按说客户如何销售卷烟的环节本不在我们的服务范畴之内，但是这恰恰是一个非常非常重要的环节！什么才叫真诚的服务？我想这应该就叫真诚服务。把我们的服务送到客户最需要的地方，为客户提供全方面的服务！作为一名与客户打交道的客户经理，如果缺少了那份对客户的真挚情感，能完成我们的使命吗？在我们的岗位上需要一种情感，那就是心系客户，心系岗位，心系我们烟草事业的那份情感！在这份情感中渗透的是责任，展现的是奉献，塑造的是形象——一名毕节烟草人的形象！

是啊，只要流下辛勤的汗水，就一定会有丰收的硕果；只要

我们真诚的为客户服务，就会换来客户的一份忠诚。作为“责任烟草，你我毕节”我们的企业理念，它体现了我们毕烟人博大的胸襟、高度的社会责任感和人人共享、人人有责任的团队精神。朋友们，让我们行动起来，把“责任烟草，你我毕节”的企业理念渗入我们的骨髓，让我们在这理念的感召下，用我们的实际行动在各自的岗位上认真履行我们的职责，真诚服务我的上线客户和下线客户，为打造我们的服务品牌创造毕节烟草美好的明天努力奋斗！谢谢！

企业诚信演讲稿分钟篇十

朋友们，大家看看我手中拿的是什么？嗨，不就是1块钱嘛。是啊，1块钱远远没有佰元大钞那么吸引人，然而，这张微不足道的1块钱，却在不同人的手中体现着不同的价值。我是一名银行工作者，每天与成百上千的客户交往着，接钱进来、数钱出去。那天，我正忙碌着手头的业务，只听见一个声音传进来：“同志，你搞错钱了！”我的心咯瞪一下，首先想到的是：不会是有人趁乱打主意吧？我抬头怀疑地望着说话的人，是一位老先生。我说：“不会吧？！我们可是双人复核的呀。”“哎，是错了，你多付了我1块钱？”老人笑着说。当我从老人手中接过那1块钱，我竟感到那般的沉重，我也为自己的无端猜疑感到深深的羞愧。另一个1块钱的故事发生在我搭乘的公共汽车上。一个醉酩酊的小伙子闯上车来，售票员提示：没买票的请买票。小伙子坐在凳上无动于衷，售票员走到他身边再次提醒：“请打票！”小伙子却故意借着酒劲装疯卖傻、装聋作哑，最后混着人群下了车。

大家看，同样是1块钱，一个欺瞒滑头，一个正直诚信；一个被人唾弃蔑视，一个令人肃然起敬；一个卑微渺小，一个崇高伟大。站在利益的角度，1块钱是那么地微小；但是站在人格的高度，1块钱却是那般地珍贵。

诚信遭到了践踏，欺上瞒下，坑蒙拐骗，掺杂使假如同一个

毒瘤在社会上慢慢扩散;如同一只幽灵游荡于人们的生活之中。

看到了吗?“豆腐渣”工程造成人员伤亡的血泪斑斑。听到吗?劣质奶粉喂出的“大头娃娃”在点滴下的呻吟啼哭。还有我们身边放了福尔马林的米粉、硫磺熏制的干辣椒、喂了避孕药的甲鱼……这怎不叫人触目惊心、痛心流泪。我们惶恐、我们愤怒;我们呼唤道德、呼唤诚信，渴望良心的苏醒，渴望信誉的回归!

人无信不立，业无信难兴，政无信必颓。诚信就是品牌，诚信就是竞争力，诚信的力量锐不可挡!新一代创业精英胡钢，以“诚信”为信条，以“赚取阳光下的利润”为企业的准则。从1994年的两手空空创业，凭着惊人的胆识与魄力，脚踏实地地创建了今天拥有十多家控股企业的新大陆集团。如今他的业务横跨电子信息、生物制药、环保三大领域，成为it行业响当当的巨头。

青岛海尔的张瑞敏毫不犹豫抡起大锤砸掉有问题的洗衣机，从那一刻起，海尔就奠定了诚信的基础，“真诚到永远”使海尔走向全国、走向世界、走向财富之源!

朋友们，同学们，今天我们为着“诚信”汇聚一堂，明天就让我们将诚信的种子，从我们著著校园撒向全国各地、五湖四海。用我们个人的诚信造就起整个社会的诚信，唤醒民灭的良知，换来人们真诚的目光，母亲放心的微笑、孩子幼人的笑颜，让我们的孩子在诚信的阳光下快乐地生活，茁壮地成长!

共2页，当前第2页12