

铣工竞聘演讲稿(优秀5篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

铣工竞聘演讲稿篇一

您们好！

很荣幸能参加**工商所所长职位的竞争演讲，心里感到特别的高兴。在这里，我要感谢组织，是组织给了我关怀和信任；我也要感谢在座各位领导和同志们，是您们给了我勇气和信心。今天，我在这里将自己这些年来向各位领导和同志们作一次展示性的汇报，请大家一如既往给予我无私的关爱和支持。

我生于**年**月，**年加入中国*****，***年取得大专学历，**年取得本科学历。自**年参加工作以来先后在**工商所、县局合同股、登记股、办公室工作。曾担任合同股股长、办公室副主任、主任职务。今年3月至今在**工商所担任副所长（主持工作）。

在**所工作的这些日子里，上矿山、进企业，搞宣传、作解释，有苦有累也有甜，但不管怎样，我都会热情饱满地、全身心地投身到每一天的工作，一分耕耘一分收获，工作的艰辛让我深深地认识到了工商所工作的重要性和全面性，也练就了我干好基层工作的决心和信心。实践告诉我：民营经济的发展、工业xx县的实现、新农村的建设、惠民政策的落实以及市场主体的监管等等都需要工商所去做大量的工作。这

就是我今天要来参加安顺所所长竞争的原因。

竞争安顺所所长，我具备以下四个条件：

第一、有较强的政治素质。我是沐浴着党的阳光成长起来的青年，在组织的关怀培养下，成长成为一名光荣的中国*****员。是党的谆谆教导使我树立了正确的人生观、世界观、价值观。我热爱党、热爱人民、忠诚于党的工商事业，我竞争工商所长不是图什么，只是为了正确执行党的路线、方针、政策，唤起责任，铸就工商事业。把心思都凝聚在干事业上，把精力都集中到办实事上，把功夫都下到抓落实上，把本领都用在工作上，踏踏实实地抓发展，满怀激情地干工作。

第二、有较强的工作能力。我毕业于工商行政管理专业，在校期间对工商相关知识进行了全面学习，掌握了较为系统的工商专业理论知识。然而，我也深知在知识更新飞速的年代必须要通过不断的学习来武装自己、充实自己。所以，我勤奋努力、加强自学，顺利通过了注册登记审查员资格考试。为了进一步提高写作能力，还积极向省市部份报刊杂志及政务信息投稿投件，并多次被采用。这些无疑都是对我工作的鞭策和鼓励，也是技能的提高。十多年来的工商工作实践，多次岗位的变换，使我增长了知识，丰富了经验，增强了适应能力。登记工作加强巩固了我的专业知识，培养了我踏实认真的工作态度；办公室工作锻炼了我的写作能力，培养了我的组织协调能力；基层工作磨砺了我的意志、培养了我求真务实的工作作风。

第三、有强烈的事业心和高度的责任感。在日常生活和工作中我不断地加强党性修养和个人修养，能以大局为重、严以律己、宽以待人；能尊敬领导、团结同事。对工作有计划、有步骤、有安排、有检查，办事不推不诿，做到雷厉风行、办实事办好事。应该说，在每次面临新的工作时，我都能是以饱满的热情和高度的责任心投入到工作中。

第四、有知难而上、开拓进取的精神。面对工作困难，能发扬吃苦耐劳的精神，面对工作挑战，能勇于探索、善于开拓。在办公室工作能创新档案管理方法，建立数据库实现文书档案自动化查询；在工商所主持工作能时时刻刻、事事处处率先垂范，努力进取。

一是加强学习，提高基本功。继续加强自身政治理论和业务知识的学习，提高自己的党性修养和业务水平。在深入企业、个体、市场监管的同时，做到勤学、善思、明察。坚持以实践作为检验真理的唯一标准，以顾全大局工作来判断各项工作的是非得失，不断研究新情况，解决新问题，总结新经验，做到想事在前、谋事在先，找准工作方法。挑战极限、勇创一流努力开拓安顺所的新局面。

一枝笔写作事务所

二是励行廉政，增强合力。所长要具有良好的自我修养。因此，在实际的工作中要牢固树立公仆意识和服务意识；要言行一致、处事公正、公平；要加强廉洁自律，以“行”带人；要能坚持原则，以诚待人，宽于待人；营造宽松和谐、积极向上的工作环境，增强工作合力。

三是强化技能，注重协调。基层工商所处在市场监管和行政执法的第一线，政策性强，涉及面广，工作千头万绪。在工作中要抓制度化、规范化、科学化管理。要有全局整体观念，能区分轻重缓急，抓好重点、突出亮点；要以人为本，抓好工商所干部队伍建设，并带动其他工作的全面发展；要善于调动积极因素，充分发挥每名干部职工的工作积极性、主动性和创造性，体现整体效能。

铣工竞聘演讲稿篇二

大家早上好！

1、营销经验丰富，善于观察市场，熟悉企业财务工作。1994到1995年，我在苏州锦帆集团锦帆基建用品配套公司工作了两年，从一名营业员做起，历任门市部负责人、仓库管理员，通过不懈的努力，熟悉业务后，担任了公司经营经理。在那里，我学习到了南方企业的先进经营理念，锻炼出敏锐的`市场观察力，初通企业财务工作。走出去，不仅开阔了我的视野，更重要的是为我实现自身价值奠定了坚实的基础。

2、电脑知识丰富，能够熟练使用各种办公软件。1998到20xx年从事电脑配套产品销售工作长达8年。这8年间，一直接触电脑的中低端配套产品，耳濡目染中，学会了电脑知识，现在，我不仅能够熟练运用word□wps□excel□后台boss等办公软件，还学习了电脑软硬件安装。

3、工作作风顽强，善于学习，勤于思考，努力钻研业务知识，提高自身素质。我进入中国移动庆安分公司8个月以来，在学中干，在干中学，现在已掌握公司所有业务流程，并且在营销工作中做出了骄人的成绩：8个月中，放号600余张，手机卖了50部左右，手机报、飞信、手机证券等各种数据业务全部完成，建立集团两个，社区服务站两个。

以上就是我的优势和专长，如果蒙领导信任，我竞聘到区域客户经理的职务，在市场竞争日益激烈、中国移动的产品也越来越丰富、营销方式必将有大改变的情况下，为适应新形势需要，我要依托社区服务站，以服务用户为出发点，以小区宣传为主要形式，以落实优惠政策为手段，从而达到以点带面，促进放号、终端销售、各种数据业务的开展。

一是对现有的社区服务站进行调查统计，了解服务站营销成绩，进而整合资源，调整布局，消灭城镇死角，力争达到分布合理、竞争有序，从而增加公司效益。

二是加大小区宣传投入，增加小区宣传密度，开展多种形式的小区宣传，让移动公司的所有业务真正深入人心。宣传中，

不仅要宣传新资费和新政策，还要把中国移动历年来所开展的业务解释给广大用户；不仅要从事公司效益出发考虑问题，还要把公司的政策落实到社区服务站。这样才能实现公司和服务站的双赢，才真正达到小区宣传的目的。

各位领导，这就是我的竞聘演讲，一些粗浅的看法，还请领导斧正。如果这次没能竞聘上区域客户经理岗位，我也不会气馁，依然会在本职工作中做出一番成绩，因为，我深爱着这个集体，深爱着这个职业！再次感谢领导给我的这次机会，谢谢！

铣工竞聘演讲稿篇三

一，接客户实行不公平的排轮制度，导置内部不团结。对有的人好，对有的人不好。

二，重视招人，不重视留人；重视个人素质，而不重视团队精神；注重制度，而不注重人性化。

三，对前台过分高压政策，而对外勤是基本不管的。特别是当场炒掉前台，导致人心不稳。

四，自认为自己什么都做过，很少和别的现场经理沟通，也从来不和下边人沟通。以前做外勤经理时候就是这样。

五，对于客户情况，没有象别的现场经理那样登记仔细。外勤和前台的互相沟通不够，当然也是怕浪费车费。

六，自身对于房地产专业知识和项目知识并不熟悉，特别是签合同的按揭，以前自己做前台的时候没做过这些。

七，坚决要前台做业务员锻炼，这样，导致，短时间业绩是上不去的。关于这一点，自己以前也向公司提过，自己主张这样。原本希望建立最强大的前台队伍，结果反倒建立最弱

小的队伍。

八，重视制度，轻视人性化的一面。

由于淘汰机制的改变，使我措手不及。因为以前的淘汰办法我是不怕的，一个月落后，下个月可以追上来。因为，天域开盘，一部分前台在深圳锻炼，从来没有接过客户。因为我认为锻炼要及早，晚的时候翅膀都硬了，叫她去，会走人。一部分怕苦有意见的，也被我炒掉，原计划过了年再招7，8个，最后只剩下两三个。

如果再一次组建队伍，我会牢记各位领导的话，凡事要虚心请教，不再闭门造车。凡是碰到拼车的，需要合作的，一定会很好配合。以前一些好的东西，还是会坚持。坚持从业务员中提拔前台，坚持帮助外勤经理招工。凡事从公司利益出发。

最后，我之一一直都在坚持，是因为对xx对朱总非常认同。我相信，这是我打工的最后一站。无论碰到什么样的挫折，我都不会退步。xx公司有今天，是因为我们的总设计师朱总有超人的智慧和眼光，也因为我们有一流的销售团队。而这支强大的销售团队，是与我们在座各位的辛勤努力分不开的。我相信，我们的明天也会更好。请大家记住朱总的话。xx的今后几年会有更大的发展。

铣工竞聘演讲稿篇四

一、首先加强自身业务学习，作为一名合格的技术员，首先要在理论上是佼佼者，在生产中能够指导生产，其次是在日常工作中员工遇到不懂的问题和生产问题给予解决。这就需要不断提高自己的业务能力和综合素质。

二、积极主动完成段领导交办的各项工作任务，不论是日常生产，还是设备管理，还是制度建设，都要承担起相应的责

任，确保各项工作顺利完成。

三、认真做好各种维修计划的编制和梳理工作，积极摸索设备的运行规律，制定出可行设备的保养与维护计划，并及时发现问题，及时反映问题，及时解决问题，保证设备安全和正常运转。

四、严把设备质量验收关，在日常设备检查和工程验收中，严格按照设备运行技术参数和技术标准进行检查、验收，确保设备运用质量不断提高。

五、积极开展技术创新、五小成果□qcc等活动，解决日常设备维修中出现的各种疑难问题，及时将设备运行中发生的各种故障进行总结分析，并将这些故障案例作为日常培训重点，从而达到快速提高员工业务技能水平。

只有用心做事，才能把事做好，只有追求卓越，才能勇攀高峰，虽然我现在还达不到那样的高超技术水平，但我有一颗用心做事的心和追求卓越的目标，相信也会在这个岗位上做出不平凡的业绩。谢谢大家！

铣工竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：

自进入移动公司那天起，我便深深地爱上了这份工作，经过紧张的培训之后，我被分到了营业厅从事前台营业员的工作，在这里奠定了我今后干好一切工作的基础。在前台工作并非像想像的那么简单，只有深入其中的人才能真正体会她的酸甜苦辣。一言一行，一颦一笑都代表着整个移动公司的形象，容不得半点的马虎和懈怠。在这里我不仅学习到了先进的移动通信业务，更多的是学会了怎么真正的用心与客户交流。

刚到营业厅不久恰逢圣诞节和元旦即将来临，公司在此时推

出一系列的促销活动，为了在时间紧、内容多的情况下，及时全面的掌握新业务内容，妥善的为客户做好咨询和解释工作，我不惜加班加点学习业务知识。碰巧在此时我患上了重感冒，当第二天我挣扎着到营业厅换好工装开始一天的工作时，才发现头晕的根本站不稳。这一天恰逢交费高峰期，顾客特别多，我并没有因为生病而懈怠自己，反而以更加饱满的工作情绪来服务好每一个前来办理业务的客户，当卡一张张发到每一个客户手中时，看到客户满意而归，我感到一种莫大的满足。突然这时，抽屉里的卡发完了，而新卡还未领回，眼看着柜台前的顾客越来越多，我急的额角渗出了豆大的汗珠，耐心的向顾客解释。但说什么的都有，一位中年妇女不依不饶，坚持让我赔付她的时间损失，无论我怎样耐心的解释都不能平息她的怒火，眼泪不住的在我的眼眶里盘旋。几分钟后，卡送回来时，当我双手把卡递交到她的手上，再次真诚的说道“对不起，让您久等了。”但一阵局烈的咳嗽让我不得不过身去，当回过身时，她不好意思的说，“刚才是我错怪你了，赶快吃些药吧”普普通通的一句话使我却再也抑制不住眼中的泪水，顺着面颊滑落下来。心中的委屈霎时间荡然无存，又有哪一种褒奖有比客户的理解更能给我以欣慰和前进的动力呢！

20xx年底，我被抽调到市区营业部办公室工作，有人说办公室工作十分清苦，是件苦差、杂差、大多数人不愿干。但我要说办公室工作是一首歌，只要你细心耕耘，精心谱曲，照样能苦中取乐，弹奏出精彩的乐章！当时办公室只有4个人，我主要分管市区营业部收发文件的登记，草拟各类请示报告材料、年度总结、等综合性文字材料及市区营业部内部管理制度；做好信息的采集、编辑以及团组织、工会、人员管理招聘等等一系列琐碎的事情。办公室的工作是一项无固定性的繁杂工作，用酸、甜、苦、辣形容我对这项工作的感受，是最恰当的。由于人少任务重，一个通报，一份数据，常常加班到深夜。但我从本职工作入手，处理好兼职工作，分类细化；通过合理的时间安排，即使有马不停蹄的辛苦，但工作完成带来的喜悦会冲淡一切疲劳。

转眼到了20xx年7月份，市区营业部根据公司三项制度改革需要，从上到下开展了声势浩大的全员竞聘及优秀委代办的选拔，而市区营业部是营业部中规模最大，人数最多的，其中正式员工34名，外聘员工近350名，工作开展的难度可想而知。白天几百份的竞聘报告材料需要整理，只有下班后才能汇总一份份评价打分表，为了及时、准确上报材料，我常常协助领导加班到深夜，当凌晨三点，我敲完最后一个数字，一种工作带来的成就感冲散了几天来的疲惫。在繁忙工作中我更多体会到的是欣慰与快乐，无愧于自己，更无愧自己所热爱的这份事业。

通过这一年多的磨练，我真切的感受到办公室工作确实是一个锻炼和提高综合素质的岗位，也是一个干事的岗位。真正做好这项工作，必须付出艰辛的努力。俗话说“板凳座得十年冷，文章不写半句空”，做人、做文如此，做事、做管理工作更是这样。综合协调方面，我能主动应对，把握得当。努力着做好营业部的好后勤。

在日常烦琐的工作之余，为了真实、全面、适时地上报营业部工作开展情况，我阅读大量的《人民邮电报》、《中国移动周刊》等专业性报刊，并积极采集本部门内部的信息、经验，立足于市区营业部，从各个方面挖掘素材，先后撰写出反映和体现营业部的业务、服务、精神文化、基础管理等方面经验性、特色性的信息稿件几十篇，其中多篇被省公司信息所采编。不断的通过《洛阳移动通信信息》及oa系统，讲述营业部的“故事”。潜心从洛阳移动企业文化中汲取营养□20xx年底被分公司评为优秀员工、优秀信息工作者及优秀团干。

各位领导、各位同事，竞职竞聘重在参与。站在今天的讲台上，我可以从容而自信地对大家说，面对激烈的竞争，我已经成功的实现了参与！至于参与能否成功，这取决于我自身的学识水平、务实的工作目标、健全的人格品德、独挡一面的工作能力以及对事业的忠诚度。当然，还有您手中最关键

最神圣最为重要的一票！给我一次机会，我将还您十分精彩！
这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。